ser educacional

RESULTADOS
3T26



Disclaimer

O material divulgado pela Companhia reflete as expectativas dos administradores e poderá conter estimativas sobre eventos futuros. Quaisquer informações, dados em geral, previsões ou planos futuros refletem estimativas e não podem ser tomados como dados concretos ou promessa perante o mercado. A Ser Educacional não será responsável por quaisquer decisões de investimentos, operações ou alterações nas posições dos investidores tomadas com base nas informações e dados aqui divulgados. Da mesma forma, fica claro que o material ora divulgado poderá sofrer alterações sem prévio aviso.

O presente material foi elaborado pela Ser Educacional S.A. (“Ser Educacional" ou a "Companhia") de acordo com as mais rígidas normas nacionais e internacionais aplicáveis ao setor e inclui determinadas declarações prospectivas que se baseiam, principalmente, nas atuais expectativas e nas previsões da Ser Educacional quanto a acontecimentos futuros e tendências financeiras que atualmente afetam ou poderiam vir a afetar o negócio da Ser Educacional, não representando, no entanto, garantias de desempenho no futuro. Elas estão fundamentadas nas expectativas da administração, envolvendo uma série de riscos e incertezas em função dos quais a situação financeira real e os resultados operacionais podem vir a diferir de maneira relevante dos resultados expressos nas declarações prospectivas. A Ser Educacional não assume nenhuma obrigação no sentido de atualizar ou revisar publicamente qualquer declaração prospectiva.

Esta apresentação é divulgada exclusivamente para efeito de informação e não deve ser interpretada como solicitação ou oferta de compra ou venda de ações ou instrumentos financeiros correlatos. De igual modo, esta apresentação não oferece recomendação referente a investimento e tampouco deve ser considerada como se a oferecesse. Ela não diz respeito a objetivos específicos de investimento, situação financeira ou necessidades particulares de nenhuma pessoa. Tampouco oferece declaração ou garantia, quer expressa, quer implícita, em relação à exatidão, abrangência ou confiabilidade das informações nela contidas. Esta apresentação não deve ser considerada pelos destinatários como elemento que substitua a opção de exercer seu próprio julgamento. Quaisquer opiniões expressas nesta apresentação estão sujeitas a alteração sem aviso e a Ser Educacional não têm a obrigação de atualizar e manter em dia as informações nela contidas.

ser educacional

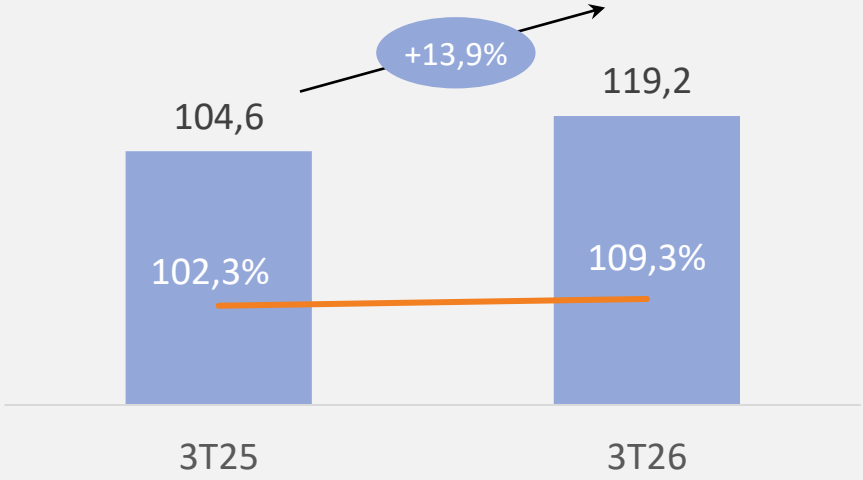
DESTAQUES
3T26



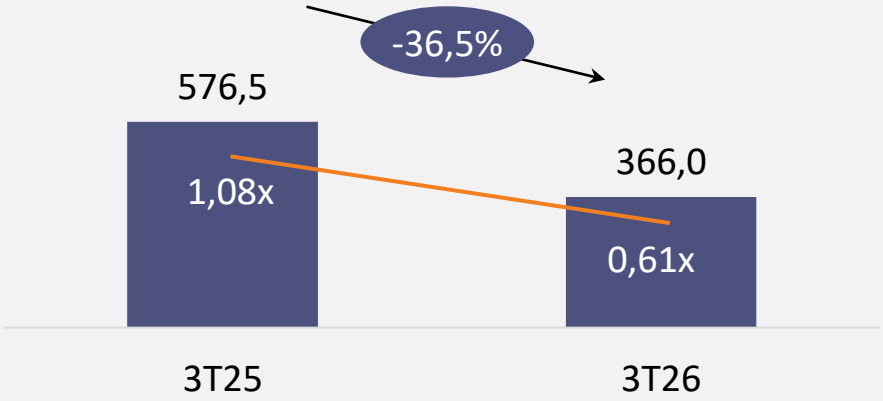
Destaques 3T26 x 3T25

Base de Alunos de Graduação Presencial	+1,7%
Ticket Médio Geral	+11,8%
Receita Líquida	+3,2%
EBITDA Ajustado	+6,7%
Margem EBITDA Ajustado	20,6% *(+0,7p.p)*
Lucro Líquido	+145,1%

Geração Operacional de Caixa Líquida Pós-Capex (R$MM) e % do EBITDA ajustado

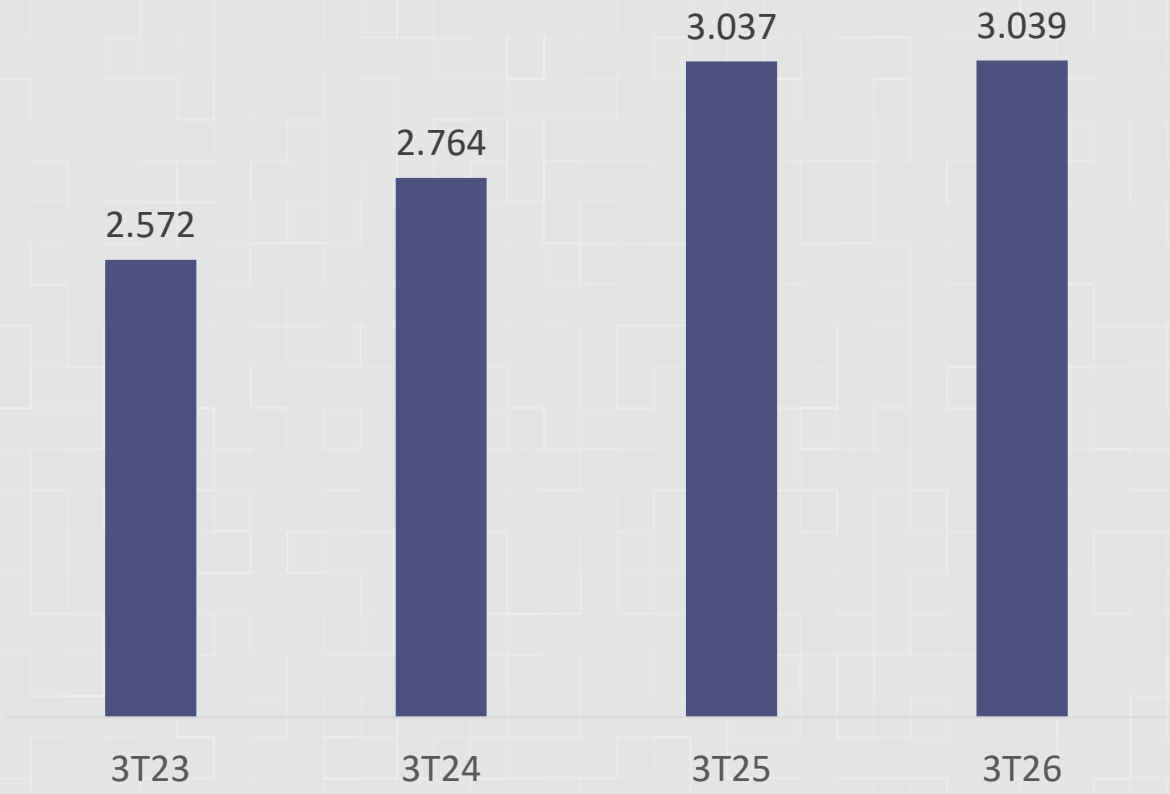


Dívida Líquida (R$MM) e Dívida Líquida / EBITDA Ajustado (x)

