

RESULTADOS

3T26

sabesp

AVISO LEGAL

Esta apresentação não contém projeções nem estimativas de eventos futuros, mas pode conter considerações que sinalizam tendências relacionadas à Sabesp, conforme expectativas, crenças e previsões razoáveis da administração.

O uso dos termos "projeta", "estima", "antecipa", "prevê", "planeja", "espera" e outros similares não deve ser interpretado como “projeção” ou “guidance” nos termos da regulação em vigor, mas devem ser compreendidos como meras tendências, as quais envolvem riscos e incertezas. Estas considerações baseiam-se em diversos pressupostos e fatores, inclusive condições de mercado, regras governamentais, políticas públicas, condições da concorrência, desempenho do setor e da economia mundial e brasileira, mudanças climáticas, entre outros fatores, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação da Sabesp arquivados junto à CVM, à B3 e ao seu site de relações com investidores. Quaisquer alterações nesses pressupostos e fatores podem levar a resultados diferentes das tendências atuais. Não se deve confiar plenamente nessas considerações. O desempenho passado da Sabesp não é indicativo de resultados futuros.

As considerações e informações contidas nesta apresentação se aplicam somente à data em que foram preparadas. A Sabesp não se obriga a atualizá-las com base em novas informações ou desenvolvimentos futuros.

Esta apresentação e seu conteúdo não devem ser interpretados como uma oferta de venda ou um convite à subscrição de valores mobiliários. As informações aqui contidas não se destinam a servir de fundamento para qualquer contrato ou obrigação.

A Sabesp não se responsabiliza por operações que sejam realizadas ou por decisões de investimento que sejam feitos com base nas informações contidas nesta apresentação.

Todas as informações apresentadas estão em R$ milhões, quando contrário será sinalizado.

AGENDA

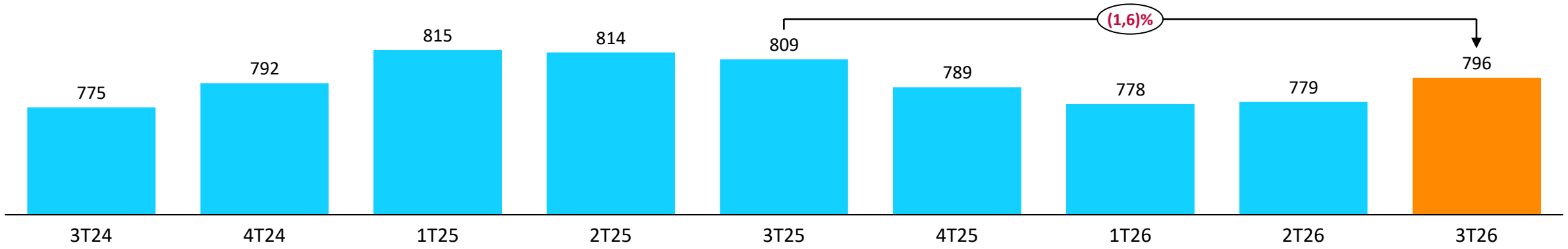
1. **Destaques Financeiros e Operacionais**
2. Áreas Foco
3. Q&A



DESTAQUES OPERACIONAIS

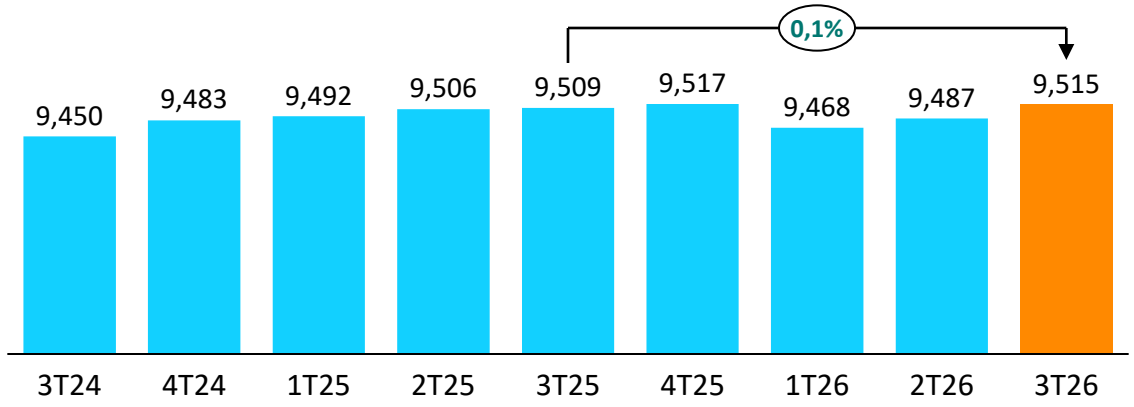
Volumes (em milhões de m³)

Produção de Água

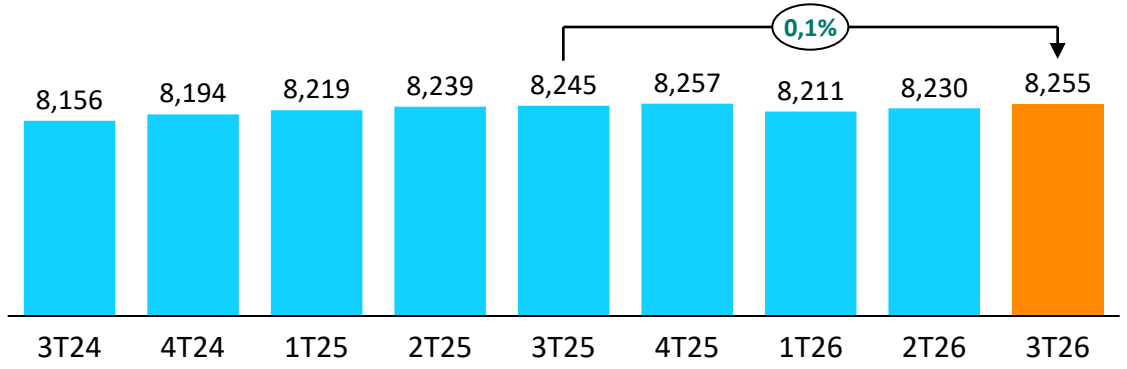


Ligações[1] (# em milhares)

Água



Esgoto

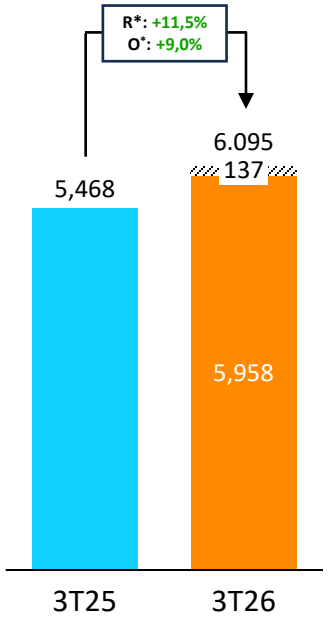


(1) Ligações ativas no final do período

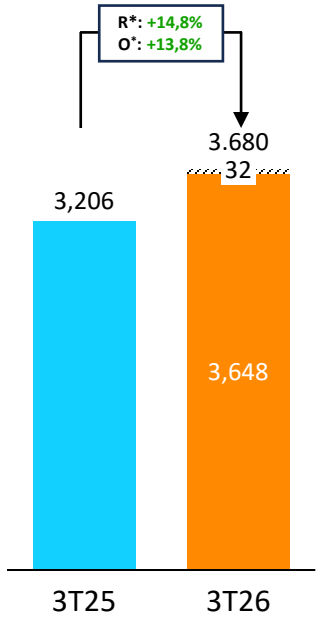
DESTAQUES FINANCEIROS – 3T26

EMAE

Receita Líquida Ajustada[1]



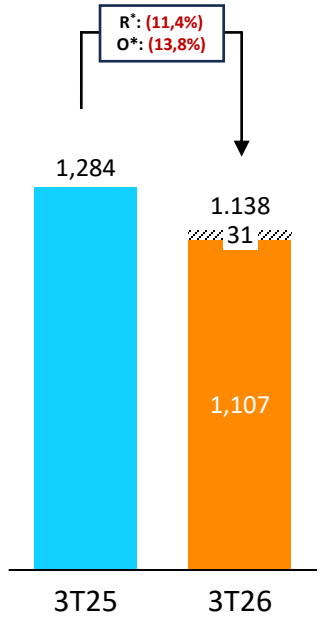
EBITDA Ajustado[1]



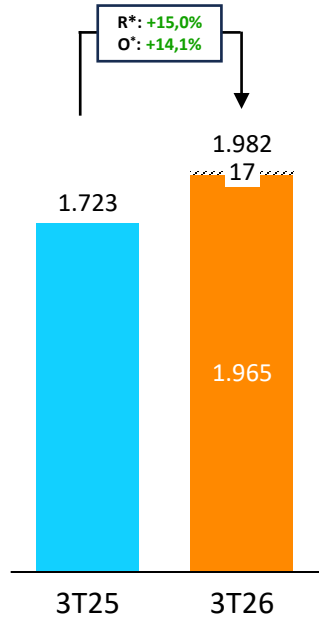
58,6% | 61,2%

Margem EBITDA[4]

Lucro Líquido Ajustado[2]



Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais[3]



50,2% | 53,9%

Conversão de caixa[3,4]

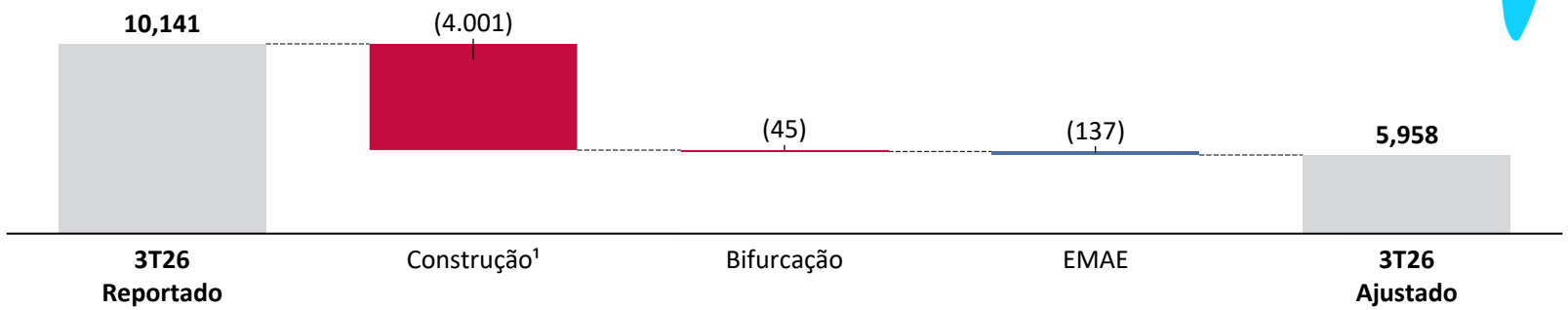


(1) Excluindo efeitos não recorrentes, construção e bifurcação de ativos financeiros – para um resumo dos ajustes, consulte os anexos.
(2) Resultado ajustado excluindo o impacto de FAUSP e precatórios.
(3) Fluxo de caixa operacional sobre o EBITDA ajustado, excluindo FAUSP
(4) Não considera EMAE

* O crescimento reportado inclui a EMAE; o crescimento orgânico exclui a EMAE.

