



2T26

Apresentação de
Resultados



união



mabel



TUCAPEL



ALTO GIRO



Camil
2T26

R\$ 2,8 bilhões Receita Líquida
(-7,2% YoY e +3,6% QoQ)

R\$ 225,3 milhões EBITDA
(-10,1% YoY e +7,3% QoQ)

8,2% Margem EBITDA
(-0,3pp YoY e +0,3pp QoQ)

604,7 mil tons volume
(-4,6% YoY e +1,9% QoQ)

Alto Giro Brasil: -4,6% YoY e +0,8% QoQ
Alto Valor Brasil: +14,1% YoY e +5,2% QoQ
Internacional: -8,3% YoY e +2,7% QoQ

ALTO VALOR

mabel

Toddy



união

Seleto

Bom Dia



Camil

Amália

Don Sapore



Coqueiro

PESCADOR



Grãos - Brasil

Grãos - Brasil

Grãos - Brasil

Grãos - Brasil

Biscoitos

Café

Massas

Pescados

POP

NAMORADO

carreteiro



união

Barra



SAMAN

La Abundancia

TUCAPEL

BANQUETE

costeño



Rico ARROZ

ARROZ OSITO

Vila Oliva



Destques 2T26

Alto Giro: Grãos e Açúcar no Brasil

Volume das vendas:

335,9 mil tons; -4,6% YoY e +0,8% QoQ no 2T26

Preço Líquido Camil:

R\$3,50/kg; -0,9% YoY e +1,9% QoQ no 2T26

Preço médio da matéria-prima¹:

Arroz:

R\$65,92/saca (-2,9% YoY e +8,5% QoQ)

Feijão:

R\$362,74/saca; +69,9% YoY e +3,6% QoQ no 2T26

Açúcar:

R\$95,14/saca (-21,6% YoY e -3,7% QoQ) no 2T26

Principais Marcas



Evolução Volumes vs. Preço Líquido

2T26

-4,6%

Volume YoY

-0,9%

Preço Líquido
YoY

+0,8%

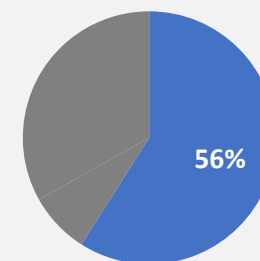
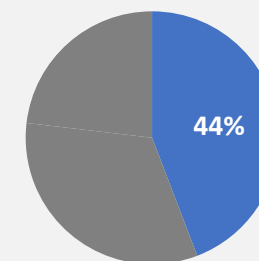
Volume QoQ

+1,9%

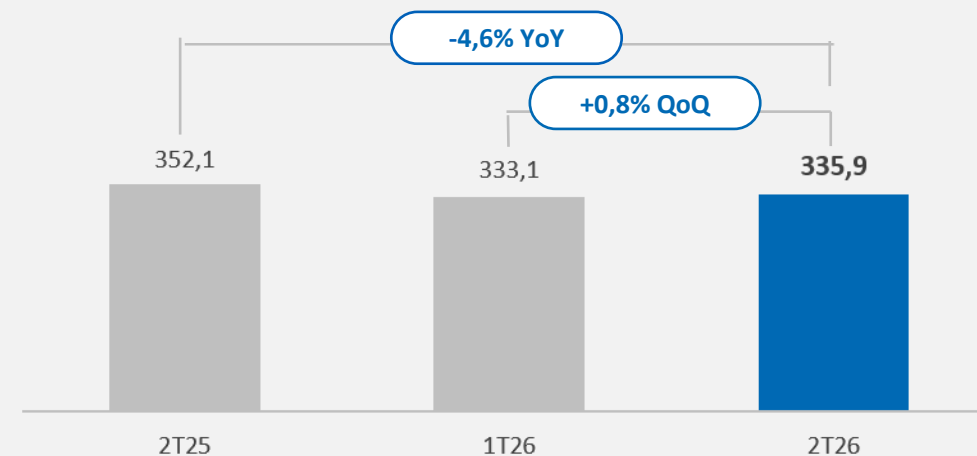
Preço Líquido
QoQ

Receita Líquida (%)

