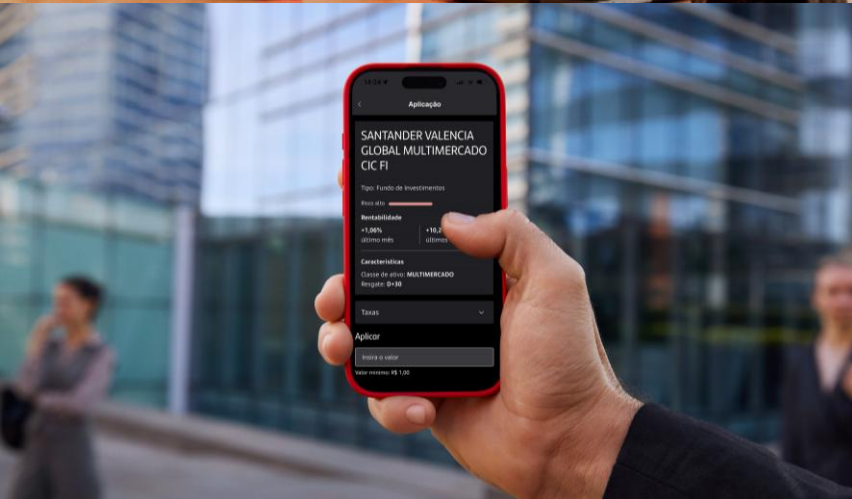




Apresentação de resultados

3T26
BRGAAP

28 de Outubro de 2026

Começa agora



Informações importantes

Esta apresentação pode conter certas declarações prospectivas e informações relativas ao Banco Santander (Brasil) S.A. ("Santander Brasil") e suas subsidiárias, que refletem as visões atuais e/ou expectativas do Santander Brasil e sua administração a respeito de seu desempenho nos negócios, e eventos futuros.

Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa predizer, prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e podem conter palavras como "acredita", "antecipa", "espera", "estima", "poderia", "prevê", "potencial", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de significado semelhante.

Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e suposições. Alertamos que um número de fatores importantes pode causar resultados reais diferentes substancialmente dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções expressos nesta apresentação.

Nós não assumimos nenhuma obrigação de atualizar ou revisar quaisquer declarações prospectivas, seja como resultado de novas informações, eventos futuros ou outros. Em nenhum caso o Santander Brasil, ou qualquer de suas subsidiárias, afiliadas, acionistas, diretores, funcionários ou agentes serão responsáveis perante quaisquer terceiros (inclusive investidores) por qualquer decisão de investimento ou negócio ou ação tomada em confiança nas informações e declarações contidas nesta apresentação ou por quaisquer danos consequentes, especiais ou similar.

Além dos fatores identificados em outro lugar nesta apresentação, os seguintes fatores, entre outros, podem causar resultados reais diferentes materialmente das declarações prospectivas ou desempenho histórico: mudanças nas preferências e condição financeira de nossos consumidores e condições competitivas nos mercados em que atuamos, mudanças nas condições econômicas, políticas e de negócios no Brasil; intervenções governamentais, resultando em mudanças na economia brasileira, impostos, tarifas ou ambiente regulatório, a nossa capacidade para competir com sucesso; mudanças em nossos negócios, a nossa capacidade de implementar com sucesso estratégias de marketing; nossa identificação de oportunidades de negócios, a nossa capacidade para desenvolver e introduzir novos produtos e serviços, mudanças no custo dos produtos e os custos operacionais; nosso nível de endividamento e outras obrigações financeiras, a nossa capacidade de atrair novos clientes; inflação no Brasil, a desvalorização do real frente ao dólar dos EUA e flutuações da taxa de juros, mudanças presentes ou futuras nas leis e regulamentos, e nossa capacidade de manter relacionamentos de negócios existentes e criar novos relacionamentos.