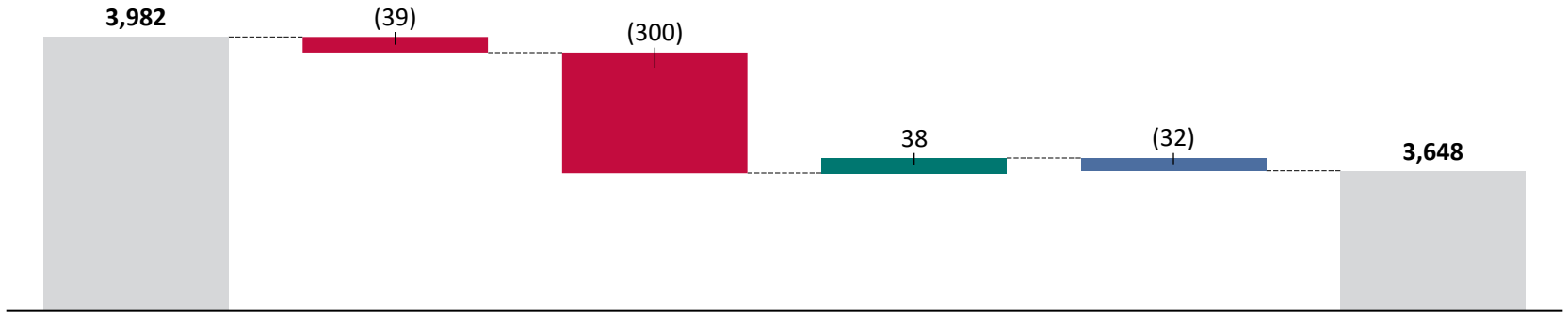
DESTAQUES FINANCEIROS – 3T26

Receita Líquida Reportada x Ajustada



vs 3T25: +7,6% | +9,0%

EBITDA Reportado x Ajustado

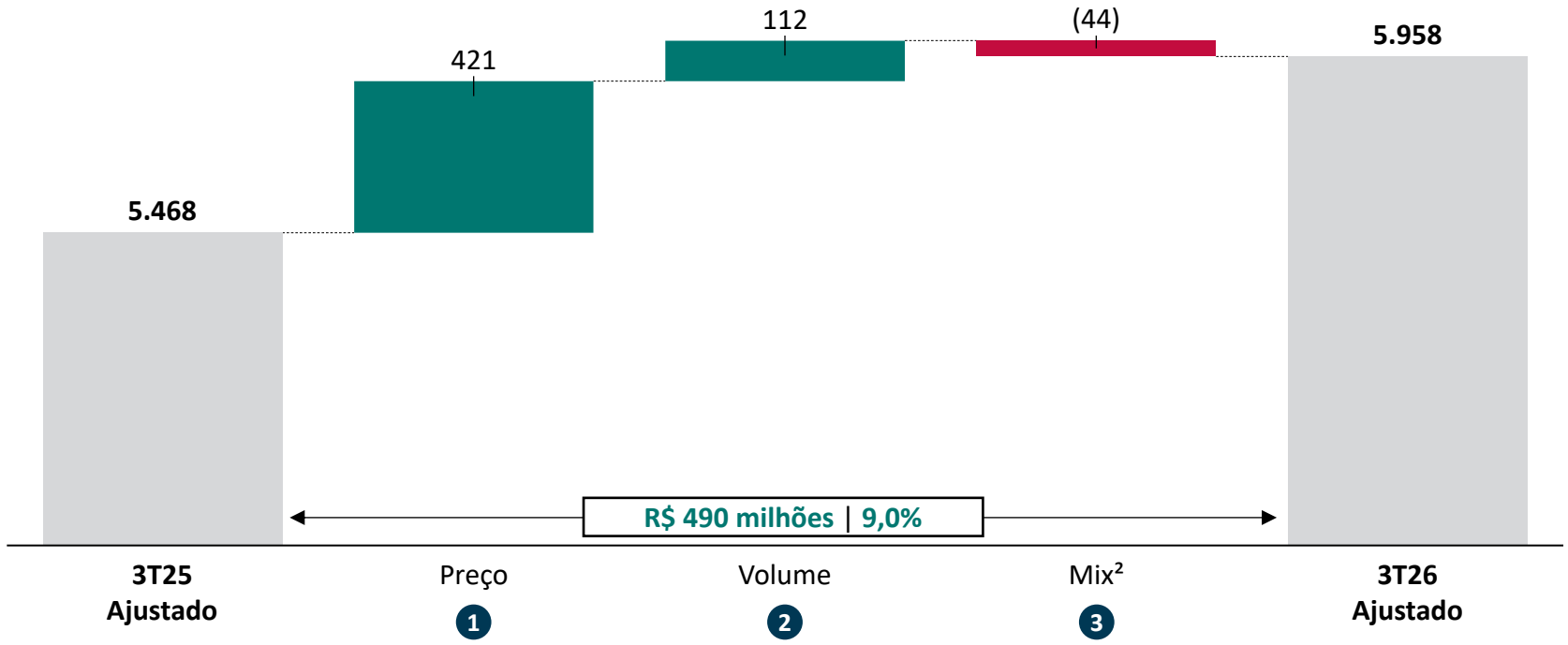


vs 3T25: +29,7% | +13,8%

(1) Inclui receita de construção EMAE de R$21M
(2) Inclui margem de construção EMAE de R$(6)M; a Sabesp não registra margem de construção

DESTAQUES FINANCEIROS – 3T26

Receita Líquida[1] 3T26 a/a

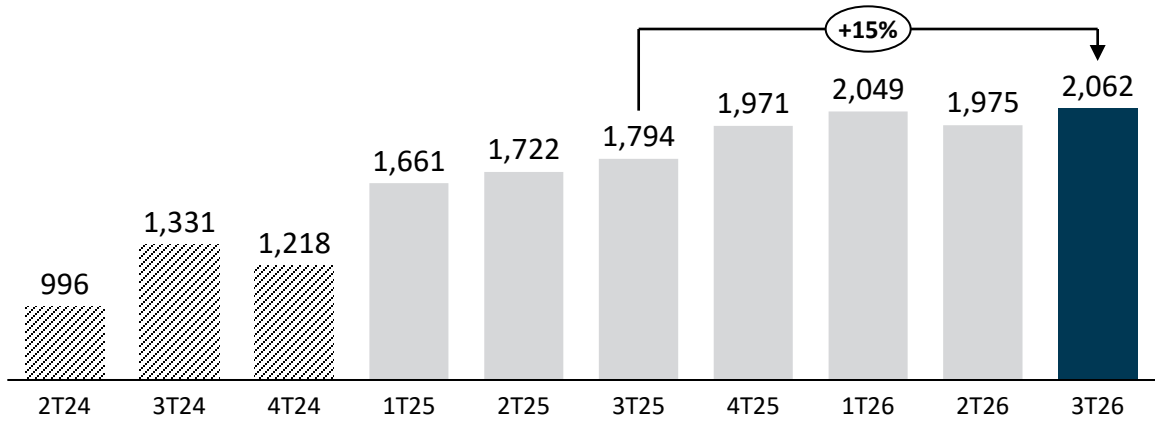


1. **+7,7%:** +10,6% reajuste tarifário, compensado por **maior volume de reformas[2];**
2. **+2,1%:** Novas economias[3] +2,2%; troca de hidrômetros +0,4%, parcialmente compensado por temperatura e atividade econômica (0,4)%;
3. **(0,8)%:** mix de categoria de clientes e mix de faixas de consumo (0,6)% relacionado a temperatura

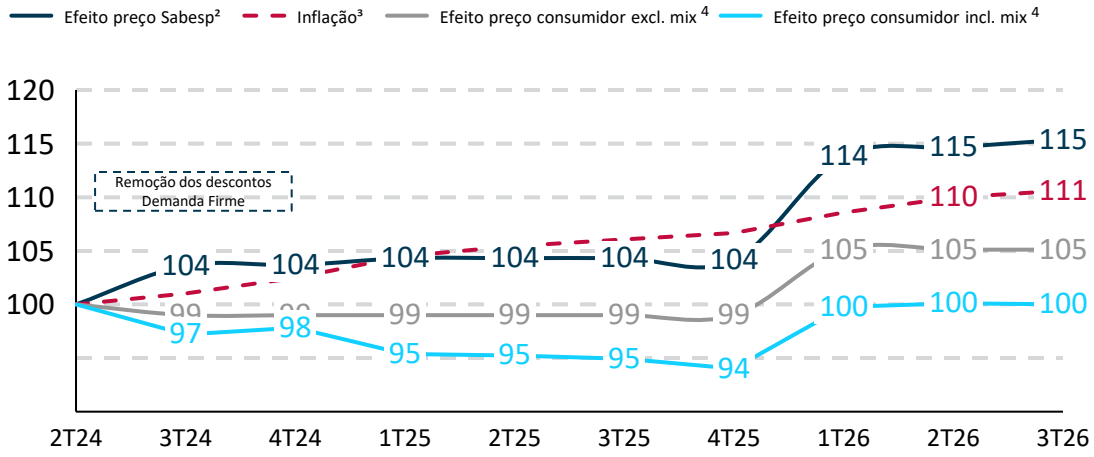
(1) Excluindo efeitos não recorrentes, construção, bifurcação de ativos e EMAE
(2) Espera-se que esses impactos sejam recuperados no ciclo de taxas de 2028
(3) Média de cada período