Volume (%)



Volume
mil tons



Destques 2T26

Alto Valor: Massas, Biscoitos, Café e Pescados no Brasil
Volume das vendas:

51,6 mil tons; +14,1% YoY e +5,2% QoQ no 2T26

Preço Líquido Camil:

R\$16,17/kg; +3,5% YoY e +7,6% QoQ no 2T26

Preço médio da matéria-prima¹:

Trigo:

R\$1.396,73/ton (-5,2% YoY e +7,5% QoQ)

Café:

R\$1.660,17/saca (-15,5% YoY e -7,7% QoQ) no 2T26

Principais Marcas



Evolução Volumes vs. Preço Líquido

2T26

+14,1%

Volume YoY

+3,5%

Preço Líquido
YoY

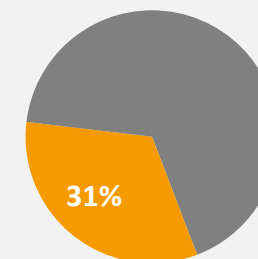
+5,2%

Volume QoQ

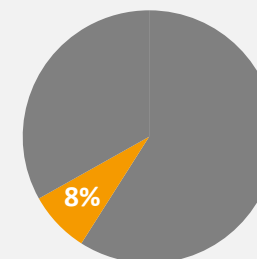
+7,6%

Preço Líquido
QoQ

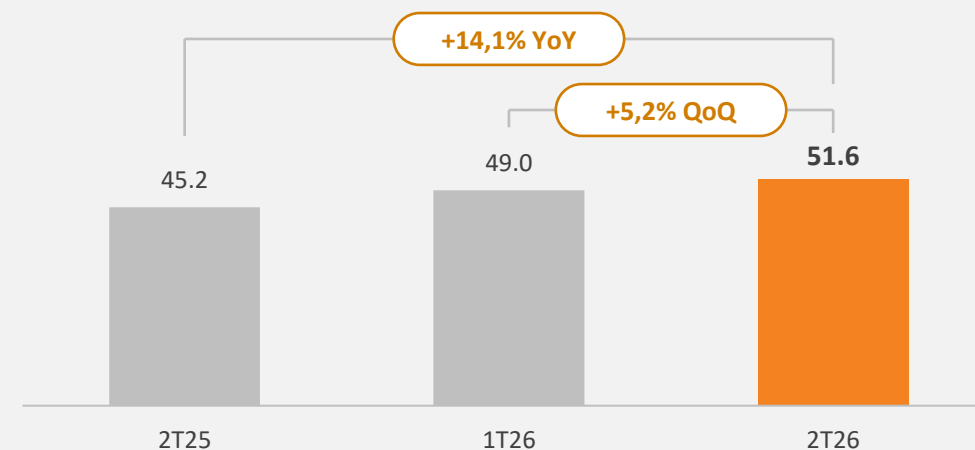
Receita Líquida (%)



Volume (%)



Volume
mil tons



Destques 2T26

Internacional: Uruguai, Chile, Peru, Equador e Paraguai

Volume das vendas:

217,1 mil tons; -8,3% YoY e +2,7% QoQ no 2T26

Preço Líquido:

R\$3,15/kg; -18,3% YoY e +3,8% QoQ no 2T26

Principais Marcas



Evolução Volumes vs. Preço Líquido

2T26

-8,3%

Volume YoY

-18,3%

Preço Líquido YoY

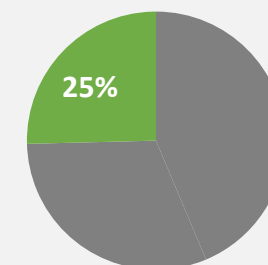
+2,7%

Volume QoQ

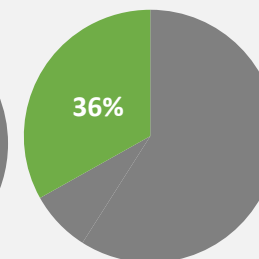
+3,8%

Preço Líquido QoQ

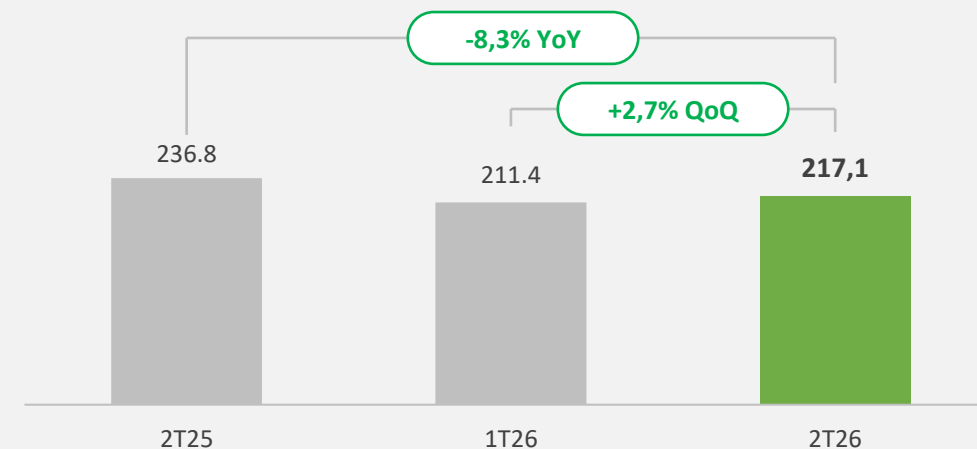
Receita Líquida (%)



Volume (%)