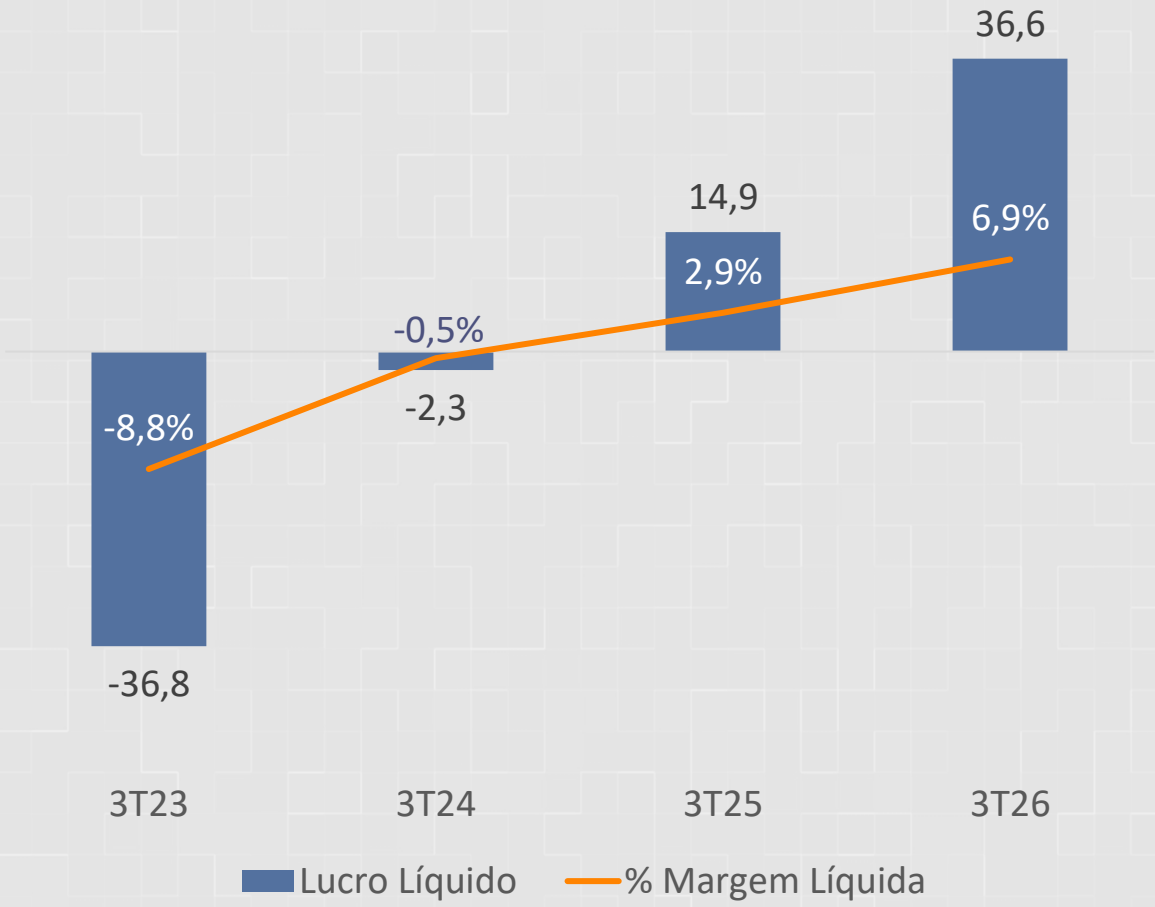


Alunos de Graduação Presencial por Unidade, Lucro Líquido e Margem Líquida

Alunos de Graduação de Ensino Presencial por Unidade



Lucro Líquido e Margem Líquida



ser educacional

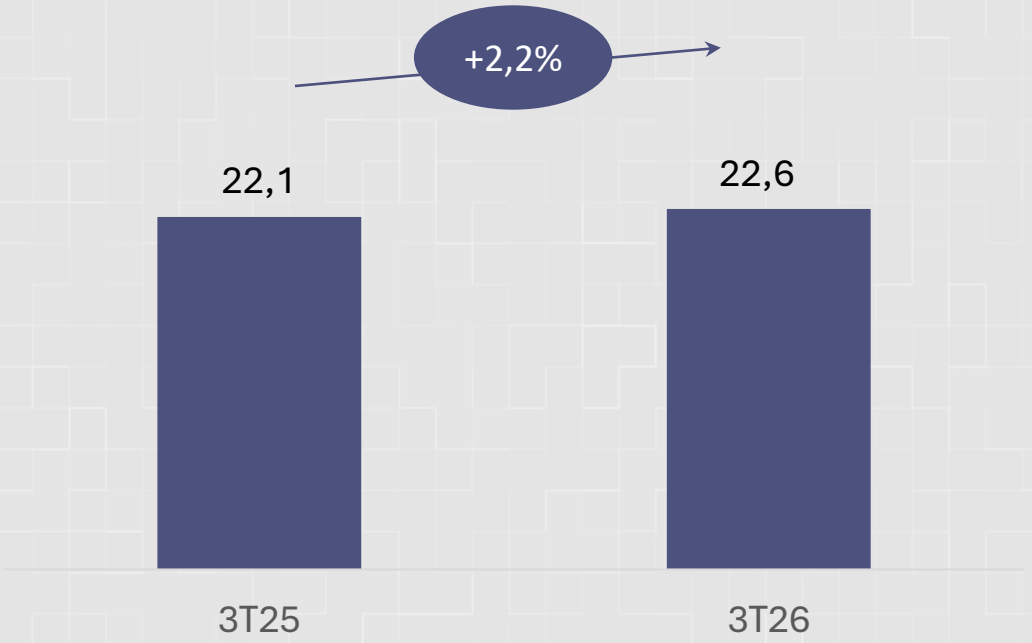
RESULTADOS
OPERACIONAIS



Captação de Alunos 3T26 (‘000)

Captação	3T26	3T25	Var (%)
Graduação Ensino presencial	**23,8**	**25,3**	**-5,8%**
Ex-PROUNI	*22,6*	*22,1*	*+2,2%*
Grad. EAD + Semipresencial	**25,1**	**36,5**	**-31,1%**
EAD	*11,9*	*36,5*	*-67,3%*
Semipresencial	*13,2*	-	*N.M.*
Pós-Graduação	***6,2***	***7,7***	***-19,6%***

Captação de Alunos de Graduação Presencial – Ex PROUNI

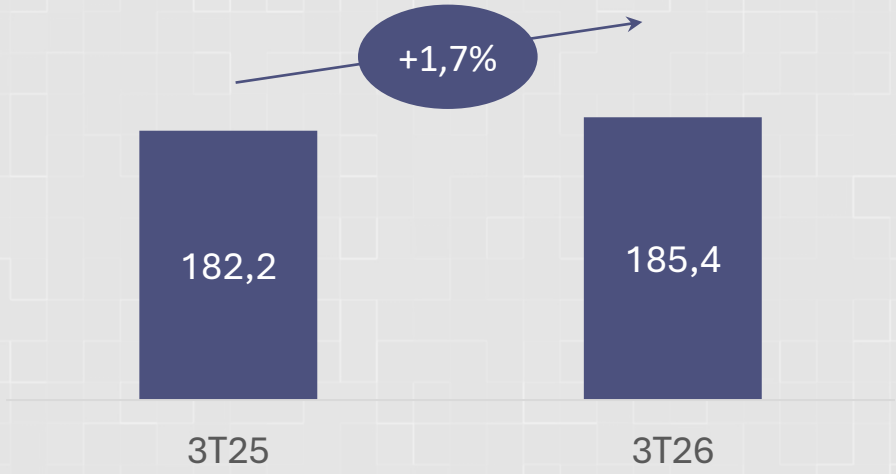


Novo Marco Regulatório EAD: a partir do 1T26 a base de alunos da Companhia passou a ser classificada de acordo com a nova estrutura regulatória. A modalidade anteriormente denominada Ensino Híbrido passou a ser reportada como Ensino Presencial e a base de alunos do Ensino Digital passou a ser segregada entre Ensino a Distância (EAD) e Semipresencial (uma nova modalidade de oferta e portanto ainda sem comparabilidade).