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE RECEITA

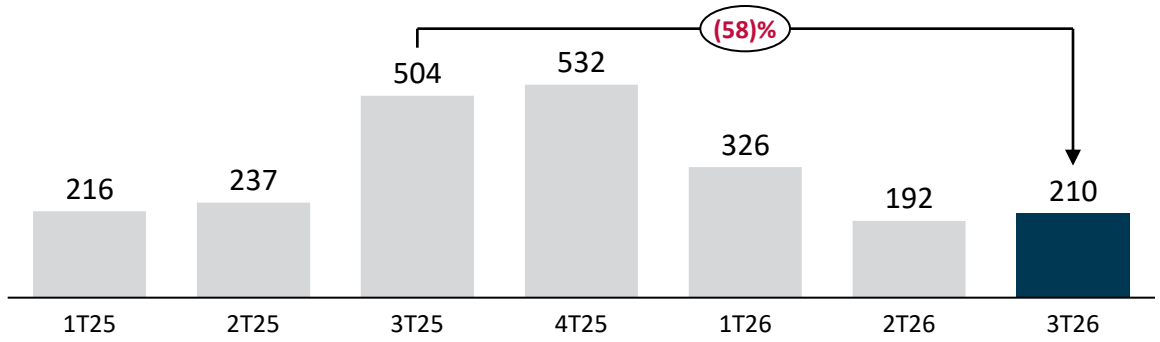
1 Economias com acesso a tarifa subsidiada[1] (# em milhares)



2 Efeito Preço excl. mix de categoria[2] (base 100)



3 Trocas de hidrômetros (# milhares)

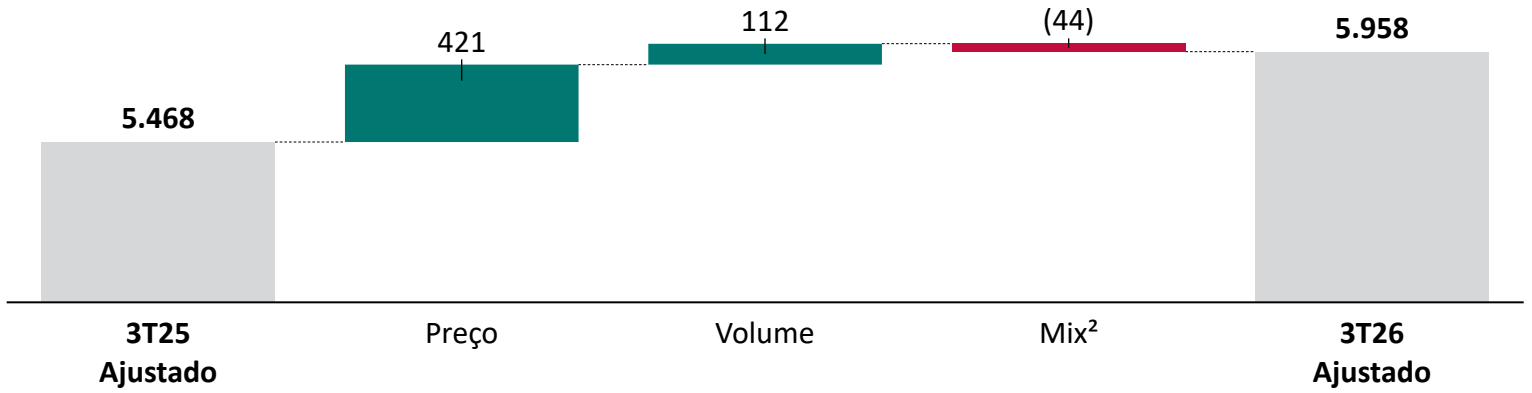


1. **(44)M de Mix,** principalmente pela expansão da tarifa social via CadÚnico (+268 mil economias a/a) e pelo mix de categorias
2. O **Efeito preço Sabesp** performou ~5pp acima da inflação, porém o **Efeito preço consumidor** teve incremento de apenas 5% nos **últimos 24 meses, permanecendo abaixo da inflação**
3. Redução das trocas de hidrômetros em função de restrições na cadeia de suprimento

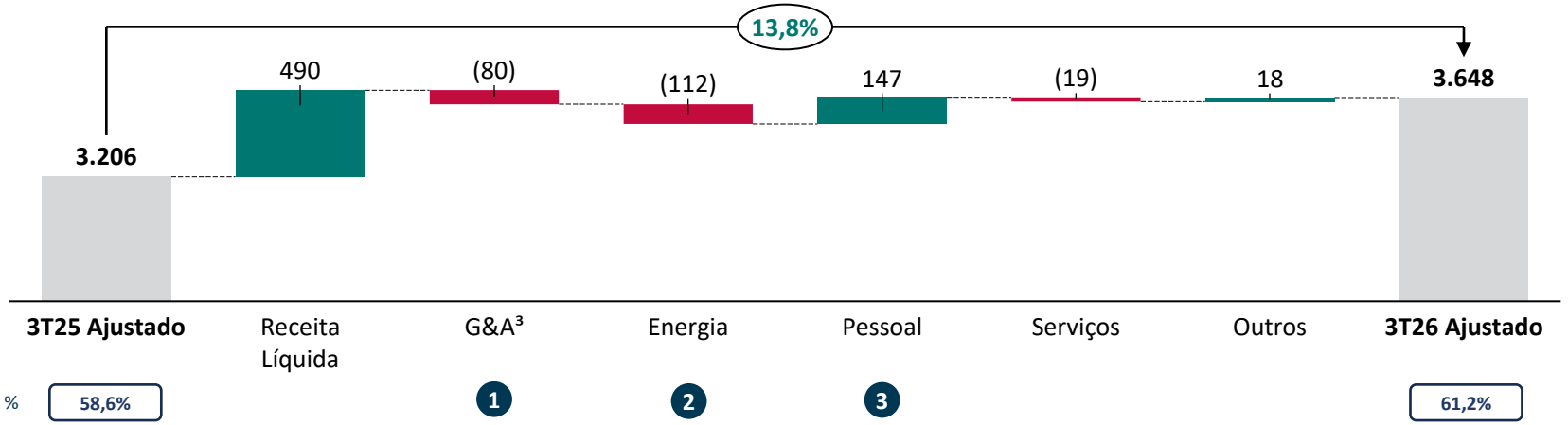
(1) Final do período: Estes impactos serão ajustados no ciclo tarifário de 2028
(2) 2T24 como base 100, excluindo mix de categoria, região e iniciativas comerciais
(3) Fonte: IBGE. Série histórica
(4) Categoria residencial

DESTAQUES FINANCEIROS – 3T26

Receita Líquida[1] 3T26 A/A



EBITDA[1] 3T26 A/A

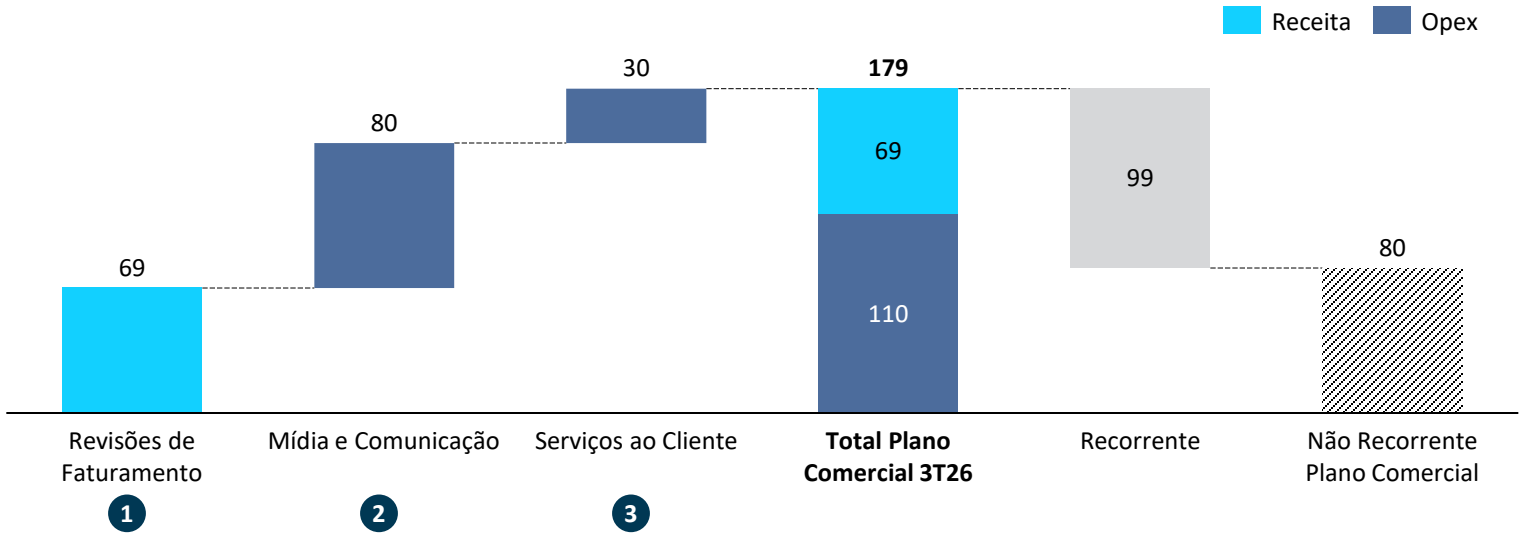


1. O envelhecimento da carteira elevou a provisão para devedores duvidosos (82)M
2. (54)M inflação e encargos setoriais de Angra
3. (3,4)% redução do quadro, migração do plano de saúde, acordo coletivo e composição do quadro

(1) Excluindo efeitos não recorrentes, construção e bifurcação de ativos
(2) Estes impactos serão ajustados no ciclo tarifário de 2028;
(3) G&A inclui Gerais, Administrativas, Tributárias e PECLD

