Resultados

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

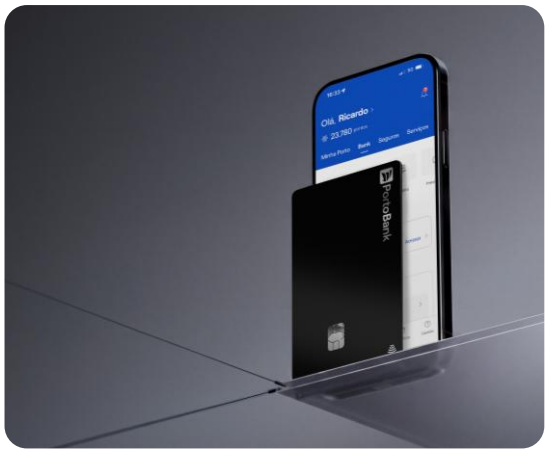


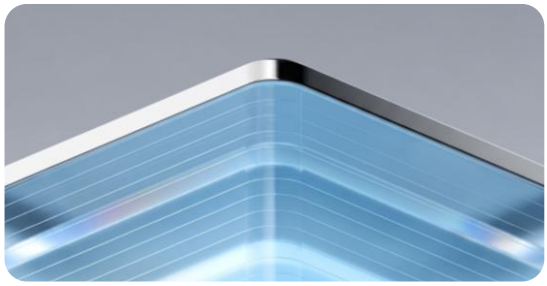
UM ECOSSISTEMA FUNDADO NO CUIDADO

Quando ampliamos e diversificamos a nossa atuação, criamos novas frentes para cuidar do que realmente importa. É a busca constante por entender as reais necessidades das pessoas que move a nossa capacidade de inovar. Os resultados que compartilhamos a seguir refletem essa dedicação contínua.

Porto

Índice







Mensagem da Administração 03
Análise Gerencial e Resultado do Período 06

Vertical Porto Seguro 07
Auto 09
Patrimonial 10
Vida 11
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Seguro 12

Vertical Porto Saúde 13
Sumário Financeiro e DRE Gerencial – Saúde 16

Vertical Porto Bank 17
Soluções Financeiras para Crédito 19
Consórcio 22
Soluções Financeiras para Locações e Garantia e Previdência 23
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Bank 24

Vertical Porto Serviço 25
Sumário Financeiro e DRE Gerencial - Serviço 27

Resultado Financeiro 29
Investimento, Capital Regulatório e Projeções 31
Indicadores de Mercado 32
Destaques Operacionais 33
Demonstrações Financeiras 34
ESG – Fatores Ambientais, Sociais e de Governança 41
Fortalecimento do Grupo Porto 42
Apêndice 44


Paulo Kakinoff
CEO do Grupo Porto

Nossa Mensagem

Lucro Líquido Total de R$ 839 milhões e Recorrente[1] de R$ 713 milhões

No terceiro trimestre de 2026, mantivemos o crescimento em duplo dígito das receitas totais (R$ 11 bilhões[2]; +10% vs. 3T25) e registramos um lucro líquido de R$ 839 milhões (+1% vs. 3T25), com resultado recorrente[1] de R$ 713 milhões (-14%), entregando um ROAE de 20,7% (17,6% na visão recorrente[1]). Em meio a um cenário de crédito mais desafiador, a complementaridade entre as verticais e o nosso portfólio cada vez mais diversificado, contribuíram para a resiliência do Grupo Porto, sustentando a geração de valor e a evolução contínua da companhia.

Desempenho das Verticais, comparadas ao 3T25:

Porto Bank: a receita[2] avançou 13%, atingindo R$ 2,0 bilhões, impulsionada pelo crescimento em Consórcio[2] (+21%); Riscos Financeiros (+12%) e Cartão, Financiamento e Empréstimos (+11%). As perdas de crédito foram de R$ 843 milhões (+48%), decorrentes de um ciclo de crédito mais adverso do mercado e de uma postura mais conservadora na gestão de risco, resultando em maiores provisões. As iniciativas para aprimorar a qualidade da carteira já começam a refletir em indicadores mais saudáveis. Mantemos cautela em relação ao cenário macroeconômico. O **índice de eficiência melhorou 3,3 p.p., atingindo 27,4%,** resultado alinhado com nossos objetivos de aumento de eficiência, balanceados com os investimentos necessários para sustentar a expansão do ecossistema digital. O lucro líquido foi de R$ 171 milhões (-13%).

Porto Saúde: a receita cresceu 12%, alcançando R$ 2,5 bilhões. A expansão foi impulsionada por **um aumento de 22% em beneficiários de seguro Saúde, atingindo 956 mil vidas, e de 16% de vidas no Odonto, alcançando 1,3 milhão.** A sinistralidade foi de 82,0%, um aumento de 4,7 p.p., sendo aproximadamente dois terços do aumento oriundos de rupturas na cadeia de atendimento oncológico e por um comportamento atípico na sazonalidade entre o segundo e o terceiro trimestre; enquanto aproximadamente um terço foi aumento orgânico de sinistros. O lucro no período foi de R$ 84 milhões (-34%).

Porto Seguro: as receitas e prêmios totalizaram R$ 6,2 bilhões (+9%), alavancados pela expansão em duplo dígito no segmento Auto (+10%), que obteve incremento de 264 mil veículos, atingindo uma frota segurada de 6,5 milhões de automóveis, consolidando uma trajetória de aceleração do segmento. Além disso, o Patrimonial avançou 9% e o de Vida, 2%. Na composição de frente operacional e financeira, o índice combinado ampliado seguiu em patamares saudáveis (86%; +1 p.p.). Como resultado dessas dinâmicas, o lucro líquido do período alcançou R$ 443 milhões (-2%), enquanto o ROAE permaneceu acima do patamar de 30% pelo sexto trimestre consecutivo, atingindo 32% no 3T26.

1 Ajustado pelo i) reconhecimento dos Créditos Tributários Diferidos (-R$ 135,4 milhões), que estavam provisionados para perda, em decorrência a reorganização societária da Porto Serviço, em curso e ii) + R$ 9,2 milhões de beneficio caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF. | 2 Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Nossa Mensagem

Porto Serviço: a Porto Serviço registrou R$ 660 milhões em receita (+9%), através do crescimento de 9% tanto nas Parcerias Estratégicas quanto na Parceria Porto e de 39% nos Produtos Digitais. O resultado trimestral foi de R$ 52 milhões (+34%). Mantivemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias estratégicas, ultrapassando 80 no total. Essas iniciativas reforçam o nosso objetivo de diversificar ainda mais os ramos de atuação e ampliar a oferta de serviços.

O resultado financeiro foi de R$ 309 milhões no trimestre (-19%). A receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R$ 355 milhões, o que representa 63% do CDI. Os resultados do 3T26 foram impactados majoritariamente pelo baixo índice de carrego do IPCA no trimestre, com reflexo nos títulos marcados na curva, e pelo desempenho da alocação em renda variável menor do que o índice IBOV.

O índice de eficiência operacional[1], que considera a soma das Despesas Administrativas em relação à Receita Total foi de 10,6%, uma melhora de 0,4 p.p. no 3T26, em linha com nossos esforços para ganhos de eficiência.

No trimestre, fomos reconhecidos como a segunda melhor empresa para trabalhar no Brasil pelo *Great Place to Work (GPTW)*, na categoria *Gigantes* (mais de 10 mil colaboradores). Essa foi a nossa quinta presença consecutiva no Top 10. Acreditamos que cuidar do bem-estar e do crescimento das nossas pessoas é o que, de fato, sustenta a excelência das nossas entregas e o desenvolvimento contínuo da companhia.

Outro reconhecimento da construção constante de nossa marca foi a liderança da Porto Seguro no ranking do segmento no *Top of Mind*, levantamento elaborado pelo jornal Folha de S. Paulo, pelo 13º ano consecutivo.

Os nossos apps atingiram a marca de 6,5 milhões de usuários (+21%). O processo de digitalização é um movimento estratégico que alinha a essência de Cuidado da Porto à criação de jornadas cada vez mais amigáveis, fluidas e adequadas à realidade contemporânea. Entre os nossos 19 milhões de clientes, tivemos 186 milhões de interações e atendimentos digitais no 3T26 (+52%), com resolução *end to end* de mais de 73% dos acionamentos via WhatsApp (+6 p.p.). O atendimento digital contribui para que nossos níveis de NPS sigam em patamares de excelência.

Assim, seguimos focados no nosso Norte: o equilíbrio entre Essência e Estratégia, construindo a cada dia uma Porto ainda mais forte.

Encerro a mensagem com o nosso agradecimento mais sincero a todos que constroem essa jornada conosco.

Paulo Kakinoff

[1]Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

Destaques
3T26

19 MI
Clientes (Set/26)
6% YoY

R$ 11 BI
Em receita total[1] (3T26)
+ 10% YoY

R$ 712,7 MI
Resultado Recorrente[2] (3T26)
- 14% YoY

17,6%
ROAE Recorrente[2] (3T26)
-5,3 p.p. YoY

[1]Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.
[2] Ajustado pelo i) reconhecimento dos Créditos Tributários Diferidos (-R$ 135,4 milhões), que estavam provisionados para perda, em decorrência da reorganização societária da Porto Serviço, em curso e ii) + R$ 9,2 milhões de beneficio caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF

Análise Gerencial e Resultado do Período - 3T26

DRE Porto Seguro S.A.	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	**11.369,0**	**10.344,5**	**9,9**	**10.903,2**	**4,3**	**32.856,1**	**29.953,3**	**9,7**
Prêmio Retido	8.590,4	7.802,1	10,1	8.179,6	5,0	24.687,9	22.562,2	9,4
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	8.227,6	7.692,4	7,0	7.929,6	3,8	23.900,9	22.261,0	7,4
Receitas Não Seguros	2.778,6	2.542,4	9,3	2.723,6	2,0	8.168,2	7.391,1	10,5
Sinistros Líquidos Retidos	(4.976,7)	(4.508,5)	10,4	(4.523,8)	10,0	(13.848,0)	(12.932,8)	7,1
Perdas de Crédito (b)	(841,4)	(571,4)	47,2	(867,2)	(3,0)	(2.434,4)	(1.594,7)	52,7
Despesa de Comercialização	(2.010,3)	(1.862,7)	7,9	(1.980,5)	1,5	(5.845,0)	(5.362,5)	9,0
Despesas com Tributos	(365,4)	(351,1)	4,1	(333,4)	9,6	(1.018,2)	(1.024,4)	(0,6)
Despesas Operacionais	(717,3)	(692,9)	3,5	(687,0)	4,4	(2.112,0)	(2.050,3)	3,0
Despesas Administrativas	(1.206,2)	(1.129,3)	6,8	(1.165,7)	3,5	(3.548,0)	(3.302,1)	7,4
Lucro Operacional	**889,0**	**1.119,0**	**(20,6)**	**1.095,5**	**(18,9)**	**3.263,6**	**3.385,3**	**(3,6)**
Resultado Financeiro e Patrimonial	309,5	382,8	(19,2)	387,1	(20,1)	1.003,5	1.141,5	(12,1)
Amortização do Intangível	(10,8)	(11,1)	(2,6)	(10,8)	(0,0)	(32,5)	(33,2)	(2,0)
LAIR	**1.187,6**	**1.490,7**	**(20,3)**	**1.471,8**	**(19,3)**	**4.234,6**	**4.493,6**	**(5,8)**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(62,4)	(374,8)	(83,4)	(340,5)	(81,7)	(583,2)	(1.113,4)	(47,6)
Participação nos Resultados	(255,2)	(271,3)	(5,92)	(283,8)	(10,1)	(803,3)	(821,6)	(2,23)
Acionistas não controladores em controladas	(7,4)	(10,7)	(31,0)	(7,2)	2,8	(22,2)	(35,6)	(37,5)
Resultado Investidas e Controladas	3,9	2,0	92,0	0,3	-	18,5	1,9	-
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	**866,5**	**835,9**	**3,7**	**840,6**	**3,1**	**2.844,4**	**2.525,0**	**12,7**
Ajuste IFRS17 (c)	(27,5)	(4,0)	-	38,8	(171,0)	8,0	17,2	(53,3)
Lucro Líquido	**839,0**	**831,9**	**0,9**	**879,4**	**(4,6)**	**2.852,5**	**2.542,2**	**12,2**
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR	6,7%	30,7%	-24,0	28,7%	-22,0	17,0%	30,3%	-13,3
Patrimônio Líquido Médio	16.225,8	14.482,9	12,0	15.933,8	1,8	16.225,8	14.482,9	12,0
ROAE	**20,7%**	**23,0%**	**-2,3**	**22,1%**	**-1,4**	**23,4%**	**23,4%**	**0,0**

Eventos Extraordinários	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido do Período	**839,0**	**831,9**	**0,9**	**879,4**	**(4,6)**	**2.852,5**	**2.542,2**	**12,2**
Incorporação e Amortização de Intangíveis (d)	(126,3)	-	-	9,2	-	(293,0)	-	-
Lucro Líquido Recorrente	**712,7**	**831,9**	**(14,3)**	**888,6**	**(19,8)**	**2.559,5**	**2.542,2**	**0,7**

Eficiência Operacional	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Despesas Administrativas	(1.206,2)	(1.129,3)	6,8	(1.165,7)	3,5	(3.548,0)	(3.302,1)	7,4
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	11.369,0	10.344,5	9,9	10.903,2	4,3	32.856,1	29.953,3	9,7
Índice de Eficiência Operacional (e)	**10,6%**	**10,9%**	**-0,3**	**10,7%**	**-0,1**	**10,8%**	**11,0%**	**-0,2**

(a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R$ 11,4 bilhões no 3T26 (+10,4% vs. 3T25) e de R$ 33,1 bilhões em 9M26 (+10,4% vs. 9M25)

(b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

(d) No trimestre, ajustado pelo: i) reconhecimento dos Créditos Tributários Diferidos (-R$ 135,4 milhões), que estavam provisionados para perda, em decorrência a reorganização societária da Porto Serviço, em curso e ii) beneficio caixa (+R$ 9,2 milhões) de redução de IR pela amortização de ágio da CDF. No acumulado, ajustado pela: i) reversão de imposto diferido (-R$ 185 milhões) oriundo da incorporação da ISAR, ii) reconhecimento dos Créditos Tributários Diferidos (-R$ 135,4 milhões), que estavam provisionados para perda, em decorrência a reorganização societária da Porto Serviço, em curso e iii) beneficio caixa (+R$ 27,5 milhões) de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.

(e) Sem ajuste, incluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, o índice de Eficiência Operacional foi de 10,6% no 3T26 (-0,4 P.P. vs. 3T25) e de 10,7% em 9M26 (-0,3 P.P. vs. 9M25)

Resultado e ROAE Vertical Seguro	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R$ milhões) Seguros	443,1	450,9	(1,7)	455,8	(2,8)	1.365,9	1.198,6	14,0
ROAE % Seguros	31,7%	32,2%	-0,4	32,9%	-1,2	32,6%	28,5%	4,1

Resultado e ROAE Vertical Saúde	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R$ milhões) Saúde	84,0	126,3	(33,5)	143,9	(41,6)	443,5	411,4	7,8
ROAE % Saúde	13,7%	25,7%	-12,1	24,0%	-10,4	24,0%	27,9%	-3,9

Resultado e ROAE Vertical Bank	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R$ milhões) Bank	170,7	196,0	(12,9)	137,8	23,9	520,0	592,3	(12,2)
ROAE % Bank	20,3%	26,1%	-5,8	16,3%	4,0	20,7%	26,3%	-5,6

Resultado e ROAE Vertical Serviço	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R$ milhões) Serviço	51,6	38,4	34,5	50,2	2,9	154,8	137,1	12,9
ROAE % Serviços	25,2%	17,8%	7,4	25,4%	-0,2	25,2%	21,2%	4,0

Resultado Controladora e Demais	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R$ milhões) Controladora e Demais	89,6	20,3	341,8	91,8	(2,3)	368,2	202,8	81,6

Resultado e ROAE Consolidado	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Lucro Líquido (R$ milhões) Porto Seguro S.A.	839,0	831,9	0,9	879,4	(4,6)	2.852,5	2.542,2	12,2
ROAE % Porto Seguro S.A.	20,7%	23,0%	-2,3	22,1%	-1,4	23,4%	23,4%	0,0

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



Porto Seguro

Principais destaques

18,1 mi
de itens/vidas
(+8,0% e +1,3 mi YoY)

R$ 6,2 bi
em receita total[1]
(3T26) +9,4% YoY

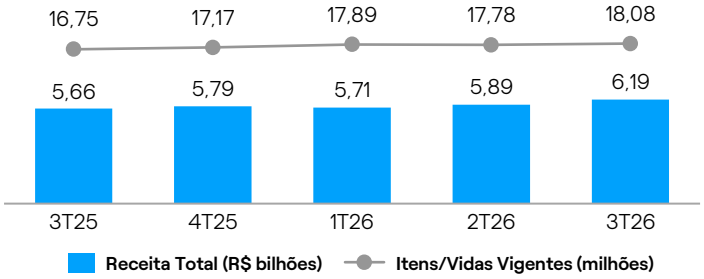
Resultado de
R$ 443,1 mi
(3T26) -1,7% YoY

ROAE de
31,7%
(3T26) -0,4 p.p. YoY

A Porto Seguro seguiu expandindo sua atuação por meio de ofertas mais segmentadas, entregando elevados índices de rentabilidade e satisfação aos clientes.

Ao longo do último ano, expandimos o portfólio, desde os produtos de entrada até as linhas mais premium. Além do lançamento de produtos de automóvel e moto na Azul, marca de entrada da companhia, a Porto reforçou sua atuação nos segmentos Premium e Private, com a oferta de novas coberturas para este segmento. Avançamos na frente de cross-selling, com a oferta de seguros de automóvel, residência e celular em ofertas combinadas. Em adição à evolução para clientes PF, a companhia avançou em sua atuação no segmento PJ, com ofertas adequadas às necessidades dos clientes, evoluindo, assim, em vendas e participação de mercado no segmento empresarial.

A companhia continua inovando, com a expansão do "15 Minutos", programa que garante a chegada em até 15 minutos da assistência de automóvel entre 22h e 05h para os clientes Porto. Lançado no final de 2025 na Região Metropolitana de São Paulo, o programa foi expandido para seis novas localidades este ano.

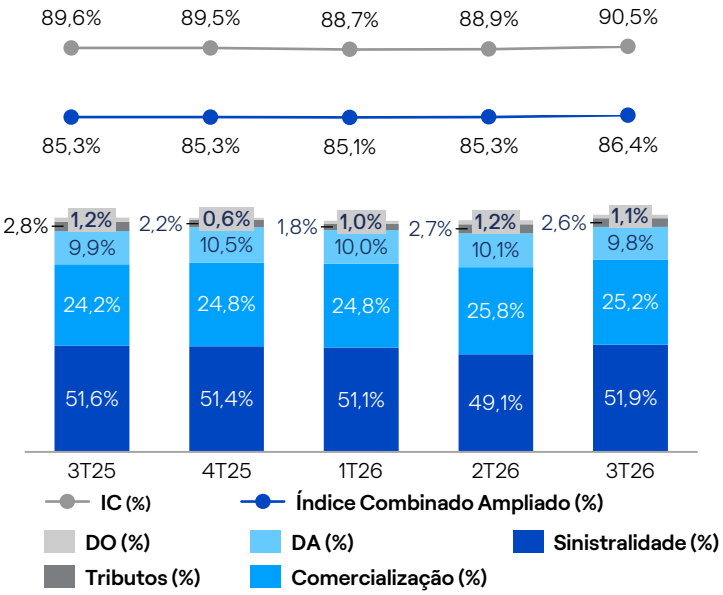


Além disso, tivemos importantes avanços no digital, através de jornadas de compra mais fluidas, que aumentam tanto a satisfação dos clientes quanto a eficiência operacional.

