TIM

DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

3T26

TIMB	TIMS
LISTED	B3 LISTED NM
NYSE	ISE B3



3T26 | RELEASE DE RESULTADOS

TIM

Sólidos resultados no 3T26 mantêm a TIM em linha com os objetivos de 2026

RECEITA DE SERVIÇOS
5,8% A/A
(9M26)

Crescimento sustentado pelo móvel e maior contribuição de novas linhas de negócio

RECEITA DE SERVIÇOS B2B
(EX-WHOLESALE)
19,3% A/A
(12 meses até set/2026)

Expansão em verticais estratégicas e contribuição da V8.TECH

EBITDA
6,8% A/A
(9M26)

Receita sólida e eficiência de custos sustentam o EBITDA

EBITDA-AL
7,7% A/A
(9M26)

Sólido crescimento com expansão de margem: **39,5%** (+0,7 p.p. A/A)

FLUXO DE CAIXA OP.
11,6% A/A
(9M26)

Geração de caixa, com aumento de Margem: **23,9%** (+1,3 p.p. A/A)

REMUNERAÇÃO AO ACIONISTA
R$ 1,56 Bi
(9M26)

de JSCP anunciados e recompras realizadas até setembro

Portfólio: Ampliação do portfólio para capturar novas oportunidades e aprofundar o relacionamento com os clientes



- **TIM BetaCreator:** Relançamento reforça benefícios, exclusividade e senso de comunidade, com 50 GB, TikTok ilimitado, acesso por convite e recarga mensal recorrente.



- **TIM Play:** Entretenimento que gera valor: 5 combos | Até 9 serviços de streaming | Pagamento único | Economia de até 50%

B2B: Novos avanços em verticais estratégicas e ampliação do portfólio com novas soluções

- **BYD:** Fortalecendo a atuação na vertical automotiva; +200 mil veículos com conectividade embarcada nos próximos 24 meses
- **ORACLE+V8.TECH:** Expansão do portifólio da V8.Tech combinando infraestrutura, capacidade computacional e serviços gerenciados em uma oferta empresarial integrada

Evolução do Programa de IA: Transformando a experiência do cliente e aumentando a eficiência na operação da rede

ATENDIMENTO

- Três agentes de IA já atuam em jornadas-chave, incluindo contas, cobrança e ofertas/vendas
- Redução de 86% no tempo médio de atendimento vs. atendimento humano, em uma operação que alcança 154 mil interações por mês.

REDE

- Na frente preditiva, modelos de IA identificam sites com risco de falha e acionam a manutenção antes que o problema afete o cliente.
- Na frente preventiva, a IA garante a qualidade e a padronização dos serviços durante as visitas técnicas.

Nota: EBITDA e Lucro Líquido normalizados conforme itens apontados em suas respectivas seções. EBITDA-AL excluindo o impacto das multas do descomissionamento dos sites. Fluxo de Caixa Operacional ("FCO") representa o EBITDA-AL (-) Capex.

DESTAQUES FINANCEIROS E OPERACIONAIS

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	%A/A
FINANCEIRO (R$ milhões)								
Receita Líquida	**7.069**	**6.711**	**5,3%**	**6.965**	**1,5%**	**20.841**	**19.705**	**5,8%**
Receita de Serviços	6.882	6.534	5,3%	6.785	1,4%	20.311	19.191	5,8%
Serviço Móvel	6.451	6.203	4,0%	6.369	1,3%	19.073	18.213	4,7%
Serviço Fixo	430	331	30,1%	416	3,4%	1.238	977	26,7%
Custos Normalizados* da Operação	(3.368)	(3.242)	3,9%	(3.380)	-0,3%	(10.267)	(9.800)	4,8%
EBITDA Normalizado*	**3.701**	**3.469**	**6,7%**	**3.586**	**3,2%**	**10.574**	**9.905**	**6,8%**
Margem EBITDA Normalizada*	52,4%	51,7%	0,7p.p.	51,5%	0,9p.p.	50,7%	50,3%	0,5p.p.
EBITDA-AL Normalizado*	**2.917**	**2.712**	**7,6%**	**2.802**	**4,1%**	**8.243**	**7.652**	**7,7%**
Margem EBITDA-AL Normalizada*	41,3%	40,4%	0,9p.p.	40,2%	1,0p.p.	39,5%	38,8%	0,7p.p.
Lucro Líquido Normalizado*	**1.113**	**1.208**	**-7,8%**	**1.036**	**7,4%**	**2.971**	**2.994**	**-0,8%**
Capex	(978)	(974)	0,4%	(935)	4,6%	(3.267)	(3.195)	2,2%
FCO (EBITDA-AL Normalizado* - Capex)	**1.939**	**1.738**	**11,6%**	**1.868**	**3,8%**	**4.976**	**4.457**	**11,6%**
OPERACIONAL ('000)								
Base Móvel de Clientes	**61.584**	**62.619**	**-1,7%**	**61.879**	**-0,5%**	**61.584**	**62.619**	**-1,7%**
Pré-pago	27.555	30.275	-9,0%	28.211	-2,3%	27.555	30.275	-9,0%
Pós-pago	34.029	32.344	5,2%	33.668	1,1%	34.029	32.344	5,2%
Base de Clientes TIM Ultrafibra	**931**	**823**	**13,2%**	**899**	**3,5%**	**931**	**823**	**13,2%**