DESTAQUES FINANCEIROS: PLANO COMERCIAL

Plano Comercial: Impactos no Resultado do 3T26 por Iniciativa



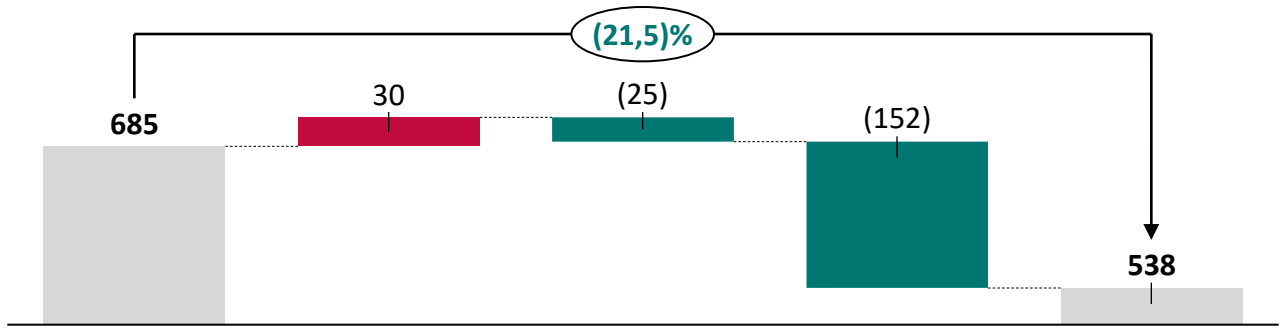
1. Correção proativa das contas dos clientes
2. Ações de conscientização e engajamento dos clientes
3. Fortalecimento dos canais de atendimento para simplificar a jornada do cliente

Plano Comercial: Cobertura Tarifária e Recorrência

	Cobertura tarifária	Sem Cobertura Tarifária	Total
Recorrente	69	30	**99**
Não Recorrente	-	80	**80**
Total	**69**	**110**	**179**

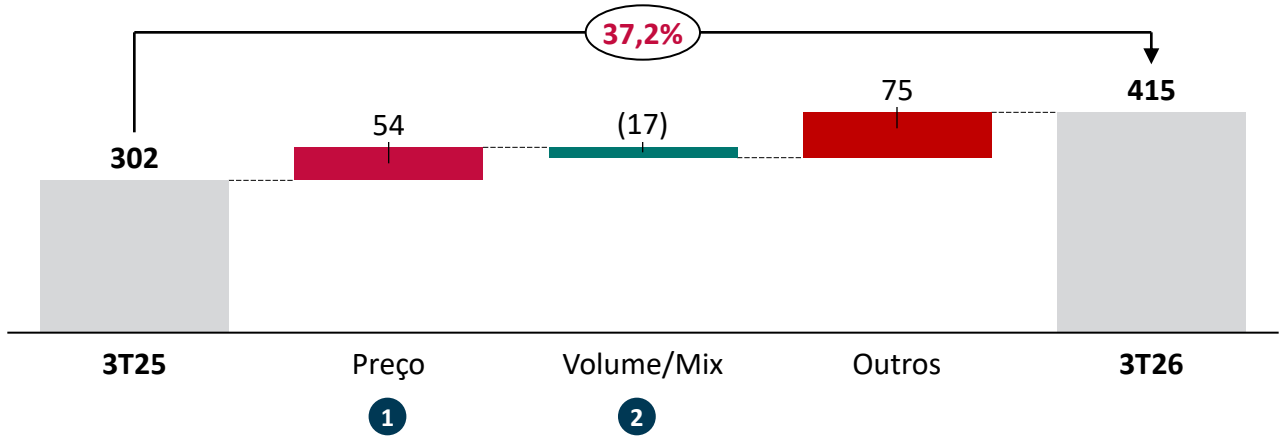
DESTAQUES FINANCEIROS: DESPESAS DEEP DIVE

Pessoal



1. +4,4% dissídio
2. (3,4)% redução de pessoal
3. Migração de plano de saúde, acordo coletivo e mix de cargos e salários

Energia

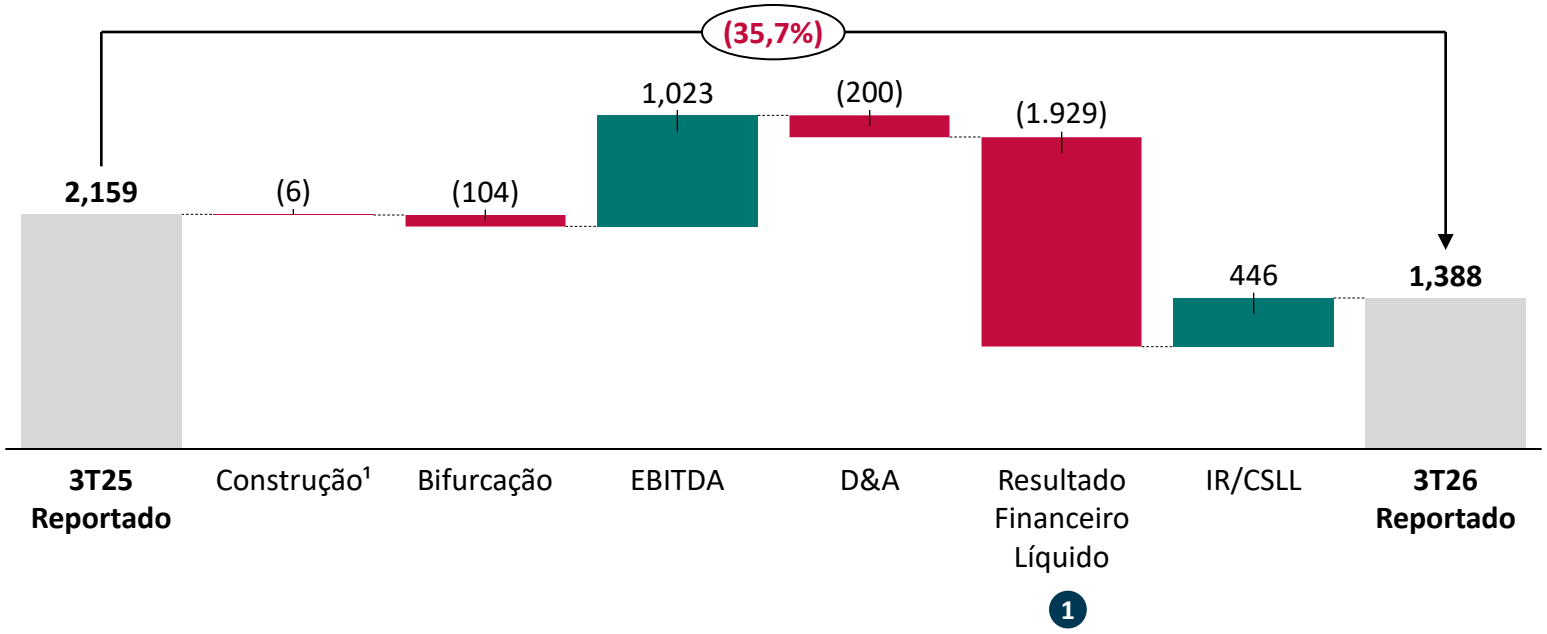


1. 54M inflação e novos encargos de Angra
2. Migração do mercado cativo para o livre +13pp a/a, alcançando 89%, parcialmente compensado pelo aumento de consumo

(1) Média de cada período, não inclui empregados temporários, estagiários, menores aprendizes e membros do conselho

DESTAQUES FINANCEIROS: LUCRO LÍQUIDO

Lucro Líquido Reportado 3T26 A/A



1 **(i)** (1.461)M ganho não recorrente de pagamentos de precatórios no 3º trimestre de 2025; **(ii)** juros líquidos mais altos (383)M em dívidas maiores

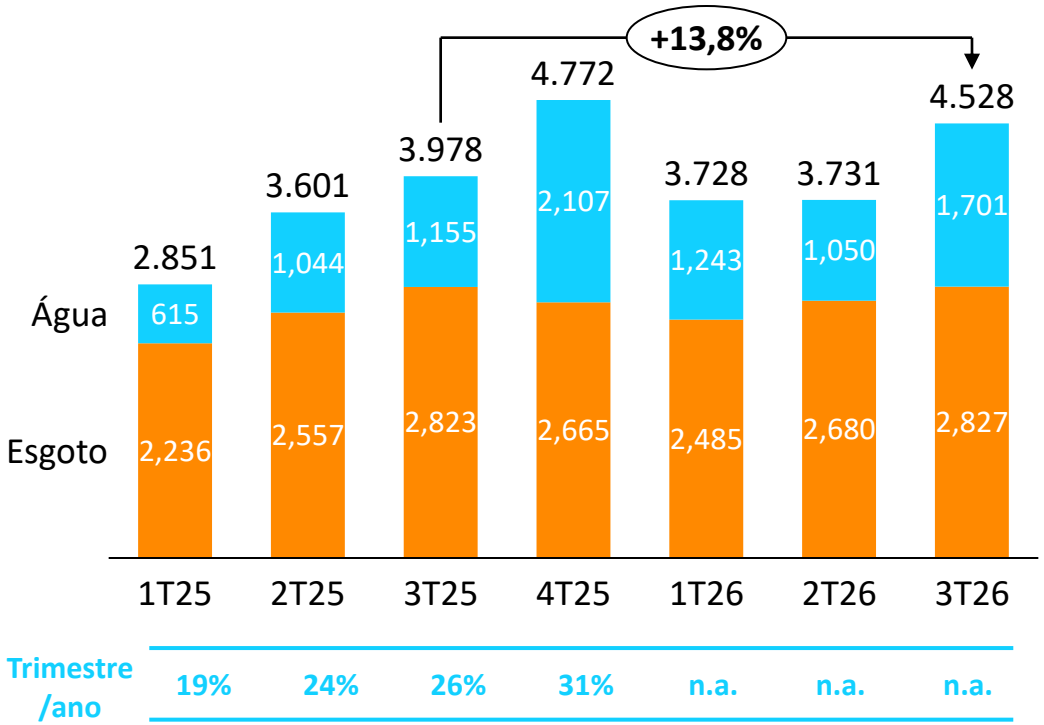
(1) Inclui margem de construção EMAE de R$(6)M; a Sabesp não registra margem de construção