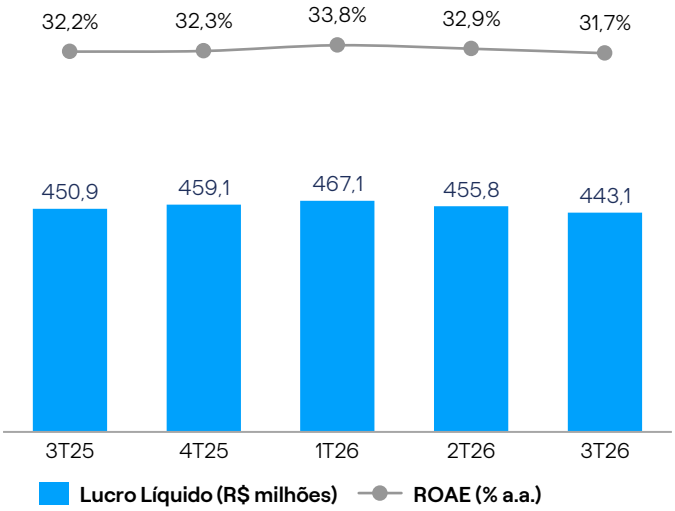
O NPS ficou acima de 80 pontos nos seguros de Auto das marcas Porto e Azul e no seguro Residencial da marca Porto, ao mesmo tempo em que o índice de Despesas Administrativas (D.A.) foi de 9,8% no trimestre (-0,1 p.p. vs. 3T25) e de 10,0% no acumulado do ano (-0,2 p.p. vs. 9M25), alcançando os melhores índices históricos para ambos períodos.

No trimestre, adicionamos 1,3 milhão de itens/vidas na Vertical Porto Seguro, alcançando 18,1 milhões (+8,0% vs. 3T25), com destaque para o incremento de 929 mil pessoas no Vida (+16,1% vs. 3T25) e 264 mil veículos no Auto (+4,3% vs. 3T25).

Índice Combinado



Resultados e Rentabilidade



O resultado da Vertical Porto Seguro no terceiro trimestre de 2026 foi de R$ 443,1 milhões (-1,7% vs. 3T25), enquanto o ROAE permaneceu acima de 30% pelo sexto trimestre consecutivo, atingindo 31,7% no período (-0,4 p.p. vs. 3T25). Já o Índice Combinado atingiu 90,5% no trimestre (+0,9 p.p. vs. 3T25).

(1) Receita total é composta por prêmio retido + receitas.

Auto

6,5 mi
de veículos
(Set/26) +4,3 YoY

R$ 4,5 bi
em prêmios emitidos
(3T26) +10,0% YoY

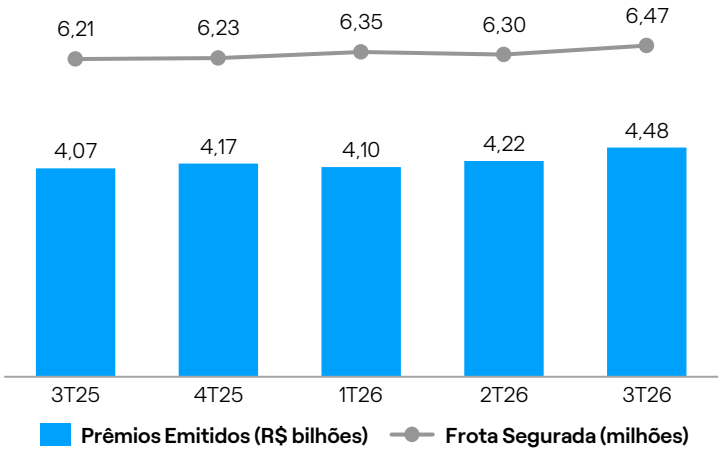
- Crescimento de 10,0% nos prêmios (vs. 3T25)
- Participação de Mercado de 26,9% no 8M26[1]
- 6,5 milhões de veículos na frota do 3T26 (+264 mil vs. 3T25)
- Sinistralidade de 59,1% no 3T26; aumento de 0,9 p.p. (vs. 3T25)

Prêmio Emitido e Frota Segurada

No 3T26, os prêmios emitidos do Auto registraram crescimento de duplo dígito (+10,0% vs. 3T25), atingindo R$ 4,5 bilhões. A frota segurada alcançou 6,5 milhões de veículos, crescimento de 264 mil itens (+4,3% vs. 3T25).

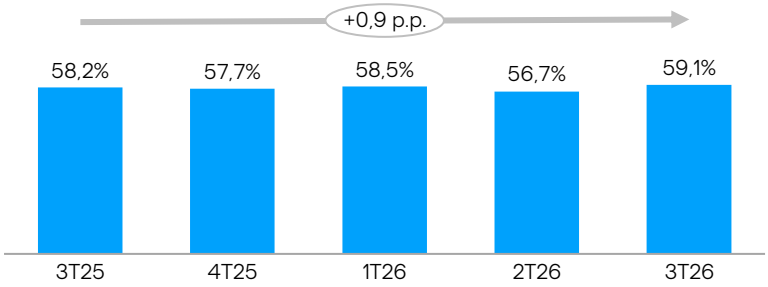
Além das evoluções no portfólio de produtos, mantivemos o foco na evolução tecnológica do automóvel, com melhoria contínua dos nossos sistemas para o cliente e corretor. A plataforma única permite mais praticidade para o corretor na oferta do portfólio de auto aos diversos segmentos de clientes, além de contribuir na captura de eficiências operacionais a partir da integração das nossas marcas.

Nas frentes analíticas, continuamos alavancando a escala da companhia para evoluir nas disciplinas de precificação, subscrição e sinistros. Além de constantemente aprimorarmos os modelos, mantemos disciplina na precificação para preservar nossas margens. No setor de sinistros, o uso avançado de dados e tecnologia tem sido fundamental para trazer cada vez mais fluidez à jornada dos clientes e corretores.



Sinistralidade

A sinistralidade do Auto atingiu 59,1% no trimestre, aumento de 0,9 p.p. em relação ao terceiro trimestre de 2025, permanecendo em patamar considerado saudável pela Companhia, decorrente da nossa disciplina de precificação e aceitação.



Visão de Mercado (8M26[1])

Empresa	Prêmio (R$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	11,39	+6,5%	26,9%	0,0 p.p.	58,1%	-1,0 p.p.
2º Maior	7,25	+2,7%	17,1%	-0,6 p.p.	60,9%	-0,2 p.p.
3º Maior	6,04	+9,7%	14,2%	+0,4 p.p.	66,3%	+3,2 p.p.
4º Maior	5,79	+6,1%	13,6%	0,0 p.p.	60,9%	+4,2 p.p.
5º Maior	4,79	+4,4%	11,3%	-0,2 p.p.	59,6%	+1,7 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	**31,02**	**+6,3%**	**-**	**-**	**62,1%**	**+2,5 p.p.**

(1) Dados de mercado do acumulado de janeiro a agosto de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Patrimonial

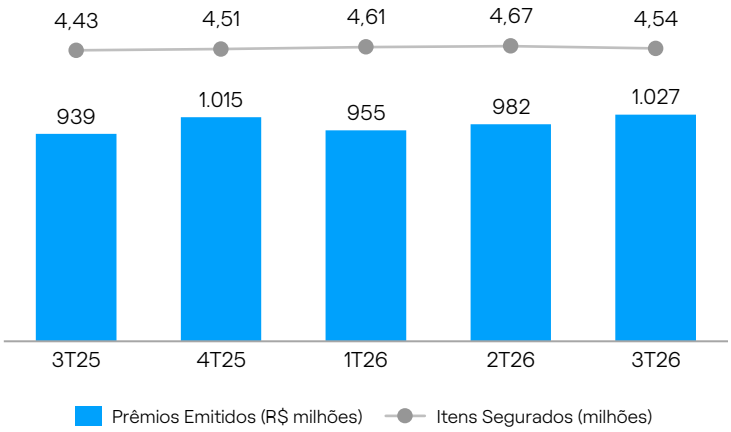
R$ 1,0 bi
em prêmios emitidos
(3T26) +9,4 YoY

4,5 mi
de itens
(Set/26) +2,4% YoY

- Prêmio Emitido de R$ 1,0 bi em prêmios no trimestre (+9,4% vs. 3T25)
- 26,4% de Participação de Mercado no Empresarial (+1,5 p.p.)[1]
- 21,5% de Participação de Mercado no Residencial (+0,8 p.p.)[1]
- Sinistralidade de 32,2% (+1,5 p.p. vs. 3T25)

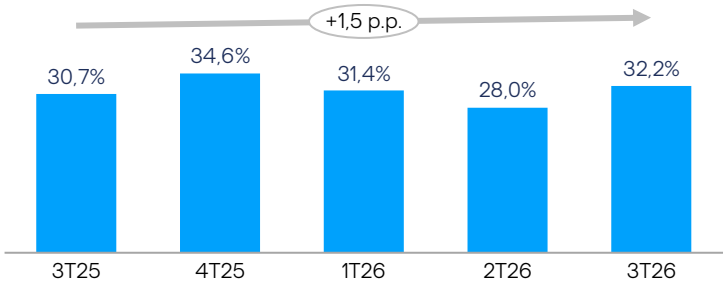
Prêmios Emitidos e Itens Segurados

Os Seguros Patrimoniais cresceram 9,4% vs. 3T25, explicado principalmente pela expansão de 11,5% no Empresarial e de 7,3% no Residencial. Em ambos produtos, mantivemos a liderança consolidada com ganhos de 1,5 p.p. e 0,8 p.p. em market share[1], respectivamente. Esse avanço é potencializado por novas iniciativas no Residencial, como a Proteção Combinada na Azul e o reforço nos segmentos Premium e Private, garantindo abrangência em diferentes perfis de clientes. Dentre os demais segmentos, destacamos o crescimento de 17,7% nos seguros Portáteis e Celular, impulsionado pelo aumento do cross selling e das vendas digitais.



Sinistralidade

A sinistralidade total dos produtos Patrimoniais foi de 32,2%, no 3T26 (+1,5 p.p. vs. 3T25), explicado pelo aumento das frequências dos eventos climáticos associados ao El Niño, permanecendo, no entanto, em patamares considerados saudáveis pela Companhia.



Visão de Mercado (8M26[1])

Residencial

Empresa	Prêmio (R$ mi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	995,4	+12,0%	21,5%	+0,8 p.p.	34,4%	+0,6 p.p.
2º Maior	770,8	+2,9%	16,7%	-0,8 p.p.	13,9%	-2,1 p.p.
3º Maior	653,0	-8,7%	14,1%	-2,6 p.p.	16,5%	-1,1 p.p.
4º Maior	414,5	+9,6%	9,0%	+0,1 p.p.	20,5%	-1,3 p.p.
5º Maior	381,4	+17,2%	8,2%	+0,7 p.p.	38,2%	-3,9 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	**3.631,0**	**+6,7%**	-	-	**25,6%**	**+1,1 p.p.**

Empresarial

Empresa	Prêmio (R$ mi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
Grupo Porto Seguro	858,0	+9,1%	26,4%	+1,5 p.p.	28,9%	+1,6 p.p.
2º Maior	333,2	+30,2%	10,2%	+2,2 p.p.	42,5%	-0,9 p.p.
3º Maior	303,7	+16,5%	9,3%	+1,1 p.p.	63,8%	+21,9 p.p.
4º Maior	241,6	-8,1%	7,4%	-0,9 p.p.	27,7%	-0,8 p.p.
5º Maior	227,5	+0,1%	7,0%	-0,2 p.p.	37,0%	-6,8 p.p.
Total Mercado (ex - Porto)	**2.394,9**	**+0,7%**	-	-	**40,9%**	**+2,1 p.p.**

(1) Dados de mercado do acumulado de janeiro a agosto de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Vida

6,7 mi
Vidas
(Set/26) +16,1% YoY

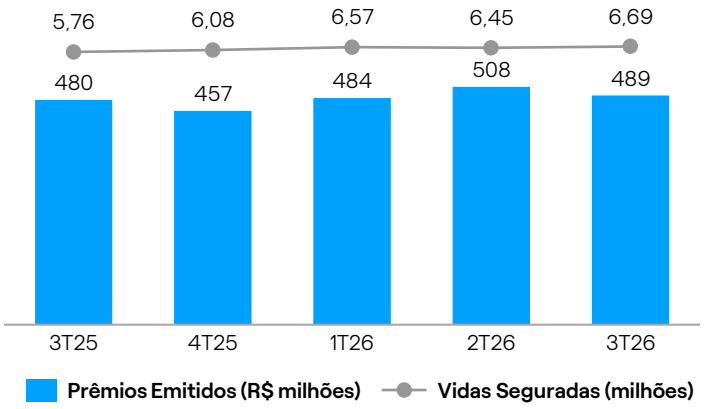
R$ 489,5 mi
em prêmios no Vida
(3T26) +2,0% YoY

- R$ 489,5 milhões (+2,0% vs. 3T25)
- Aumento de 928,9 mil vidas (vs. 3T25)
- Sinistralidade do Vida de 36,2% (-3,3 p.p. vs. 3T25)

Prêmios Emitidos e Vidas Seguradas

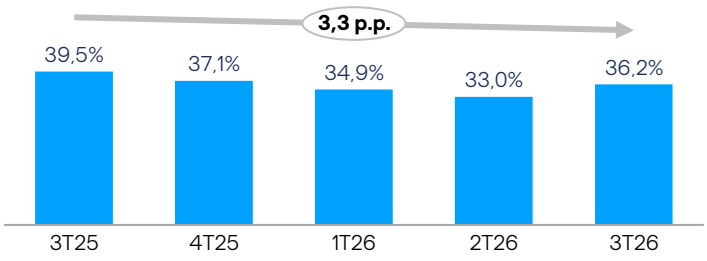
O segmento de Vida obteve uma expansão de 929 mil pessoas (+16,1% vs. 3T25), alcançando 6,7 milhões de vidas seguradas.

Os prêmios do Vida atingiram R$ 489,5 mi, elevação de 2,0% vs. 3T25, sendo os prêmios do Vida Coletivo de R$ 160,5 mi, uma expansão de +11,3% vs. 3T25, ratificando a estratégia de crescimento no segmento de Pequenas e Médias Empresas, com destaque para o aumento do cross sell com as Verticais.



Sinistralidade - Vida

A sinistralidade do terceiro trimestre do Vida alcançou 36,2% no 3T26, melhora de 3,3 p.p. vs. 3T25, beneficiada pelo refinamento da política de subscrição e redução dos sinistros de maior severidade.



Visão Mercado (8M26[1])

Empresa	Prêmio (R$ bi)	Δ YoY %	% Mercado	Δ YoY p.p.	% Sinistralidade	Δ YoY p.p.
1° Maior	8,93	+2,8%	16,1%	-1,1 p.p.	37,9%	+3,3 p.p.
2° Maior	5,60	+16,8%	10,1%	+0,6 p.p.	50,7%	+0,1 p.p.
3° Maior	4,99	+25,0%	9,0%	+1,1 p.p.	19,9%	-0,2 p.p.
4° Maior	4,96	+14,9%	9,0%	+0,4 p.p.	18,3%	-0,9 p.p.
5° Maior	3,94	-7,4%	7,1%	-1,3 p.p.	28,2%	+0,5 p.p.
Grupo Porto Seguro (12° maior)	1,34	+7,1%	2,4%	-0,1 p.p.	35,9%	-2,0 p.p.
Total Mercado	**55,31**	**+10,1%**	-	-	**28,5%**	**-0,7 p.p.**

(1) Dados de mercado de Vida Coletivo, Individual, Prestamista e Viagem do acumulado de janeiro a agosto de 2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Auto Consolidado	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R$ milhões)	4.481,6	4.072,3	10,0%	4.220,9	6,2%	12.803,1	11.969,3	7,0%
Prêmio Ganho (R$ milhões)	4.218,1	4.062,5	3,8%	4.041,7	4,4%	12.231,0	11.919,1	2,6%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	59,1%	58,2%	0,9	56,7%	2,4	58,1%	58,9%	-0,8
Veículos Segurados - Frota (mil)	6.473,9	6.209,9	4,3%	6.296,3	2,8%	6.473,9	6.209,9	4,3%
Patrimoniais	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Prêmios Emitidos (R$ milhões)	1.026,6	938,8	9,4%	982,4	4,5%	2.964,0	2.654,2	11,7%
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	956,7	862,3	10,9%	931,8	2,7%	2.778,8	2.477,1	12,2%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	32,2%	30,7%	1,5	28,0%	4,2	30,6%	30,4%	0,2
Negócios (mil)	4.542,0	4.433,7	2,4%	4.669,9	-2,7%	4.542,0	4.433,7	2,4%
Vida	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Prêmios Emitidos (R$ milhões)	489,5	479,9	2,0%	507,9	-3,6%	1.481,4	1.391,1	6,5%
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	488,7	450,4	8,5%	477,4	2,4%	1.432,8	1.300,7	10,2%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	36,2%	39,5%	-3,3	33,0%	3,2	34,7%	37,0%	-2,3
Negócios (mil)	6.689,8	5.760,9	16,1%	6.446,6	3,8%	6.689,8	5.760,9	16,1%
Uruguay Seguros	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Prêmios Emitidos (R$ milhões)	199,2	196,6	1,3%	188,4	5,7%	604,1	573,1	5,4%
Prêmio Ganho (R$ milhões)	199,1	189,7	5,0%	192,6	3,3%	588,0	548,2	7,3%
Sinistralidade (%) - Var (p.p.)	31,9%	32,8%	-1,0	30,1%	1,8	30,2%	31,9%	-1,7
Receita de Serviços (R$ milhões)	12,7	10,2	25,0%	12,0	5,9%	35,8	30,9	16,0%
Negócios (mil)	368,2	334,3	10,2%	360,0	2,3%	368,2	334,3	10,2%
Demais Seguros	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Receitas/Prêmios (R$ milhões)	1,9	2,5	-23,8%	2,1	-9,8%	6,0	8,4	-28,1%
Cosseguro, Rastreadores e Run Off (RCO e Demais Azul)								
Resseguro	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Resseguro (R$ milhões)	-18,9	-37,5	-49,7%	-24,8	-24,0%	-105,4	-126,0	-16,3%
Total Porto Seguro	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	6.192,5	5.662,7	9,4%	5.888,9	5,2%	17.789,0	16.500,9	7,8%
Lucro Líquido (R$ milhões)	443,1	450,9	-1,7%	455,8	-2,8%	1.365,9	1.198,6	14,0%
ROAE (%) - Var (p.p.)	31,7%	32,2%	-0,4	32,9%	-1,2	32,6%	28,5%	4,1

DRE Gerencial

DRE Porto Seguro	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	**6.192,5**	**5.662,7**	**9,4**	**5.888,9**	**5,2**	**17.789,04**	**16.500,9**	**7,8**
Prêmio Retido	6.177,9	5.650,1	9,3	5.874,8	5,2	17.747,2	16.461,6	7,8
Prêmio Ganho	5.862,5	5.564,9	5,3	5.643,5	3,9	17.030,6	16.245,1	4,8
Receitas	14,6	12,6	15,5	14,1	3,6	41,8	39,3	6,5
Sinistros Líquidos Retidos	(3.040,5)	(2.869,0)	6,0	(2.768,7)	9,8	(8.630,4)	(8.422,5)	2,5
Despesa Comercialização	(1.476,6)	(1.347,7)	9,6	(1.456,2)	1,4	(4.305,4)	(3.948,2)	9,0
Despesas Operacionais	(71,2)	(76,0)	(6,4)	(78,2)	(9,0)	(212,3)	(232,3)	(8,6)
Despesas com Tributos	(153,0)	(153,6)	(0,4)	(150,7)	1,5	(400,9)	(447,3)	(10,4)
Despesas Administrativas	(579,3)	(553,1)	4,7	(575,0)	0,8	(1.713,3)	(1.666,6)	2,8
Resultado Operacional	**556,5**	**578,0**	**(3,7)**	**628,9**	**(11,5)**	**1.810,1**	**1.567,4**	**15,5**
Resultado Financeiro	285,0	280,0	1,8	236,3	20,6	756,1	691,1	9,4
Amortização Intangível	(3,2)	(3,2)	-	(3,2)	-	(9,5)	(9,5)	-
Resultado antes dos Impostos	**838,3**	**854,8**	**(1,9)**	**862,0**	**(2,7)**	**2.556,8**	**2.249,0**	**13,7**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(267,0)	(269,3)	(0,8)	(274,0)	(2,5)	(795,4)	(692,9)	14,8
Lucro Líquido antes das Participações	**571,3**	**585,6**	**(2,4)**	**587,9**	**(2,8)**	**1.761,4**	**1.556,1**	**13,2**
Participações	(128,4)	(134,7)	(4,7)	(132,2)	(2,9)	(396,2)	(357,5)	10,8
Resultado Investidas	0,2	(0,0)	-	0,0	-	0,7	0,1	-
Lucro Líquido	**443,1**	**450,9**	**(1,7)**	**455,8**	**(2,8)**	**1.365,9**	**1.198,6**	**14,0**
R.O.A.E. (%) - Var (p.p.)	**31,7%**	**32,2%**	**-0,4**	**32,9%**	**-1,2**	**32,6%**	**28,5%**	**4,1**
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	**87,7%**	**89,6%**	**-1,9**	**88,9%**	**-1,1**	**89,4%**	**90,4%**	**-1,0**
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	**86,4%**	**85,3%**	**1,0**	**85,3%**	**1,0**	**85,6%**	**86,7%**	**-1,1**
Base Aplicações Financeiras	**6.304,3**	**6.114,3**	**3,1**	**6.385,2**	**(1,3)**	**6.304,3**	**6.114,3**	**3,1**

