Relatório de Resultados

2T26

Destaques do Trimestre

Mensagem da Administração

Principais Resultados

Desempenho Econômico-Financeiro

Pessoas, Saúde e Integridade



RECEITA LÍQUIDA – 6M26

▲+14,7%

R$ 933,3 MI

LUCRO BRUTO – 6M26

▲+16,9%

R$ 375,9 MI

EBITDA AJUSTADO – 6M26

R$ 143,9 MI

LUCRO LÍQUIDO – 6M26

R$ 58,8 MI

VOLUME VENDIDO – 6M26

▲+7,4%

232,9 mil ton

CAMINHÕES EXPEDIDOS *média mensal*

2.539

COLABORADORES *2.539 diretos e791 indiretos*

3.330

PRESENÇA NOS VAREJOS ALIMENTARES BRASILEIROS

98%

QUANTIDADE DE MARCAS

15

ITENS DE LIMPEZA

283

Principais Resultados

Apresentamos nossos indicadores de performance dos resultados referentes ao segundo trimestre de 2026 (2T26), evidenciando o desempenho operacional e financeiro da Companhia, bem como a evolução dos principais indicadores no período.

EBITDA *R$ milhões*	**2T26**	**2T25**	**Var. %**	**6M26**	**6M25**	**Var. %**
Receita líquida	489,6	416,4	17,6%	933,3	813,7	14,7%
(=) Lucro do exercício	21,6	3,8	470,9%	58,8	3,9	1399,0%
(-) IR / CS	5,7	0,4	1197,5%	21,2	(0,8)	-2917,4%
(+/-) Resultado financeiro	21,0	29,9	-29,9%	33,3	62,7	-46,9%
(+) Depreciação/Amortização	7,3	5,9	22,5%	14,3	12,2	17,6%
(=) EBITDA	**55,5**	**40,0**	**38,5%**	**127,6**	**78,0**	**63,6%**
Margem EBITDA	*11,3%*	*9,6%*	*1,7 p.p.*	*13,7%*	*9,6%*	*4,1 p.p.*
↪ (+) Outras despesas/receitas não recorrentes (ver explicação na pg.11)	3,5	3,0	15,5%	16,2	3,8	144,8%
(=) EBITDA Ajustado	**58,9**	**43,0**	**36,9%**	**143,9**	**81,8**	**75,9%**
Margem EBITDA Recorrente (excl. efeitos não-recorrentes)	*12,0%*	*10,3%*	*1,7 p.p.*	*15,4%*	*10,1%*	*-5,4 p.p.*

DRE *R$ milhões*	**2T26**	**2T25**	**Var. %**	**6M26**	**6M25**	**Var. %**
Receita Líquida	489,6	416,4	17,6%	933,3	813,7	14,7%
(-) Custos dos Produtos Vendidos	(300,5)	(244,1)	23,1%	(557,4)	(492,1)	13,3%
(=) Resultado Bruto	**189,1**	**172,2**	**9,8%**	**375,9**	**321,6**	**16,9%**
↪ (+/-) Despesas/Receitas Operacionais	(137,4)	(135,1)	1,7%	(271,8)	(251,9)	7,9%
↪ (+/-) Despesas/Receitas Operacionais - não recorrentes	(3,5)	(3,0)	15,5%	9,3	(3,8)	-344,8%
↪ (+/-) Resultado Financeiro	(21,2)	(29,9)	-29,0%	(30,7)	(62,7)	-51,0%
↪ (+/-) Resultado Financeiro – não recorrentes	0,3	-	n.a	(2,6)	-	n.a
↪ (-) IR / CS	(5,7)	(0,4)	1197,5%	(21,2)	0,8	-2917,4%
(=) Lucro do exercício contábil	**21,6**	**3,8**	**470,9%**	**58,8**	**3,9**	**1399,0%**
Margem Líquida (%)	*4,4%*	*0,9%*	*3,5 p.p.*	*6,3%*	*0,5%*	*-5,8 p.p.*
↪ (+/-) Reversão dos eventos não recorrentes	3,2	-	n.a	18,8	-	n.a
(=) Lucro do exercício - Ajustado	**24,8**	**3,8**	**556,0%**	**77,6**	**3,9**	**1227,5%**
Margem Líquida (excl. efeitos não-recorrentes)	*5,1%*	*0,9%*	*4,2 p.p.*	*8,3%*	*0,5%*	*7,8 p.p.*



Mensagem da Administração

SILVIA SUEMY TOMA CEO / Presidente

Apresentamos os resultados da Bombril referentes ao segundo trimestre de 2026 (2T26), período de transformação na trajetória da Companhia. 2026 consolida uma nova etapa, caracterizada pela execução das medidas previstas no processo, disciplina financeira, eficiência operacional e fortalecimento da estrutura de capital. Tudo isso, pautado em uma gestão que tem olhado atentamente para pessoas, suas necessidades e com o entendimento de que os colaboradores são parte fundamental da execução de todos os planos.