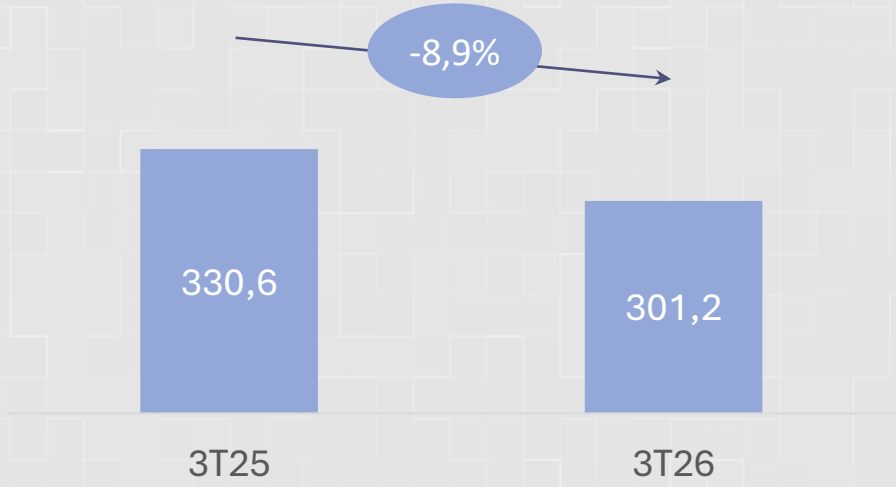
Evolução da Base de Alunos (‘000)

Base de alunos	3T26	3T25	Var (%)
Graduação Presencial	**185,4**	**182,2**	**+1,7%**
Graduação de medicina	*4,1*	*4,0*	*+3,9%*
Graduação EAD e Semipresencial	**115,8**	**148,3**	**-22,0%**
EAD	*94,1*	*148,3*	*-36,6%*
Semipresencial	*21,7*	-	*N.M.*
Base de alunos total de graduação	**301,2**	**330,6**	**-8,9%**
Pós-graduação e ensino técnico	22,8	23,8	-4,5%
Base total de alunos	**323,9**	**354,4**	**-8,6%**

Base de alunos de Graduação Presencial

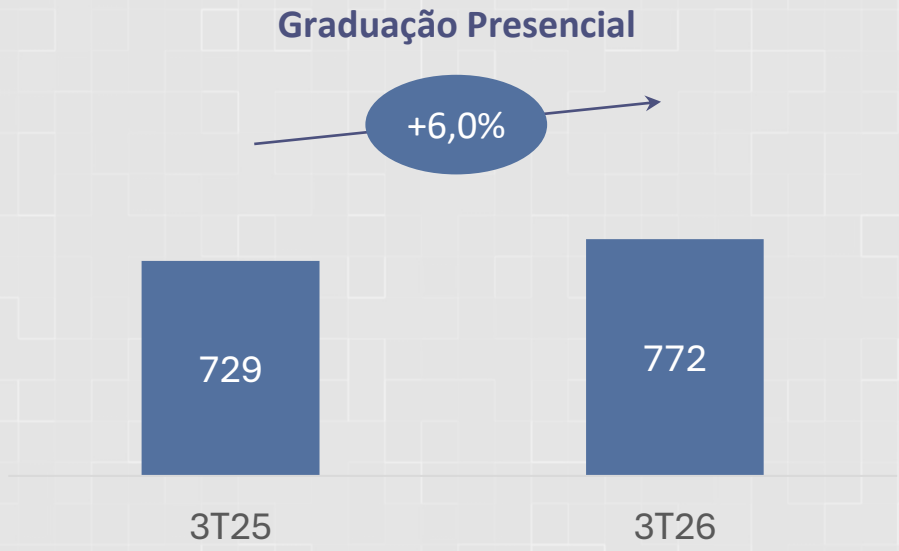


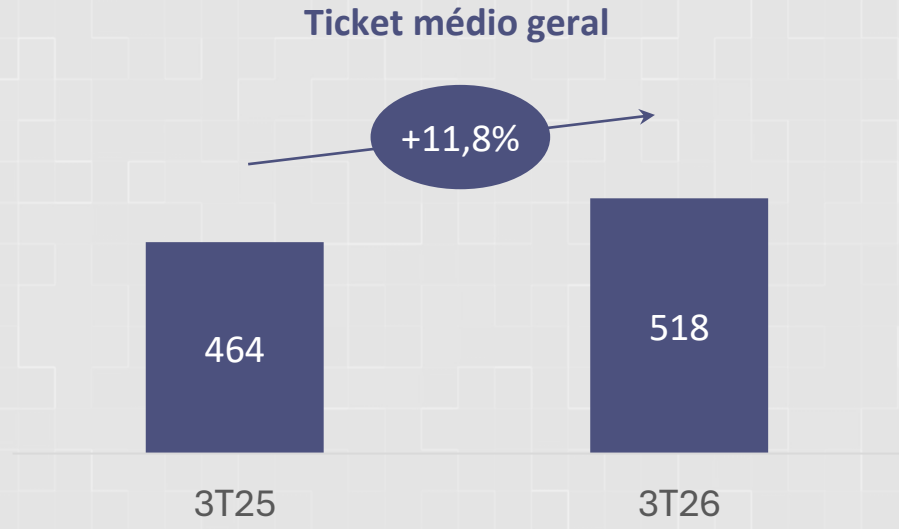
Base de alunos total de Graduação



Ticket Médio (R$/mês)

Ticket Médio / mês	3T26	3T25	Var (%)
Graduação Presencial	**772,2**	**728,7**	**+6,0%**
Graduação de Medicina	*9.539,5*	*9.724,4*	*-1,9%*
Graduação Presencial ex-Medicina	*572,1*	*527,8*	*+8,4%*
Graduação EAD + Semipresencial	**176,6**	**181,8**	**-2.8%**
EAD	*173,6*	*181,8*	*-4,5%*
Ticket médio geral	**518,4**	**463,8**	**+11,8%**





Para melhor comparabilidade dos efeitos do PROUNI e flutuações de reconhecimento de receitas trimestrais, as análises são feitas com base no ticket médio ex-PROUNI e acumulado no semestre.