Destaques 3T26



Lucro Líquido Recorrente

R\$ 2,9 bilhões | -4,3% vs. 2T26
-28,0% vs. 3T25

ROAE Recorrente

11,9% | -0,6 p.p. vs. 2T26
-5,6 p.p. vs. 3T25

Margem financeira

R\$ 15,0 bilhões | -2,5% vs. 2T26
-1,6% vs. 3T25

Custo de crédito

3,89% | +0,1 p.p. vs. 2T26
estável vs. 3T25

Comissões

R\$ 5,4 bilhões | +1,6% vs. 2T26
-2,4% vs. 3T25

Índice de eficiência

38,8% | -0,4 p.p. vs. 2T26
+1,3 p.p. vs. 3T25



Centralidade no cliente

Santander Rewards

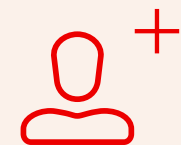
Transformando relacionamento em reconhecimento

- A **melhor pontuação** para o perfil de cada cliente
- Experiência **intuitiva**, com jornada simplificada e benefícios **integrados em um único ambiente**
- Primeiras safras concentradas em clientes de alta renda, com foco em **principalidade** e **rentabilidade**
- **Cartões mais competitivos**, priorizando os benefícios de maior valor percebido pelos clientes



Clientes totais

77,1 milhões (+6% YoY)



Clientes ativos

34,6 milhões (+3% YoY)



Chave Pix¹

+33,9 p.p.



Spending¹

+10,5 p.p.



Investimentos¹

+3,6 p.p.

Carteira de crédito e Captações

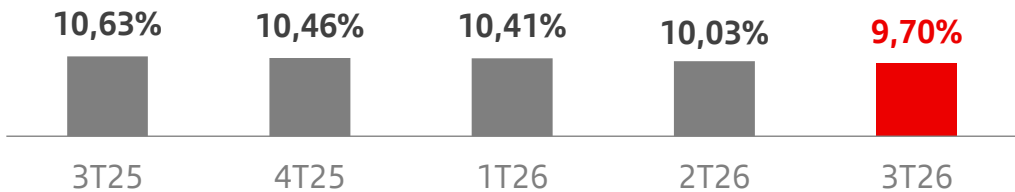
Carteira ampliada (R\$ milhões)	Set/26	Set/26 x Jun/26	Set/25	Set/26 x Set/25	Captações de clientes (R\$ milhões)	Set/26	Set/26 x Jun/26	Set/25	Set/26 x Set/25
Pessoa física	261.808	-0,6%	264.317	-0,9%	Depósitos à vista	37.990	-1,9%	42.930	-11,5%
<i>Cartão de crédito</i>	65.733	0,8%	59.863	9,8%	Poupança	49.985	-2,4%	52.776	-5,3%
<i>Crédito imobiliário</i>	79.213	2,6%	71.841	10,3%	Depósitos a prazo	420.157	3,4%	391.572	7,3%
Financiamento ao consumo ¹	97.147	-3,6%	89.008	9,1%	Compromissada ³	20.651	-8,4%	10.497	96,7%
Pequenas e médias empresas	96.618	0,7%	89.022	8,5%	LCI e LCA	92.047	1,7%	84.876	8,4%
Grandes empresas ²	265.690	4,3%	246.454	7,8%	LF e outros ⁴	80.486	1,5%	76.828	4,8%
TOTAL²	721.264	0,9%	688.801	4,7%	TOTAL	701.316	1,9%	659.479	6,3%

(1) Desconsiderando a cessão de carteira da Financeira, a carteira de Financiamento ao consumo teria crescido 1,4% QoQ e 14,8% YoY. A carteira total teria crescido 1,6% QoQ e 5,4% YoY.
(2) Desconsiderando a variação cambial, a carteira de grandes empresas teria crescido 8,5% YoY. A carteira total teria crescido 5,0% YoY. (3) Com lastro em debêntures. (4) Inclui LIG e COE.

Receitas

Margem financeira (R\$ milhões)	3T26	3T26 x 2T26	3T25	3T26 x 3T25
Cientes	15.853	-1,3%	16.556	-4,2%
Margem de produtos	14.880	-1,6%	15.452	-3,7%
Volume médio	630.461	0,5%	598.959	5,3%
Spread (a.a.)	9,70%	-0,33 p.p.	10,63%	-0,94 p.p.
Capital de giro próprio	973	3,1%	1.104	-11,8%
Margem com o mercado	(895)	24,7%	(1.348)	-33,6%
TOTAL	14.958	-2,5%	15.208	-1,6%

Spread (a.a.)