A gestão aprimorou seu projeto de fortalecimento do cuidado com os colaboradores, fundamentais para a continuidade desse momento. Além de dar andamento à metodologia para implementação dos novos paramentos da NR1, o trimestre foi marcado por execução de planos de desenvolvimento e cuidados com pessoas; e com o início do planejamento da Semana da Diversidade e de novos projetos que a companhia apresentará ao longo de 2026.

Os resultados do trimestre refletem a solidez das marcas e os avanços das iniciativas estratégicas, impulsionados pelas medidas implementadas no âmbito da Recuperação Judicial. O processo de reorganização contribuiu para maior disciplina na alocação de recursos, otimização da estrutura de custos e avanço das iniciativas de eficiência operacional e financeira.

No 2T26, a receita líquida atingiu R$ 489,6 milhões, impulsionada pelo crescimento dos volumes e pela operação da cadeia de suprimentos e logística em capacidade máxima, que registrou recorde de expedição e garantiu o abastecimento do varejo. O desempenho reforça a força do portfólio e a execução da estratégia comercial, mesmo diante de um cenário macroeconômico desafiador, marcado por inflação, pressão sobre a renda das famílias e maior volatilidade nos preços de commodities e insumos.

O Lucro Bruto consolidado alcançou R$189,1 milhões, com margem bruta de 38,6%, redução de 2,7 p.p. frente ao 2T25. O resultado reflete os avanços na gestão do portfólio, eficiência produtiva e disciplina de custos, parcialmente compensados pela pressão sobre os custos dos insumos e pela volatilidade das commodities e derivados de petróleo.
Como resultado das medidas implementadas ao longo do processo de Recuperação Judicial, incluindo a reestruturação das despesas gerais e administrativas, reportamos Lucro Líquido de R$ 21,6 milhões no 2T26. O EBITDA Ajustado totalizou R$ 58,9 milhões, com margem EBITDA recorrente de 12,0%.

O primeiro semestre de 2026 consolidou avanços relevantes na estabilização da estrutura de capital. A liquidez proporcionada pela captação inicial de R$ 150 milhões por meio do financiamento DIP foi fundamental para o cumprimento do Plano de Recuperação Judicial homologado. No período, alcançamos o pagamento integral de 100% dos credores da classe colaborador vinculados à RJ e concluímos a renegociação e formalização contratual com a totalidade de nossos credores financeiros, avançando no equacionamento dos passivos e na sustentabilidade financeira da Companhia.

A Recuperação Judicial também impulsionou a transformação operacional e financeira da Bombril, criando bases mais eficientes e sustentáveis para o negócio. A gestão mantém o compromisso com a governança, a eficiência, a competitividade, a geração sustentável de valor e a valorização das pessoas.

A Bombril esteve presente, permanece e agora avança rumo ao futuro.