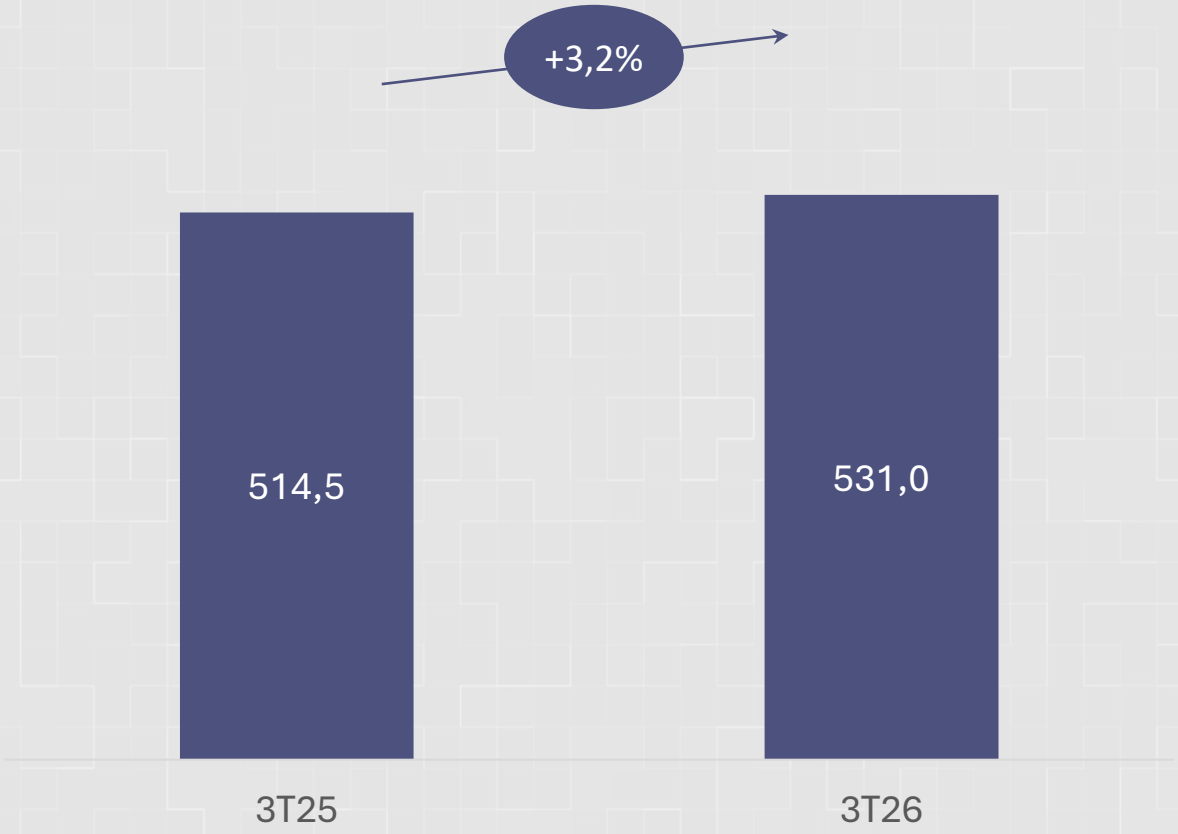
ser educacional

RESULTADOS FINANCEIROS

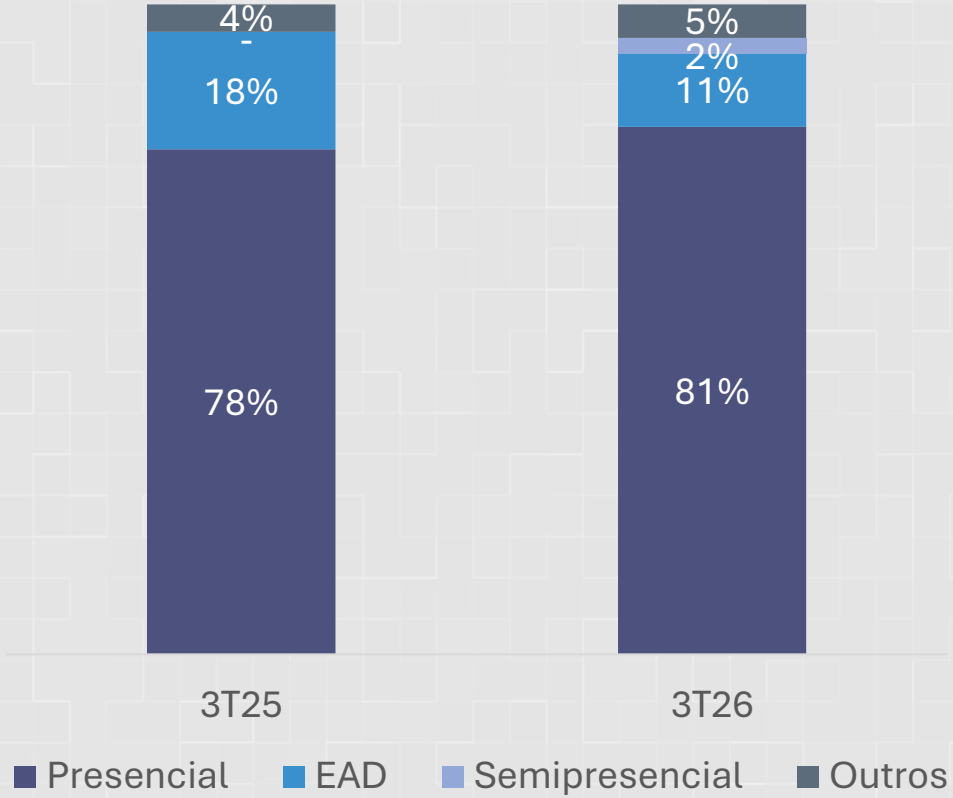


Receita Líquida

Receita Líquida (R$MM)

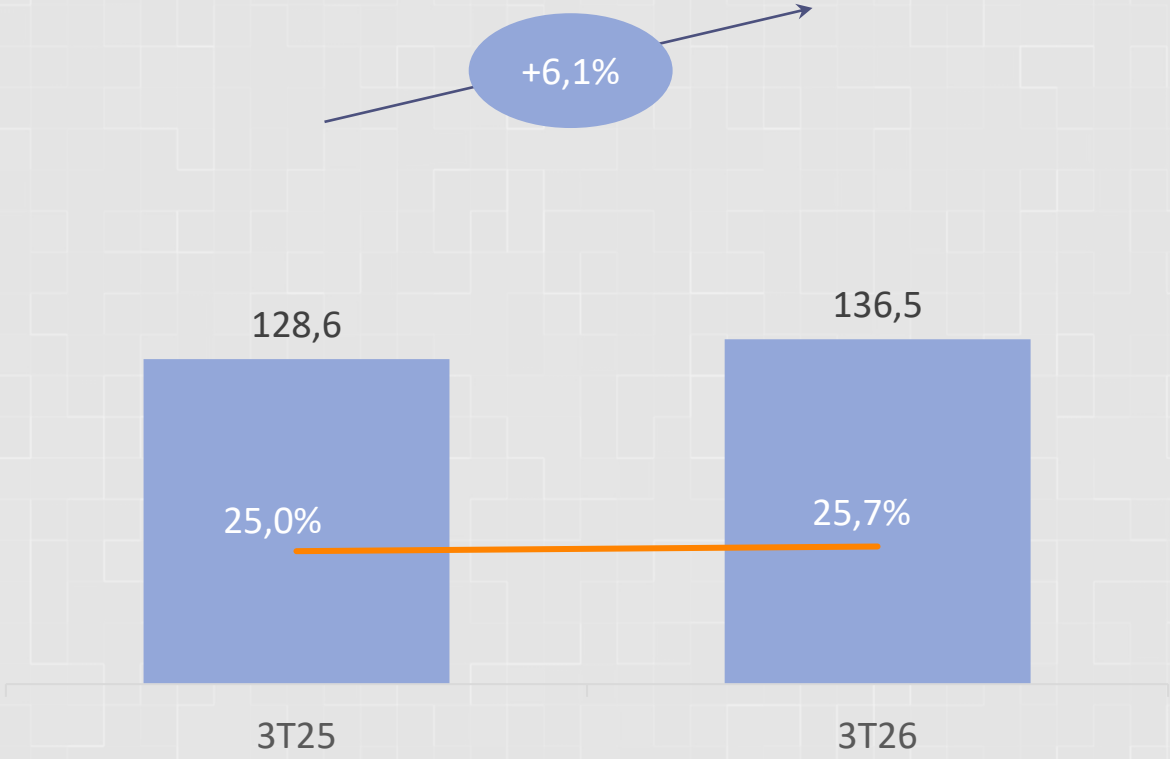


Distribuição da Receita Líquida (R$MM)