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE CAPEX

Capex (R$ milhão)

R$ 12 bilhões em investimentos em 9M26: +15% a/a

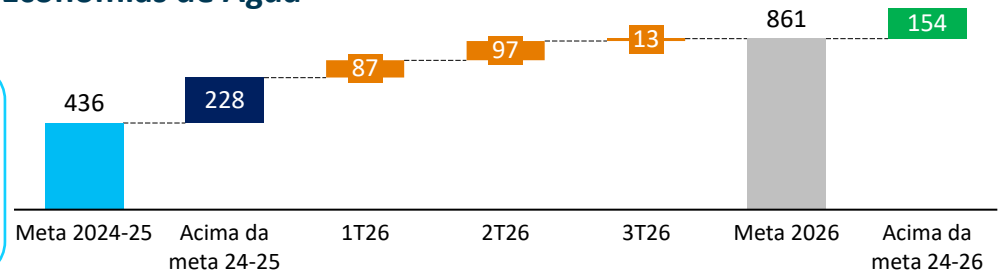
- **+21,4% aumento de capex t/t**
- **R$ 44,2 bilhões de backlog contratado** até 2029 em diante, +9% t/t devido à contratação das Ondas de Universalização 2 e 3



Fator-U[1]: Atingimento 2024-2026 (em mil, em setembro/26)

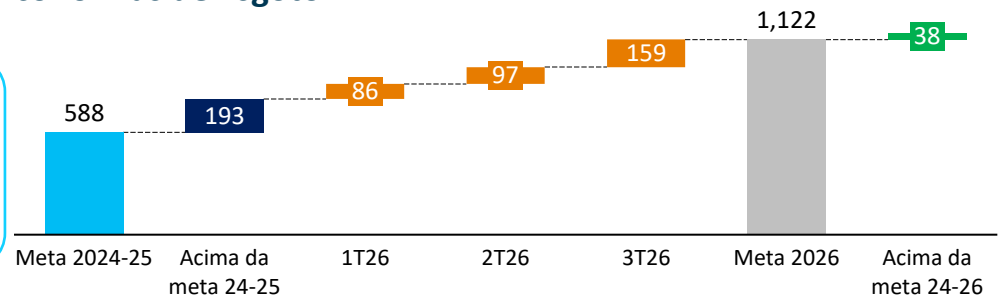
"ICA" – Novas Economias de Água

118% da meta 24-26 atingida[2] **136% da meta 2026**



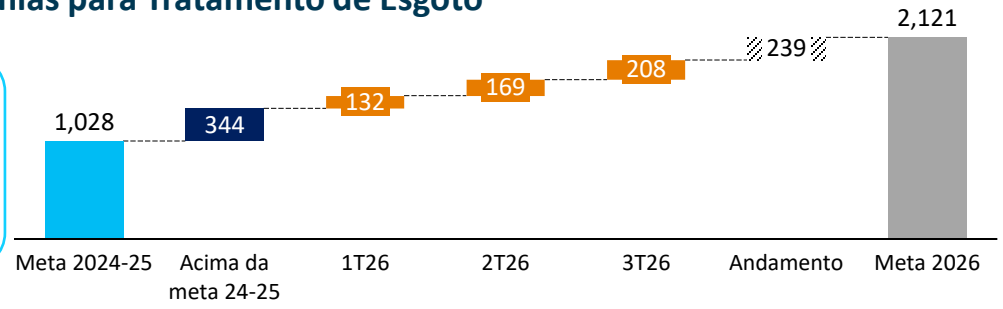
"ICE" – Novas Economias de Esgoto

103% da meta 24-26 atingida[3] **107% da meta 2026**



"IEC" – Economias para Tratamento de Esgoto

89% da meta 24-26 atingida **78% da meta 2026**



(1) Aumento de economias residenciais
(2) Meta 2024-26:: 126% de atingimento no recorte residencial e 93% no recorte informal e rural
(3) Meta 2024-26:: 118% de atingimento no recorte residencial e 71% no recorte informal e rural

DESTAQUES FINANCEIROS

Deep Dive CAPEX

Contratação de projetos em 4 ondas, estruturadas em 45 lotes, abrangendo 375 municípios

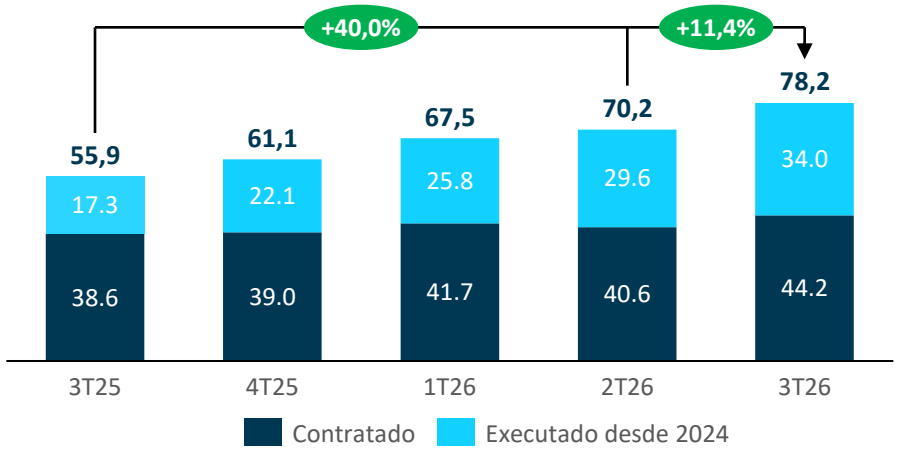
Capex contratado em ondas: R$ 34 bi executados desde 2024 + R$ 44 bi contratados

Possibilita: Maior escala operacional, entrega de projetos mais eficiente, maior previsibilidade regulatória.

Estrutura integrada que combina grandes projetos de infraestrutura e investimentos na expansão de redes, com metas específicas para áreas urbanas, informais e rurais

Promove: Excelência técnica, Cumprimento das metas contratuais

Evolução do Capex Executado e Backlog (R$ bi)



PRINCIPAIS PROJETOS DE UNIVERSALIZAÇÃO

Integra Tietê

- R$ 23 bi em investimentos até 2029
- ~5 milhões de pessoas serão beneficiadas
- Fase 1: R$ 18,0 bi (2023-28)
- 62% contratados
- 49% executados
- Fase 2: R$ 4,9 bi (2025-28)
- 98% contratados
- 3% executados

ONDA 1 – Interior

- 11 lotes – 153 municípios
- 100% contratado
- R$ 5,0 bi
- Execução: 3,8%
- Início: março – abril/2026
- Fim: setembro – outubro/2028
- Prazo de execução: 30 meses
- ~147 mil pessoas serão beneficiadas

ONDA 2 – Interior

- 12 lotes – 168 municípios
- 100% contratado
- R$ 8,1 bi
- Execução: 9,1%
- Início: maio – julho/2026
- Fim: novembro – dezembro/2028
- Prazo de execução: 30 meses
- ~305 mil pessoas serão beneficiadas

ONDA 3 – Região Metropolitana de Santos e Litoral Norte

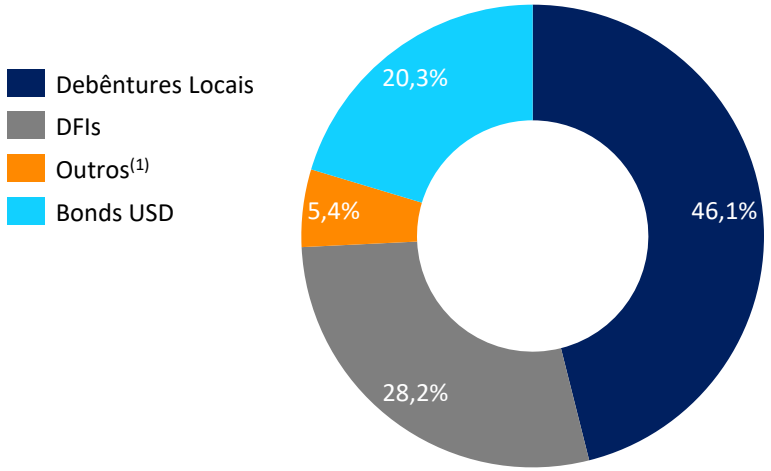
- 8 lotes – 13 municípios
- 88% contratados
- R$ 4,8 bi
- Execução: 0,5%
- Início: setembro/2026
- Fim: agosto/2029
- Prazo de execução: 36 meses
- ~103 mil pessoas serão beneficiadas

ONDA 4 – Região Metropolitana de São Paulo

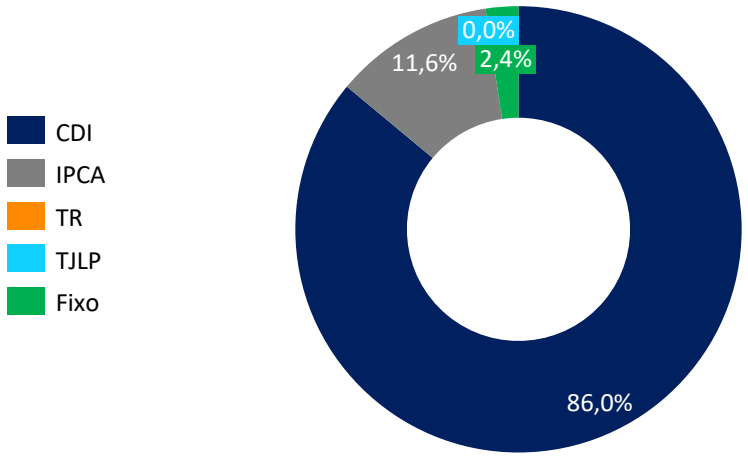
- 14 lotes – 41 municípios
- 0% Contratado
- R$ 19,7 bi
- Execução: 0%
- Início: janeiro/2027
- Fim: dezembro/2029
- Prazo de execução: 36 meses
- ~370 mil pessoas serão beneficiadas