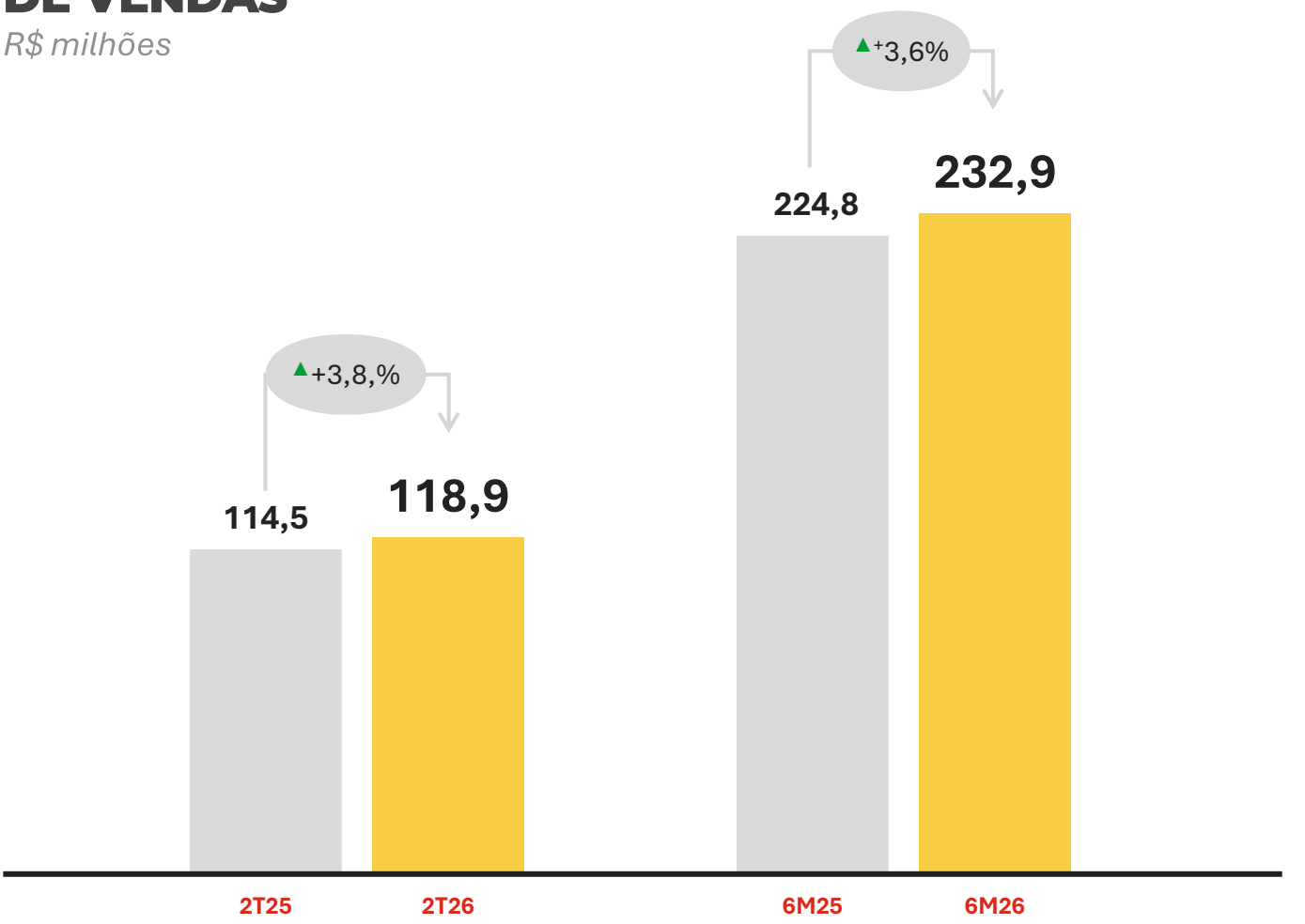
Boa leitura a todos!