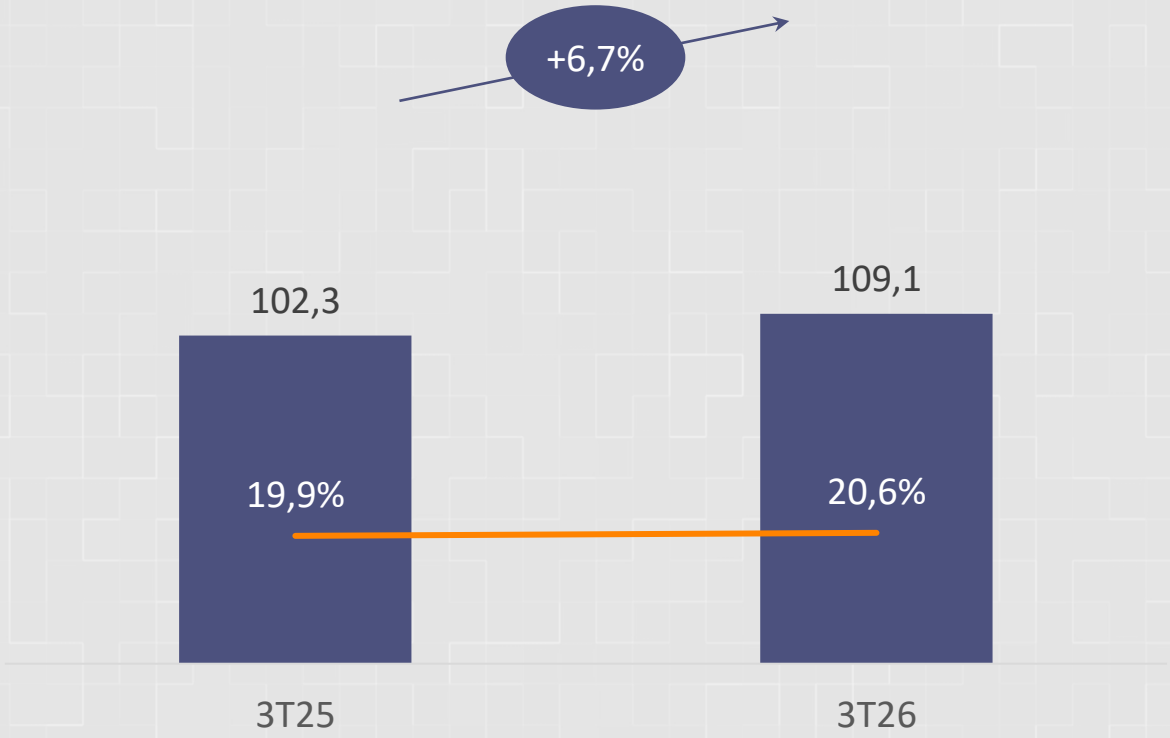


EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (R$MM) e Margem EBITDA (%)



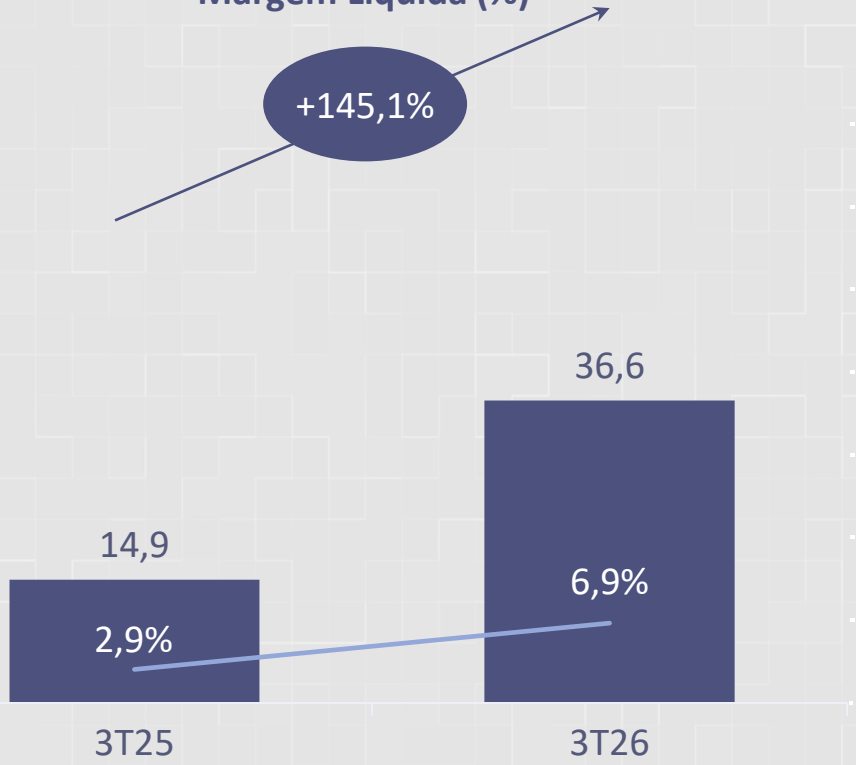
EBITDA ajustado (R$MM)* e Margem EBITDA Ajustado (%)



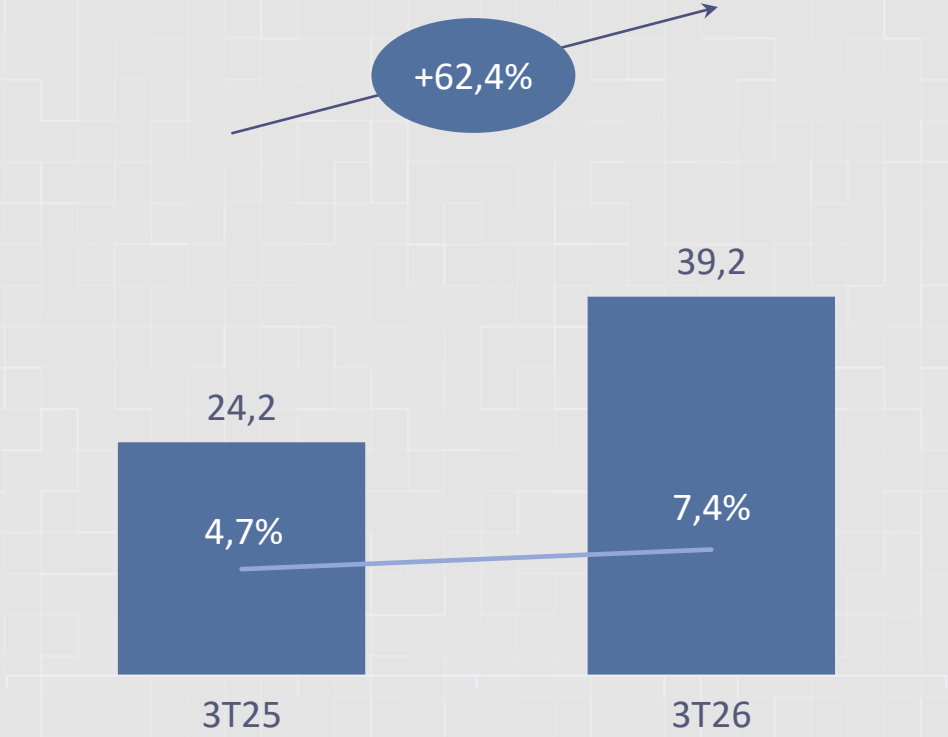
* Ajustado por eventos não-recorrentes, juros de mensalidades e aluguéis mínimos pagos