DESTAQUES FINANCEIROS: DEEP DIVE DÍVIDA

Composição Total da Dívida



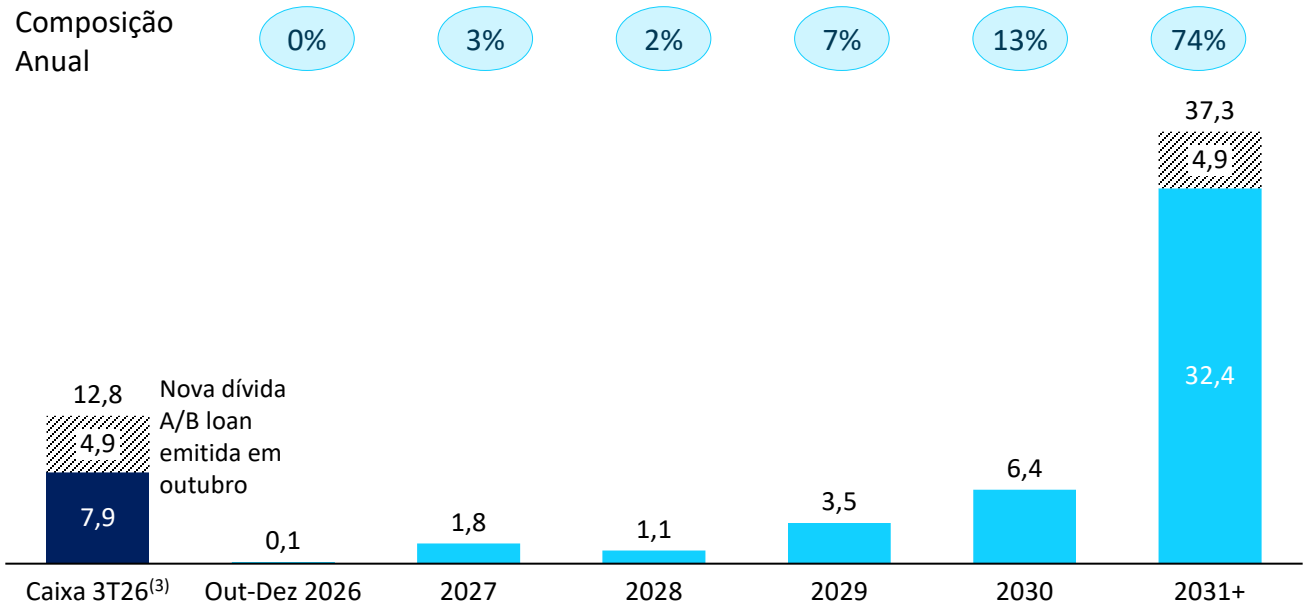
Dívida por Índice[1,2]



(1) Ecoinvest, Arrendamento, CEF, BNDES, FEHIDRO
(2) Considera exposição pós-swap
(3) Ex-FAUSP de R$ 1.322 milhões

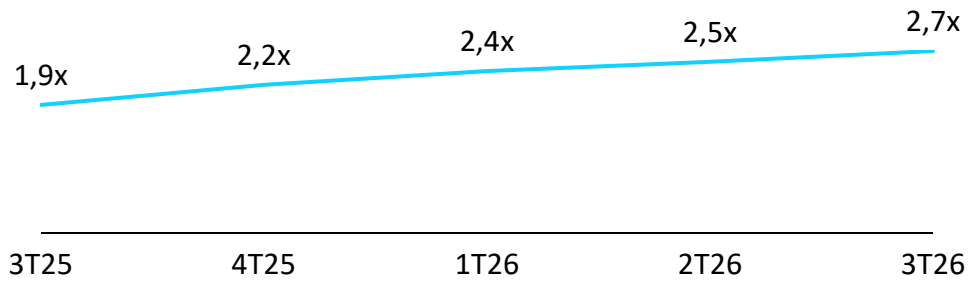
Amortização da Dívida (R$ bilhões) e Composição Anual (%)

- Dívida bruta de R$ 46,4 bilhões (Dívida líquida[3] de R$ 38,6 bilhões)
- 66% da dívida sem covenants financeiros em outubro/26
- Custo médio a CDI +0,28%, com prazo médio de amortização de 6,2 anos
- 71% da dívida com vencimento a partir de 2031; 74% após o A/B *loan* emitido em outubro/26
- A/B loan assinado em outubro/26
- R$ 7,9 bilhões de caixa disponível [3] (R$ 12,8 bilhões após A/B *loan*) cobre toda a amortização até 2029

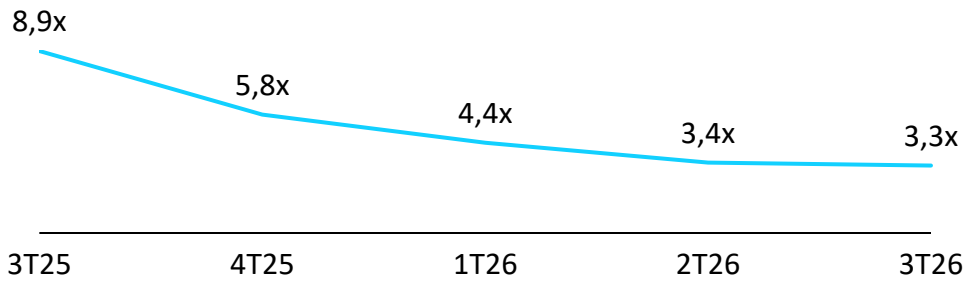


DESTAQUES FINANCEIROS: INDICADORES CHAVE

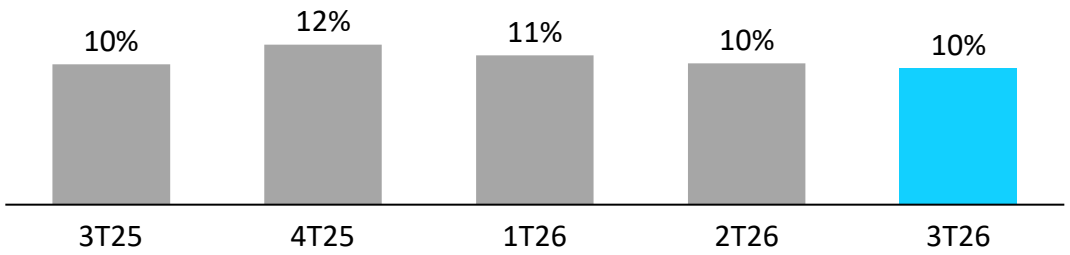
Dívida Líquida[5]/EBITDA Aj.[4] - UDM



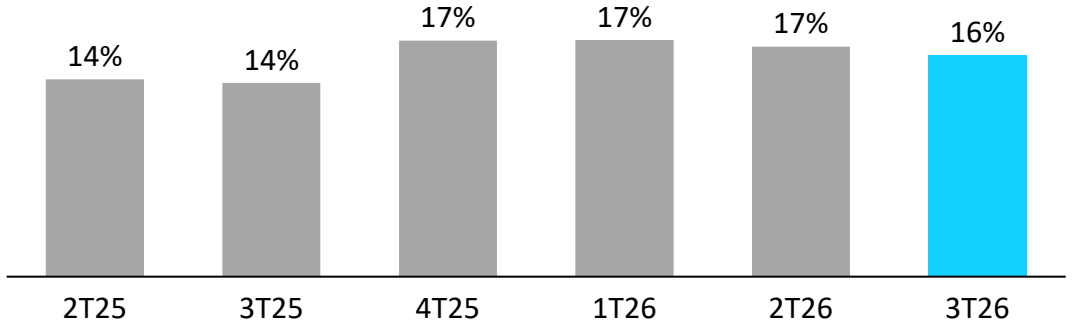
EBITDA Aj./Despesa Financeira Líquida[1] - UDM



Retorno sobre Capital Investido (ROIC[2,4,5]) – UDM



Retorno sobre Patrimônio Líquido (ROE[3,4,6]) – UDM



(1) Despesas Financeiras Líquidas – últimos 12 meses / Calculado de acordo com CPCs/IFRS
(2) ROIC = EBIT / Capitalização Total
(3) ROE = Lucro líquido / Patrimônio Líquido
(4) Excluindo efeitos não recorrentes, bifurcação de ativos e margem de construção
(5) Excluindo Caixa relacionado ao FAUSP. R$157mi no 3T24; R$ 395mi no 4T24; R$ 590mi no 1T25; R$ 799mi no 2T25; R$ 1.131mi no 3T25; R$ 1.361mi no 4T25; R$ 1.321mi no 1T26; R$ 1.321mi no 2T26 e R$ 1.322mi no 3T26
(6) Excluindo o efeito de precatórios

AGENDA

1. Destaques Financeiros e Operacionais
2. **Áreas Foco**
3. Q&A



Nossa estratégia e cultura nos direcionam para alcançar a visão de longo prazo



Plano de Ação Comercial

O que estamos fazendo

Cuidamos do cliente

Experiência do cliente | Satisfação e qualidade do serviço

MODERNIZAÇÃO DAS AGÊNCIAS

36 Lojas abertas em 2026

78 Quiosques de autoatendimento Implantados





Conforto & Acessibilidade

Móveis novos, Layouts acessíveis e mais postos de atendimento.

Tecnologia

Fila em tempo real e Gestão do tempo de serviço.

Adoção digital

Orientação “Vambora digitalizar”; quiosques para 2ª via de contas, pagamentos e mudanças de titularidade.

GESTÃO DE SERVIÇOS

Speech analytics

Gravações de atendimentos no call center e nas lojas permitem acompanhar clientes, monitorar a aderência aos processos e avaliar a qualidade do atendimento.

20 min — **ALERTA DE FILA DE ESPERA**

Avisa se a espera média ultrapassar 20 minutos. Monitoramento em tempo real permite ajustar o dimensionamento das equipes e os horários de atendimento.

3 dias — **“VOZ DO CLIENTE”**

Pesquisa no WhatsApp 3 dias após o contato. Feedback de resolução e satisfação por canal, Jornada e município.