Desempenho Econômico-Financeiro



VOLUME DE VENDAS

R$ milhões

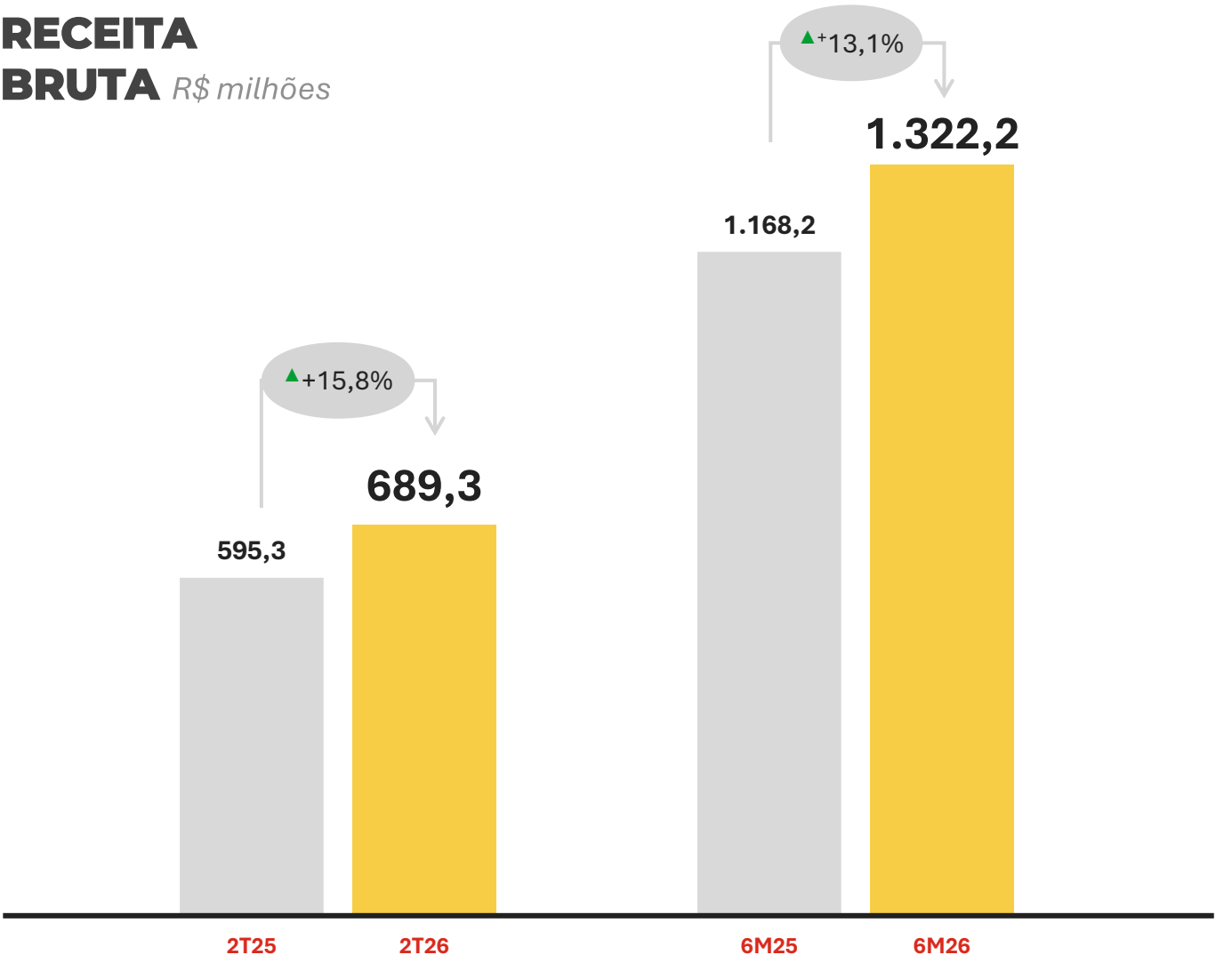


A quantidade de produtos vendidos no segundo trimestre de 2026 (2T26) totalizou 118,9 mil toneladas, representando uma variação de 3,8% em relação ao mesmo período do ano anterior. No acumulado de 2026, o volume de vendas alcançou 232,9 mil toneladas, um aumento de 3,6% na comparação com o ano de 2025.

O resultado reforça a solidez das principais categorias da Bombril. Em um cenário ainda marcado pela inflação e por maior pressão sobre a renda disponível das famílias, a Companhia apresentou evolução de volume superior à variação do IPCA, refletindo a força de seu portfólio, a relevância de suas marcas e a execução consistente da estratégia comercial. Esse avanço foi sustentado tanto pela resiliência das categorias quanto pelo desempenho expressivo das inovações lançadas recentemente, com destaque para Lava Roupas e Limpador Perfumado.

O desempenho evidencia a assertividade da estratégia de concentrar investimentos em categorias de alto giro, elevada qualidade e significativo potencial de expansão. A evolução dos volumes demonstra a capacidade da Companhia de manter uma trajetória de crescimento mesmo diante de um ambiente de consumo mais desafiador, fortalecendo a presença de suas marcas nos lares brasileiros e ampliando as oportunidades de expansão do portfólio.

RECEITA BRUTA *R$ milhões*



O resultado bruto no 2T26 totalizou R$ 689,3 milhões, representando um aumento de 15,8% em relação ao 2T25. No 6M26, a receita brutal totalizou R$ 1.322,2 milhões, um aumento de 13,1% em relação ao 6M25.

O crescimento da receita refletiu o maior volume de vendas e a otimização do mix de preços, frutos do reposicionamento competitivo da Companhia. Esse desempenho fortaleceu a geração de caixa, sustentando o avanço do Plano de Recuperação Judicial.