Lucro Líquido e Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido (R$MM) e Margem Líquida (%)



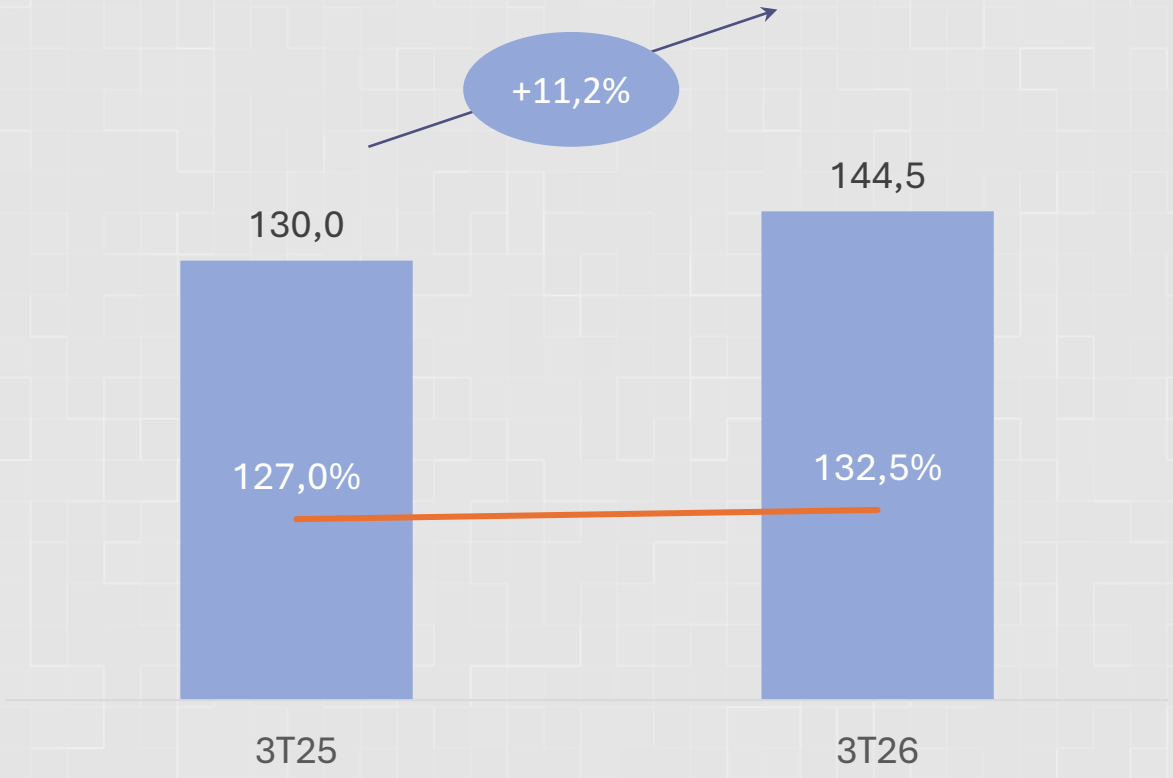
Lucro Líquido Ajustado (R$MM) e Margem Líquida Ajustada (%)*



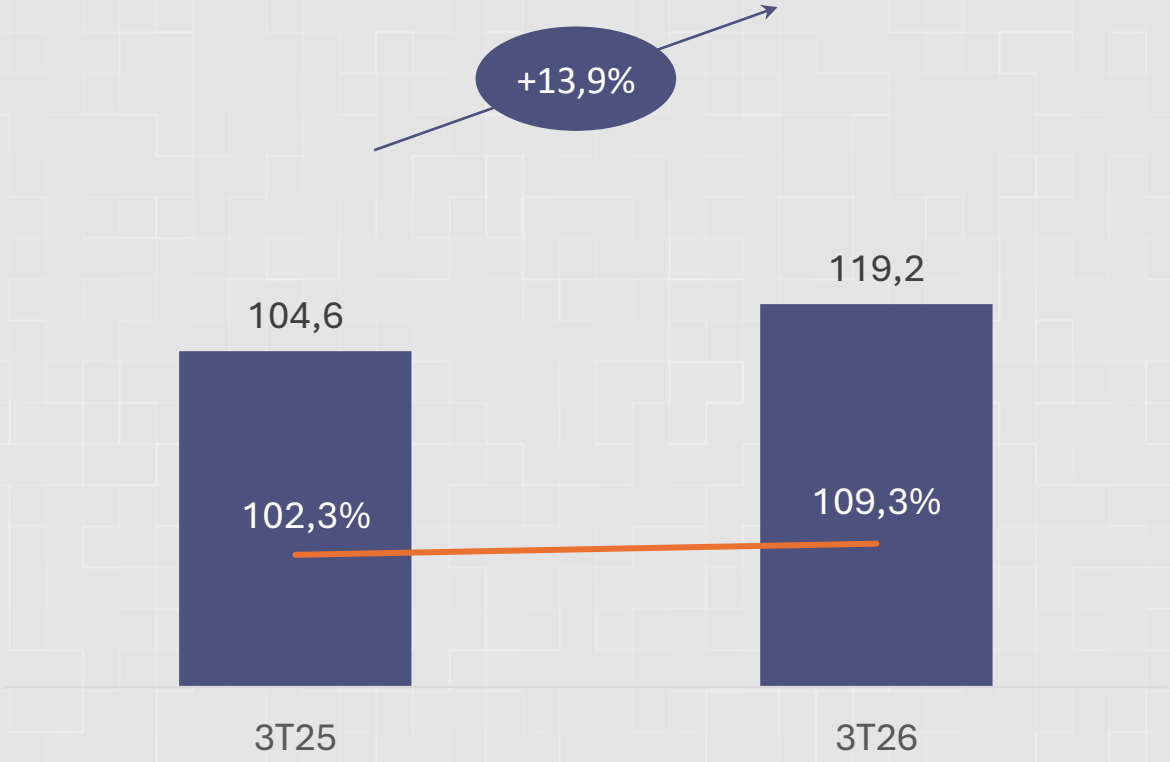
* Ajustado por eventos não-recorrentes.

Geração de Caixa Operacional Líquida (GCO)