Plano de Ação Comercial

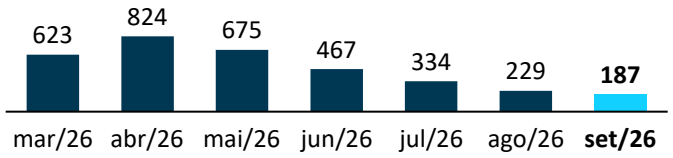
Transformando iniciativas em resultados

Média mensal de pessoas atendidas | 2026

318k Lojas

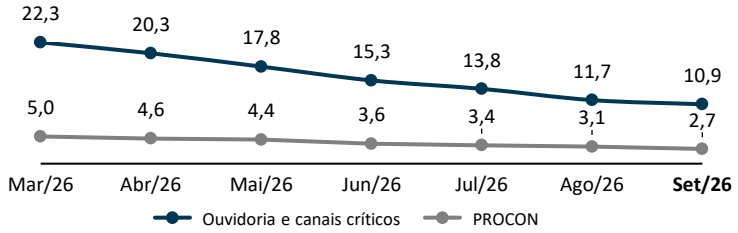
400k Call center

Tempo médio de espera nas lojas | segundos



70%
Redução desde março

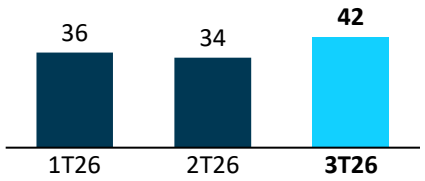
Menos Reclamações | milhares



51% Ouvidoria e Canais Críticos
Redução desde março/26

46% Procon
Redução desde março/26

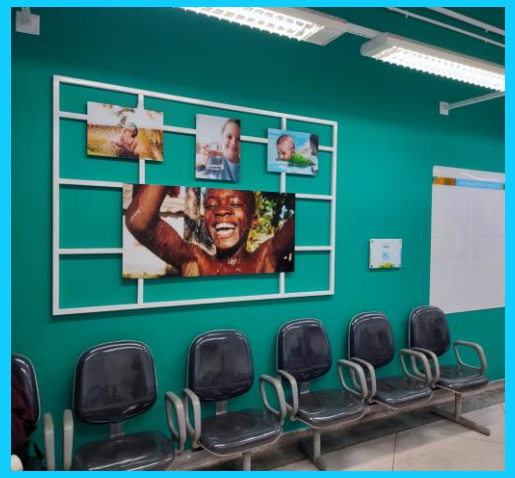
Maior NPS



+23,5%
vs. 2T26

Transformando a Experiência Presencial do Cliente









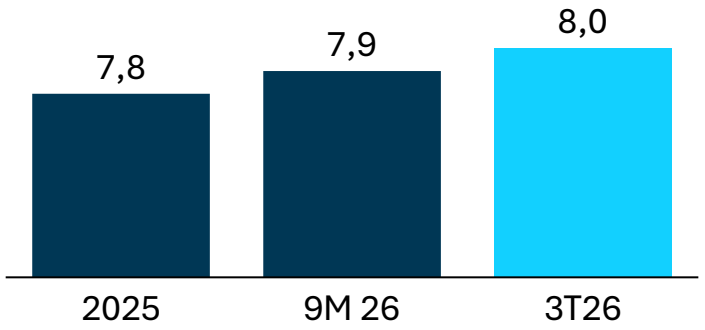
Construção da Marca

Entregamos resultados com propósito

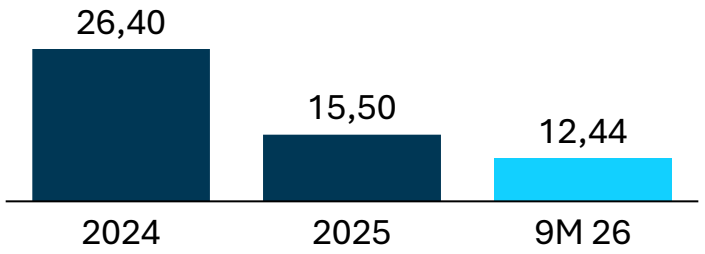
Melhorando a Reputação

+5,3%

3T26 vs 2T26



Mídia Mais Eficiente



custo por 1.000 impressões | Jan–Set 2026

(53)% vs. 2024 | (20)% vs. 2025

Maior Exposição da Marca

6.011 milhões

Impressões na mídia | Jan–Set 2026

3.436 milhões em 2025

65 mil

publicações na imprensa jan–set 2026

+35%

Crescimento vs. jan–set 2025

R$ 94,4M

investidos em 2026

vs. R$ 26,3 milhões em 2025



MENSAGENS-CHAVE

Plano de Ação de Segurança

+2,6x Inspeções
Atividade de Segurança em Campo
3T26 vs 3T25

Somos guiados pela ética e segurança

Tecnologia & Governança

~R$ 41M Investimento em monitoramento de IA até 2029

Câmeras de IA e unidades móveis posicionadas por equipes de inspeção de campo

Departamento de Segurança

~65 funcionários + 70 funcionários contratados
Pessoas, processos (PSM) e segurança de campo

Programa de Excelência em Segurança

>50.000 trabalhadores contratados
>2,5 milhões de documentos

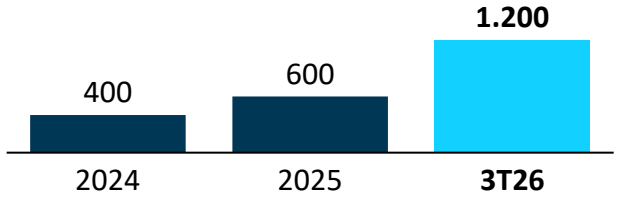




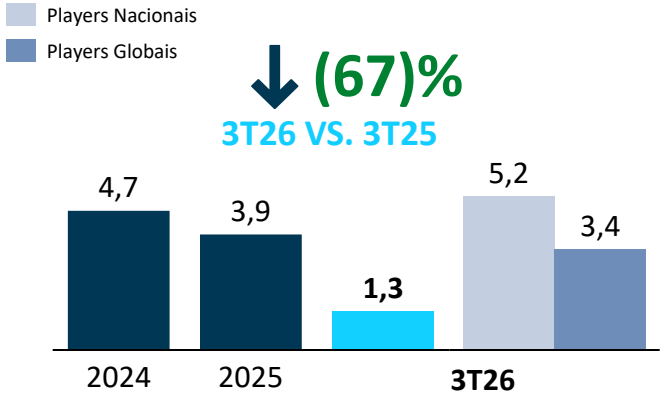
Melhorias Operacionais

Mais frentes de obras, menor LTIFR[1, 2]

Frentes de Obras ↑ **~3x**
Frentes de Obras Ativas



LTIFR[2]



(1) Funcionários + Terceiros
(2) Taxa de Acidentes com Afastamento

Padrões e Habilidades de Campo

Protocolos mais rigorosos de perfuração e escavação

"Líbero" de segurança; zonas de segurança ampliadas e investigações subterrâneas

CROSS | Vila Leopoldina

Centro de treinamento de obras subterrâneas
Em construção

Treinamento: Abes • Abratt • Abendi • Senai







MENSAGENS-CHAVE

Programa Integra Tietê

Entregamos resultados com propósito

- **~30% de redução na carga orgânica despejada no Rio Tietê**(1) na Região Metropolitana de São Paulo em comparação com 2025
- **7 novas** ETEs
- **+1.032 km** de rede de esgoto
- **5.500 piscinas olímpicas** de esgoto tratado adicional por mês
- **3 milhões** de pessoas beneficiadas
- **R$ 23 bilhões** em investimentos até 2029 no programa Integra Tietê