* EBITDA normalizado por efeitos não recorrentes nos Custos e Despesas Operacionais (+R$ 214,8 milhões no 3T26, +R$ 72,1 milhões no 2T26, +R$ 6,0 milhões no 1T26, +R$ 1,1 milhão no 2T25 e +R$ 19,0 milhões no 1T25). Lucro Líquido normalizado por efeitos não recorrentes no EBITDA e no IR/CS (-R$ 92,2 milhões no 3T26, -R$ 5,4 milhões no 2T26, -R$ 2,0 milhões no 1T26, -R$ 0,4 milhões no 2T25 e -R$ 6,5 milhões no 1T25). EBITDA-AL excluindo o impacto das multas do descomissionamento dos sites.

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

CONFERÊNCIA DE RESULTADOS

10 de novembro de 2026 às:
10h (BRT) / 8h (US EST)
Videoconferência (Zoom): Clique aqui

CONTATOS

E-mail: ri@timbrasil.com.br
Website: ri.tim.com.br

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

EVENTOS RECENTES E SUBSEQUENTES

Para mais detalhes, acesse o site de Relações com Investidores da TIM S.A.: Arquivamentos

Remuneração aos Acionistas

No dia 17 de setembro de 2026, o Conselho de Administração da TIM S.A. aprovou a distribuição de Juros sobre Capital Próprio no montante de R$ 515 milhões. Na mesma data, o Conselho de Administração da Companhia aprovou o cancelamento de 13.200.000 (treze milhões e duzentas mil) ações mantidas em tesouraria.

Aprovação de Novo Programa de Recompra de Ações

Em 19 de agosto de 2026, o Conselho de Administração da TIM S.A. aprovou o Programa 9 de recompra de ações, que autoriza a aquisição de até 55.187.638 ações ordinárias, equivalentes a aproximadamente 2,31% do total, pelo valor máximo de R$ 1 bilhão. O programa vigorará até 19 de fevereiro de 2028. Na mesma ocasião, a TIM informou o encerramento do Programa 8, no qual foram adquiridas 46.884.500 ações, com desembolso aproximado de R$ 1 bilhão.

Incorporação I-Systems

Em 30 de outubro de 2026, o Conselho de Administração da Companhia aprovou a incorporação da I-Systems Soluções de Infraestrutura S.A. pela TIM S.A. A consumação da incorporação está condicionada à aprovação em Assembleia Geral de Acionistas, a ser realizada em 30 de novembro de 2026. Desde 6 de maio de 2026, a I-Systems é subsidiária integral da Companhia.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

DESTAQUES FINANCEIROS

RECEITA LÍQUIDA OPERACIONAL

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	%A/A
R$ milhões								
Receita Líquida Total	**7.069**	**6.711**	**5,3%**	**6.965**	**1,5%**	**20.841**	**19.705**	**5,8%**
Receita de Serviços	**6.882**	**6.534**	**5,3%**	**6.785**	**1,4%**	**20.311**	**19.191**	**5,8%**
Serviço Móvel	**6.451**	**6.203**	**4,0%**	**6.369**	**1,3%**	**19.073**	**18.213**	**4,7%**
Gerada pelo Cliente	6.011	5.819	3,3%	5.877	2,3%	17.707	17.064	3,8%
Interconexão	83	89	-7,1%	90	-8,5%	283	263	7,5%
Plataforma de Clientes	45	30	49,6%	63	-28,2%	134	81	66,1%
Outras Receitas	313	264	18,2%	338	-7,6%	949	805	17,9%
Serviço Fixo	**430**	**331**	**30,1%**	**416**	**3,4%**	**1.238**	**977**	**26,7%**
dos quais TIM Ultrafibra	257	228	12,7%	247	3,9%	747	672	11,2%
Receita de Produtos	**188**	**177**	**6,0%**	**181**	**3,9%**	**530**	**514**	**3,1%**