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



Porto Saúde

Beneficiários e Receitas

R$ 2,5 bi
em receitas no 3T26
(+12% vs. 3T25)

956 mil Vidas
+172 mil vidas no Seguro Saúde

R$ 84,0 mi
de lucro líquido no 3T26
(-33,5% vs. 3T25)

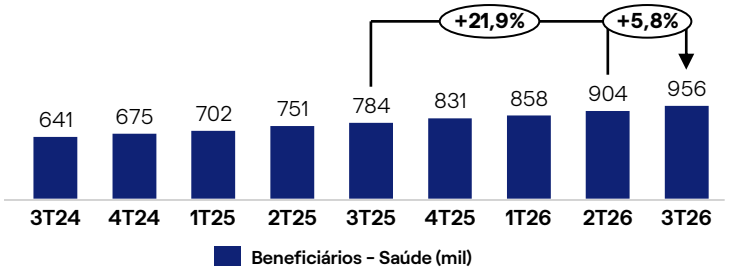
13,7%
ROAE
(-12,1 p.p. vs. 3T25)

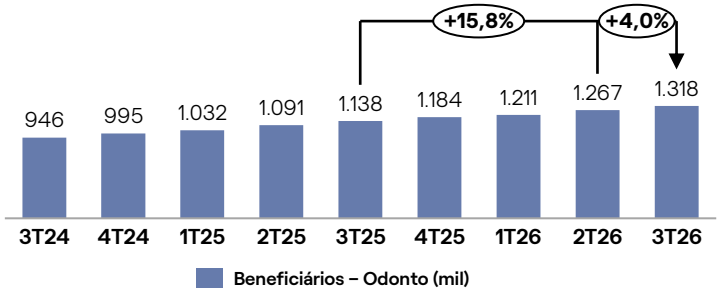
- Atingimento de 956 mil vidas no seguro saúde
- Receitas e Prêmios aumentaram R$ 263,4 mi (vs. 3T25) e R$ 110,3 mi (vs. 2T26)
- Sinistralidade saúde + odonto de 82,0% (vs. 77,3% no 3T25)
- Lucro líquido de R$ 84,0 mi (vs. 126,3 mi no 3T25) e R$ 443,5 mi no 9M26
- ROAE de 13,7% no 3T26 (vs. 25,7% no 3T25)

Beneficiários

O Seguro Saúde atingiu 956 mil vidas, mantendo uma série de 24 trimestres consecutivos de crescimento. Aumentamos 172 mil vidas em relação ao 3T25 e 52 mil em comparação ao trimestre anterior.

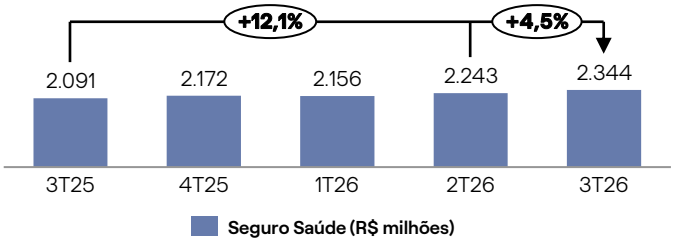
O Seguro Odonto atingiu 1.318 mil vidas, aumentando 180 mil vidas em relação ao 3T25 e 51 mil em comparação ao trimestre anterior.

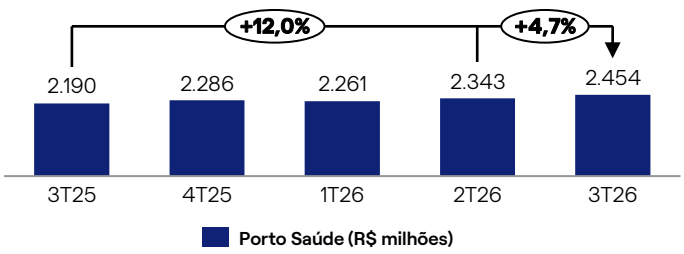




Receitas

As receitas da Porto Saúde cresceram R$ 263,4 milhões (+12% vs. 3T25), atingindo R$ 2,5 bilhões no trimestre.



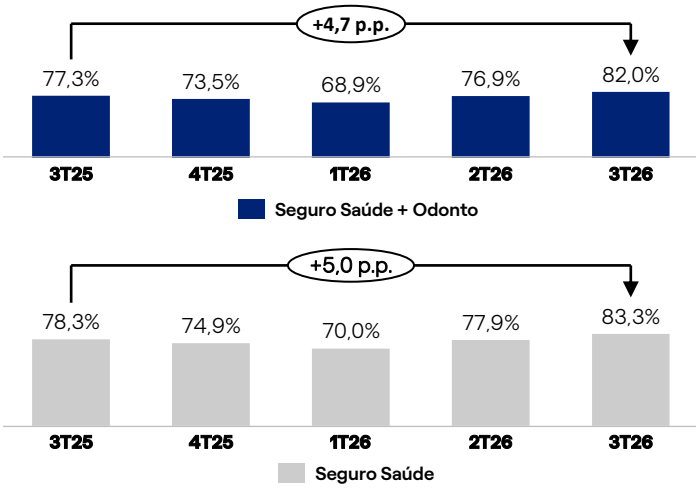


Sinistralidade e Resultado

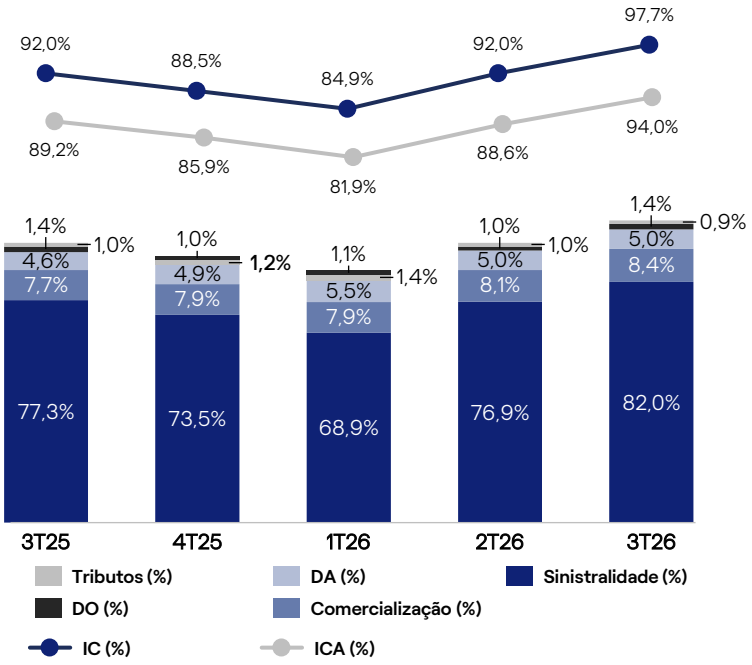
Sinistralidade

A sinistralidade do Seguro Saúde + Odonto fechou em 82,0% (+4,7 p.p. vs 3T25).

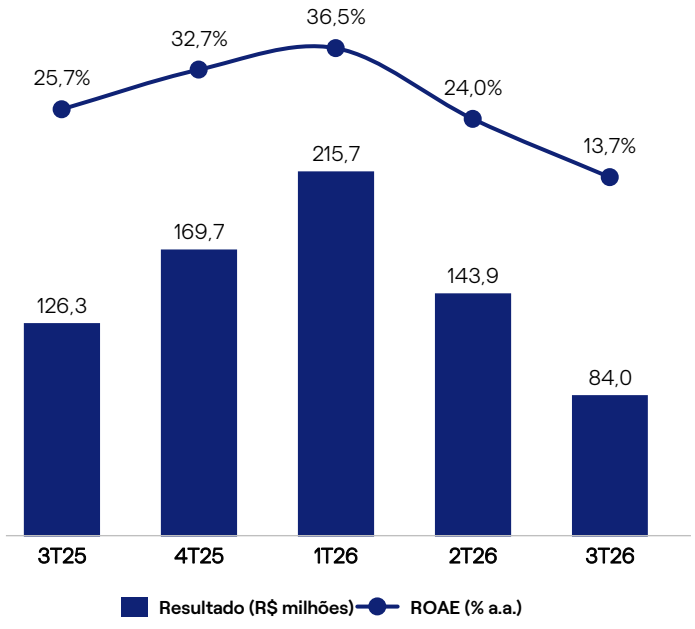
A sinistralidade do Seguro Saúde fechou em 83,3% (+5,0 p.p. vs. 3T25), sendo aproximadamente dois terços do aumento oriundos de rupturas na cadeia de atendimento oncológico e por um comportamento atípico na sazonalidade entre o segundo e o terceiro trimestre; enquanto aproximadamente um terço foi aumento orgânico de sinistros.



Índice Combinado



Resultado e Rentabilidade



O 3T26 refletiu os desafios operacionais do período. Apesar da desaceleração no trimestre isolado, a Porto Saúde mantém a consistência no acumulado do ano, sustentada pela rentabilidade dos trimestres anteriores, alcançando um lucro líquido acumulado de R$ 443,5 milhões (+7,8% vs. 9M25).

Sumário Financeiro, Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional

Seguro Saúde	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R$ milhões)	2.343,9	2.090,6	12,1%	2.242,9	4,5%	6.742,7	5.916,3	14,0%
Beneficiários - (mil)	956	784	21,9%	904	5,8%	956	784	21,9%

Seguro Odontológico	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Prêmios Emitidos (R$ milhões)	67,8	60,7	11,6%	60,2	12,5%	194,2	172,0	12,9%
Beneficiários - (mil)	1.318	1.138	15,8%	1.267	4,0%	1.318	1.138	15,8%

Outros	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receitas (R$ milhões)	42,0	38,9	7,8%	40,2	4,4%	120,8	114,2	5,8%
Clientes - (mil)	138	144	-3,9%	139	-0,5%	138	144	-3,9%

Total Porto Saúde	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receitas (R$ milhões)	2.453,7	2.190,2	12,0%	2.343,3	4,7%	7.057,8	6.202,5	13,8%
Lucro Líquido (R$ milhões)	84,0	126,3	-33,5%	143,9	-41,6%	443,5	411,4	7,8%
ROAE (%) - Var (p.p.)	13,7%	25,7%	-12,1	24,0%	-10,4	24,0%	27,9%	-3,9
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	97,7%	92,0%	5,8	92,0%	5,7	91,7%	89,6%	2,1

DRE Gerencial

DRE Porto Saúde	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas)	2.453,7	2.190,2	12,0	2.343,3	4,7	7.057,8	6.202,5	13,8
Prêmio Retido	2.411,7	2.151,3	12,1	2.303,1	4,7	6.937,0	6.088,3	13,9
Prêmio Ganho	2.360,9	2.129,5	10,9	2.281,2	3,5	6.857,3	6.001,3	14,3
Receitas	42,0	38,9	7,8	40,2	4,4	120,8	114,2	5,8
Sinistros Líquidos Retidos	(1.935,8)	(1.646,2)	17,6	(1.753,5)	10,4	(5.216,3)	(4.498,3)	16,0
Despesa Comercialização	(199,1)	(163,8)	21,5	(185,4)	7,4	(559,7)	(435,7)	28,5
Despesas Operacionais	(57,9)	(52,8)	9,7	(44,9)	29,1	(149,4)	(161,7)	(7,7)
Despesas com Tributos	(24,0)	(25,1)	(4,4)	(25,6)	(6,0)	(84,1)	(76,2)	10,3
Despesas Administrativas	(125,2)	(104,7)	19,6	(122,6)	2,2	(378,3)	(301,8)	25,3
Resultado Operacional	60,8	175,8	(65,4)	189,5	(67,9)	590,3	641,7	(8,0)
Resultado Financeiro e Patrimonial[1]	93,7	66,6	40,7	88,3	6,1	263,3	146,1	80,2
Resultado antes dos Impostos	154,5	242,4	(36,3)	277,9	(44,4)	853,6	787,8	8,3
Imposto de Renda e Contribuição Social	(45,5)	(77,3)	(41,2)	(91,0)	(50,0)	(277,5)	(250,0)	11,0
Lucro Líquido antes das Participações	109,1	165,1	(33,9)	186,9	(41,6)	576,1	537,8	7,1
Participações	(25,1)	(38,8)	(35,3)	(43,0)	(41,6)	(132,5)	(126,4)	4,8
Lucro Líquido	84,0	126,3	(33,5)	143,9	(41,6)	443,5	411,4	7,8
ROAE (%) - Var (p.p.)	13,7%	25,7%	-12,1	24,0%	-10,4	24,0%	27,9%	-3,9
Índice Combinado (%) - Var (p.p.)	97,7%	92,0%	5,8	92,0%	5,7	91,7%	89,6%	2,1
Índice Combinado Ampliado (%) - Var (p.p.)	94,0%	89,2%	4,8	88,6%	5,4	88,3%	87,5%	0,8
Base Aplicações Financeiras	2.473,2	1.687,1	46,6	2.343,4	5,5	2.473,2	1.687,1	46,6

(1) Em 2026, os resultados financeiros da Porto Saúde passam a ter a remuneração com base na posição de ativos de aplicações financeiras.

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



PortoBank

Principais destaques

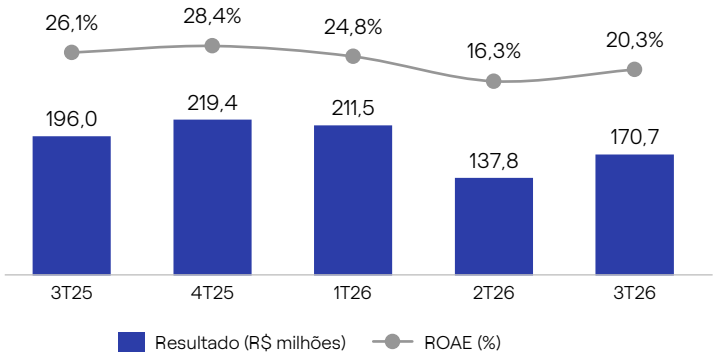
7,3 mi
de negócios
(Set/26) +29,9% YoY

R$ 2,0 bi
em receitas
(3T26) +12,5% YoY[1]

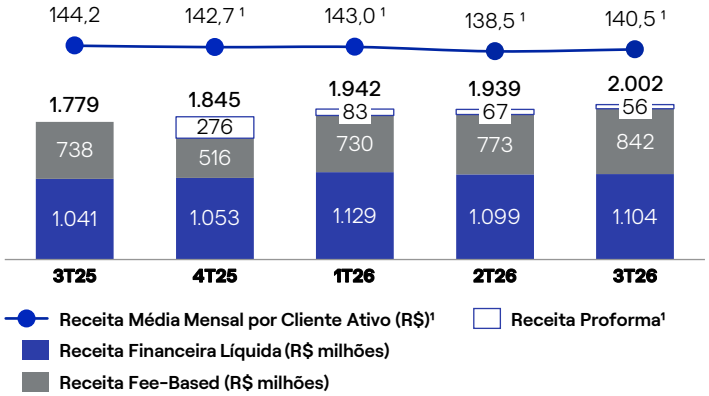
- Lucro líquido de 170,7 milhões (-12,9% YoY e +23,9% QoQ), com ROAE de 20,3%
- Índice de eficiência 27,4% (-3,3 p.p. YoY)[2]
- Receitas Fee based crescem 21,7% YoY

O Porto Bank encerrou o 3T26 com crescimento de receita superior à expansão de despesas, melhora contínua do índice de eficiência e disciplina na concessão de crédito. O Lucro Líquido de R$ 170,7 milhões recua 12,9% em relação ao 3T25, com ROAE de 20,3%.

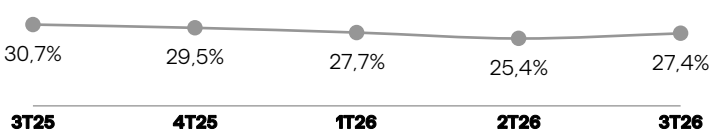
Resultado e Rentabilidade



Receitas



Índice de Eficiência[2]



O Porto Bank reforçou a estratégia de crescimento seletivo e de alocação de capital, direcionando a expansão para produtos com melhor relação risco-retorno, maior previsibilidade de perdas e garantias reais. Embora seja observada uma melhora nos indicadores de risco de crédito, ainda vemos com cautela a perspectiva futura.

A instituição manteve crescimento dos negócios, atingindo a marca de 7,3 milhões de negócios (+29,9% YoY), impulsionados pela aceleração das frentes digitais e pela captura de sinergias no ecossistema Porto.

A receita[1] avançou 12,5% comparada ao ano anterior com Fee-Based crescendo 21,7% e Receita Financeira Líquida 6,0%. O índice de eficiência de 27,4% no 3T26 é pilar central da estratégia de redução estrutural do custo de servir. Essa redução foi ancorada em: 1) foco em renegociação de contratos, 2) ampliação do autosserviço no atendimento, 3) cobrança digital; 4) internalização de serviços de tecnologia; e 5) a migração do modelo de conta digital via BaaS para o desenvolvimento interno de um core bancário.

A carteira de crédito alcançou R$ 23,7 bilhões, crescimento de 9,2% frente ao 3T25. Já a carteira administrada de Consórcio cresceu 28,8% na comparação anual, alcançando R$ 132 bilhões.

Embora a deterioração do crédito tenha reduzido a rentabilidade, os fundamentos operacionais permaneceram sólidos, destacados pelo crescimento da receita, a expansão dos negócios e a contínua evolução da eficiência operacional.

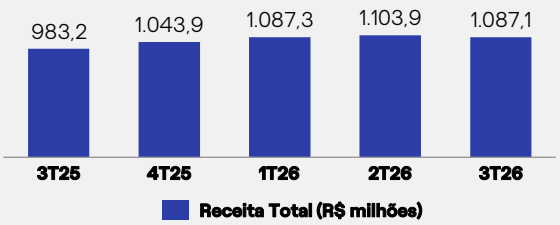
(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.
(2) Metodologia de cálculo: (Despesas Operacionais e Administrativas) / (Receita líquida de tributos – Despesa de Comercialização)

Soluções Financeiras para Crédito

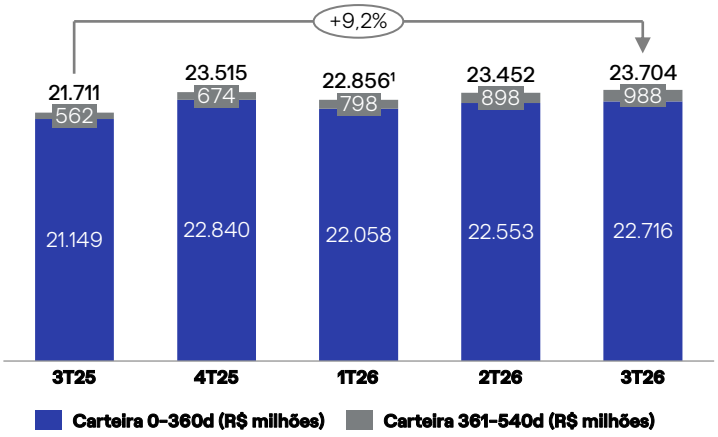
Receita
R$ 1,1 bi
+10,6% YoY

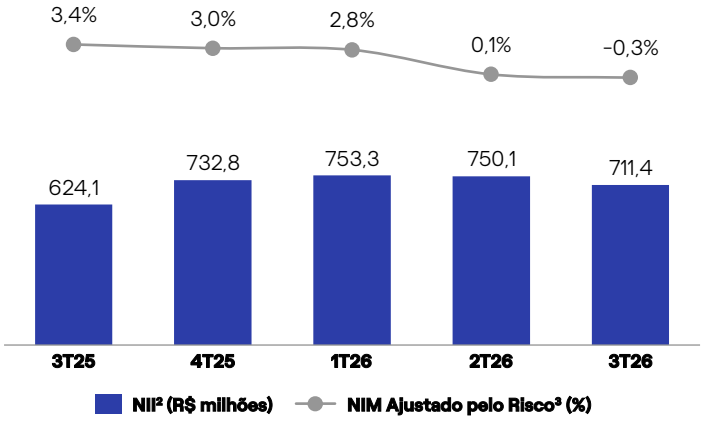
Cartões
R$ 914,2 mi
+11,5% YoY

Empréstimos e Financiamentos
R$ 172,9 mi
+6,0% YoY



Carteira de Crédito



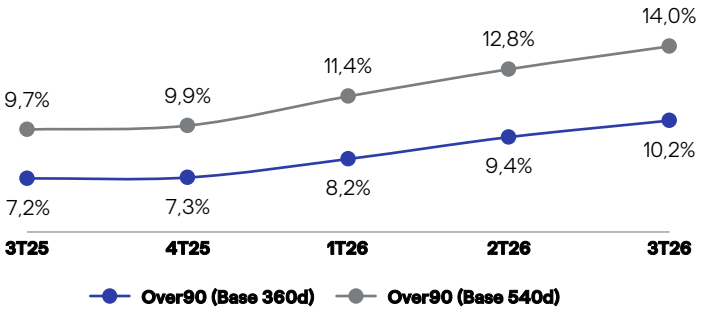


O NII consolidado atingiu R$ 711,4 milhões no 3T26 (+14,0% YoY), com NIM de 14,2%, aumento de 0,6 p.p. YoY. O NIM Ajustado ao Risco sofreu compressão, encerrando o período em -0,3%, um movimento que esteve concentrado essencialmente no segmento de cartão de crédito. A recomposição do indicador acompanha a normalização do custo de crédito do cartão, cujo indicador antecedente - o over 15-90 – apresenta recuperação pelo segundo trimestre consecutivo.