LUCRO BRUTO

R$ milhões	2T26	2T25	Var. %	6M26	6M25	Var. %
Receita Líquida	489,6	416,4	17,6%	933,3	813,7	14,7%
Custo	(300,5)	(244,1)	23,1%	(557,4)	(492,1)	13,3%
Lucro Bruto	**189,1**	**172,2**	**9,8%**	**375,9**	**321,6**	**16,9%**
Margem Bruta (%)	*38,6%*	*41,4%*	*-2,7 p.p.*	*40,3%*	*39,5%*	*0,8 p.p.*

O lucro bruto do 2T26 alcançou R$ 189,1 milhões, aumento de 9,8% em relação ao 2T25. A margem bruta atingiu 38,6% no trimestre, um recuo de 2,7 *p.p.*, refletindo principalmente a evolução dos custos de produção, em um cenário de maior volatilidade nos preços dos insumos, influenciada pelo atual contexto geopolítico e seus efeitos sobre os preços das commodities e derivados de petróleo. Os insumos de produção representam parcela substancial da estrutura de custos da Companhia. O aumento do volume produzido contribuiu para a evolução do lucro bruto no período, enquanto a Companhia manteve o foco na gestão de custos e na eficiência operacional, buscando mitigar os impactos sobre a rentabilidade.

No 6M26, o lucro bruto totalizou R$ 375,9 milhões, aumento de 16,9% em relação ao 6M25.A margem bruta foi de 40,3%, permanecendo em linha com o registrado no mesmo período do ano anterior, refletindo a capacidade da Companhia de equilibrar a evolução dos custos de produção, o crescimento dos volumes e a gestão do mix de produtos.

A evolução do lucro bruto reflete a combinação entre o crescimento dos volumes, a gestão do portfólio e as iniciativas de eficiência implementadas pela Companhia. Em um ambiente de maior volatilidade nos custos dos principais insumos de produção, decorrente, entre outros fatores, do cenário geopolítico internacional, a Companhia avançou na otimização do mix de produtos e nas iniciativas de inovação, contribuindo para a preservação da rentabilidade. Esses movimentos reforçam a disciplina operacional e a capacidade da Companhia de responder a um ambiente de custos mais desafiador, mantendo o foco na geração sustentável de valor.



DESPESAS E RECEITAS OPERACIONAIS AJUSTADO

R$ mi	2T26	2T25	Var. %	6M26	6M25	Var. %
Vendas, Gerais e Administrativas	(138,7)	(135,9)	2,0%	(276,8)	(252,2)	9,8%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	(2,2)	(2,2)	1,8%	14,3	(3,5)	502,9%
Total	**(140,9)**	**(138,1)**	**2,0%**	**(262,5)**	**(255,7)**	**2,7%**
% Total/Receita Líquida	*28,8%*	*33,2%*	*-4,4 p.p.*	*28,1%*	*31,4%*	*-3,3 p.p.*
(-) Outras despesas não recorrentes	3,5	3,0	15,5%	16,2	3,8	327,6%
Despesas e Receitas Operacionais (Ajustado)	**(137,4)**	**(135,1)**	**1,7%**	**(246,3)**	**(251,9)**	**-2,2%**
% Total Ajustado/Receita Líquida	*28,1%*	*32,5%*	*-4,4 p.p.*	*26,4%*	*31,0%*	*-4,6 p.p.*

As despesas operacionais líquidas somaram R$ 140,9 milhões no 2T26, um avanço de 2,0% em relação ao 2T25. O crescimento nas despesas refletiu, prioritariamente, o aumento com custos com pessoal e as despesas com frete no período.

Na linha de outras receitas (despesas) operacionais líquidas, a variação decorre, principalmente, pelo ganho decorrente do deságio ("haircut") aplicado aos créditos no âmbito do Plano de Recuperação Judicial.

Os eventos não recorrentes desconsiderados na apuração do resultado operacional referem-se, principalmente, aos gastos relacionados à operacionalização do processo de Recuperação Judicial, que totalizaram R$ 3,5 milhões no 2T26, ante R$ 3,0 milhões no mesmo período do ano anterior.

Excluindo esses efeitos, as despesas operacionais líquidas ajustadas totalizaram R$ 137,4 milhões no 2T26, representando um aumento de 1,7% em relação ao 2T25.