Receita Líquida Total ("RL"): R$ 7.069 milhões no 3T26 (+5,3% A/A; +5,8% A/A nos 9M26)

A Receita Líquida Total manteve trajetória de crescimento, refletindo principalmente o desempenho da Receita de Serviços combinada com o aumento da Receita de Produtos.

- **Receita de Serviços (+5,3% A/A no 3T26; +5,8% A/A nos 9M26)**

  A performance reflete a evolução das principais frentes de negócio, resultado da estratégia de diversificação das receitas da Companhia: (i) desempenho consistente do pós-pago; (ii) recuperação gradual do pré-pago; (iii) aceleração da TIM Ultrafibra e (iv) maior contribuição de frentes como IoT e publicidade móvel. Nos 9M26 a dinâmica refletiu os mesmos itens indicados anteriormente.

- **Receita de Produtos (+6,0% A/A no 3T26; +3,1% A/A nos 9M26)**

  No 3T26 e nos 9M26, a Receita de Produtos cresceu, refletindo uma contribuição mais relevante das frentes de negócios B2B, enquanto a receita de aparelhos permaneceu praticamente estável no período.

SEGMENTO MÓVEL:

Receita de Serviço Móvel ("RSM") (+4,0% A/A no 3T26; +4,7% A/A nos 9M26) | ARPU Móvel (R$ 34,8 no 3T26; +5,0% A/A) / (R$ 34,3 nos 9M26; +5,3% A/A)

A evolução da RSM refletiu o desempenho do pós-pago, a desaceleração da queda do pré-pago e a contribuição de outras linhas de receita, incluindo publicidade. No trimestre, o ARPU móvel cresceu 5,0% A/A, alcançando R$ 34,8, com destaque para a evolução do ARPU pré-pago. Nos 9M26, esses fatores também sustentaram o desempenho da RSM.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

Receita Gerada pelo Cliente ("RGC") (+3,3% A/A no 3T26; +3,8% A/A nos 9M26)

No trimestre, a evolução do RGC refletiu a moderação do crescimento do pós-pago, a aceleração da recuperação do pré-pago e a contribuição positiva das receitas de visitantes (roaming). Nos 9M26, o desempenho foi impulsionado principalmente pelo pós-pago, com contribuição adicional das receitas de roaming.

Receita de Interconexão (-7,1% A/A no 3T26; +7,5% A/A nos 9M26)

O desempenho no trimestre refletiu, principalmente, uma base comparativa mais desafiadora, em função da contribuição de acordos com outras operadoras no 3T25. Nos 9M26, o avanço das receitas de MVNOs compensou esse efeito.

Receita de Plataforma de Clientes (+49,6% A/A no 3T26; +66,1% A/A nos 9M26)

O crescimento trimestral e do acumulado do ano refletem a contínua expansão da frente de publicidade móvel da Companhia (TIM Ads), além da contribuição positiva das parcerias.

Outras Receitas (+18,2% A/A no 3T26; +17,9% A/A nos 9M26)

O desempenho no trimestre foi impulsionado principalmente pela evolução das receitas de IoT e de compartilhamento de infraestrutura (SWAP), que também contribuíram para o crescimento no acumulado dos 9M26.

A seguir, o desempenho por perfil de cliente móvel:

PÓS-PAGO

Receita (+4,1% A/A no 3T26; +5,8% A/A nos 9M26) | ARPU ex-M2M (R$ 55,4 no 3T26; -0,3% A/A) / (R$ 55,4 nos 9M26; +0,6% A/A)

O crescimento do pós-pago seguiu apoiado pela expansão da base de clientes ex-M2M, que avançou 4,1% A/A, com 292 mil adições líquidas no trimestre, refletindo o ritmo sólido de migrações e a normalização do churn ex-M2M para 0,8%. Os reajustes aplicados ao longo do ano também contribuíram para a evolução das receitas, embora a maior intensidade competitiva, especialmente no primeiro semestre, tenha levado a maiores descontos para retenção de clientes e pressionado os preços de aquisição. Nesse contexto, o ARPU pós-pago ex-M2M permaneceu praticamente estável A/A. Nos 9M26, o desempenho manteve-se sustentado principalmente pela expansão da base e pelos reajustes de preços.