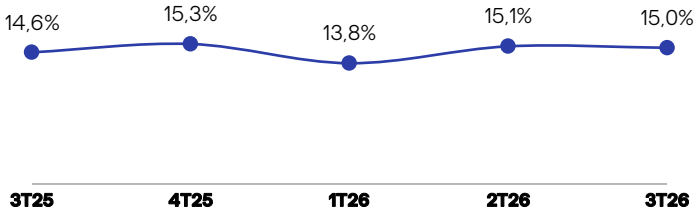
(1) Contempla baixa realizada no 1T26 de R$ 953 milhões na carteira, já provisionada.
(2) NII = Receita Financeira - Despesas Financeira - Comissão de Operações de Crédito.
(3) NIM Ajustado pelo Risco = (NII – Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread.

Qualidade de Crédito e Custo de Crédito

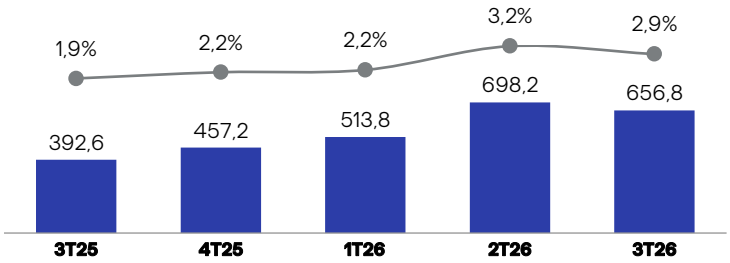
Índice de Inadimplência (%)
(atrasos acima de 90 dias)



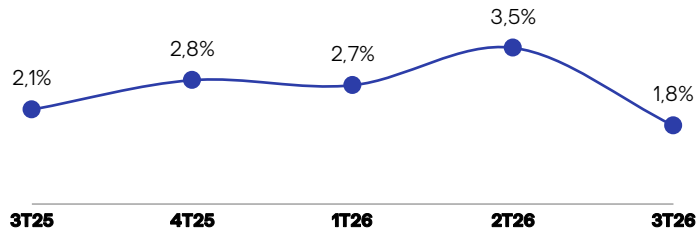
Representatividade Carteira Estágio 3 (%)



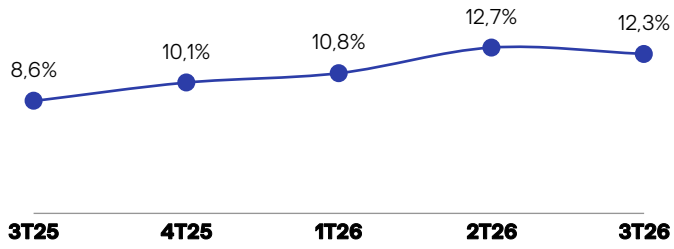
NPL Formation[1] (%) – 360 dias



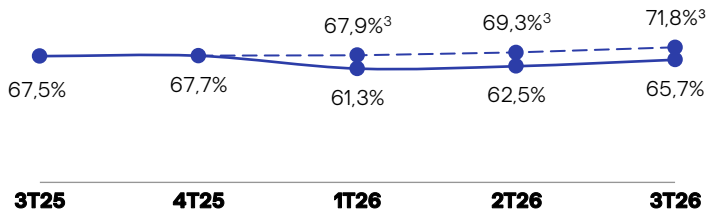
NPL Formation[1] Estágio 3 (%)



Custo de Crédito[2] (%)



Cobertura de Estágio 3 (%)



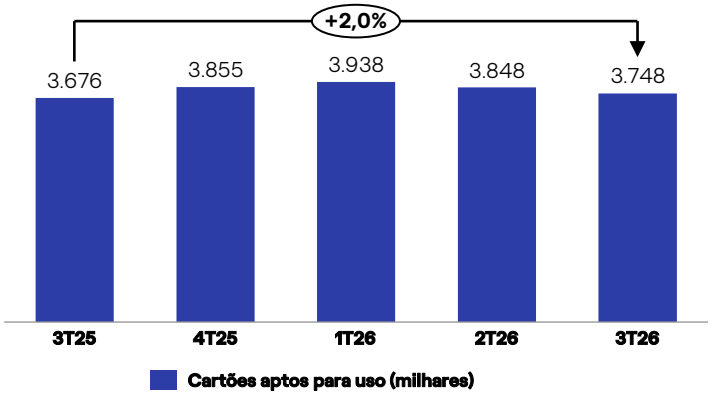
O índice over-90 (base 360 dias) atingiu 10,2% no 3T26, enquanto o custo de crédito avançou para 12,3%, acompanhando a formação de NPL. A cobertura do Estágio 3 ficou em 65,7%, aumentando gradualmente trimestre a trimestre devido a uma maior cautela no cenário macro.

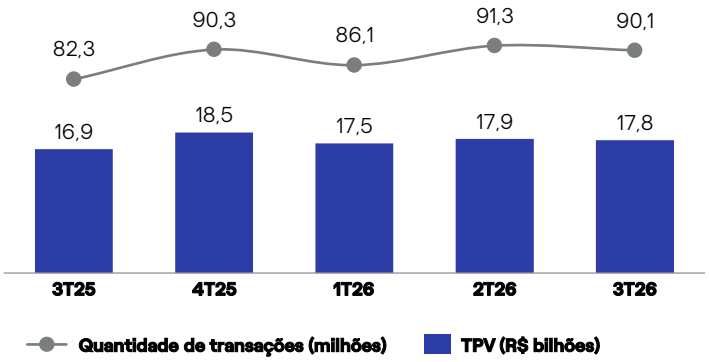
Os indicadores de qualidade da carteira refletiram a maturação das safras e a dinâmica do ciclo de crédito. O Porto Bank buscou evoluir a gestão predominantemente de produto para um modelo de gestão integrada de cliente e portfólio, acreditando que essa mudança aumentará a resiliência das carteiras para os próximos ciclos de crescimento.

(1) NPL Formation = (Var. NPL + Baixas para prejuízo líquidas de recuperação) / Carteira
(2) Custo de Crédito = Perdas de Crédito / Carteira de Crédito Média
(3) Contempla baixa realizada no 1T26 de R$ 953 milhões na carteira, já provisionada.

Soluções Financeiras para Crédito

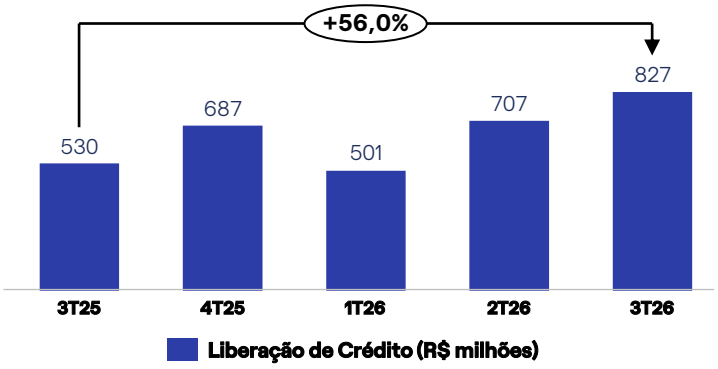
Cartão de Crédito





O desempenho do segmento de Cartão de Crédito encerrou o 3T26 com 3,75 milhões de cartões de crédito aptos para uso, alta de 2,0% sobre o 3T25, e recuo de 2,6% QoQ, devido às adequações das políticas de concessão e manutenção de crédito. O Volume Total Transacionado (TPV) cresceu 5,3% YoY, atingindo R$ 17,8 bilhões, com 90,1 milhões de transações (+9,5% YoY).

Empréstimo e Financiamento (E&F)



No 3T26, a carteira de Empréstimos e Financiamentos concedeu R$ 827 milhões em crédito (+56,0% YoY), com receita total de R$ 172,9 milhões (+6,0% YoY) e foco nos produtos com garantia de automóvel e capital de giro com retenção de recebíveis. Para todos os produtos, a política de concessão segue a estratégia de maior seletividade focada no ecossistema Porto.

Consórcio

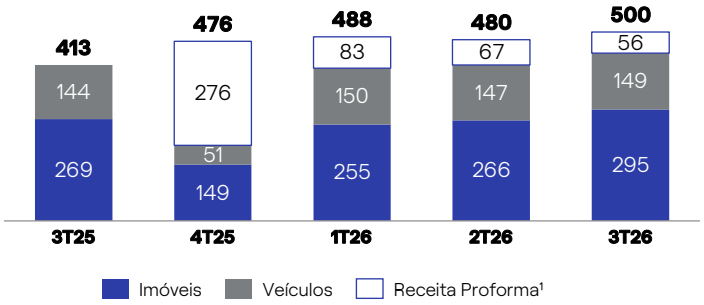
Receita Ajustada
R$ 500,4 mi
+21,2% YoY[1]

Carteira Administrada
R$ 132,0 bi
+28,8% YoY

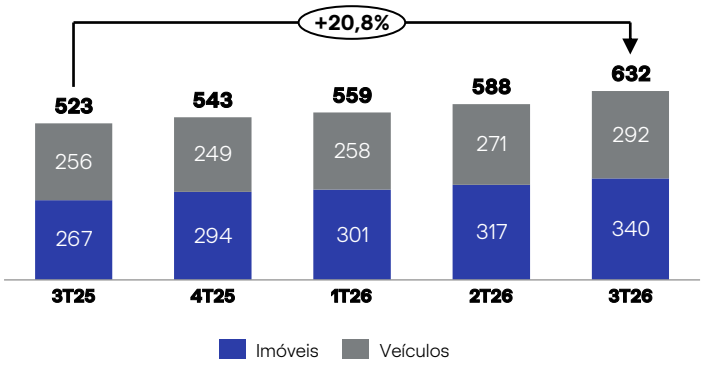
O Consórcio é um pilar de receita previsível, baixa volatilidade e capital regulatório eficiente, que fortalece a tese de banco com receita diversificada e resiliente a ciclos. O Porto Bank tem vantagem competitiva estrutural, dada a marca, capilaridade de distribuição e potencial de expansão na base Porto.

O segmento de Consórcio demonstrou forte tração comercial no 3T26, sustentado pela expansão consistente da sua base de clientes e pelo crescimento da carteira.
A Receita foi de R$ 444 milhões no 3T26 (+7,6% YoY). No critério antigo e em bases comparáveis[1], a receita seria de R$ 500,4 milhões no 3T26 crescendo +21,2% YoY.

Receita
(R$ milhões)



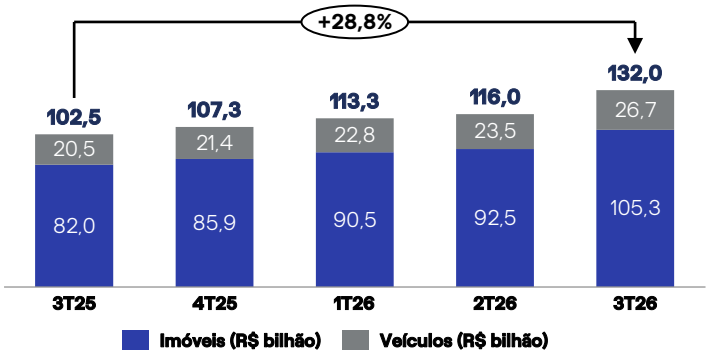
Negócios Ativos
(milhares)



A base de Negócios Ativos expandiu 20,8% (YoY), encerrando o trimestre com 632 mil cotas ativas. O portfólio mantém-se bem diversificado e pulverizado, distribuindo-se em 340 mil cotas no segmento imobiliário e 292 mil em veículos.

Carteira Administrada

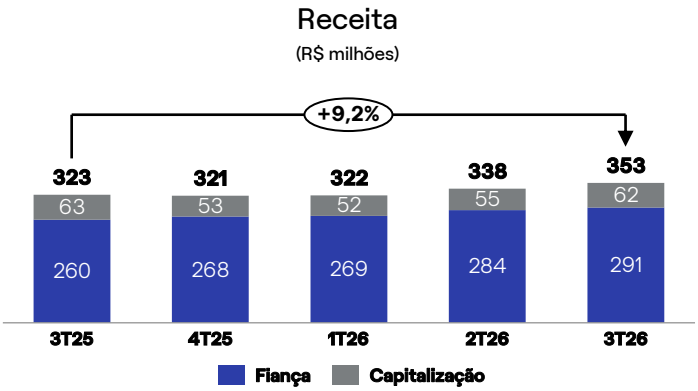
A Carteira de Crédito Administrada pelo Consórcio do Porto Bank atingiu R$ 132 bilhões no 3T26, expansão de 28,8% YoY, refletindo a expansão consistente da base de negócios e o desempenho equilibrado dos segmentos de Imóveis (+28,4%) e Veículos (+30,3%).

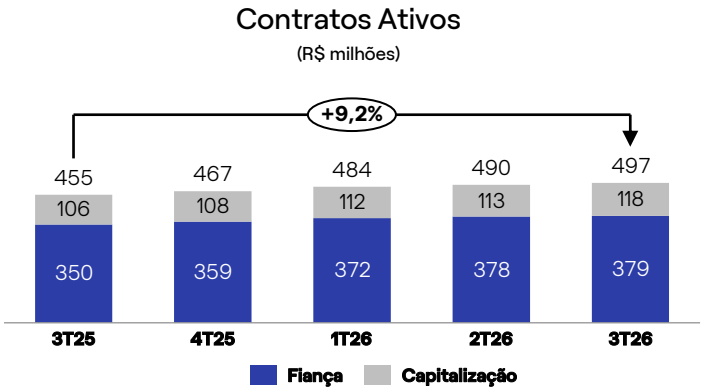


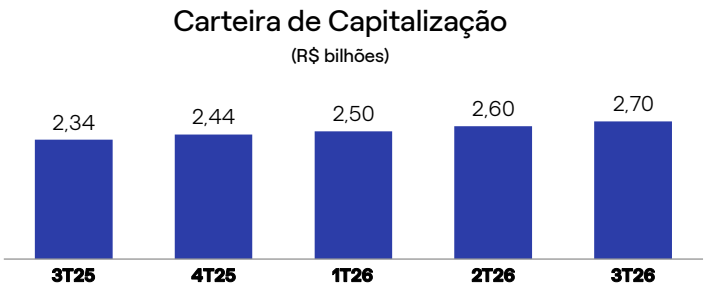
(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

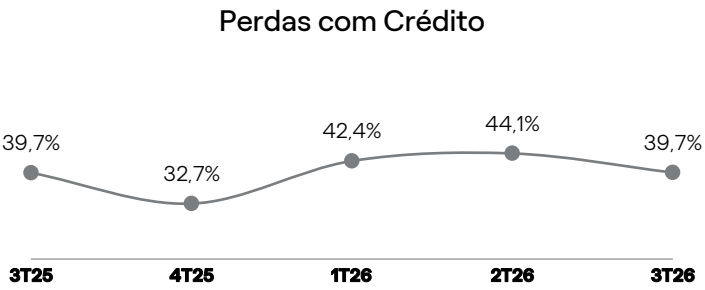
Soluções Financeiras para Locação e Garantia

Receita	Contratos de Garantia Locatícia	Carteira de Capitalização
R$ 352,6	497,2 mil	R$ 2,7 bi
+9,2% YoY	+9,2% YoY	+15,3% YoY









A receita do Fiança Locatícia totalizou R$ 290,8 milhões no 3T26, com crescimento de 11,8% na comparação anual. O produto segue consolidado na liderança do mercado de locações, com 51,5% de participação[1], reforçando sua relevância e competitividade.

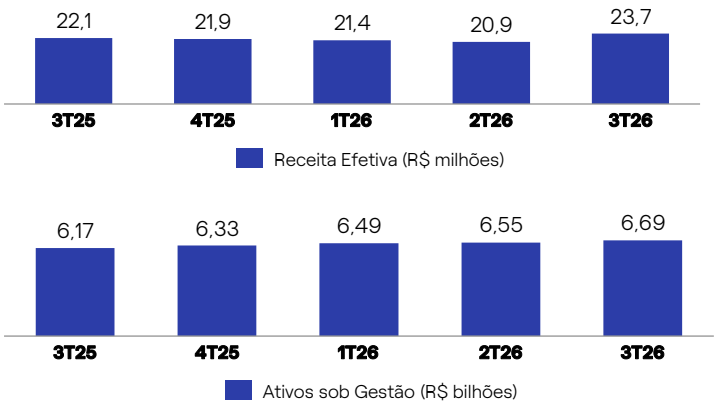
O índice de perdas com crédito (sinistralidade) estabilizou em 39,7% no 3T26 mantendo-se em linha na comparação anual.

A arrecadação com títulos de Capitalização atingiu R$ 523,9 milhões, avanço de 14,6% em relação ao 3T25, refletindo o fortalecimento contínuo da solução no portfólio integrado da companhia.

O desempenho dos dois produtos evidencia a eficácia da estratégia de investimento em parcerias com imobiliárias e reforçam a importância de uma gestão responsável e regulada deste modelo de negócio.

Previdência

Os Ativos sob Gestão (AUM) de Previdência Privada encerraram o 3T26 em R$ 6,69 bilhões, com Receita Efetiva de R$ 23,7 milhões. Além das sessões com gestores e das carteiras personalizadas, destaca-se o avanço na frente de distribuição com a disponibilização da Previdência no App Porto durante o 1T26. O canal visa potencializar a captação e estreitar o relacionamento com os clientes, aproveitando a oferta consolidada do Porto Bank.



(1) Dados de mercado de janeiro a agosto/2026. Fonte: SUSEP/Porto Seguro.

Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional

Cartão de Crédito e Financiamento	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receitas Financeiras Líquida	737,8	683,0	8,0%	784,7	-6,0%	2.310,4	2.023,4	14,2%
Receita Financeira Bruta	882,7	795,3	11,0%	902,2	-2,2%	2.684,0	2.315,4	15,9%
Despesa Financeira	-144,9	-112,3	29,0%	-117,5	23,3%	-373,6	-291,9	28,0%
Receita Fee-Based (1)	349,3	300,3	16,3%	319,2	9,4%	967,8	807,2	19,9%
Total de Receitas (R$ milhões)	1.087,1	983,2	10,6%	1.103,9	-1,5%	3.278,2	2.830,7	15,8%
PCLD - var p.p. (2)	7,9%	9,4%	-1,5	7,3%	0,6	7,9%	9,4%	-1,5
Contratos de Empréstimos e Financiamentos (milhares de unidades)	116,4	126,1	-7,6%	108,0	7,8%	116,4	126,1	-7,6%
Cartão de Crédito (milhares de unidades)	3.747,8	3.675,5	2,0%	3.847,8	-2,6%	3.747,8	3.675,5	2,0%
Despesas de Comercialização	42,0	53,4	-21,3%	42,1	-0,1%	122,3	152,6	-19,8%
Perdas de Crédito	726,2	468,8	54,9%	747,0	-2,8%	2.088,8	1.304,6	60,1%
Carteira de Crédito Média Sensível a Spread	20.016,0	18.399,1	8,8%	19.858,9	0,8%	19.887,8	17.913,2	11,0%
Baixa Para Prejuízo Líquida de Recuperações	440,0	263,4	67,1%	404,9	8,7%	1.206,2	636,5	89,5%
Riscos Financeiros	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Receitas Financeiras Líquida (R$ milhões)	290,8	260,1	11,8%	283,7	2,5%	843,8	746,8	13,0%
Prêmios Ganhos (R$ milhões)	279,5	248,1	12,6%	273,2	2,3%	810,6	714,6	13,4%
Resultado Financeiro (R$ milhões)	11,4	12,0	-5,6%	10,5	8,1%	33,2	32,2	3,1%
Perda de Crédito (%) - Var (p.p.)	39,7%	39,7%	0,0	44,1%	-4,4	42,0%	39,5%	2,5
Contratos de Riscos Financeiros (mil)	379,4	349,8	8,5%	377,6	0,5%	379,4	349,8	8,5%
Capitalização	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Total de Receitas (R$ milhões)	61,8	62,8	-1,7%	54,8	12,7%	168,8	156,8	7,7%
Receita Fee-Based (R$ milhões)	36,5	38,6	-5,5%	34,0	7,2%	100,9	92,5	9,0%
Receita Financeira Líquida (R$ milhões)	25,3	24,2	4,4%	20,8	21,8%	67,9	64,2	5,7%
Títulos Vigentes de Capitalização (mil)	117,7	105,7	11,4%	112,8	4,4%	117,7	105,7	11,4%
Consórcio	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Total de Receitas ajustadas (R$ milhões) (3)	500,4	412,8	21,2%	480,2	4,2%	1.468,6	1.153,9	27,3%
Total de Receitas (R$ milhões)	444,0	412,8	7,6%	413,2	7,4%	1.262,1	1.153,9	9,4%
Receita Fee-Based (R$ milhões)	441,6	383,2	15,2%	407,9	8,2%	1.238,4	1.075,9	15,1%
Receita Financeira Líquida (R$ milhões)	2,5	29,6	-91,7%	5,3	-53,9%	23,7	78,0	-69,6%
Negócios Ativos (mil)	631,7	523,0	20,8%	588,0	7,4%	631,7	523,0	20,8%
Demais Produtos	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Receita Demais Produtos (R$ milhões)	61,9	59,7	3,6%	16,4	276,5%	124,1	114,1	8,8%
Total Porto Bank	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Total de Receitas (R$ milhões)	1.945,6	1.778,7	9,4%	1.872,0	3,9%	5.677,0	5.002,3	13,5%
Lucro Líquido (R$ milhões)	170,7	196,0	-12,9%	137,8	23,9%	520,0	592,3	-12,2%
ROAE (%) - Var (p.p.)	20,3%	26,1%	-5,8	16,3%	4,0	20,7%	26,3%	-5,6
Índice de Eficiência (%) - Var (p.p.)	27,4%	30,7%	-3,3	25,4%	2,0	26,9%	29,8%	-2,9

DRE Gerencial

Total Porto Bank	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Fee-Based (4)	841,9	737,8	14,1	772,6	9,0	2.344,8	2.020,6	16,0
Receitas Financeiras Líquida (i)	1.103,7	1.040,9	6,0	1.099,4	0,4	3.332,2	2.981,7	11,8
Total Receitas	1.945,6	1.778,7	9,4	1.872,0	3,9	5.677,0	5.002,3	13,5
Despesas com Tributos	(96,7)	(113,5)	(14,8)	(97,7)	(1,0)	(307,7)	(326,4)	(5,7)
Receita Líquida	1.848,8	1.665,2	11,0	1.774,3	4,2	5.369,3	4.675,9	14,8
Perdas de Crédito (ii)	(843,2)	(569,8)	48,0	(868,4)	(2,9)	(2.439,5)	(1.592,5)	53,2
Total Despesas	(713,4)	(718,5)	(0,7)	(657,3)	8,5	(2.018,9)	(1.957,9)	3,1
Despesas de Comercialização	(284,6)	(298,2)	(4,6)	(276,1)	3,1	(788,1)	(804,1)	(2,0)
Despesas Operacionais	(163,5)	(151,1)	8,1	(147,5)	10,8	(478,4)	(435,5)	9,9
Despesas Administrativas	(265,4)	(269,1)	(1,4)	(233,7)	13,6	(752,4)	(718,3)	4,7
Resultado antes dos Impostos	292,2	376,9	(22,5)	248,6	17,5	910,9	1.125,6	(19,1)
Imposto de Renda e Contribuição Social	(75,9)	(118,5)	(36,0)	(69,7)	8,8	(259,2)	(353,5)	(26,7)
Participação nos Resultados	(47,0)	(62,1)	(24,3)	(40,9)	14,9	(145,6)	(182,6)	(20,3)
Resultado Investidas	1,4	(0,3)	-	(0,2)	-	13,9	2,8	388,5
Lucro Líquido (R$ milhões)	170,7	196,0	(12,9)	137,8	23,9	520,0	592,3	(12,2)
ROAE (%) - Var (p.p.)	20,3%	26,1%	-5,8	16,3%	4,0	20,7%	26,3%	-5,6

Enquadramento do Segmento de Riscos Financeiros - DRE da Vertical Bank	3T26	3T25	Δ%	2T26	Δ%	9M26	9M25	Δ%
(i) Prêmio Ganho embutido em Receitas Financeiras	279,5	248,1	12,6	273,2	2,3	810,6	714,6	13,4
(ii) Sinistros Retidos embutidos em Perda de Crédito	(111,0)	(98,4)	12,7	(120,4)	(7,8)	(340,6)	(282,5)	20,6
(i) Resultado Financeiro embutido em Receitas Financeiras	11,4	12,0	(5,6)	10,5	8,1	33,2	32,2	3,1

(1) A composição do Fee-Based é dada por: receitas de serviços/outras, receitas com prestação de serviços consórcio, receitas com títulos de capitalização e receita de demais serviços;
(2) Para o cálculo deste indicador, consideramos somente a PCLD e carteira até 360 dias de atraso, para manter a comparabilidade com o histórico;
(3) Receita ajustada excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio.
(4) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Fee-Based do Porto Bank seria de R$ 898,3 milhões no 3T26 (+21,7% YoY) e R$ 2,6 bilhões no 9M26 (+26,3% YoY).

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



Porto Serviço

Principais destaques

679 mil
Atendimentos para automóvel no 3T26

688 mil
Atendimentos para residência e empresa no 3T26

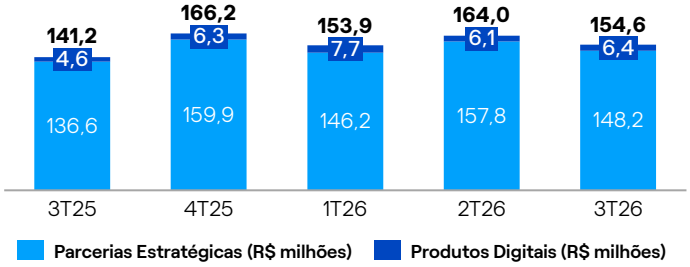
81 pts
NPS na Porto Serviço

A Porto Serviço encerrou o 3T26 com uma receita de R$ 659,9 milhões (+9,0% vs. 3T25), com destaque para o segmento de Parcerias Estratégicas, que obteve um crescimento de 8,5% (vs. 3T25). Fechamos o período com 14 montadoras parceiras, alcançando 81 parceiros no total, que já representam aproximadamente um quarto do faturamento da vertical, reforçando o nosso objetivo de promover mais diversificação nos ramos de atuação. A vertical segue pavimentando os caminhos da parceria com os corretores, que têm utilizado a oferta de serviços para estreitar o relacionamento com seus clientes, sejam eles pessoas físicas ou jurídicas.

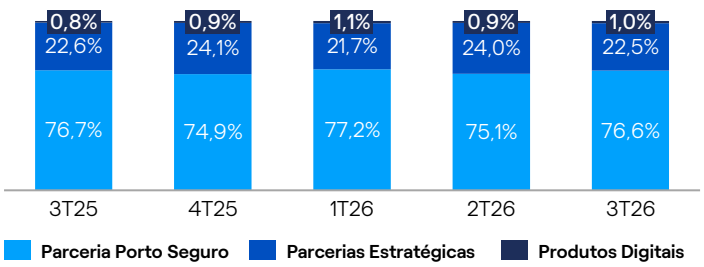
Em Produtos Digitais, o faturamento cresceu 38,6% no 3T26, impulsionado, principalmente, pelo ganho de awareness com a divulgação de uma webserie com a influenciadora digital Juzão, e pelo lançamento do Casa em Dia, produto de multisserviços que permite reunir diferentes necessidades de manutenção residencial em uma única visita.

Na Parceria Porto, a receita avançou 8,8% na comparação anual (vs. 3T25). O resultado foi tracionado pelo maior volume de atendimentos, acompanhando a alta demanda da seguradora devido à expansão da sua carteira de seguro de automóvel.

Receita Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais



Distribuição da Receita



EBITDA e Margem EBITDA

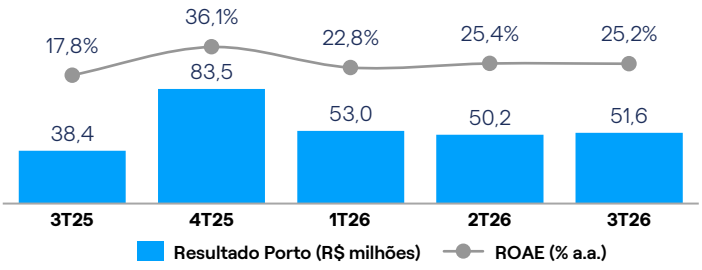
R$ 96,1 mi
de EBITDA no 3T26

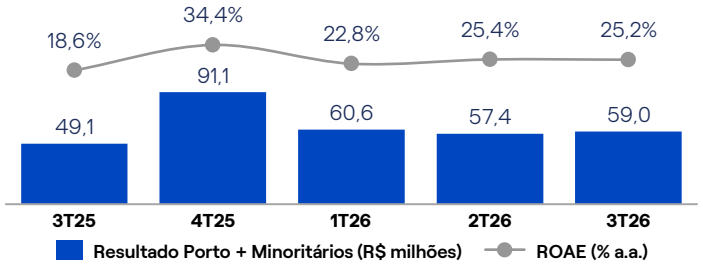
14,6% Margem EBITDA no 3T26

No terceiro trimestre de 2026, atingimos lucro líquido de R$ 51,6 milhões (+34,5% vs. 3T25), EBITDA de R$ 96,1 milhões (+5,6% vs. 3T25), margem EBITDA de 14,6% (-0,5 p.p.) e o ROAE de 25,2% (+7,4 p.p.).

Mantemos o foco em estruturação e ampliação das parcerias e vendas de produtos digitais, buscando estender a prestação de serviços de reconhecida qualidade também a usuários que não somente os segurados da Companhia.

Resultado e Rentabilidade





Sumário Financeiro e Operacional e DRE

Sumário Financeiro e Operacional

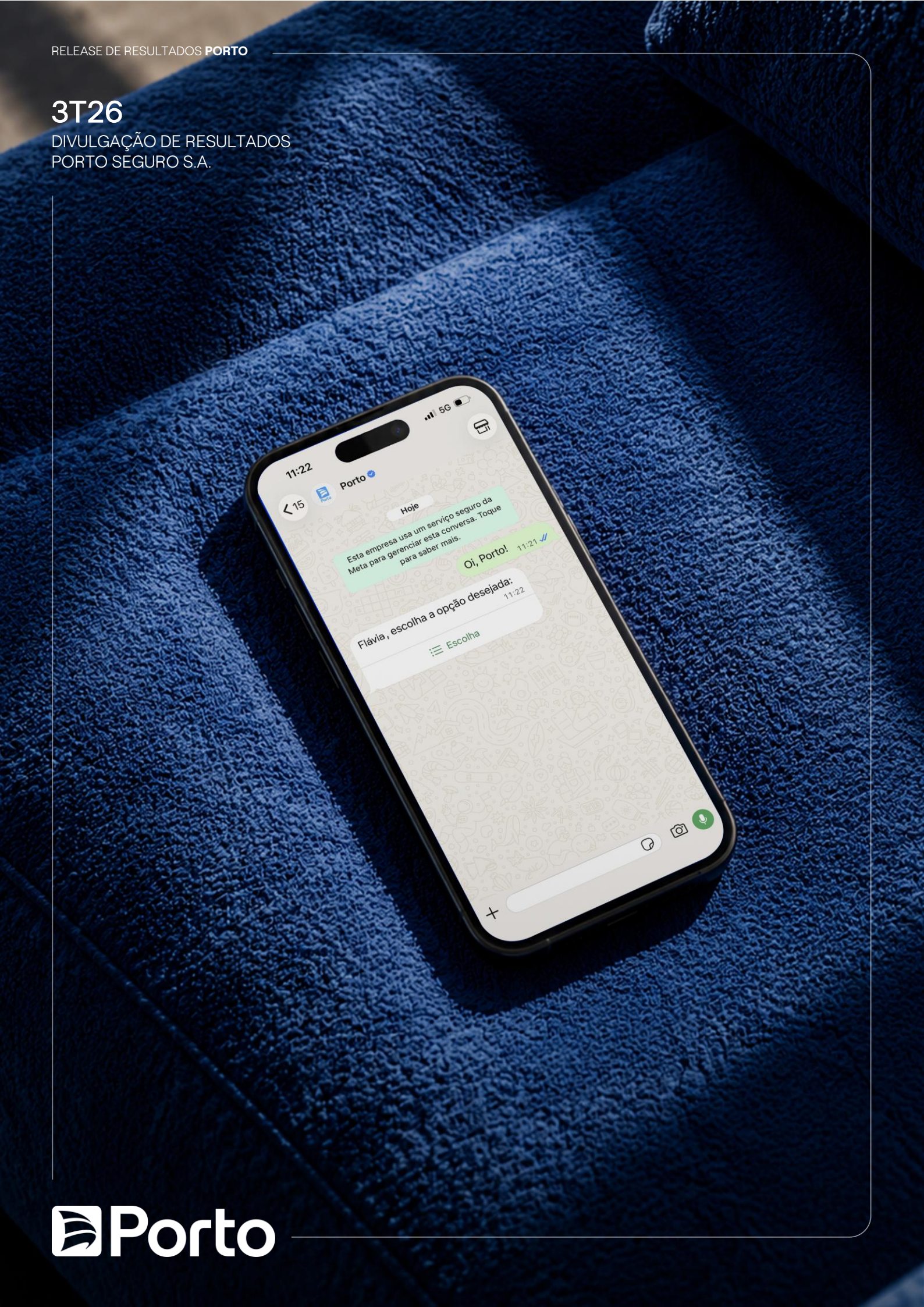
Parceria Porto Seguro	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receita com Prestação de Serviços (R$ milhões)	505,4	464,3	8,8%	495,1	2,1%	1.520,5	1.443,4	5,3%
Negócios (mil)	1.119,2	1.092,6	2,4%	1.101,0	1,7%	3.309,9	3.337,2	-0,8%
Parcerias Estratégicas	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Receita com Prestação de Serviços (R$ milhões)	148,2	136,6	8,5%	157,8	-6,1%	452,2	442,6	2,2%
Negócios (mil)	5.475,1	5.399,5	1,4%	5.213,5	5,0%	5.475,1	5.399,5	1,4%
B2C	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Receita com Prestação de Serviços (R$ milhões)	6,4	4,6	38,6%	6,1	4,7%	20,2	13,7	47,5%
Negócios (mil)	7,1	5,9	19,1%	7,5	-6,5%	7,1	5,9	19,1%
Total Serviço	**3T26**	**3T25**	**Δ% / p.p.**	**2T26**	**Δ% / p.p.**	**9M26**	**9M25**	**Δ% / p.p.**
Total de Receitas (R$ milhões)	659,9	605,5	9,0%	659,0	0,1%	1.992,9	1.899,7	4,9%
Lucro Líquido antes de Minoritários (R$ milhões)	59,0	49,1	20,1%	57,4	2,9%	177,0	172,7	2,5%
Minoritários (R$ milhões)	-7,4	-10,7	-31,0%	-7,2	2,8%	-22,2	-35,6	-37,5%
Lucro Líquido (R$ milhões)	51,6	38,4	34,5%	50,2	2,9%	154,8	137,1	12,9%
EBITDA (R$ milhões)	96,1	91,0	5,6%	95,2	1,0%	292,5	306,0	-4,4%
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	14,6%	15,0%	-0,5	14,4%	0,1	14,7%	16,1%	-1,4
ROAE (%) - Var (p.p.)	25,2%	17,8%	7,4	25,4%	-0,2	25,2%	21,2%	4,0

DRE Gerencial

Porto Serviço	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ% / p.p.	9M26	9M25	Δ% / p.p.
Receitas com Serviços	**659,9**	**605,5**	**9,0**	**659,0**	**0,1**	**1.992,9**	**1.899,7**	**4,9**
Custo dos Serviços Prestados	(400,9)	(380,9)	5,2	(394,6)	1,6	(1.213,4)	(1.153,0)	5,2
Despesas com Tributos	(30,6)	(27,2)	12,4	(33,1)	(7,8)	(95,3)	(86,2)	10,5
Despesas de Comercialização	(38,4)	(35,3)	8,7	(40,4)	(5,0)	(116,1)	(133,9)	(13,3)
Despesas Operacionais	(9,0)	(6,6)	35,3	(9,2)	(2,6)	(22,4)	(23,8)	(5,6)
Resultado antes das Despesas Administrativas	**181,1**	**155,5**	**16,5**	**181,7**	**(0,3)**	**545,6**	**502,7**	**8,5**
Despesas Administrativas	(68,8)	(50,3)	36,7	(70,7)	(2,8)	(204,2)	(146,8)	39,1
Resultado Operacional	**112,4**	**105,2**	**6,8**	**111,0**	**1,2**	**341,4**	**355,9**	**(4,1)**
Resultado Financeiro	3,5	0,0	-	2,2	60,8	8,7	8,2	6,0
Amortização do Intangível	(7,7)	(8,0)	(3,7)	(7,7)	(0,0)	(23,0)	(23,7)	(2,8)
Resultado antes dos Impostos	**108,2**	**97,2**	**11,3**	**105,5**	**2,5**	**327,0**	**340,4**	**(3,9)**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(31,5)	(33,0)	(4,5)	(31,0)	1,7	(97,1)	(114,7)	(15,3)
Lucro antes das Participações	**76,7**	**64,2**	**19,4**	**74,5**	**2,9**	**229,9**	**225,7**	**1,9**
Participação nos Resultados	(17,6)	(15,1)	17,1	(17,1)	3,0	(52,9)	(53,0)	(0,3)
Lucro antes de Minoritários	**59,0**	**49,1**	**20,1**	**57,4**	**2,9**	**177,0**	**172,7**	**2,5**
Minoritários	(7,4)	(10,7)	(31,0)	(7,2)	2,8	(22,2)	(35,6)	(37,5)
Lucro Líquido	**51,6**	**38,4**	**34,5**	**50,2**	**2,9**	**154,8**	**137,1**	**12,9**
EBITDA (R$ milhões)	**96,1**	**91,0**	**5,6**	**95,2**	**1,0**	**292,5**	**306,0**	**(4,4)**
Margem EBITDA (%) - Var (p.p.)	**14,6%**	**15,0%**	**-0,5**	**14,4%**	**0,1**	**14,7%**	**16,1%**	**-1,4**
ROAE (%) - Var (p.p.)	**25,2%**	**17,8%**	**7,4**	**25,4%**	**-0,2**	**25,2%**	**21,2%**	**4,0**

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.