As despesas operacionais líquidas no consolidado somaram R$ 262,5 milhões no 2T26, um avanço de 2,7% em relação ao 2T25. O crescimento refletiu, prioritariamente, o aumento com custos com pessoal e as despesas com frete no período.

Na linha de outras receitas (despesas) operacionais líquidas, a variação também decorre pelo ganho decorrente do deságio ("haircut") aplicado aos créditos no âmbito do Plano de Recuperação Judicial.

Os eventos não recorrentes desconsiderados na apuração do resultado operacional referem-se, principalmente, aos gastos relacionados à operacionalização do processo de Recuperação Judicial, que totalizaram R$ 16,3 milhões no 2T26, ante R$ 3,8 milhão no mesmo período do ano anterior.

Excluindo esses efeitos, as despesas operacionais líquidas ajustadas totalizaram R$ 246,3 milhões no 6M26, representando uma redução de 2,2% em relação ao 6M25.

EBITDA AJUSTADO

RECONCILIAÇÃO *R$ milhões*	**2T26**	**2T25**	**Var. %**	**6M26**	**6M25**	**Var. %**
Lucro Líquido	**21,6**	**3,8**	**470,9%**	**58,8**	**3,9**	**1399,0%**
(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	5,7	0,4	1197,5%	21,2	(0,8)	-2917,4%
(+) Resultado Financeiro Líquido	21,0	29,9	-29,9%	33,3	62,7	-46,9%
(+) Depreciação	7,3	5,9	22,5%	14,3	12,2	17,6%
EBITDA	**55,5**	**40,0**	**38,5%**	**127,6**	**78,0**	**63,6%**
Margem EBITDA (%)	*11,3%*	*9,6%*	*1,7 p.p.*	*13,7%*	*9,6%*	*4,1 p.p.*
(+) Outras despesas não recorrentes	3,5	3,0	15,5%	16,2	3,8	327,6%
EBITDA Ajustado (excl. efeitos não-recorrentes)	**58,9**	**43,0**	**36,9%**	**143,9**	**81,8**	**75,9%**
Margem EBITDA Ajustada (excl. efeitos não-recorrentes)	*12,0%*	*10,3%*	*1,7 p.p.*	*15,4%*	*10,1%*	*5,4 p.p.*

No 2T26, o EBITDA Ajustado atingiu R$ 58,9 milhões, representando um crescimento de 36,9% em relação ao mesmo período do ano anterior. Crescimento de 1,7 p.p. na margem EBITDA Ajustada, totalizando 12,0% no trimestre.

Em relação ao acumulado de 2026, observa-se também um aumento de 75,9%, passando de R$ 81,8 milhões no 6M25 para R$ 143,9 milhões no 6M26, aumento de 4,6 p.p na margem EBITDA Ajustada.

No 2T26 e 6M26, o total expurgado para constituição do EBITDA ajustado totalizou R$ 3,5 milhões e R$ 16,2 milhões, respectivamente, composto principalmente por efeitos da execução do Plano de Recuperação Judicial.

No 2T25 e 6M25, o total expurgado para constituição do EBITDA ajustado totalizou R$ 3,0 milhões e R$ 3,8 milhões, respectivamente, e tratam-se de honorários advocatícios referente aos processos T-Bills.

LUCRO LÍQUIDO

LUCRO LÍQUIDO (PREJUÍZO) *R$ milhões*	2T26	2T25	Var. %	6M26	6M25	Var. %
Resultado Antes de Impostos	27,2	4,2	546,4%	80,0	3,2	2426,3%
(-) IRRF e CSSL (Corrente)	(4,6)	(5,1)	-10,9%	(5,0)	(8,1)	-38,8%
(-) IRRF e CSSL (Diferido)	(1,1)	4,7	-123,7%	(16,3)	8,9	-283,3%
Lucro Líquido	**21,6**	**3,8**	**470,9%**	**58,8**	**3,9**	**1399,0%**
Margem Líquida (%)	*4,4%*	*0,9%*	*3,5 p.p.*	*6,3%*	*0,5%*	*5,8 p.p.*
(-) Outras despesas/receitas não recorrentes	(0,3)	-	n.a.	2,6	-	n.a.
Lucro Líquido Ajustada (excl. efeitos não-recorrentes)	**24,8**	**3,8**	**556,0%**	**77,6**	**3,9**	**1878,2%**
Margem Líquida Ajustada (excl. efeitos não-recorrentes)	*5,1%*	*0,9%*	*4,2 p.p.*	*8,3%*	*0,5%*	*7,8 p.p.*

O Lucro Líquido apresentou crescimento no 2T26, atingindo R$ 21,6 milhões, acima do registrado no 2T25.