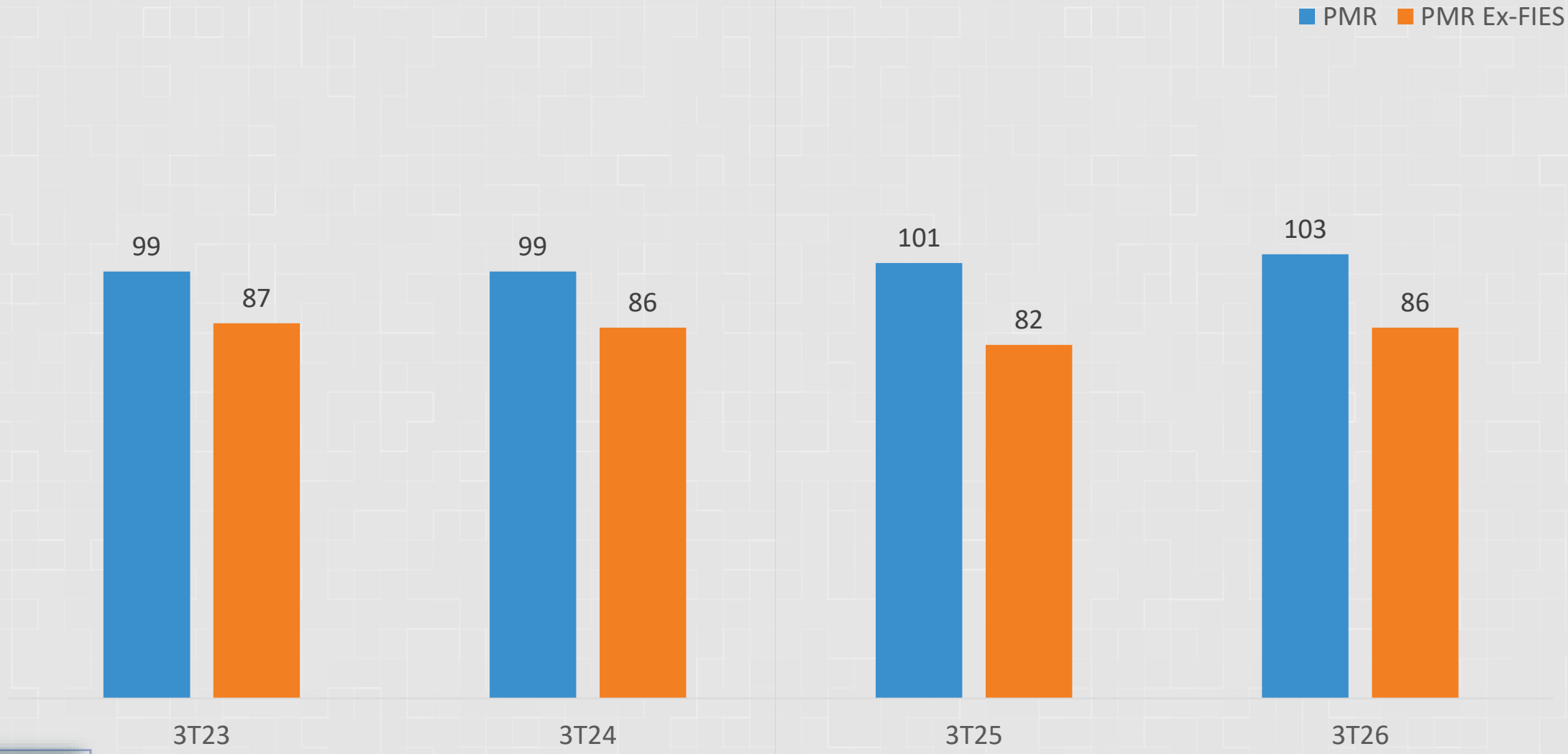
GCO (R$MM) e GCO / EBITDA Ajustado (%)



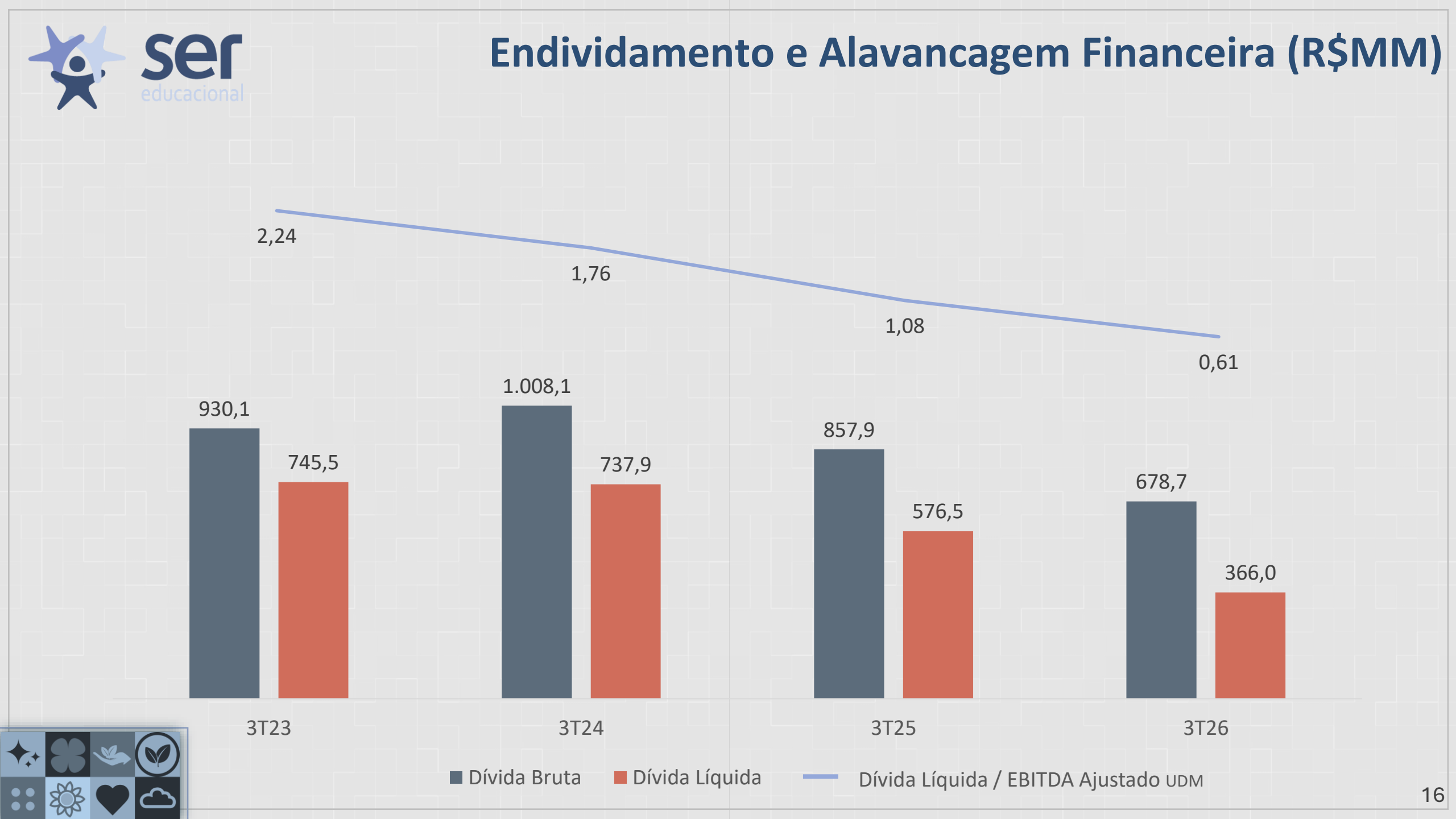
GCO Pós-Capex (R$MM) e GCO Pós-Capex / EBITDA Ajustado (%)