Volume
mil tons

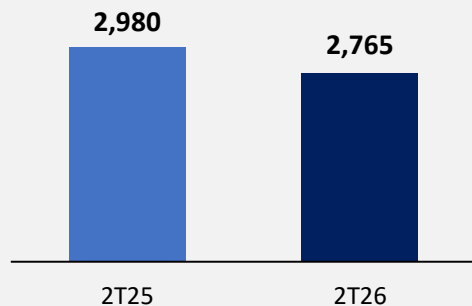


Destaques Financeiros | 2T25 vs. 2T26

Receita Líquida

R\$ mm

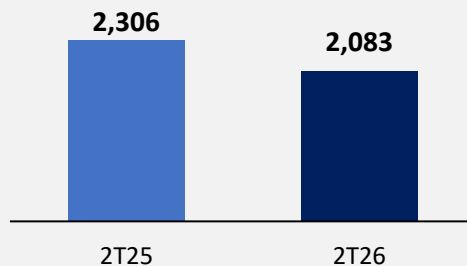
-7,2%



CPV

R\$ mm

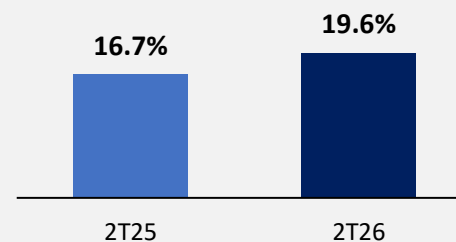
-9,7%



SG&A

% Receita Líquida

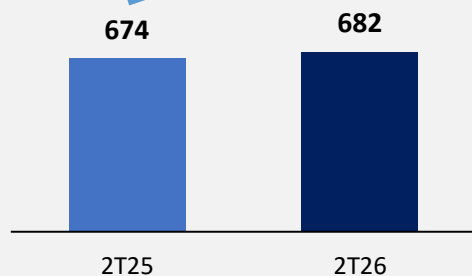
+2,9pp



Lucro Bruto

R\$ mm

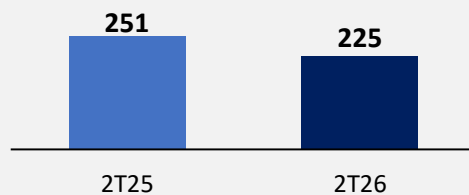
+1,2%



EBITDA

R\$ mm

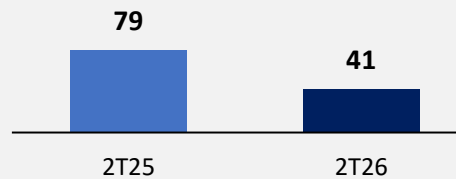
-10,1%



Lucro Líquido

R\$ mm

-47,5%



Margens

(% Receita Líquida)

22,6%

24,7%

8,4%

8,2%

2,6%

1,5%

Receita Líquida: R\$ 2,8 bilhões (-7,2% YoY) no 2T26

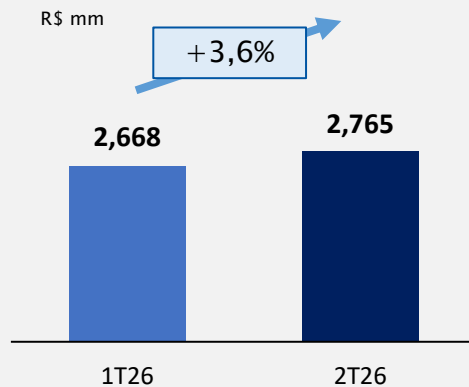
Lucro Bruto: R\$681,9 milhões (+1,2% YoY) e margem de 24,7% no 2T26 (+2,1p.p YoY)

EBITDA: R\$ 225,3 milhões (-10,1% YoY) e margem de 8,2% no 2T26 (-0,3p.p YoY)