Para a apuração do Lucro Líquido Ajustado, foram desconsiderados os eventos não recorrentes de R$ 3,5 milhões conforme detalhado na seção de EBITDA Ajustado, e de R$ 0,3 milhões registrados no resultado financeiro, relacionados também a efeitos do Plano de Recuperação Judicial.

O Lucro Líquido Ajustado apresentou crescimento no 2T26, atingindo R$ 24,8 milhões, acima do registrado no 2T25.

Em relação ao acumulado de 2026, o Lucro Líquido apresentou crescimento, atingindo R$ 58,8 milhões, acima do registrado em 2025.

Para a apuração do Lucro Líquido Ajustado acumulado, foram desconsiderados os eventos não recorrentes de R$ 9,3 milhões conforme detalhado na seção de EBITDA Ajustado, e de R$ 2,6 milhões registrados no resultado financeiro, relacionados também a efeitos do Plano de Recuperação Judicial.

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R$ 77,6 milhões, acima do registrado em 2025.

DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADO CONSOLIDADA

R$ mil	2T26	2T25	Var. %	6M26	6M25	Var. %
RECEITA LÍQUIDA DE VENDAS	489.648	416.360	17,6%	933.286	813.721	14,7%
CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS	(300.541)	(244.130)	23,1%	(557.413)	(492.148)	13,3%
LUCRO BRUTO	189.107	172.230	9,8%	375.873	321.573	16,9%
Despesas com vendas	(107.772)	(101.745)	5,9%	(207.092)	(189.520)	9,3%
Despesas gerais e administrativas	(30.901)	(34.189)	-9,6%	(69.713)	(62.681)	11,2%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	(2.226)	(2.186)	1,8%	14.262	(3.540)	-502,9%
Resultado de equivalência patrimonial	-	-		-	-	
Resultado antes do resultado financeiro e dos tributos	**48.208**	**34.110**	41,3%	**113.330**	**65.832**	72,2%
	-	-				
RESULTADO FINANCEIRO	-	-				
Receitas financeiras	3.836	361	962,6%	18.610	979	1800,9%
Despesas financeiras	(24.799)	(30.256)	-18,0%	(51.908)	(63.643)	-18,4%
	(20.963)	**(29.895)**	*-29,9%*	**(33.298)**	**(62.664)**	-46,9%
RESULTADO ANTES DOS TRIBUTOS SOBRE O LUCRO	27.245	4.215	546,4%	80.032	3.168	2426,3%
IMPOSTO DE RENDA E CONTRIBUIÇÃO SOCIAL						
Imposto de renda e contribuição social corrente	(4.570)	(5.127)	-10,9%	(4.973)	(8.122)	-38,8%
Imposto de renda e contribuição social diferido	(1.113)	4.689	-123,7%	(16.270)	8.876	-283,3%
	(5.683)	(438)	1197,5%	(21.243)	754	-2917,4%
LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO DO EXERCÍCIO	21.562	3.777	470,9%	58.789	3.922	1399,0%
	-	-				
Lucro (prejuízo) por ação (R$)Básico e Diluído	-	-				
Ações Ordinárias (ON)	0,07908	0,01385		0,21554	0,01438	
Ações Preferenciais (PN)	0,08698	0,01523		0,23709	0,01581	

BALANÇO PATRIMONIAL CONSOLIDADO

ATIVO *R$ mil*	30/06/2026	31/12/2025
CIRCULANTE		
Caixa e equivalentes de caixa	42.625	33.224
Títulos e valores mobiliários	1.871	1.315
Contas a receber de clientes	275.509	193.472
Estoques	157.139	161.868
Tributos a recuperar	10.110	14.526
Despesas antecipadas	9.596	10.820
Outros ativos	10.742	15.423
Total do ativo circulante	**507.592**	**430.648**
NÃO CIRCULANTE		
Títulos e valores mobiliários	1.714	2.852
Tributos a recuperar	7.335	6.755
Tributos diferidos	43.156	59.801
Depósitos judiciais	108.731	104.550
Outros ativos	2.920	2.903
Não circulante de longo prazo	**163.856**	**176.861**
Direito de uso de ativos	2.532	5.591
Imobilizado	295.855	294.374
Intangível	3.479	2.053
Total do ativo não circulante	**465.722**	**478.879**
TOTAL DO ATIVO	**973.314**	**909.527**