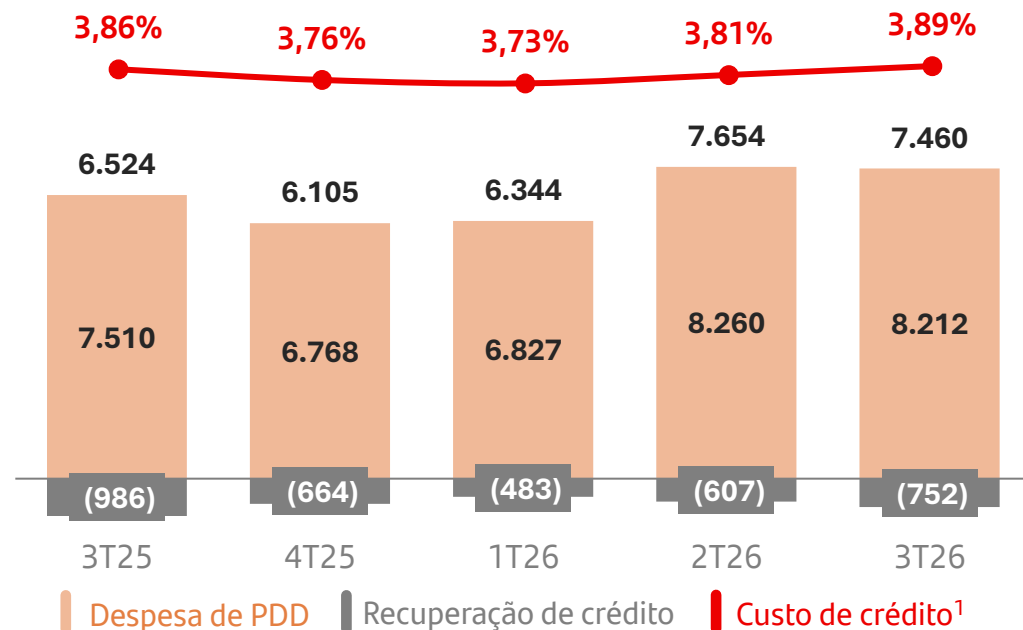


Comissões (R\$ milhões)	3T26	3T26 x 2T26	3T25	3T26 x 3T25
Cartões	1.695	3,5%	1.568	8,1%
Seguros	1.189	11,8%	1.125	5,6%
Conta corrente	791	-4,0%	892	-11,3%
Operações de crédito	490	10,6%	522	-6,0%
Administração de recursos	599	3,1%	484	23,7%
Consórcios	352	1,3%	291	20,8%
Fundos e previdência	247	5,8%	193	28,0%
Corretagem e colocação de títulos	228	-43,9%	426	-46,5%
Cobrança e arrecadações	269	-7,1%	283	-5,0%
Outras	156	76,8%	252	-38,0%
TOTAL	5.417	1,6%	5.552	-2,4%