PRÉ-PAGO

Receita (-4,2% A/A no 3T26; -5,9% A/A nos 9M26) | ARPU (R$ 15,2 no 3T26; +4,5% A/A) / (R$ 14,6 nos 9M26; +2,4% A/A)

A receita pré-paga apresentou a menor contração anual dos últimos trimestres, refletindo principalmente as iniciativas de monetização implementadas ao longo do ano, incluindo ajustes nos benefícios das ofertas para estimular maior gasto por cliente e o lançamento da oferta de R$ 40 em determinados DDDs. Essas ações, combinadas à estabilidade da base de recarregadores, contribuíram

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

para o crescimento de 4,5% A/A do ARPU pré-pago. Nos 9M26, a receita ainda apresentou retração, mas já refletiu os efeitos graduais dessas iniciativas de monetização da base.

SEGMENTO FIXO:

Receita de Serviço Fixo ("RSF") (+30,1% A/A no 3T26; +26,7% A/A nos 9M26)

A performance da RSF refletiu o avanço da TIM Ultrafibra, além do efeito da consolidação da V8.TECH ("V8").

TIM ULTRAFIBRA

Receita (+12,7% A/A no 3T26; +11,2% A/A nos 9M26) | ARPU (R$ 94,1 no 3T26; -0,6% A/A) / (R$ 93,9 nos 9M26; -0.6% A/A)

A receita da TIM Ultrafibra cresceu 12,7% A/A no trimestre, para R$ 257 milhões, sustentada principalmente pela expansão da base de clientes, que alcançou 931 mil acessos (+13,2% A/A) e completou o terceiro trimestre consecutivo de crescimento de dois dígitos. No trimestre, a operação também manteve bom desempenho na aquisição de clientes, com crescimento de 10% A/A das adições brutas, além de avanços nas iniciativas de convergência e no mix de planos de maior valor. Nos 9M26, a receita avançou 11,2% A/A, refletindo a expansão consistente da base ao longo do período.

CUSTOS E DESPESAS OPERACIONAIS

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	%A/A
R$ milhões								
Custos Reportados da Operação	**(3.583)**	**(3.242)**	**10,5%**	**(3.452)**	**3,8%**	**(10.560)**	**(9.820)**	**7,5%**
Custos Normalizados* da Operação	**(3.368)**	**(3.242)**	**3,9%**	**(3.380)**	**-0,3%**	**(10.267)**	**(9.800)**	**4,8%**
Pessoal	(406)	(387)	4,8%	(406)	-0,1%	(1.195)	(1.124)	6,3%
Comercialização	(949)	(961)	-1,2%	(964)	-1,5%	(2.849)	(2.875)	-0,9%
Rede e Interconexão	(1.267)	(1.211)	4,6%	(1.287)	-1,6%	(4.049)	(3.780)	7,1%
Gerais e Administrativos	(216)	(190)	13,4%	(229)	-6,0%	(666)	(609)	9,5%
Custo de Mercadorias Vendidas (CMV)	(226)	(235)	-3,9%	(240)	-5,7%	(691)	(700)	-1,3%
Provisão para Devedores Duvidosos	(249)	(191)	30,0%	(264)	-5,9%	(738)	(565)	30,7%
Outras receitas (despesas) operacionais	(56)	(65)	-14,4%	11	n.a.	(78)	(148)	-47,0%
Custos Normalizados* da Operação Ex-CMV	**(3.142)**	**(3.006)**	**4,5%**	**(3.140)**	**0,1%**	**(9.576)**	**(9.100)**	**5,2%**

* Custos e Despesas Operacionais normalizados por: ajuste no preço de aquisição da I-Systems (+R$ 207,0 milhões no 3T26 e +R$ 56,3 milhões no 2T26), custos com serviços de consultoria para projetos estratégicos (+R$ 7,8 milhões no 3T26, +R$ 15,7 milhões no 2T26 e +R$ 6,0 milhões no 1T26), e custos com serviços jurídicos no âmbito do encerramento da disputa com o antigo parceiro de serviços financeiros (+R$ 1,1 milhão no 2T25 e +R$ 19,0 milhões no 1T25).