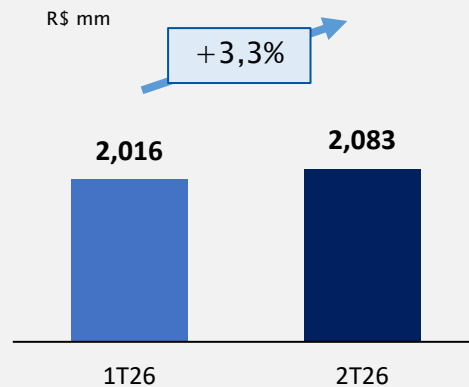


Destaques Financeiros | 1T26 vs. 2T26

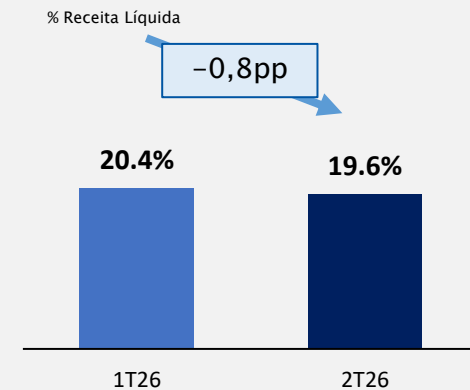
Receita Líquida



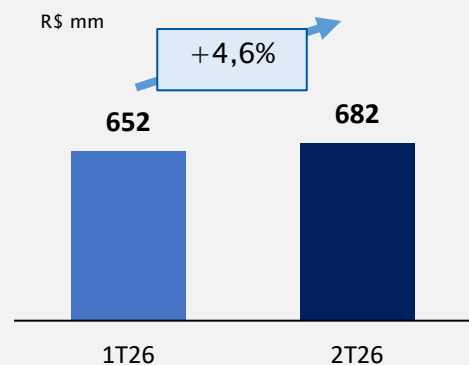
CPV



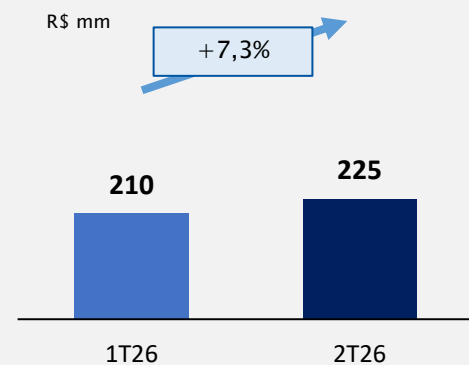
SG&A



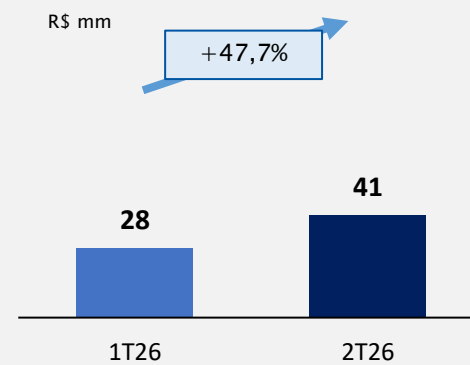
Lucro Bruto



EBITDA



Lucro Líquido



Margens

(% Receita Líquida)

24,4%

24,7%

7,9%

8,2%

1,0%

1,5%

Receita Líquida: R\$2,8 bilhões (+3,6% QoQ) no 2T26

Lucro Bruto: R\$681,9 milhões (+4,6% QoQ) e margem de 24,7% no 2T26 (+0,2p.p QoQ)

EBITDA: R\$225,3 milhões (+7,3% QoQ) e margem de 8,2% no 2T26 (+0,3p.p QoQ)

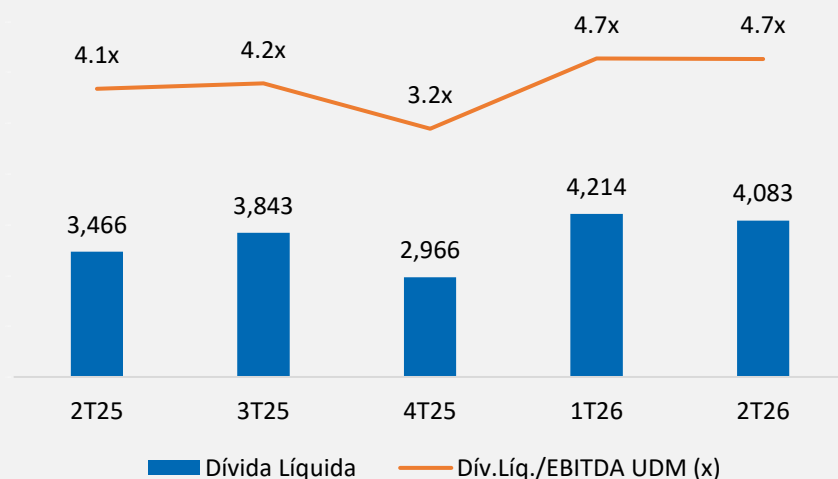


Endividamento, Capex & Capital de Giro

Endividamento

Endividamento (em R\$mn)	2T25	1T26	2T26	2T26	2T26
Data de Fechamento	ago-25	mai-26	ago-26	VS 2T25	VS 1T26
Endividamento Total	5.376,1	5.670,2	5.936,3	10,4%	4,7%
Empréstimos e Financiamentos	2.509,2	2.407,9	2.599,3	3,6%	7,9%
Debêntures	2.866,9	3.262,3	3.337,0	16,4%	2,3%
Curto Prazo	2.427,3	1.229,8	1.511,6	-37,7%	22,9%
Longo Prazo	2.948,8	4.440,4	4.424,7	50,1%	-0,4%
Alavancagem					
Dívida Bruta	5.376,1	5.670,2	5.936,3	10,4%	4,7%
Caixa + aplicações fin.	1.910,6	1.455,8	1.853,7	-3,0%	27,3%
Dívida Líquida	3.465,5	4.214,4	4.082,6	17,8%	-3,1%
Dív.Líq./EBITDA UDM (x)	4,1x	4,7x	4,7x	0,6x	0,0x