ETE Fortaleza – Guarulhos



ETE Água Vermelha – Francisco Morato



ETE Cabuçu - Guarulhos



(1) De acordo com a Nota Técnica da CETESB, 15 de setembro de 2026

AGENDA

1 Destaques Financeiros e Operacionais

2 Áreas Foco

3 **Q&A**

Q&A



ANEXOS



3T REPORTADO X AJUSTADO

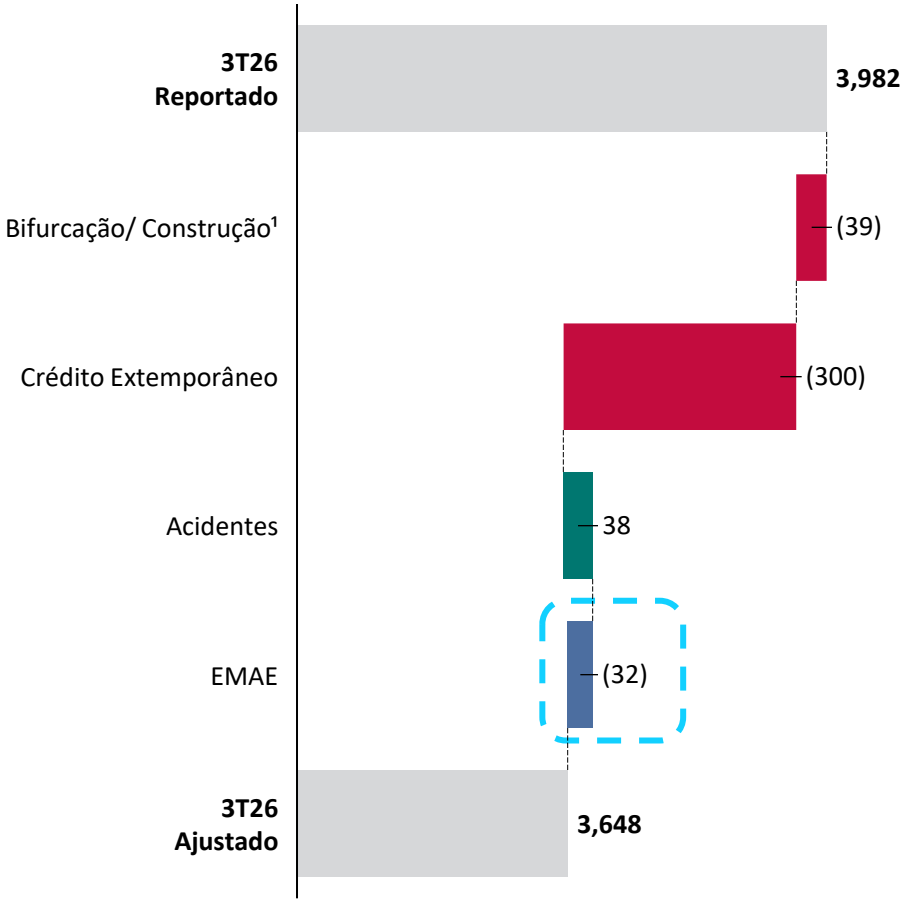
R$ Milhões

SABESP	3T25	3T26	Ajustes 2026					3T26 Ajustado	3T25 Ajustado	Δ	%
			Construção	Bifurcação	Acidentes	Crédito Extemporâneo	EMAE				
Receita de Saneamento (c/ TRCF)	6.108	6.449	-	-	-	-	-	6.449	6.108	*340*	*5,6%*
Redutora de Água/Esgoto (FAUSP)	(332)	(1)	-	-	-	-	-	(1)	(225)	*224*	*99,5%*
Receita de Construção	3.924	4.001	3.979	-	-	-	21	-	-	-	*n.a.*
Atualização do Ativo Financeiro	154	50	-	50	-	-	-	-	-	-	*n.a.*
Receita de Energia	-	150	-	-	-	-	150	-	-	-	*n.a.*
Receita Bruta	**9.854**	**10.648**	**3.979**	**50**	**-**	**-**	**171**	**6.448**	**5.884**	***564***	***9,6%***
Tributos (Pis/Cofins e TRCF)	(430)	(507)	-	(5)	-	-	(13)	(489)	(415)	*(74)*	*(17,9)%*
Receita Líquida	**9.425**	**10.141**	**3.979**	**45**	**-**	**-**	**158**	**5.958**	**5.468**	***490***	***9,0%***
Custo de Construção	(3.924)	(4.007)	(3.979)	-	-	-	(28)	-	-	-	*n.a.*
Pessoal	(1.163)	(573)	-	-	-	-	(35)	(538)	(685)	*147*	*21,4%*
Materiais gerais	(161)	(81)	-	-	-	-	(1)	(79)	(86)	*7*	*8,1%*
Materiais de tratamento	(120)	(118)	-	-	-	-	-	(118)	(120)	*2*	*1,4%*
Serviços	(712)	(749)	-	-	-	-	(18)	(731)	(712)	*(19)*	*(2,7)%*
Energia elétrica	(302)	(428)	-	-	-	-	(13)	(415)	(302)	*(112)*	*(37,2)%*
Gerais & Administrativas	(262)	(281)	-	-	(38)	-	(3)	(241)	(262)	*21*	*8,0%*
Tributárias	(18)	(43)	-	-	-	-	(6)	(37)	(18)	*(19)*	*(102,5)%*
PECLD	352	(159)	-	-	-	-	(0)	(159)	(77)	*(82)*	*(106,1)%*
Eq Patrim	7	15	-	-	-	-	-	15	7	*7*	*95,2%*
Outras Receitas e Despesas	(54)	266	-	-	-	300	(28)	(6)	(8)	*2*	*25,5%*
EBITDA	**3.069**	**3.982**	**-**	**45**	**(38)**	**300**	**26**	**3.648**	**3.206**	***443***	***13,8%***
Depreciação e Amortização	(535)	(736)	-	-	-	-	(4)	(732)	(535)	*(197)*	*(36,8)%*
EBIT	**2.534**	**3.246**	**-**	**45**	**(38)**	**300**	**22**	**2.916**	**2.671**	***246***	***9,2%***
Resultado Financeiro Líquido	707	(1.222)	-	-	-	78	12	(1.312)	(754)	*(558)*	*(74,0)%*
Lucro antes do Imposto de Renda	**3.241**	**2.024**	**-**	**45**	**(38)**	**377**	**35**	**1.605**	**1.916**	***(312)***	***(16,3)%***
IR/CSLL	(1.082)	(636)	-	(15)	13	(128)	(8)	(497)	(632)	*135*	*21,3%*
Lucro Líquido	**2.159**	**1.388**	**-**	**30**	**(25)**	**249**	**27**	**1.107**	**1.284**	***(177)***	***(13,8)%***

Performance EMAE

R$ Milhões

EBITDA Reportado x Ajustado



EMAE	3T26	Construção	3T26 Ajustado
Receita de Construção	21	21	-
Receita de Energia	150	-	150
Receita Bruta	**171**	**21**	**150**
Tributos (Pis/Cofins e TRCF)	(13)	-	(13)
Receita Líquida	**158**	**21**	**137**
Custo de Construção	(28)	(28)	-
Pessoal	(35)	-	(35)
Materiais gerais	(1)	-	(1)
Serviços	(18)	-	(18)
Energia elétrica	(13)	-	(13)
Gerais & Administrativas	(3)	-	(3)
Tributárias	(6)	-	(6)
PECLD	(0)	-	(0)
Outras Receitas e Despesas	(28)	-	(28)
EBITDA	**26**	**(6)**	**32**
Depreciação e Amortização	(4)	-	(4)
EBIT	**22**	**(6)**	**29**
Resultado Financeiro Líquido	12	-	12
Lucro antes do Imposto de Renda	**35**	**(6)**	**41**
IR/CSLL	(8)	2	(10)
Lucro Líquido	**27**	**(4)**	**31**

(1) Inclui margem de construção EMAE de R$(6)M; a Sabesp não registra margem de construção.

DADOS OPERACIONAIS

	KPI[2]	Medida[1]	2022	2023	2024	1T25	2T25	3T25	4T25	1T26	2T26	3T26
Água	Ligações Ativas	[Qtd]	9.230	9.316	9.483	9.492	9.506	9.509	9.517	9.468	9.487	9.515
	Economias Ativas	[Qtd]	12.751	12.928	13.233	13.273	13.008	13.370	13.411	13.409	13.460	13.561
	Volume de produção - Total	[m³]	2.847	2.953	3.129	815	814	809	789	778	779	796
	Volume de produção - Metropolitano	[m³]	1.978	2.086	2.166	563	564	566	537	523	535	551
	Volume de produção - Outros	[m³]	870	867	963	252	249	243	252	254	244	245
	Volume Faturado	[m³]	2.197	2.239	2.295	583	581	564	580	580	585	580
	Volume Medido	[m³]	1.797	1.892	1.950	496	477	484	497	504	505	490
Esgoto	Ligações Ativas	[Qtd]	8.027	8.132	8.194	8.219	8.239	8.245	8.257	8.211	8.230	8.255
	Economias Ativas	[Qtd]	11.377	11.582	11.762	11.828	11.890	11.935	11.984	11.968	12.040	12.131
	Volume Tratado	[m³]	1.234	1.290	1.305	308	288	288	306	324	318	328
	Volume Faturado	[m³]	1.922	1.970	2.029	516	518	523	543	516	523	520
	Volume Medido	[m³]	1.584	1.698	1.711	440	430	435	448	446	450	443

(1) As quantidades estão em milhares.
(2) Os dados incluem Olímpia e Mauá.

CONSUMO POR CATEGORIA (1/2)

Histograma

	Volume Faturado (milhões de m³)			Tarifa média (R$/m³)		
Categoria	3T26	3T25	%	3T26	3T25	%
Residencial	945	932	1,4	4,32	4,04	7,0
Comercial	98	98	0,3	16,14	15,12	6,7
Industrial	18	18	(3,3)	22,06	19,50	13,1
Total varejo	**1.061**	**1.048**	**1,2**	**5,71**	**5,35**	**6,9**
Atacado	13	13	(1,4)	3,09	2,91	6,1
Outras[1]	26	25	1,1	22,33	21,08	5,9
Total Geral Consolidado	**1.099**	**1.087**	**1,1**	**6,07**	**5,68**	**6,8**

(1) Outras consideram edifícios próprios e públicos

CONSUMO POR CATEGORIA (2/2)

Consumo médio por mês[1]

Evolução Consumo
[m³/qtd]

Volume [m³] / Economias Faturadas [Qtd]

	Unidade	3T23	3T24	3T25	3T26
Total	**[m³ / Qtd]**	**14,37**	**14,41**	**14,47**	**14,35**
Residencial	[m³ / Qtd]	13,19	13,26	13,34	13,24
Comercial	[m³ / Qtd]	19,91	20,86	20,92	21,09
Industrial	[m³ / Qtd]	50,91	53,85	55,11	54,68

Var. a/a
[%]

Total	**[m³ / Qtd]**	**-**	**0,3%**	**0,4%**	**(0,9)%**
Residencial	[m³ / Qtd]	-	0,5%	0,7%	(0,8)%
Comercial	[m³ / Qtd]	-	4,7%	0,3%	0,8%
Industrial	[m³ / Qtd]	-	5,8%	2,3%	(0,8)%

(1) Volume faturado médio mensal dividido pelo número de economias faturadas no período.

RECONCILIAÇÃO DO CAPEX E BACKLOG

Capex (em R$ milhões)

R$ milhões	1T26	2T26	3T26	Fonte
Fluxo de Caixa				
Total das adições do imobilizado	(34)	(56)	(142)	Nota "Imobilizado"
Total das adições de ativo de contrato	(3.756)	(5.049)	(4.447)	Nota "Ativo de contrato e outros ativos da concessão"
Total das adições do intangível	-	(0)	(113)	Nota "Intangível"
Adições de períodos anteriores que afetaram o caixa do período corrente	(2.167)	-	(172)	Nota "Informações suplementares aos fluxos de caixa"
Itens que não afetaram o caixa	901	1.630	(234)	Nota "Informações suplementares aos fluxos de caixa"
Aquisição de ativo de contrato, intangíveis e imobilizados	**(5.057)**	**(3.475)**	**(5.108)**	**Fluxo de Caixa**
Reconciliação Capex				
Adições de períodos anteriores que afetaram o caixa do período corrente	2.167	-	172	Nota "Informações suplementares aos fluxos de caixa"
Itens que não afetaram o caixa	(901)	(1.630)	234	Nota "Informações suplementares aos fluxos de caixa"
Subtotal	**(3.790)**	**(5.105)**	**(4.702)**	
Adiantamento de fornecedores	63	1.351	187	Nota "Ativo de contrato e outros ativos da concessão"
Imobilizado EMAE	-	23	(13)	Nota "Imobilizado"
Capex	**(3.728)**	**(3.731)**	**(4.528)**	

Backlog de Capex até 2029 em diante (em R$ milhões)

- A Sabesp tem R$44,2 bilhões em Capex contratado de setembro 2026 até 2029 em diante