Custos e Despesas Operacionais: R$ 3.368 milhões no 3T26 (+3,9% A/A; 47,6% da RL | +4,8% A/A nos 9M26)

Os Custos e Despesas Operacionais Normalizados mantiveram o ritmo de desaceleração, permanecendo abaixo da expansão da Receita Líquida e da inflação acumulada (IPCA de 4,58%[1]), contribuindo para a expansão da margem EBITDA.

[1] IPCA de 12 meses acumulados encerrados em setembro de 2026. Fonte: IBGE.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

Pessoal (+4,8% A/A no 3T26; 5,7% da RL | +6,3% A/A nos 9M26)

O crescimento do trimestre e do acumulado do ano é explicado pelos efeitos da consolidação de V8 e I-Systems. Excluindo esses impactos, a linha apresentou queda de 4,6% A/A no trimestre (-1,0% A/A nos 9M26), refletindo os ganhos com iniciativas de reorganização da estrutura corporativa implementadas no passado.

Comercialização (-1,2% A/A no 3T26; 13,4% da RL | -0,9% A/A nos 9M26)

A redução no trimestre refletiu principalmente uma base comparativa mais elevada nas despesas com publicidade e propaganda, além dos ganhos estruturais de eficiência nos canais de atendimento e cobrança decorrentes das iniciativas de digitalização. Nos 9M26, a redução também refletiu esses ganhos de eficiência, parcialmente compensados pela dinâmica das despesas com publicidade ao longo do período.

Rede e Interconexão (+4,6% A/A no 3T26; 17,9% da RL | +7,1% A/A nos 9M26)

O desempenho da linha refletiu, no trimestre, maiores custos de interconexão, associados ao tráfego de visitantes (roaming), e com custos de provedores de conteúdo, parcialmente compensados por menores despesas com aluguel de infraestrutura de fibra após aquisição da I-Systems. Nos 9M26, a dinâmica permaneceu influenciada por esses mesmos fatores.

Gerais e Administrativos ("G&A")[2] (+13,4% A/A no 3T26; 3,0% da RL | +9,5% A/A nos 9M26)

A evolução da linha no trimestre refletiu a consolidação da V8 e da I-Systems e maiores gastos com serviços profissionais especializados e de TI, além de uma base de comparação mais desafiadora, beneficiada no 3T25 por um acordo com fornecedor relacionado a projetos de TI. Nos 9M26, a linha foi impactada, principalmente, pelos mesmos fatores.

Custo de Mercadorias Vendidas ("CMV") (-3,9% A/A no 3T26; 3,2% da RL | -1,3% A/A nos 9M26)

A redução do CMV refletiu principalmente o menor volume de aparelhos vendidos no trimestre. Nos 9M26, o desempenho da linha acompanhou a menor atividade na venda de aparelhos ao longo do período.

Provisões para Devedores Duvidosos ("PDD") (+30,0% A/A no 3T26; 3,5% da RL | +30,7% A/A nos 9M26) (% Receita Bruta Total nos 9M26 de 2,2%; +0,3 p.p. A/A)

Na comparação sequencial, a linha apresentou redução de 5,9% T/T, refletindo a menor contribuição do efeito relacionado ao cliente B2B e uma melhora na dinâmica do B2C. Na comparação anual, por outro lado, o desempenho ainda permaneceu pressionado, principalmente, pelo impacto relacionado àquele parceiro de B2B.

[2] A linha de G&A apresentou impacto não recorrente de R$ 7,8 milhões no 3T26, R$ 15,7 milhões no 2T26 e R$ 6,0 milhões no 1T26, referentes a custos com serviços de consultoria para projetos estratégicos, e de R$ 19,0 milhões no 1T25, relativos a serviços jurídicos no âmbito do encerramento da disputa com o antigo parceiro de serviços financeiros.