PASSIVO *R$ mil*	30/06/2026	31/12/2025
CIRCULANTE		
Fornecedores	196.287	298.125
Obrigações sociais e trabalhistas	37.612	27.750
Empréstimos e financiamentos	83.100	165.141
Passivos de arrendamentos	888	2.302
Obrigações tributárias a recolher	52.688	48.962
Provisões diversas	9.295	11.499
Outros passivos	18.013	27.579
Total do passivo circulante	**397.883**	**581.358**
NÃO CIRCULANTE		
Fornecedores	4.035	-
Empréstimos e financiamentos	189.631	-
Passivos de arrendamentos	298	3.967
Obrigações tributárias a recolher	1.807.945	1.793.959
Tributos diferidos	36.222	36.599
Provisões diversas	5.086	1.543
Provisão para riscos fiscais, trabalhistas e cíveis	13.138	31.814
Total do passivo não circulante	**2.056.355**	**1.867.882**
TOTAL DO PASSIVO	**2.454.238**	**2.449.240**
PATRIMÔNIO LÍQUIDO (PASSIVO A DESCOBERTO)		
Capital social	879.785	879.785
Reservas de capital	6.745	6.745
Ajustes de avaliação patrimonial	70.096	70.885
Prejuízos acumulados	(2.437.550)	(2.497.128)
Total do patrimônio líquido (Passivo a descoberto)	**(1.480.924)**	**(1.539.713)**
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO (PASSIVO A DESCOBERTO)	**973.314**	**909.527**

PESSOAS, SAÚDE E INTEGRIDADE



O CUIDADO GANHA MÉTODO

Durante o segundo trimestre de 2026, a Bombril avançou na implementação do projeto de Gestão de Riscos Psicossociais, dando continuidade à construção de uma abordagem estruturada para avaliação e prevenção desses fatores no ambiente de trabalho.

A iniciativa utilizou o COPSOQ III (Copenhagen Psychosocial Questionnaire), instrumento internacionalmente reconhecido para avaliação de fatores psicossociais. A versão corporativa aplicada contempla 20 dimensões, avaliadas por meio de uma escala Likert de cinco pontos. Após a coleta, os resultados são convertidos em percentuais de conformidade para cada dimensão, possibilitando uma análise estruturada das informações obtidas.

O projeto está organizado em etapas que conectam a aplicação do instrumento à análise das informações, à definição de medidas preventivas e à elaboração de planos de ação. Dessa forma, a Companhia busca transformar os aprendizados obtidos em iniciativas concretas de melhoria do ambiente de trabalho.



AVALIAÇÃO BASEADA NA PERCEPÇÃO DOS COLABORADORES

O questionário utiliza uma escala Likert de cinco pontos, permitindo que os colaboradores indiquem a frequência ou intensidade com que determinadas situações são percebidas no ambiente de trabalho.

As alternativas contemplam diferentes níveis de percepção, desde “Nunca/quase nunca” ou “Em uma medida muito pequena” até “Sempre” ou “Em uma medida muito grande”, passando por níveis intermediários de frequência e intensidade. Essa estrutura permite transformar as percepções coletadas em informações comparáveis e organizadas, apoiando uma análise mais consistente dos diferentes fatores avaliados.

DA RESPOSTA À INFORMAÇÃO ESTRUTURADA

Após a coleta, os scores brutos são convertidos em um percentual de conformidade, de 0% a 100%, para cada dimensão avaliada. Dessa forma, a metodologia permite organizar os resultados e estabelecer uma leitura estruturada dos diferentes fatores psicossociais identificados.

O projeto está estruturado para que essa primeira etapa de avaliação seja seguida pela análise dos resultados, documentação complementar e definição de medidas de prevenção, avançando posteriormente para a elaboração dos planos de ação.



Relatório de Resultados 2T26

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

Renata Baraldi Margutti

Fernando Henrique Fontolan

Guilherme Afonso Do Nascimento

11 99455-5858

acionista@bombril.com.br

ri.bombril.com.br