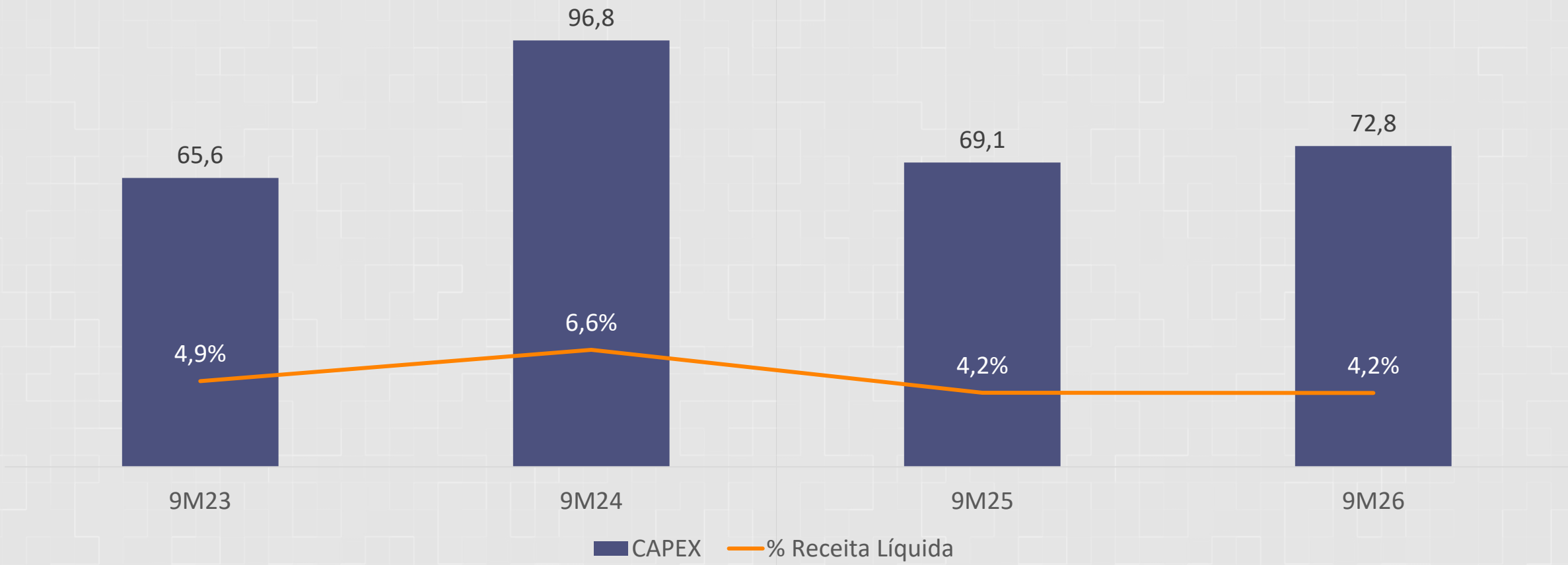
Prazo Médio do Contas a Receber Líquido (PMR) (Dias)



Endividamento e Alavancagem Financeira (R$MM)



Investimentos (R$MM)



ser educacional

OBJETIVOS

2026



6 Pilares Estratégicos em 2026

Crescimento orgânico
Abertura e maturação de novas unidades e expansão de unidades existentes com potencial de crescimento

Remuneração consistente aos acionistas:
Política de dividendos prevê 30% de payout em bases semestrais.

Cursos de Medicina
Expansão da base de vagas por meio da evolução dos processos de credenciamento/expansão em curso



Redução da alavancagem financeira
Foco na redução da divida líquida / EBITDA ajustado e do endividamento líquido nominal

Qualidade e diferenciação
Novo programa de qualidade acadêmica e introdução de diferenciais no portfólio atual de cursos

Eficiência operacional
Otimização do portifólio de cursos, elevadas taxas de ocupação e automação de processos

ser
educacional

CONTATOS

+55 (11) 97093-2225
ri@sereducacional.com
http://sereduc.com/08hk2P
@ser_educacional

Jânyo Diniz (CEO)
João Aguiar (CFO)
Rodrigo Alves (IRO)
Geraldo Soares (GRI)



Reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado

EBITDA (Valores em R$ ('000))	3T26	3T25	Var. (%) 3T26 x 3T25	9M26	9M25	Var. (%) 9M26 x 9M25
Lucro Líquido	**36.566**	**14.919**	**145,1%**	**218.754**	**139.878**	**56,4%**
(+) Resultado financeiro líquido[2]	37.756	55.218	-31,6%	138.388	163.755	-15,5%
(+) Imposto de renda e contribuição social	5.898	4.276	37,9%	13.388	15.306	-12,5%
(+) Depreciação e Amortização	56.231	54.209	3,7%	165.927	165.150	0,5%
EBITDA[1]	**136.451**	**128.622**	**6,1%**	**536.457**	**484.089**	**10,8%**
Margem EBITDA	25,7%	25,0%	0,7 p.p.	30,9%	29,5%	1,4 p.p.
(+) Receita de Juros sobre Mensalidades e Acordos[2]	4.201	2.692	56,1%	12.267	7.272	68,7%
(+) Custos e Despesas Não Recorrentes[3]	8.273	7.554	9,5%	15.698	25.608	-38,7%
(-) Aluguéis mínimos pagos[4]	(39.806)	(36.567)	8,9%	(116.359)	(107.839)	7,9%
EBITDA Ajustado[5]	**109.119**	**102.301**	**6,7%**	**448.063**	**409.129**	**9,5%**
Margem EBITDA Ajustada	20,6%	19,9%	0,7 p.p.	25,8%	24,9%	0,9 p.p.

1. EBITDA não é uma medida contábil.
2. Receita de juros sobre acordos e outros são compostas pelo nosso resultado financeiro, líquido, oriundo da receita de juros e de multas sobre mensalidades correspondentes aos encargos financeiros sobre as mensalidades negociadas e mensalidades pagas em atraso.
3. Os custos e despesas não-recorrentes são compostos principalmente por gastos ligados a fusões e aquisições de empresas, despesas relativas a multas rescisórias em processos de otimizações de quadros de funcionários, os quais não impactariam a geração usual de caixa.
4. Os aluguéis mínimos são compostos pelos contratos de aluguel registrados como arrendamentos financeiros pelo IFRS 16. Os gastos destes arrendamentos não transitam pelo nosso EBITDA, compondo o EBITDA ajustado.
5. O EBITDA Ajustado corresponde à soma do EBITDA com (a) resultado financeiro das receitas com multas e juros sobre as mensalidades, (b) custos e despesas não-recorrentes e (c) os aluguéis mínimos pagos.

Essa divulgação é parte integrante da divulgação de resultados trimestrais. Para mais referencia sobre a reconciliação do EBITDA e EBITDA Ajustado, acesse os resultados completos disponibilizados no site https://ri.sereducacional.com/informacoes-financeiras/resultados/

Análise do Lucro Líquido

Reconciliações ao Lucro Líquido (Valores em R$ ('000))	3T26	3T25	Var. (%) 3T26 x 3T25	9M26	9M25	Var. (%) 9M26 x 9M25
Lucro Líquido	**36.566**	**14.919**	**145,1%**	**218.754**	**139.878**	**56,4%**
Margem Líquida	*6,9%*	*2,9%*	*4,0 p.p.*	*12,6%*	*8,5%*	*4,1 p.p.*
Itens não-recorrentes do período	2.678	9.250	-71,0%	17.742	22.614	*-21,5%*
Lucro Líquido Ajustado	**39.244**	**24.169**	**62,4%**	**236.496**	**162.492**	**45,5%**
Margem Líquida Ajustada	*7,4%*	*4,7%*	*2,7 p.p.*	*13,6%*	*9,9%*	*3,7 p.p.*
Outros efeitos contábeis não considerados como ajustes ao lucro líquido:	***6.807***	***12.051***	***-43,5%***	***24.292***	***39.293***	***-38,2%***
Impacto IFRS 16	***2.888***	***4.879***	***-40,8%***	***9.989***	***17.084***	***-41,5%***
Aluguéis e Arrendamentos (IFRS 16)	(33.826)	(30.343)	11,5%	(98.421)	(89.167)	10,4%
Depreciação e Amortização (IFRS 16)	21.288	20.096	5,9%	62.618	60.686	3,2%
Juros sobre arrendamentos (IFRS 16)	15.603	15.660	-0,4%	46.422	47.919	-3,1%
Goodwill de aquisições	***3.919***	***7.172***	***-45,4%***	***14.303***	***22.209***	***-35,6%***
IR/CS (IFRS 16+goodwill)	(177)	(534)	-66,9%	(630)	(2.354)	-73,2%
Lucro Líquido Ajustado ex-IFRS 16 e Goodwill	**46.051**	**36.220**	**27,1%**	**260.787**	**201.785**	**29,2%**
Margem Líquida Ajustada (Ex-IFRS 16 / goodwill)	*8,7%*	*7,0%*	*1,6 p.p.*	*15,0%*	*12,3%*	*2,7 p.p.*