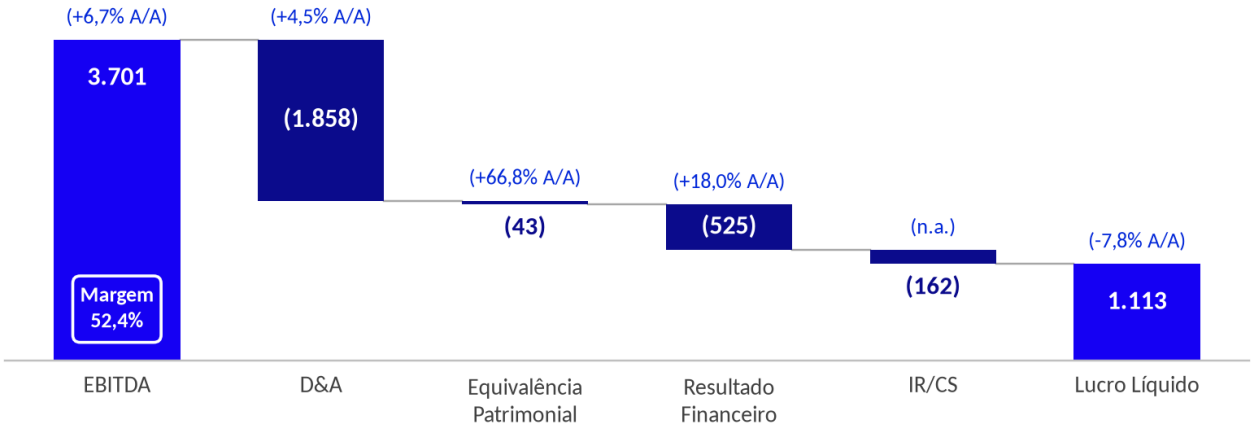
Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

Outras Despesas (Receitas) Operacionais[3] (-14,4% A/A no 3T26; 0,8% da RL | -47,0% A/A nos 9M26)

No trimestre, a variação é explicada pela dinâmica de provisionamento das contingências civil e fiscal. No acumulado do ano, o resultado reflete as negociações recentes com empresas de torres.

DO EBITDA AO LUCRO LÍQUIDO

Do EBITDA ao Lucro Líquido (3T26)
(R$ Mi; %A/A)



EBITDA[4]: R$ 3.701 milhões no 3T26 (+6,7% A/A; +6,8% A/A nos 9M26) | Margem: 52,4% no 3T26 (+0,7 p.p. A/A)

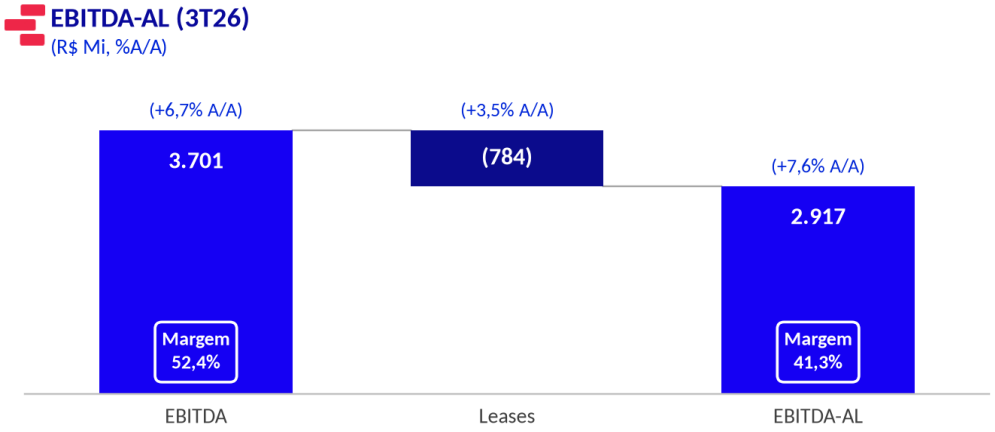
O EBITDA Normalizado manteve crescimento consistente, sustentado pela expansão da receita de serviços, pela disciplina na gestão de custos e pelas sinergias decorrentes da consolidação da V8 e I-Systems.

EBITDA-AL[5]: R$ 2.917 milhões no 3T26 (+7,6% A/A; +7,7% A/A nos 9M26) | Margem-AL: 41,3% no 3T26 (+0,9 p.p. A/A)

EBITDA-AL ("After Lease") Normalizado corresponde ao EBITDA Normalizado após os efeitos dos arrendamentos ("leases"). O desempenho reflete a melhora operacional e a gestão ativa dos leases, que atingiram R$ 784 milhões no trimestre (+3,5% A/A), ou 11,1% da receita líquida (-0,2 p.p. A/A). A disciplina na gestão dos custos de infraestrutura de torres continuou contribuindo positivamente para a linha, parcialmente afetada pelo aumento dos contratos de energia renovável.