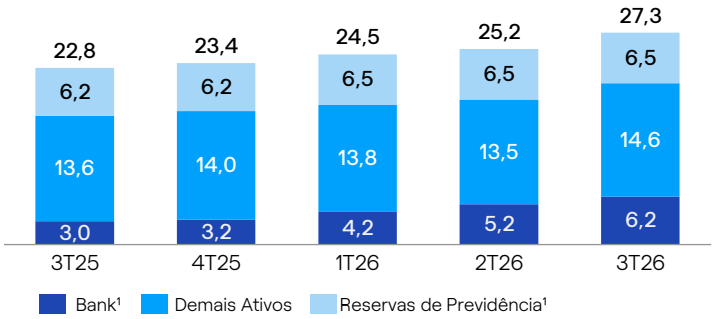


Porto

Resultado Financeiro | 3T26

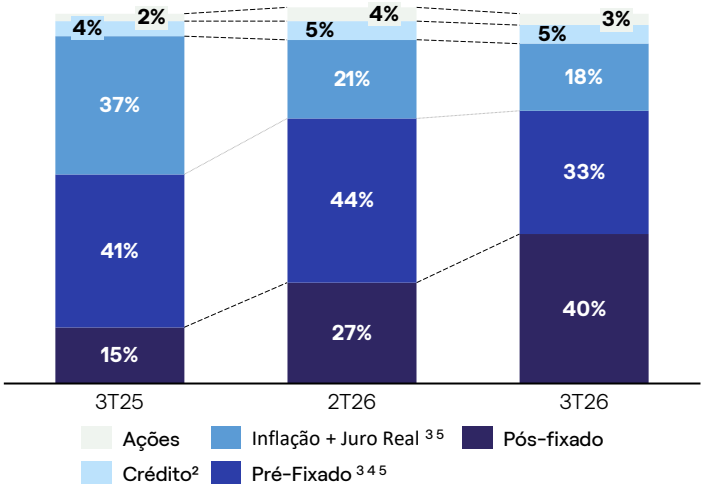
R$ 27,3 bi
Carteira de Investimento
(Set/26)

Carteiras de Investimentos (R$ bi)



(1) Retorno das aplicações alocadas na Vertical Porto Bank

Abertura e Rentabilidade da Carteira de Investimentos



2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.
3) Alocação majoritariamente marcada na curva.
4) A partir do 1T26, tivemos um incremento na duration dos títulos pré-fixados através de derivativos, apesar da redução da exposição em percentual do patrimônio.
5) Através da venda de DAPs, reduzimos a exposição em IPCAs para o ano de 2026.

Benchmark Retorno por classe de ativo

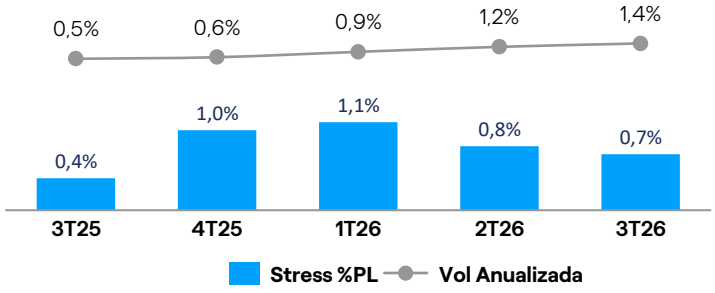
Benchmark	3T26	2T26	3T25
Ibovespa	8,3%	-8,2%	5,3%
JGP Idex-CDI	4,2%	5,2%	3,5%
IPCA Acum.	0,6%	1,4%	0,6%

Rentabilidade das Aplicações Financeiras vs. CDI

	Ex-previdência	% do CDI	Ex-previdência, rolagens e ALM	% do CDI
Últimos 3 m	2,1%	60,3%	2,2%	62,9%
No ano	7,3%	69,4%	7,8%	74,3%
Últimos 12 m	9,5%	65,4%	10,9%	75,0%
Últimos 60 m	58,3%	71,8%	60,4%	74,4%

Posição em: 30/09/2026

Indicadores de Risco da Carteira de Investimentos



Resultado Financeiro | 3T26

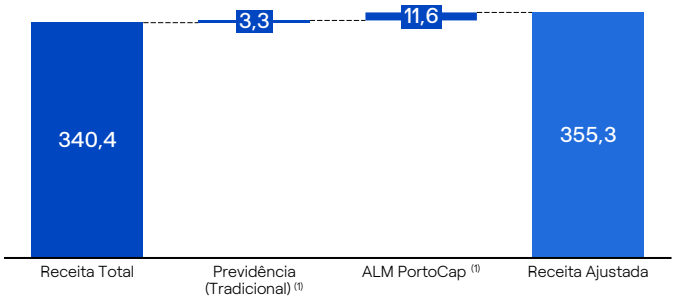
O Resultado Financeiro foi de R$ 309,5 milhões no 3T26 (-19,2% vs. 3T25).

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM Porto Cap), geridas pela tesouraria, foi de R$ 355,3 milhões no 3T26, o que representa 62,9% do CDI. Os resultados do 3T26 foram impactados majoritariamente por dois fatores: (i) baixo índice de carrego do IPCA no trimestre, com reflexo nos títulos marcados na curva e, (ii) desempenho da alocação em renda variável menor do que o índice IBOV.

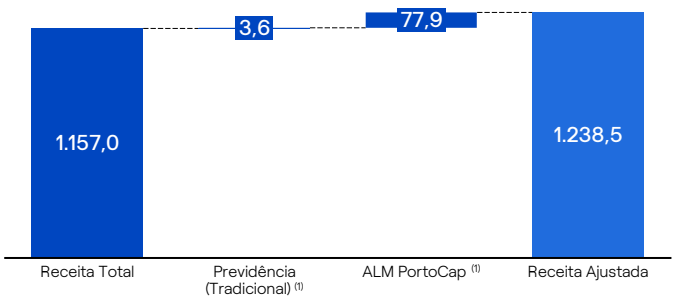
A carteira total de aplicações financeiras, que inclui recursos dos participantes de previdência atingiu R$ 27,3 bilhões. Exduindo os recursos de reservas técnicas previdenciárias, a carteira total de aplicações financeiras totalizou R$ 20,7 bilhões e obteve um rendimento de 2,1% no trimestre (60,3% do CDI).

A Companhia considera a busca pela preservação do capital um objetivo relevante dentro da estratégia de alocação da carteirade aplicações financeiras em razão, por exemplo, da necessidade de proteção das operações diante de componentes inflacionários (ex: inflação de peças, que gera impacto sobre o custo das indenizações do seguro Auto, dissídio, dentre outros). E para isso, incorpora outras classes de ativos em sua alocação de portfolio, podendo resultar em um descolamento em relação ao CDI.

Composição da Carteira Nominal – 3T26 (R$ mi)



Composição da Carteira Nominal – 9M26 (R$ mi)



Receitas e Rentabilidade (ex. Previdência)

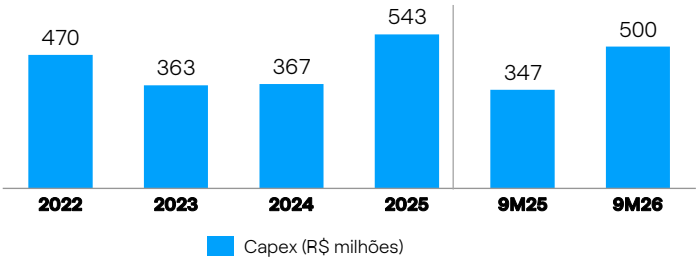
Resultado de Aplicações Financeiras	3T26	3T25	Δ %	2T26	Δ %	9M26*	9M25	Δ %
Receita Recursos Geridos pela Tesouraria	**355,3**	**450,5**	**(21,1)**	**475,2**	**(25,2)**	**1.238,5**	**1314,4**	**(5,8)**
Impacto ALM, Previdência e Rolagem (vs. CDI)	(14,9)	(27,5)	45,8	(12,8)	(16,4)	(81,5)	(62,4)	(30,6)
Receita Total de Aplicações Financeiras	**340,4**	**423,0**	**(19,5)**	**462,4**	**(26,4)**	**1.157,0**	**1.252,0**	**(7,6)**
Resultado de Alocações de negócios no Porto Bank e recursos não geridos pela Tesouraria	(86,9)	(80,3)	(8,2)	(77,1)	(12,7)	(213,1)	(203,4)	(4,8)
Resultado de Aplicações Financeiras [2]	**253,5**	**342,7**	**(26,0)**	**385,3**	**(34,2)**	**943,9**	**1.048,6**	**(10,0)**
Adicional de Fracionamento[3]	40,4	39,4	2,4	40,5	(0,3)	122,1	115,5	5,8
Juros sobre Empréstimos	(15,8)	(8,7)	81,5	(13,3)	18,6	(42,2)	(28,8)	46,3
Outros Resultados Financeiros	31,4	9,4	235,4	(25,3)	(224,2)	(20,3)	6,2	(427,7)
Resultado Financeiro Total	**309,5**	**382,8**	**(19,2)**	**387,1**	**(20,1)**	**1.003,5**	**1.141,5**	**(12,1)**

*** No 1T26, a carteira de ALM Porto Cap foi impactada em R$ 33,9 milhões devido à rolagens de títulos que serão recuperados ao longo do ano devido às novas taxas contratadas.**

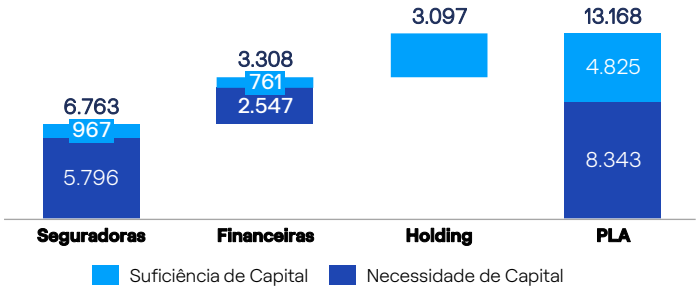
(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap). (2) A diferença entre a receita total da tesouraria (R$ 355,3 mi no 3T26) e o resultado das aplicações financeiras (R$ 253,5 mi no 3T26) é explicado por adequações de alocações entre linhas de resultado provenientes de serviços financeiros que passaram a ser realocados principalmente no Porto Bank e por recursos não geridos pela tesouraria. (3) Resultado referente ao pagamento parcelado das apólices da vertical de Seguros.

Investimento, Capital e Projeções 3T26

Investimentos (CAPEX) - (R$ milhões)



Capital Regulatório* - (R$ milhões)



Os investimentos (Capex) da companhia refletem o nosso compromisso estratégico com a modernização tecnológica de todo o ecossistema, destacando-se:

A **internalização do Core Bancário** e desenvolvimento da **Conta PJ** do Porto Bank, marcos fundamentais na transformação da operação financeira que combinam a migração do modelo *Bank as a Service* (BaaS) para uma plataforma com *core* bancário próprio à ampliação da oferta de serviços para pessoas jurídicas; e o **Projeto Novo COL - Corretor Online**, que transforma a jornada de vendas e pós-venda dos corretores por meio de um canal 100% digital, integrado e de alta performance. Para sustentar essas inovações e garantir eficiência, a base tecnológica recebe aportes estruturais com o programa de **Resiliência Digital**, direcionado para garantir a continuidade do negócio, elevar a excelência na engenharia de produto e mitigar ativamente os débitos técnicos de arquitetura, além do projeto **Auto R3**, que unifica os sistemas e o *backoffice* da Porto Seguro e da Azul Seguros. Essa integração elimina redundâncias e cria uma plataforma única para o corretor gerenciar ambas as marcas, mantendo o custo-benefício da Azul apoiado na infraestrutura da Porto.

Patrimônio Líquido Ajustado (PLA): Patrimônio Líquido ajustado por adições e exclusões, conforme regulamentação da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;

Necessidade de capital: capital mínimo requerido de acordo com os modelos regulatórios da SUSEP, BACEN, ANS e Banco Central do Uruguai;

Suficiência de Capital: diferença entre o PLA e a necessidade de capital.

(*) O capital regulatório requerido não reflete, necessariamente, o capital regulatório das verticais e sim o contábil.

Projeções 2026[1]

Projeções para o ano de 2026 sobre a evolução de indicadores considerados relevantes pela companhia:

Porto Seguro	*Range*	*Revisão*
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+3% a +7%	mantido
Sinistralidade Vertical	50% a 54%	mantido
Índice de G&A Vertical	10,0% a 10,6%	mantido

Porto Saúde	*Range*	*Revisão*
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+14% a +22%	+12% a +16%
Sinistralidade Vertical	72% a 77%	mantido
Índice de G&A Vertical	4,7% a 5,7%	mantido

Porto Bank	*Range*	*Revisão*
Receita Total Vertical[2] (R$ bi)	7,7 a 8,1	7,5 a 7,9
Perdas de Crédito (R$ bi)	-3,1 a -3,5	-3,4 a -3,8
Índice de Eficiência[3]	24% a 28%	mantido

Porto Serviço	*Range*	*Revisão*
Receita Total Vertical (R$ bi)	2,6 a 2,9	mantido
Índice de G&A Vertical	9% a 10%	mantido

Porto	*Range*	*Revisão*
Resultado Financeiro (R$ bi)	1,4 a 1,8	1,1 a 1,5
Taxa efetiva[4]	23% a 27%	17% a 21%

[1]A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas. As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.

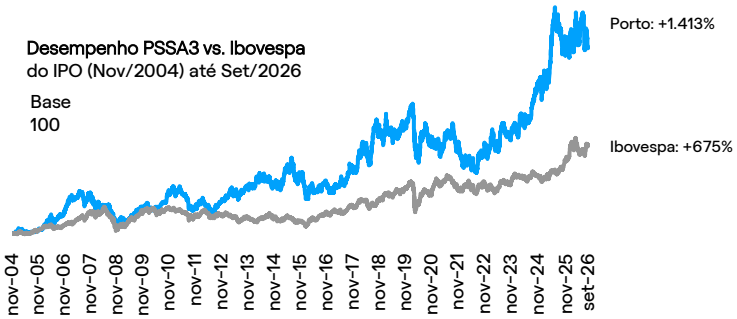
[2]Receita Total Porto Bank: Receita impactada por aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio e agora líquida de despesas com Rewards e bandeiras.

[3]Novo Índice de Eficiência Porto Bank: Novo cálculo do Indice de Eficiência Porto Bank: (Despesas Operacionais e Administrativas líquidas de Rewards e bandeiras) / (Receita líquida de tributos, Rewards e bandeiras – Despesa de Comercialização). Despesas como Rewards e bandeiras deixam de integrar despesas operacionais e passam a ser redutoras de receita em 2026.

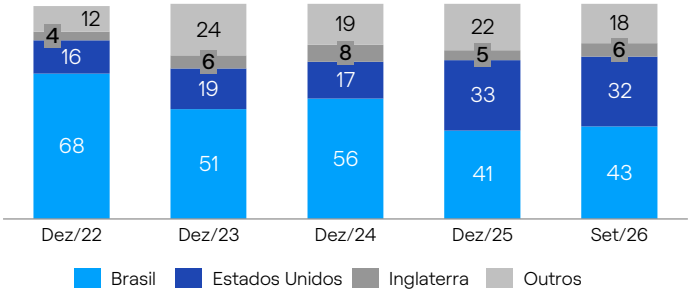
[4]Taxa Efetiva: Revisão da Taxa Efetiva decorrente da reversão de impostos diferidos sobre a mais-valia da aquisição de subsidiária após sua incorporação.

Indicadores de Mercado | 3T26

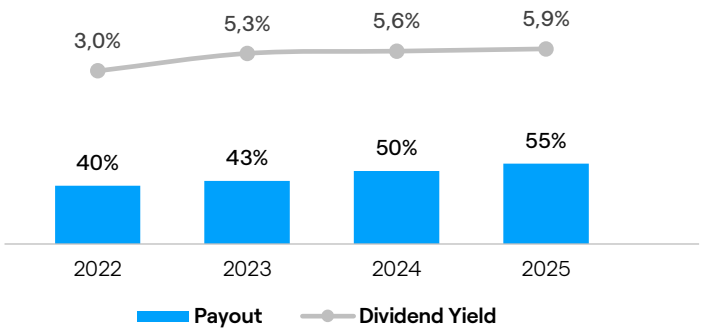
Indicadores de Mercado



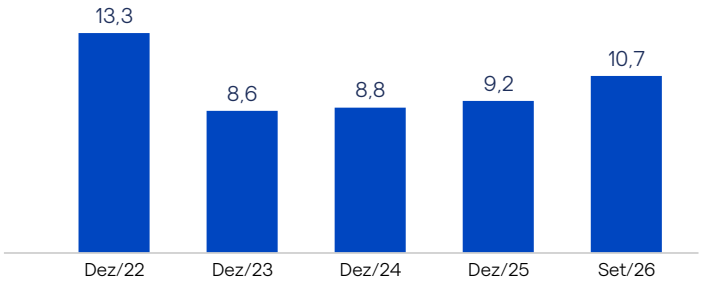
Abertura Geográfica das Ações em Circulação (%)



Payout & Dividend Yield



Preço/Lucro



Fonte: Economatica e Porto Seguro

Porto Seguro S.A. - B3: PSSA3

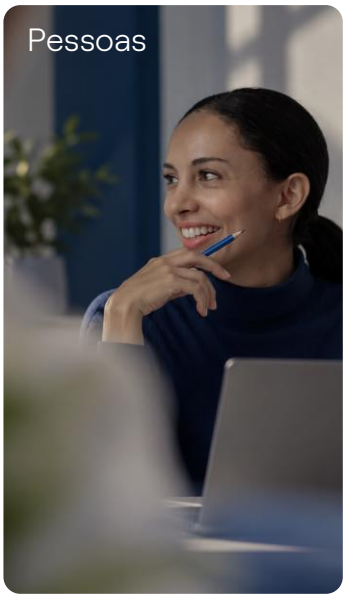
Indicadores de Mercado: Cotação da Ação: R$ 47, 29 (Set/26) | Variação (últimos 12 meses): -5,2% | Ações em Circulação: 182.518.382 | Valor de Mercado: R$ 30,6 bi

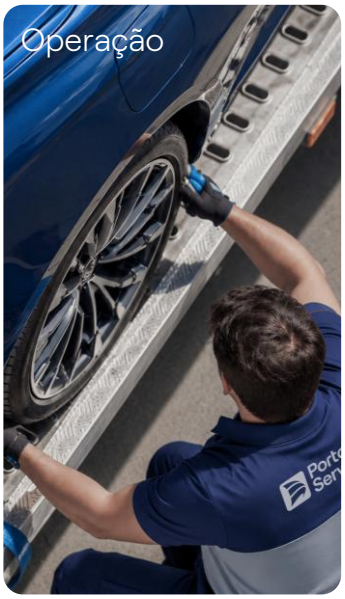
Divulgação de Resultados do 3T26: 05/11/2026 (antes da abertura do mercado)

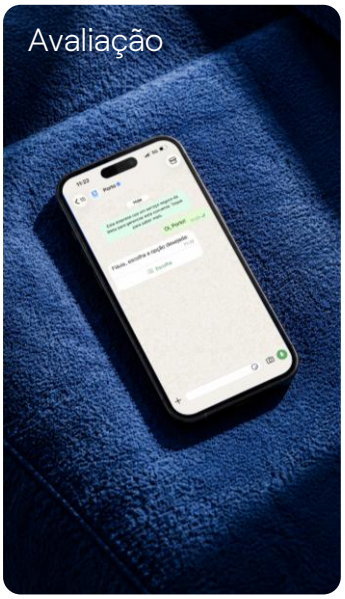
Teleconferência: 05/11/2026 – 09h30 (BRT) / 07h30 (US EDT) - Em Português e Inglês (com tradução simultânea)

Link para webcast: https://mzgroup.zoom.us/webinar/register/WN_Hynj92ZcTG6oBysHU061DA#/registration

Destaques Operacionais
3T26









19,2 MI
Clientes

14,0 k
Funcionários

45,2 k
Corretores Independentes[1]

13,7 k
Prestadores de Serviços

6,5 MI
Usuários nos Apps[2]

1,7 MI
Seguidores no LinkedIn[3]

186 MI
Interações e atendimentos digitais

679 k
Atendimentos para automóvel

688 k
Atendimentos de serviços residenciais e empresariais

73%
de interações totalmente digitais com Clientes

8,5 MI
Atendimentos humanos

4,8
Rating do App Porto na Apple Store e 4,6 na Google Play[3]

82 pts
NPS no Porto Seguro Auto

82 pts
NPS no Azul Seguro Auto

81 pts
NPS Porto Seguro Residencial

72 pts
NPS e 49% dos clientes de Cartão resgataram pontos em produtos Porto

Marca Mais Forte
Brand Finance
1º marca mais forte do país

ESG
Brand Finance
Única empresa no top 3 nos três pilares ESG

Top of Mind
1º lugar na categoria Seguros (Brasil)