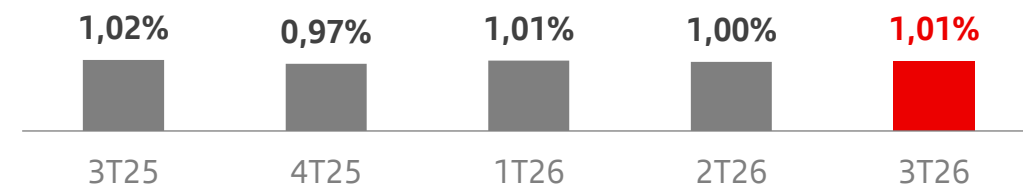
Qualidade de crédito

Resultado de PDD e custo de crédito

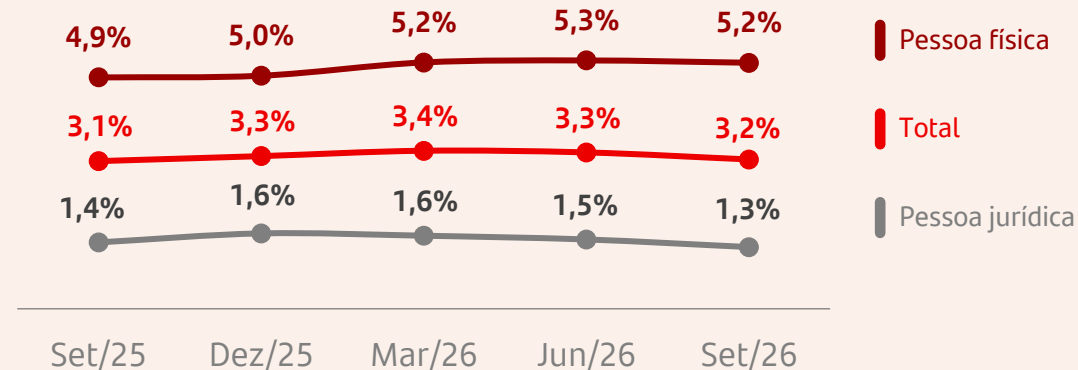
R\$ milhões



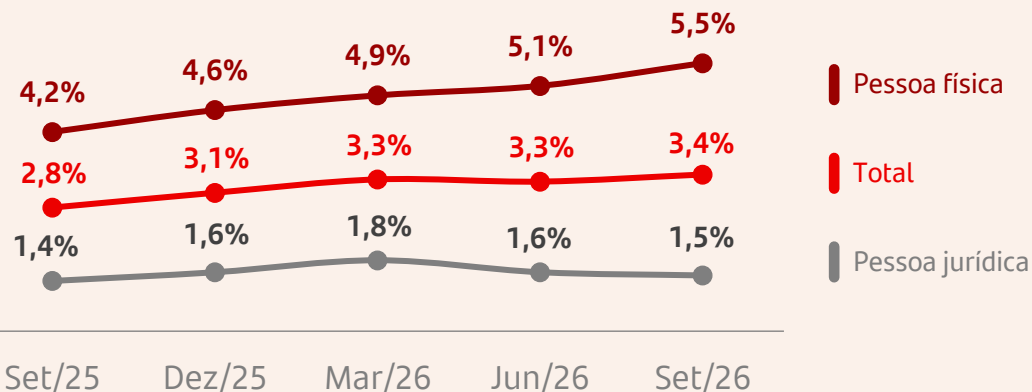
NPL formation % sobre carteira²



NPL 15 - 90 dias²



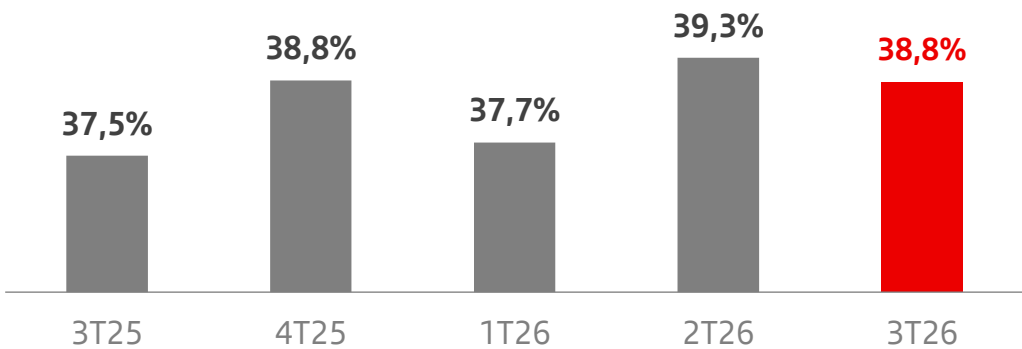
NPL acima de 90 dias²



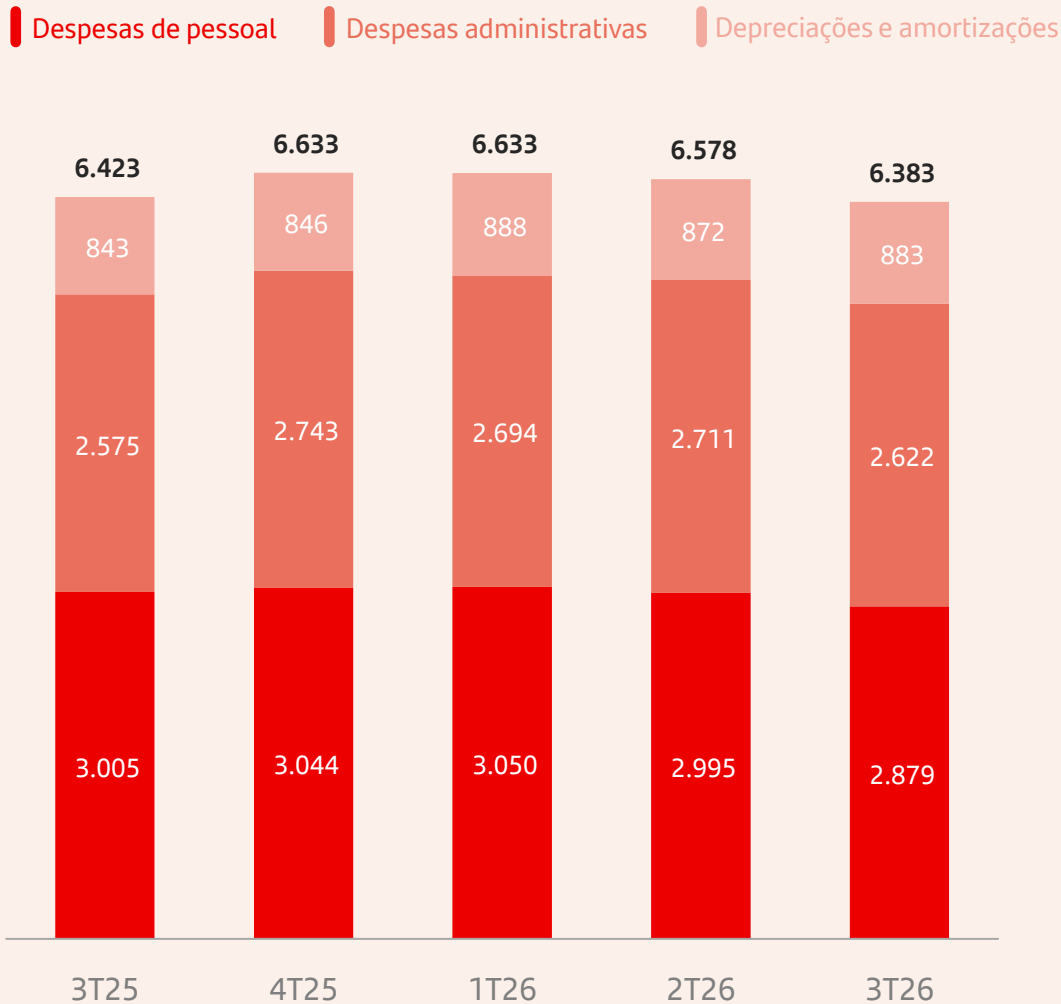
Despesas

Despesas gerais (R\$ milhões)	3T26	3T26 x 2T26	3T25	3T26 x 3T25
Despesas de pessoal	2.879	-3,9%	3.005	-4,2%
Despesas administrativas	2.622	-3,3%	2.575	1,8%
Total despesas	5.500	-3,6%	5.580	-1,4%
Depreciações e amortizações ¹	883	1,2%	843	4,7%
TOTAL	6.383	-3,0%	6.423	-0,6%

Índice de Eficiência



Evolução das despesas



Resultados

(R\$ milhões)	3T26	3T26 x 2T26	3T25	3T26 x 3T25
Margem financeira bruta	14.958	-2,5%	15.208	-1,6%
Comissões	5.417	1,6%	5.552	-2,4%
Receita total	20.375	-1,4%	20.760	-1,9%
Resultado de PDD	(7.460)	-2,5%	(6.524)	14,4%
Despesas gerais	(6.383)	-3,0%	(6.423)	-0,6%
Outras receitas/despesas operacionais	(2.485)	-2,0%	(2.298)	8,1%
Despesas tributárias	(1.526)	5,0%	(1.420)	7,4%
Outros	168	n.a.	195	-14,0%
Lucro antes de impostos	2.689	6,0%	4.289	-37,3%
Impostos e participações minoritárias	196	-58,8%	(280)	n.a.
Lucro líquido recorrente	2.885	-4,3%	4.009	-28,0%
Lucro líquido contábil	2.833	6,2%	3.944	-28,2%

Índice de Basileia

15,1%

-0,2 p.p. vs. 2T26
-0,1 p.p. vs. 3T25

CET1

10,9%

-0,3 p.p. vs. 2T26
-0,8 p.p. vs. 3T25



ri@santander.com.br



www.santander.com.br/ri/