[3] A linha de Outras Despesas (Receitas) Operacionais apresentou impacto não recorrente de R$ 207,0 milhões no 3T26 e de R$ 56,3 milhões no 2T26, referente ao ajuste de preço da aquisição da I-Systems, e de R$ 1,1 milhão no 2T25, referente a ajustes contratuais com serviços jurídicos no âmbito do encerramento da disputa com o antigo parceiro de serviços financeiros.
[4] EBITDA normalizado conforme itens apontados na seção de "Custos e Despesas Operacionais".
[5] EBITDA-AL normalizado por efeitos não recorrentes no EBITDA e excluindo o impacto das multas do descomissionamento dos sites.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©



DEPRECIAÇÃO E AMORTIZAÇÃO ("D&A")

Descrição	3T26	3T25	% A/A	2T26	% T/T	9M26	9M25	% A/A
R$ milhões								
Depreciação	(1.333)	(1.284)	3,9%	(1.281)	4,1%	(3.848)	(3.842)	0,1%
dos quais Depreciação de Arrendamentos	(459)	(422)	8,8%	(453)	1,3%	(1.354)	(1.259)	7,5%
Amortização	(525)	(495)	6,1%	(516)	1,8%	(1.546)	(1.458)	6,0%
D&A Total	**(1.858)**	**(1.779)**	**4,5%**	**(1.796)**	**3,4%**	**(5.393)**	**(5.301)**	**1,8%**

D&A (+4,5% A/A no 3T26; +1,8% A/A nos 9M26)

O crescimento reflete, principalmente, o efeito da consolidação da I-Systems no trimestre. Nos 9M26, a linha foi afetada principalmente pela maior amortização de software.

RESULTADO FINANCEIRO

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	% A/A
R$ milhões								
Itens Caixa	**(579)**	**(461)**	**25,5%**	**(589)**	**-1,6%**	**(1.733)**	**(1.346)**	**28,7%**
Juros sobre Dívidas Financeiras (Líquido de Derivativos)	(87)	(94)	-6,7%	(97)	-9,9%	(262)	(258)	1,2%
Juros relacionados a Caixa e Equivalentes de Caixa	157	225	-30,0%	175	-9,8%	531	567	-6,4%
Juros sobre Arrendamentos	(448)	(409)	9,5%	(421)	6,4%	(1.333)	(1.169)	14,0%
Outros	(201)	(183)	9,5%	(245)	-17,9%	(669)	(486)	37,8%
Itens Não Caixa	**54**	**17**	**225,6%**	**20**	**176,4%**	**110**	**(72)**	**n.a.**
Marcação a Mercado de Derivativos	54	21	157,8%	4	1.147,8%	89	25	249,8%
Marcação a Mercado do antigo parceiro financeiro	-	-	-	-	-	-	(166)	n.a.
Outros	-	(4)	n.a.	15	n.a.	21	69	-69,4%
Resultado Financeiro Líquido	**(525)**	**(445)**	**18,0%**	**(569)**	**-7,8%**	**(1.623)**	**(1.418)**	**14,5%**

* Os montantes relacionados ao Fundo 5G foram reclassificados gerencialmente da linha de 'Outros Itens Caixa' para 'Outros Itens Não Caixa' para refletir melhor a natureza desses efeitos, sem impacto no Resultado Financeiro total.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

Resultado Financeiro Líquido (+18,0% A/A no 3T26; +14,5% A/A nos 9M26)

A piora na comparação anual refletiu principalmente o aumento das despesas com juros sobre arrendamentos e a menor receita de juros sobre caixa e equivalentes de caixa, parcialmente compensados pelo melhor resultado da marcação a mercado de derivativos. Na comparação sequencial, o Resultado Financeiro Líquido apresentou melhora de 7,8% T/T, beneficiado principalmente pela redução de outros itens financeiros. Nos 9M26, a piora refletiu sobretudo o aumento dos juros sobre arrendamentos e de outros itens caixa, parcialmente compensado pelo desempenho positivo dos itens não caixa.

Imposto de Renda e Contribuição Social ("IR/CS")[6] (R$ 149 mi A/A no 3T26; +337,1% A/A nos 9M26)

O IR/CS Normalizado totalizou -R$ 162 milhões no 3T26 (alíquota efetiva de -12,7%), vs. -R$ 13 milhões no 3T25 (alíquota efetiva de -1,1%). O aumento decorre principalmente da menor deliberação de Juros sobre Capital Próprio no 3T26 em comparação ao 3T25 (R$ 515 milhões vs. R$ 800 milhões, respectivamente). No acumulado do ano, a linha é impactada principalmente pela maior deliberação de Juros sobre Capital Próprio durante o ano de 2025.