Evolução Dívida Líquida



MOODY'S

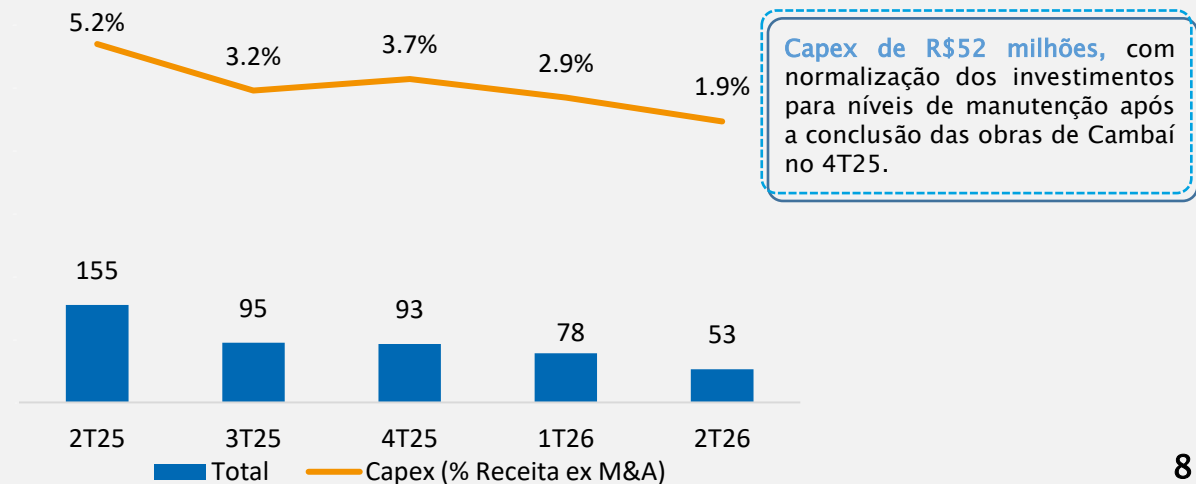
Nacional:
BrAA+ (estável)

Capital de Giro

Capital de Giro	2T25	1T26	2T26	2T26	2T26
Data de Fechamento	ago-25	mai-26	ago-26	VS 2T25	VS 1T26
Estoques	2.261,3	2.445,2	2.274,8	0,6%	-7,0%
Adiantamento a Fornecedores	414,0	643,2	460,8	11,3%	-28,4%
Contas a Receber	1.444,5	1.881,6	1.476,9	2,2%	-21,5%
Fornecedores	1.370,0	1.870,1	1.250,1	-8,8%	-33,2%
Outros Ativos Correntes	400,3	443,1	441,6	10,3%	-0,3%
Outros Passivos Correntes	421,2	530,3	536,7	27,4%	1,2%
Capital de Giro	2.728,9	3.012,8	2.867,3	5,1%	-4,8%
Dias Capital de Giro	85 d	99 d	96 d	12 d	-3 d

A Camil possui **sazonalidade** de capital de giro para arroz: os primeiros trimestres do ano apresentam, normalmente, um incremento de capital de giro e o quarto trimestre usualmente apresenta liberação.

Capex (R\$mn)



Capex de R\$52 milhões, com normalização dos investimentos para níveis de manutenção após a conclusão das obras de Cambaí no 4T25.

Q&A

Luciano Quartiero – CEO

Flavio Vargas – CFO

Relações com Investidores

Jenifer Nicolini – Gerente Executiva de RI,
ESG e Tesouraria Corporativa

Flávio Rios – Coordenador de RI

Rodrigo Perrone – Analista de RI

ri@camil.com.br