Interbrand
Top 15 marcas mais valiosas do país

GPTW
Top 2 melhores empresas para se trabalhar em 2026

Notas: (1) A quantidade de corretores considera todos os corretores que tiveram pelo menos uma venda nos últimos 12 meses. A partir do 3T26, tal quantidade de abrange corretores distintos, desconsiderando vendas de produtos massificados e considerando na Porto Serviço apenas vendas através de link enviado pelo corretor (2) Considera os aplicativos Porto e Porto Saúde. A partir do 3T23 passamos a adotar o conceito de utilização do app nos últimos 12 meses / (3) Posição de 20 de outubro de 2026

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



Porto

DRE Gerencial – Composição 3T26 e 3T25

3T26

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	3T26
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	**6.192,5**	**2.453,7**	**1.945,6**	**659,9**	**117,3**	**11.369,0**
Prêmio Retido	6.177,9	2.411,7	-	-	0,8	8.590,4
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	5.862,5	2.360,9	-	-	4,2	8.227,6
Receitas Não Seguros	14,6	42,0	1.945,6	659,9	116,5	2.778,6
Sinistros Líquidos Retidos	(3.040,5)	(1.935,8)	-	-	(0,3)	(4.976,7)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(843,2)	-	1,8	(841,4)
Despesa de Comercialização	(1.476,6)	(199,1)	(284,6)	(38,4)	(11,7)	(2.010,3)
Despesas com Tributos	(153,0)	(24,0)	(96,7)	(30,6)	(61,1)	(365,4)
Despesas Operacionais	(71,2)	(57,9)	(163,5)	(409,9)	(14,8)	(717,3)
Despesas Administrativas	(579,3)	(125,2)	(265,4)	(68,8)	(167,5)	(1.206,2)
Lucro Operacional	**556,5**	**60,8**	**292,2**	**112,4**	**(132,9)**	**889,0**
Resultado Financeiro e Patrimonial	285,0	93,7	-	3,5	(72,7)	309,5
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(7,7)	0,0	(10,8)
LAIR	**838,3**	**154,5**	**292,2**	**108,2**	**(205,6)**	**1.187,6**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(267,0)	(45,5)	(75,9)	(31,5)	357,6	(62,4)
Participação nos Resultados	(128,4)	(25,1)	(47,0)	(17,6)	(37,1)	(255,2)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(7,4)	0,0	(7,4)
Resultado Investidas e Controladas	0,2	-	1,4	-	2,4	3,9
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	**443,1**	**84,0**	**170,7**	**51,6**	**117,2**	**866,5**
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	(27,5)	(27,5)
Lucro Líquido	**443,1**	**84,0**	**170,7**	**51,6**	**89,6**	**839,0**
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	37,6%	35,1%	30,9%	34,8%	-	6,7%
Patrimônio Líquido Médio	5.583,1	2.460,1	3.357,2	818,0	-	16.225,8
ROAE	**31,7%**	**13,7%**	**20,3%**	**25,2%**	**-**	**20,7%**

3T25

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	3T25
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	**5.662,7**	**2.190,2**	**1.778,7**	**605,5**	**107,3**	**10.344,5**
Prêmio Retido	5.650,1	2.151,3	-	-	0,7	7.802,1
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	5.564,9	2.129,5	-	-	(2,0)	7.692,4
Receitas Não Seguros	12,6	38,9	1.778,7	605,5	106,6	2.542,4
Sinistros Líquidos Retidos	(2.869,0)	(1.646,2)	-	-	6,8	(4.508,5)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(569,8)	-	(1,7)	(571,4)
Despesa de Comercialização	(1.347,7)	(163,8)	(298,2)	(35,3)	(17,6)	(1.862,7)
Despesas com Tributos	(153,6)	(25,1)	(113,5)	(27,2)	(31,7)	(351,1)
Despesas Operacionais	(76,0)	(52,8)	(151,1)	(387,6)	(25,3)	(692,9)
Despesas Administrativas	(553,1)	(104,7)	(269,1)	(50,3)	(152,1)	(1.129,3)
Lucro Operacional	**578,0**	**175,8**	**376,9**	**105,2**	**(117,0)**	**1.119,0**
Resultado Financeiro e Patrimonial	280,0	66,6	-	0,0	36,2	382,8
Amortização do Intangível	(3,2)	-	-	(8,0)	0,0	(11,1)
LAIR	**854,8**	**242,4**	**376,9**	**97,2**	**(80,8)**	**1.490,7**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(269,3)	(77,3)	(118,5)	(33,0)	123,3	(374,8)
Participação nos Resultados	(134,7)	(38,8)	(62,1)	(15,1)	(20,6)	(271,3)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(10,7)	-	(10,7)
Resultado Investidas e Controladas	(0,0)	-	(0,3)	-	2,4	2,0
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	**450,9**	**126,3**	**196,0**	**38,4**	**24,3**	**835,9**
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	(4,0)	(4,0)
Lucro Líquido	**450,9**	**126,3**	**196,0**	**38,4**	**20,3**	**831,9**
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	37,4%	38,0%	37,6%	40,2%	-	30,7%
Patrimônio Líquido Médio	5.608,9	1.963,7	3.004,3	861,9	-	14.482,9
ROAE	**32,2%**	**25,7%**	**26,1%**	**17,8%**	**-**	**23,0%**

(a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R$ 11,4 bilhões no 3T26 (+10% vs. 3T25) e de R$ 33,1 bilhões em 9M26 (+10% vs. 9M25)

(b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.

(c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetand o o s resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

DRE Gerencial – Composição 9M26 e 9M25

9M26

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	9M26
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	**17.789,0**	**7.057,8**	**5.677,0**	**1.992,9**	**339,4**	**32.856,1**
Prêmio Retido	17.747,2	6.937,0	-	-	3,7	24.687,9
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	17.030,6	6.857,3	-	-	13,0	23.900,9
Receitas Não Seguros	41,8	120,8	5.677,0	1.992,9	335,7	8.168,2
Sinistros Líquidos Retidos	(8.630,4)	(5.216,3)	-	-	(1,2)	(13.848,0)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(2.439,5)	-	5,1	(2.434,4)
Despesa de Comercialização	(4.305,4)	(559,7)	(788,1)	(116,1)	(75,5)	(5.845,0)
Despesas com Tributos	(400,9)	(84,1)	(307,7)	(95,3)	(130,2)	(1.018,2)
Despesas Operacionais	(212,3)	(149,4)	(478,4)	(1.235,9)	(36,1)	(2.112,0)
Despesas Administrativas	(1.713,3)	(378,3)	(752,4)	(204,2)	(499,9)	(3.548,0)
Lucro Operacional	**1.810,1**	**590,3**	**910,9**	**341,4**	**(389,1)**	**3.263,6**
Resultado Financeiro e Patrimonial	756,1	263,3	-	8,7	(24,6)	1.003,5
Amortização do Intangível	(9,5)	-	-	(23,0)	0,0	(32,5)
LAIR	**2.556,8**	**853,6**	**910,9**	**327,0**	**(413,7)**	**4.234,6**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(795,4)	(277,5)	(259,2)	(97,1)	846,0	(583,2)
Participação nos Resultados	(396,2)	(132,5)	(145,6)	(52,9)	(76,1)	(803,3)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(22,2)	0,0	(22,2)
Resultado Investidas e Controladas	0,7	-	13,9	-	3,9	18,5
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	**1.365,9**	**443,5**	**520,0**	**154,8**	**360,1**	**2.844,4**
Ajuste IFRS17 (c)	-	-	-	-	8,0	8,0
Lucro Líquido	**1.365,9**	**443,5**	**520,0**	**154,8**	**368,2**	**2.852,5**
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	36,8%	38,5%	33,9%	35,4%	-	17,0%
Patrimônio Líquido Médio	5.583,1	2.460,1	3.357,2	818,0	-	16.225,8
ROAE	**32,6%**	**24,0%**	**20,7%**	**25,2%**	**-**	**23,4%**

9M25

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Porto Seguro S.A.	Seguro	Saúde	Bank	Serviço	Controladora e Demais	9M25
Receita Total (Prêmio Retido + Receitas Demais) (a)	**16.500,9**	**6.202,5**	**5.002,3**	**1.899,7**	**348,0**	**29.953,3**
Prêmio Retido	16.461,6	6.088,3	-	-	12,2	22.562,2
Prêmio Ganho (vertical seguros e saúde)	16.245,1	6.001,3	-	-	14,6	22.261,0
Receitas Não Seguros	39,3	114,2	5.002,3	1.899,7	335,7	7.391,1
Sinistros Líquidos Retidos	(8.422,5)	(4.498,3)	-	-	(12,0)	(12.932,8)
Perdas de Crédito (b)	-	-	(1.592,5)	-	(2,2)	(1.594,7)
Despesa de Comercialização	(3.948,2)	(435,7)	(804,1)	(133,9)	(40,6)	(5.362,5)
Despesas com Tributos	(447,3)	(76,2)	(326,4)	(86,2)	(88,2)	(1.024,4)
Despesas Operacionais	(232,3)	(161,7)	(435,5)	(1.176,8)	(44,0)	(2.050,3)
Despesas Administrativas	(1.666,6)	(301,8)	(718,3)	(146,8)	(468,5)	(3.302,1)
Lucro Operacional	**1.567,4**	**641,7**	**1.125,6**	**355,9**	**(305,3)**	**3.385,3**
Resultado Financeiro e Patrimonial	691,1	146,1	-	8,2	296,1	1.141,5
Amortização do Intangível	(9,5)	-	-	(23,7)	0,0	(33,2)
LAIR	**2.249,0**	**787,8**	**1.125,6**	**340,4**	**(9,1)**	**4.493,6**
Imposto de Renda e Contribuição Social	(692,9)	(250,0)	(353,5)	(114,7)	297,7	(1.113,4)
Participação nos Resultados	(357,5)	(126,4)	(182,6)	(53,0)	(102,0)	(821,6)
Acionistas não controladores em controladas	-	-	-	(35,6)	-	(35,6)
Resultado Investidas e Controladas	0,1	-	2,8	-	(1,0)	1,9
Lucro Líquido (Ex-adoção do IFRS 17)	**1.198,6**	**411,4**	**592,3**	**137,1**	**185,5**	**2.525,0**
Ajuste IFRS17 (c)		-	-	-	17,2	17,2
Lucro Líquido	**1.198,6**	**411,4**	**592,3**	**137,1**	**202,8**	**2.542,2**
Taxa Efetiva de IR sobre o Resultado (antes dos Impostos) e após PLR (c)	36,6%	37,8%	37,5%	39,9%	-	30,3%
Patrimônio Líquido Médio	5.608,9	1.963,7	3.004,3	861,9	-	14.482,9
ROAE	**28,5%**	**27,9%**	**26,3%**	**21,2%**	**-**	**23,4%**

(a) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio, a Receita Total seria de R$ 11,4 bilhões no 3T26 (+10% vs. 3T25) e de R$ 33,1 bilhões em 9M26 (+10% vs. 9M25)
(b) Perdas de Crédito das operações de Cartão de Crédito, Empréstimos e Financiamentos e Riscos Financeiros.
(c) O resultado societário é impactado pela adoção da norma IFRS 17/CPC 50, trazendo mudanças em suas práticas contábeis, afetando os resultados de seguros. Para fins de resultado gerencial, os resultados de seguros permanecem contabilizados pelo padrão contábil IFRS 4/CPC 11, em conformidade com as normas da SUSEP.

Balanço Patrimonial – IFRS17

Porto Seguro SA e controladas
Balanços patrimoniais em 30 de setembro de 2026 e 31 de dezembro de 2025

(valores expressos em milhões de reais)

	30/09/2026	31/12/2025
Ativo		
Circulante	**36.247,0**	**33.320,3**
Caixa e equivalentes de caixa	2.450,5	1.897,9
Instrumentos financeiros		
Mensurados ao valor justo por meio do resultado	10.839,3	8.783,7
Mensurados ao custo amortizado	2.839,6	1.753,1
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	16.132,5	16.654,6
Ativos do contrato de resseguro	107,6	82,1
Recebíveis de prestação de serviços	703,8	718,3
Ativos fiscais a recuperar	867,2	959,3
Bens à venda	176,0	140,3
Custos de aquisição diferidos	373,7	931,1
Instrumentos financeiros derivativos	102,4	104,1
Outros ativos	1.654,5	1.295,8
Não circulante	**25.506,7**	**22.544,7**
Realizável a longo prazo		
Instrumentos financeiros		
Mensurados ao valor justo por meio do resultado	3,7	2,9
Mensurados ao valor justo por meio de outros resultados abrangentes	2.178,3	1.966,7
Mensurados ao custo amortizado	9.311,6	9.198,0
Empréstimos e recebíveis (ao custo amortizado)	1.775,6	1.052,1
Ativos do contrato de resseguro	8,4	17,3
Ativos fiscais diferidos	1.992,0	1.378,3
Custos de aquisição diferidos	2.968,2	1.875,9
Depósitos judiciais	1.515,9	1.511,3
Outros ativos	98,1	79,6
Investimentos		
Participações em coligadas e entidades controladas em conjunto	303,6	251,1
Outros investimentos	42,3	40,5
Propriedades para investimentos	193,0	242,0
Imobilizado	904,7	936,3
Intangível	4.125,8	3.911,8
Ativo de direito de uso	85,6	80,9
Total do Ativo	**61.753,7**	**55.865,0**
Passivo e Patrimônio líquido		
Circulante	**29.215,8**	**26.585,5**
Passivos do contrato de seguro	6.507,3	6.112,5
Passivos financeiros	17.637,7	15.630,7
Passivos fiscais a recolher	592,6	654,4
Dividendos e JCP a pagar	1.344,2	731,3
Instrumentos financeiros derivativos	8,1	–
Passivo de arrendamento	28,4	20,1
Outros passivos	3.097,5	3.436,5
Não circulante	**15.722,6**	**13.408,3**
Passivos do contrato de seguro	5.082,6	4.894,6
Passivos financeiros	7.591,4	5.600,5
Passivos fiscais diferidos	862,1	692,3
Passivo de arrendamento	109,0	110,5
Instrumentos financeiros derivativos	20,2	–
Provisões judiciais	1.459,7	1.420,8
Outros passivos	597,6	689,5
Patrimônio líquido	**16.815,3**	**15.871,2**
Capital social	8.500,0	8.500,0
Reservas de lucros:	5.809,1	5.777,8
(-) Ações em tesouraria	(201,9)	(198,0)
Reservas de lucros - demais	6.011,0	5.975,8
Reservas de capital	638,1	639,3
Dividendos adicionais propostos	–	885,8
Outros resultados abrangentes	(79,8)	(61,7)
Lucros acumulados	1.843,1	–
Participação dos acionistas não controladores	104,9	130,0
	–	–
Total do Passivo e Patrimônio líquido	**61.753,7**	**55.865,0**

DRE Societária IFRS17 e DRE Gerencial de Demais Negócios

DRE Societária IFRS17

(valores expressos em milhões de reais)

	3T26	3T25	Δ% / p.p.	2T26	Δ % / p.p.	9M26	9M25	Δ % / p.p.
Receitas								
Receita de contrato de seguro	8.848	8.359	5,9	8.468	4,5	25.642	24.056	6,6
Receita de operações de crédito	1.314	1.189	10,5	1.320	(0,5)	3.954	3.443	14,8
Receita de prestação de serviços	1.078	910	18,5	1.045	3,2	3.081	2.658	15,9
Receita com títulos de capitalização	35	30	17,6	34	2,5	100	84	18,7
Outras receitas operacionais	108	95	13,3	131	(17,8)	348	236	47,5
Equivalência patrimonial	20	14	40,8	11	77,0	59	47	25,9
	11.403	**10.597**	**7,6**	**11.010**	**3,6**	**33.185**	**30.524**	**8,7**
Despesas								
Despesa de contrato de seguro	(7.114)	(6.500)	9,4	(6.525)	9,0	(19.981)	(18.689)	6,9
Despesa líquida com contratos de resseguros/retrocessões	(12)	(17)	(31,5)	(6)	109,3	(31)	(55)	(42,9)
Custos de aquisição - outros	(146)	(224)	(35,1)	(125)	17,0	(411)	(645)	(36,3)
Despesa administrativa	(1.579)	(1.558)	1,3	(1.553)	1,7	(4.658)	(4.485)	3,9
Despesa com tributos	(327)	(314)	4,3	(290)	12,9	(898)	(912)	(1,6)
Custo dos serviços prestados	(106)	(92)	14,4	(127)	(17,1)	(304)	(260)	16,9
Outras despesas operacionais	(1.660)	(1.111)	49,4	(1.601)	3,7	(4.704)	(3.070)	53,2
	(10.944)	**(9.818)**	**11,5**	**(10.227)**	**7,0**	**(30.987)**	**(28.116)**	**10,2**
Lucro operacional antes do resultado financeiro	**459**	**779**	**(41,0)**	**783**	**(41,3)**	**2.198**	**2.408**	**(8,7)**
Receita financeira	641	507	26,3	658	(2,7)	1.822	1.560	16,8
Despesa financeira	(227)	(89)	155,1	(213)	6,4	(594)	(289)	105,3
	414	**418**	**(1,0)**	**445**	**(7,0)**	**1.228**	**1.271**	**(3,4)**
Lucro operacional	**873**	**1.197**	**(27,0)**	**1.228**	**(65,8)**	**3.426**	**3.679**	**(6,9)**
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	**873**	**1.197**	**(27,0)**	**1.228**	**(65,8)**	**3.426**	**3.679**	**(6,9)**
Imposto de renda e contribuição social	**(27)**	**(354)**	**(92,4)**	**(341)**	**(94,9)**	**(551)**	**(1.101)**	**(50,0)**
Corrente	(290)	(567)	(48,8)	(270)	(58,5)	(989)	(1.468)	(32,6)
Diferido	263	213	23,8	(71)	50,4	438	367	19,4
Resultado líquido do período	**846**	**843**	**0,4**	**887**	**(58,3)**	**2.875**	**2.578**	**11,5**
Atribuível a:								
- Acionistas da Companhia	839	832	0,9	879	(58,3)	2.852	2.542	12,2
- Acionistas não controladores em controladas	7	11	(31,1)	7	(50,0)	22	36	(37,5)
Taxa efetiva IR e CS sobre o resultado antes dos Impostos	**3,1 %**	**29,6 %**	**(26,5)**	**27,8 %**	**(88,9)**	**16,1 %**	**29,9 %**	**(13,8)**

DRE – Controladora e Demais

(valores expressos em milhões de reais)

DRE Controladora e Demais	3T26	3T25	Δ % / p.p.	2T26	Δ % / p.p.	9M26	9M25	Δ % / p.p.
Prêmio Retido	0,8	0,7	13,8	1,7	(52,6)	3,7	12,2	(69,7)
Prêmio Ganho	4,2	(2,0)	(308,9)	4,9	(14,5)	13,0	14,6	(11,1)
Receitas Não Seguros	116,5	106,6	9,3	138,2	(15,7)	335,7	335,7	(0,0)
Sinistros Líquidos Retidos	(0,3)	6,8	(104,6)	(1,7)	(81,3)	(1,2)	(12,0)	(89,8)
Perdas de Crédito	1,8	(1,7)	(210,9)	1,2	52,9	5,1	(2,2)	(332,2)
Despesa de Comercialização	(11,7)	(17,6)	(33,7)	(22,4)	(48,0)	(75,5)	(40,6)	85,9
Despesas com Tributos	(61,1)	(31,7)	92,8	(26,3)	132,7	(130,2)	(88,2)	47,5
Despesas Operacionais	(14,8)	(25,3)	(41,3)	(12,7)	17,3	(36,1)	(44,0)	(18,0)
Despesas Administrativas	(167,5)	(152,1)	10,1	(163,8)	2,3	(499,9)	(468,5)	6,7
Resultado Operacional	**(132,9)**	**(117,0)**	**13,6**	**(82,5)**	**61,1**	**(389,1)**	**(305,3)**	**27,5**
Resultado Financeiro e Patrimonial	(72,7)	36,2	(300,9)	60,3	(220,5)	(24,6)	296,1	(108,3)
LAIR	**(205,6)**	**(80,8)**	**154,6**	**(22,1)**	**-**	**(413,7)**	**(9,1)**	**-**
Imposto de Renda e Contribuição Social	357,6	123,3	190,0	125,2	185,5	846,0	297,7	184,2
Participação nos Resultados	(37,1)	(20,6)	79,9	(50,6)	(26,7)	(76,1)	(102,0)	(25,4)
Resultado Investidas e Controladas	2,4	2,4	(0,3)	0,5	347,5	3,9	(1,0)	(485,2)
Resultado (Ex-adoção do IFRS 17)	**117,2**	**24,3**	**382,7**	**53,0**	**121,2**	**360,1**	**185,5**	**94,1**
Ajuste IFRS17	(27,5)	(4,0)	-	38,8	(171,0)	8,0	17,2	(53,3)
Resultado	**89,6**	**20,3**	**341,8**	**91,8**	**(2,3)**	**368,2**	**202,8**	**81,6**

Demonstrações do Fluxo de Caixa – IFRS17

Demonstrações dos fluxos de caixa para os períodos findos em 30 de setembro de 2026 e 2025

(valores expressos em milhões de reais)

	30/09/2026	30/09/2025
Fluxo de caixa das atividades operacionais		
Resultado líquido do período	2.874,7	2.577,8
Depreciações e Amortizações	326,4	317,2
Equivalência patrimonial	(59,0)	(46,8)
Perda por redução ao valor recuperável dos ativos	(224,4)	868,4
Provisões judiciais	94,2	217,8
Resultado na venda de imobilizado	5,1	(30,3)
Impostos Diferidos	(438,1)	(366,9)
Resultados dos Instrumentos Financeiros	(1.107,5)	(1.286,4)
Variações nas contas patrimoniais:		
Instrumentos financeiros	(1.274,1)	(1.726,2)
Ativos de contratos de seguros e resseguros	(16,6)	16,1
Empréstimos e recebíveis	(1.160,2)	(2.304,7)
Ativos fiscais a recuperar	(92,1)	(72,4)
Bens à venda	(25,8)	(42,6)
Custos de aquisição diferidos	(534,9)	(648,0)
Depósitos judiciais	(4,6)	(61,9)
Outros ativos	(201,5)	(268,5)
Operações de arrendamentos	(14,1)	4,1
Passivo de contratos de seguros e resseguros	582,7	753,3
Passivos financeiros	3.155,9	2.220,3
Instrumentos financeiros derivativos	30,0	58,5
Passivos fiscais a recolher	810,0	1.347,6
Provisões judiciais	(55,3)	(53,1)
Outros passivos	(367,6)	27,8
Caixa gerado / (consumido) pelas operações	**2.487,4**	**1.501,0**
Outros resultados abrangentes	(18,1)	(56,6)
Participação dos acionistas não controladores	(47,4)	(64,5)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(871,8)	(1.085,5)
Juros sobre captação de recursos pagos	(172,3)	(114,3)
Caixa líquido gerado / (consumido) pelas atividades de investimento	**(497,8)**	**(299,5)**
Alienação de imobilizado e intangível	(2,6)	47,6
Aquisição de imobilizado e intangível	(500,4)	(347,0)
Caixa líquido gerado / (consumido) pelas atividades de financiamento	**(327,5)**	**(585,8)**
Recompras - ações em tesouraria	(246,6)	(162,2)
Captação de recursos	2.626,4	1.587,7
Pagamento de empréstimos e arrendamentos (exceto juros)	(1.612,0)	(1.360,9)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(1.095,3)	(650,4)
Aumento/(redução) de caixa e equivalentes de caixa	**552,5**	**(705,2)**
Saldo inicial de caixa e equivalentes de caixa	1.897,9	2.191,5
Saldo final de caixa e equivalentes de caixa	2.450,5	1.486,3

3T26

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS
PORTO SEGURO S.A.



ESG e Fortalecimento de Ecossistema

Porto

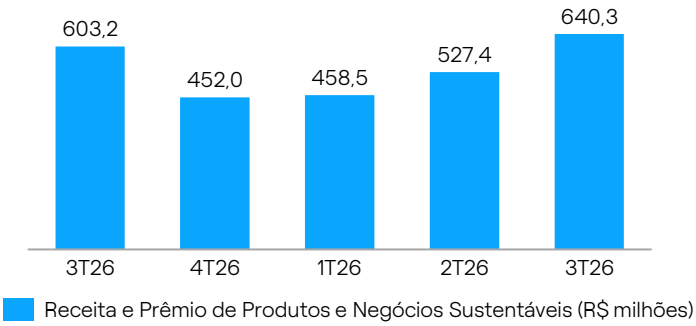
ESG

Principais indicadores socioambientais

R$ 1,6 bi
Receita e prêmios de Negócios Sustentáveis[1]
(9M26)

1,2 mi
Volume de Produtos e Negócios Sustentáveis Vendidos[1]
(9M26)

Evolução de Receita e Prêmios de Produtos e Negócios Sustentáveis[1]



Receita e Prêmio de Produtos e Negócios Sustentáveis (R$ milhões)

Programa de Responsabilidade na Cadeia de Valor

Guiado por uma visão sistêmica e análise crítica do mercado, o **Programa de Responsabilidade na Cadeia de Valor** da Porto foi desenhado com o objetivo de desenvolver essa cadeia, incentivando as práticas responsáveis alinhadas aos critérios de sustentabilidade.

Ao integrarmos essas referências e processos estruturados na criação de ferramentas voltadas para o desenvolvimento da cadeia, como as nossas trilhas exclusivas de capacitação em Direitos Humanos e Gestão de Resíduos, conseguimos não apenas otimizar processos, mas fortalecer uma rede de fornecedores, oficinas e prestadores muito mais consciente, inovadora e alinhada ao futuro corporativo sustentável.

O sucesso estratégico desse engajamento colaborativo com nossos parceiros já se reflete na adesão de mais de 280 respondentes ao nosso questionário de maturidade e no altíssimo nível de satisfação da nossa rede, que registrou um NPS médio de 98 ao longo dos 6 eventos realizados para mais de mil participações e 580 CNPJs únicos.

Inclusão Securitária

Nosso time patrocinou e participou ativamente da feira "Seguros para Todos os Bolsos", em Paraisópolis — iniciativa da CNseg e G10 Favelas, movidos pela crença de que a inclusão securitária é essencial para levar cuidado e tranquilidade a todos, e atentos ao dado de que a maioria dos moradores de periferias têm interesse em produtos de proteção, reforçamos nosso compromisso de quebrar barreiras e democratizar o acesso ao seguro. Afinal, desenvolver serviços que respeitem as realidades locais e cuidar do nosso ecossistema é a nossa forma mais verdadeira de ser um porto seguro para as pessoas e seus sonhos.

Instituto Porto e Iniciativas

63,2 mil
Itens doados ao Instituto e distribuídos às instituições parceiras
(9M26)

774
Voluntários em 80 ações diferentes
(9M26)





Iniciativas de Inclusão Produtiva (9M26)[2]:

Instituto Porto

- Iniciaram: 567 pessoas
- Formados: 427 alunos
- Empregados: 215 pessoas

Associação Crescer Sempre[3]

- Iniciados: 501 pessoas
- Formados: 342 alunos

Iniciativas de Educação (9M26):

Instituto Porto

- Atendimentos psicológicos e pedagógicos: 2,2 mil
- Educandos ativos: 182 pessoas

Associação Crescer Sempre[4]

- Alunos ativos: 689 pessoas
- Atendimento em psicoterapia: 81 pessoas

Programa Ação Educa | Expedição

Em destaque, no mês de julho o Instituto Porto proporcionou uma expedição de 3 dias na natureza na cidade Campos do Jordão com a OSC Outward Bound Brasil, especializada em educação ao ar livre e aprendizado experiencial na natureza. Foram 15 adolescentes de 15 a 17 anos, e a sala de aula foi ao ar livre e durante o percurso, foram trabalhadas 3 principais habilidades com o grupo: comunicação, tomada de decisão e liderança fortalecendo as competências e autonomia com conscientização socioambiental.

(1) Considera os produtos e serviços Seguro Auto por Assinatura, Seguro Auto para Carros Elétricos e Híbridos, Seguro Auto Compacto, Seguro Auto Leve, Seguro Auto Roubo, Seguro Essencial e Empréstimo e Financiamento para empresa com CNAES de impacto socioambiental positivo desde início de 2025 que é quando iniciou-se o Regenera. / (2) Compilam as iniciativas de Cursos Profissionalizantes, Aprendiz e Pré-Formação do Instituto Porto. / (3) Compilam dados dos cursos profissionalizantes da Crescer Sempre (cursos de assistência, marketing , estética e beleza, elétrica e hidráulica e inglês). / (4) Considerando os alunos ativos da educação infantil, ensino fundamental e ensino médio.

Fortalecimento do Grupo Porto

Plataforma de Ativação

No terceiro trimestre de 2026, reforçamos a estratégia de relacionamento e proximidade com clientes e corretores, expandindo a força de marca do nosso ecossistema de produtos e serviços nos territórios de atuação:

Cultura do Automóvel

Para milhões de brasileiros, o carro representa muito mais do que um meio de transporte. Faz parte das conquistas, das viagens em família, da liberdade e das histórias construídas ao longo da vida.

Como parte desse movimento e pensando em levar cada vez mais cuidado e experiências para nossos clientes e parceiros, renovamos o patrocínio ao Rally do Sertões, maior competição off-road das Américas. Como patrocinadora oficial do **Rally do Sertões,** a Porto Seguro teve exclusividade no segmento de seguros e sua marca presente ao longo da competição, incluindo áreas de largada e chegada, backdrops e conteúdos oficiais do evento.

Além disso, a **Azul Seguros** lançou uma campanha educacional com foco em educação, prevenção e segurança no trânsito, com ações de conscientização voltadas a motociclistas e motoristas. A campanha estreou no Dia Nacional do Trânsito, e utilizou a Faixa Azul - iniciativa criada pela Prefeitura de São Paulo - como ponto de partida para ampliar a conscientização sobre a convivência segura entre motociclistas e motoristas. Alinhada com a CET, Companhia de Engenharia de Tráfego, a ação tem conteúdos voltados a motociclistas e motoristas, com informações e orientações sobre a Faixa Azul e a convivência no trânsito. A iniciativa também contou com filme de 30 segundos com veiculação em TV aberta em São Paulo, além de mídia OOH em relógios posicionados nas principais vias da capital.





Em agosto tivemos a venda geral de ingressos para a **Arquibancada Porto Bank** no **Formula 1 MSC Cruises Grande Prêmio de São Paulo 2026**, que esgotou em apenas quatro minutos. Os clientes do Cartão Porto Bank tiveram acesso a benefícios exclusivos, como 15% de desconto na compra dos ingressos e parcelamento em até seis vezes sem juros. A iniciativa reforça a proposta do banco de proporcionar aos clientes acesso a experiências especiais, aliando conveniência, benefícios financeiros e a emoção de acompanhar de perto um dos principais eventos do automobilismo mundial.

A vertical Porto Serviço ainda promoveu o **CAP Experience**, evento na capital paulista que reuniu gestores e parceiros da rede de Centros Automotivos Porto Serviço de todo o Brasil em um encontro que teve como foco fortalecer a integração da rede e avançar em frentes como atendimento ao cliente, tecnologia, gestão, negócios e qualidade dos serviços. Ainda no período, a vertical promoveu também um evento especial focado na educação e planejamento financeiro para prestadores de serviços e suas famílias.

Bem-estar e Saúde

Pensando em oferecer iniciativas que promovam o bem-estar e a prática esportiva, a Porto é a nova patrocinadora e leva agora o cuidado ao **Parque Ibirapuera**. Com duração de cinco anos, a parceria - que reúne iniciativas das diferentes verticais da Porto - amplia a presença da companhia em territórios ligados ao bem-estar e à qualidade de vida, levando soluções e benefícios para diversos momentos da jornada de quem frequenta o parque.



A ação une diferentes frentes da empresa para oferecer um cuidado completo ao público: a Porto Saúde passou a assinar os 4 km da ciclofaixa do parque, enquanto a Porto Seguro disponibiliza totens carregadores de celular gratuitos. Para apoiar os ciclistas e visitantes, a Porto Serviço garante totens de autosserviço para bikes e prestadores a postos nos fins de semana para pequenos reparos. Completando a experiência, os clientes do Porto Bank ganham condições especiais em restaurantes do parque e da região, como o Bottega Bernacca, Selvagem e Vista - ao utilizarem o cartão Porto Bank.

Além disso, já em São Paulo, o próprio Parque Ibirapuera foi palco da **primeira Porto Saúde Blue Run Night Edition**. O evento marcou a evolução do circuito ao trazer um novo formato de experiência noturna, unindo esporte e entretenimento com uma operação cuidadosamente planejada para preservar a dinâmica do parque.



E esse incentivo à saúde preventiva vai além do nosso cuidado no dia a dia, ganhando ainda mais força nas ruas com a temporada 2026 da **Blue Run**, que já contemplou mais de 15 mil pessoas até agora. Somente no terceiro trimestre, promovemos corridas no RJ, em SP e em Salvador. O circuito segue percorrendo o Brasil para materializar a nossa estratégia de conectar a marca ao público por meio do esporte.

Fortalecimento do Grupo Porto

Entretenimento

Depois de mais de 265 mil espectadores e 350 apresentações, **Rita Lee, Uma Autobiografia Musical** abriu novas vendas para a reta final da temporada 2026 no **Teatro Porto**, em São Paulo. Estrelado por Mel Lisboa, o musical abriu seu último lote de ingressos para apresentações na capital, de 30 de outubro a 13 de dezembro.

Em agosto, a Porto promoveu uma experiência exclusiva para corretores campeões da campanha **Fecha com a Porto** e levou cerca de 300 profissionais vencedores para curtir a **Festa do Peão de Barretos**, um dos principais eventos do calendário nacional.



Educação

Após uma década de parceria com o corretor, a PromoDigital evoluiu e se tornou a **Fábrica de Conteúdo**, com suporte de marketing para o corretor acelerar vendas com IA Generativa e mais de 300 vídeos prontos disponíveis para uso em redes sociais.

A partir de uma parceria inédita com o **Domingão com Huck**, com merchans aos domingos, o Porto Bank segue investindo em escala nacional para transformar o consórcio em uma alternativa cada vez mais presente no cotidiano dos brasileiros, com protagonismo em educação financeira, fortalecimento da marca e expansão em novas regiões.

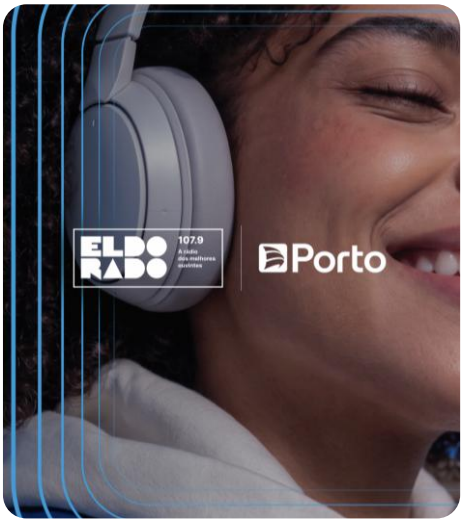
Entre agosto e setembro, a vertical também viabilizou a sua campanha Acelera Consórcio e os Corretores puderam aproveitar as condições especiais na comercialização do produto. A iniciativa reuniu incentivos comerciais, ações de capacitação, experiências exclusivas e condições especiais para os clientes, reforçando o compromisso da companhia com o fortalecimento do canal de distribuição e a expansão do consórcio no mercado.

Institucional

Com muita satisfação, a Porto anunciou a parceria com a **Rádio** Eldorado e abraçou o retorno da rádio, agora na frequência 107,9 MHz, para trazer de volta a informação de qualidade, a cultura e a conexão que a cidade tanto ama. A relação da Eldorado com São Paulo e seus ouvintes tem muitas afinidades com a forma como a Porto olha para a sociedade: com cuidado e atenção, procurando sempre fortalecer iniciativas que ajudam a construir nossa cultura e identidade.

A Porto esteve no **Congresso Nacional de Corretores** no Rio de Janeiro, participando de painéis e salas de negócio com conteúdos sobre estratégia de inovação, impactos da IA e como o corretor pode se beneficiar de dados para transformar as mudanças do mercado em mais oportunidades para alavancar vendas, inclusive, para o mesmo cliente.

Buscando ampliar presença no digital e democratizar o acesso a serviços residenciais e automotivos, a vertical ainda apresentou duas **webséries,** se unindo aos criadores de conteúdo Juliana Muncinelli (a Juzão) e Eduardo Bernasconi. A iniciativa uniu informação, entretenimento e conteúdo digital para tornar suas soluções de Porto Serviço mais conhecidas e próximas do cotidiano das pessoas.



Apêndice

- Vertical Porto Seguro (pág. 7)**: composto por Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai**
- Patrimonial (pág. 10): **composto principalmente por Empresarial, Residencial, Imobiliária, Condomínio, Transportes, Rural, Responsabilidades, Eventos, Máquinas e Equipamentos, Celular e Bike**
- Porto Saúde (pág. 13): **composto por Saúde Empresarial, Seguro Odontológico, Portomed, Planos Administrados e Saúde Ocupacional**
- Porto Bank (pág. 17)**:**
    - **Composto por Cartão de Crédito e Financiamento, Riscos Financeiros, Consórcio, Gestão de Ativos, Capitalização e Previdência**
    - Índice de Eficiência: **(Despesas Operacionais e Administrativas - Rewards) / (Receita líquida de tributos – Despesa de Comercialização – Rewards)**
    - Receita Financeira (Margem Financeira): **Receitas principalmente de juros de parcelamento da fatura e rotativo do cartão e receitas de juros de financiamentos e empréstimos (E&F), descontando despesas financeira (custo de captação)**
    - Outras Receitas (Fee-Based)**: Receitas principalmente de interchange, anuidade do cartão, taxas e tarifas do consórcio**
- Carteira do Crédito (pág. 19 a 21):
    - NII: **Receita Financeira - Despesas Financeira - Comissão de Operações de Crédito**
    - NIM: **(NII x 4) / Carteira Média Sensível a Spread**
    - NIM Ajustado pelo Risco: **(NII – Perda x 4) / Carteira Média Sensível a Spread**
    - Índice de Inadimplência (Over 90): **Razão entre o saldo da carteira em atraso acima de 90 dias e o saldo total da carteira (limitada a atrasos de até 360 ou 540 dias)**
    - Estágio 3: **Aplicável aos ativos com problemas de recuperação de crédito, evidenciados pelo atraso superior a 90 dias no pagamento de principal ou de encargos ou pelo indicativo de que a respectiva obrigação não será integralmente honrada.**
    - NPL Formation: **(Perdas esperadas + Baixas para prejuízo líquidas de recuperação) / Saldo total da carteira**
    - Custo de Crédito: **Perdas de crédito / Carteira de crédito média**
    - Índice de Cobertura: **PCLD / Saldo da carteira em atraso**
    - Perda de Crédito sobre Receita Líquida: **Despesa com Perdas de Crédito (IFRS) / Resultado de Intermediação Financeira**
    - PCLD - Perdas/Provisões para Créditos de Liquidação Duvidosa (até 360 dias de atraso): **R$ 1.799 milhões no 3T26 e R$ 1.989 milhões no 3T25**
- Sumários Financeiro e Operacional – Porto Bank (pág. 24):
    - Efeito da Resolução 4.966: **Diante da nova resolução, houve o ajuste no modelo da metodologia do stop accrual de 60 para 90 dias**
    - Efeito IFRS9: **Em agosto/23, foram implementados novos modelos de provisionamento IFRS9 para os produtos de crédito, considerando prazo de write-off de 540 dias (os modelos anteriores consideravam prazos de write-off de 1.890 dias para Cartão de Crédito e 1.620 dias para Empréstimos e Financiamentos)**
- Previdência (pág. 23):
    - Receita Efetiva**: rendas de contribuições de previdência (acumulação + risco) + prêmios de VGBL**
    - Ativos sob Gestão**: considera somente recursos dos participantes**
- Porto Serviço (pág. 25): **segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos**
- Resultado Financeiro (pág. 29 e 30):
    - Resultado Financeiro de Operações de Previdência: **Resultado principalmente da atualização monetária dos passivos de previdência**
- Investimentos/Capex (pág. 31): **"Desenvolvimento de Sistemas e Outros Intangíveis", "Hardware e Software", "Móveis, Equipamentos e Veículos" e "Imóveis"**
- Proventos (pág. 32):
    - Payout: **Total de proventos distribuídos (dividendos e juros sobre o capital próprio) / Lucro Líquido**
    - Dividend Yield**: Total de proventos distribuídos no período (por ação) / Preço da ação no último dia do período**

Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11º andar – São Paulo, SP
https://ri.portoseguro.com.br
gri@portoseguro.com.br