Lucro Líquido[7]: R$ 1.113 milhões no 3T26 (-7,8% A/A; -0,8% A/A nos 9M26)

A queda no Lucro Líquido Normalizado refletiu: (i) o maior IR/CS, decorrente da menor deliberação de JSCP; (ii) a piora no resultado financeiro; e (iii) o aumento da linha de Depreciação e Amortização, como efeito da consolidação da I-Systems. O Lucro por Ação (LPA) Normalizado alcançou R$ 0,47 no 3T26, frente a R$ 0,50 no 3T25. Nos 9M26, a linha foi impactada principalmente pelos mesmos efeitos citados.

INVESTIMENTOS E FLUXO DE CAIXA

CAPEX

Descrição	3T26	3T25	% A/A	2T26	% T/T	9M26	9M25	% A/A
R$ milhões								
Rede	692	667	3,8%	647	7,0%	2.383	2.317	2,9%
TI e Outros	286	307	-7,0%	288	-0,7%	883	878	0,6%
Capex	**978**	**974**	**0,4%**	**935**	**4,6%**	**3.267**	**3.195**	**2,2%**
Capex/ Receita Líquida	**13,8%**	**14,5%**	**-0,7p.p.**	**13,4%**	**0,4p.p.**	**15,7%**	**16,2%**	**-0,5p.p.**

Capex: R$ 978 milhões no 3T26 (+0,4% A/A; 13,8% da RL | +2,2% A/A nos 9M26)

O Capex permaneceu praticamente estável A/A no trimestre, enquanto a intensidade de capital recuou 0,7 p.p., para 13,8% da receita líquida. Nos 9M26, o Capex cresceu 2,2% A/A, mantendo trajetória em linha com os objetivos (Guidance) para o ano.

[6] A linha de IR/CS teve efeitos não recorrentes no montante de -R$ 92,2 milhões no 3T26, -R$ 5,4 milhões no 2T26, -R$ 2,0 milhões no 1T26, -R$ 387 mil no 2T25 e -R$ 6,5 milhões no 1T25.
[7] Lucro Líquido normalizado por efeitos não recorrentes no EBITDA e IR/CS.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

FLUXO DE CAIXA

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	% T/T	9M26	9M25	% A/A
R$ milhões								
EBITDA Reportado	3.486	3.469	0,5%	3.514	-0,8%	10.281	9.884	4,0%
Capex	(978)	(974)	0,4%	(935)	4,6%	(3.267)	(3.195)	2,2%
EBITDA Reportado - Capex	**2.509**	**2.496**	**0,5%**	**2.579**	**-2,7%**	**7.015**	**6.689**	**4,9%**
Ajuste valor justo I-Systems	207	-	n.a.	56	267,6%	263	-	n.a.
Δ Capital de Giro e Imposto de Renda	(29)	111	n.a.	(570)	-94,8%	(1.286)	(1.082)	18,9%
Pagamento de Leases*	(810)	(786)	3,1%	(823)	-1,5%	(2.421)	(2.365)	2,4%
dos quais Multas	-	(3)	n.a.	-	n.a.	(23)	(35)	-32,8%
Fluxo de Caixa Operacional Livre	**1.876**	**1.820**	**3,0%**	**1.242**	**51,0%**	**3.571**	**3.243**	**10,1%**

* Foram reconhecidos incentivos sobre o pagamento de leases em linha com as condições contratuais acordadas, reduzindo o valor desembolsado no período (+R$ 41,0 milhões no 3T26, +R$ 39,2 milhões no 2T26, +R$ 65,8 milhões no 1T26, +R$ 20,4 milhões no 3T25 e +R$ 3,8 milhões no 1T25).

Fluxo de Caixa Operacional ("FCO"): R$ 1.939 milhões no 3T26 (+11,6% A/A; +11,6% A/A nos 9M26) | Margem: 27,4% no 3T26 (+1,5 p.p. A/A)

O FCO, que corresponde ao EBITDA-AL Normalizado (-) Capex, apresentou nova expansão de dois dígitos, refletindo a capacidade da Companhia de converter evolução operacional em geração de caixa, com disciplina na alocação de investimentos. Nos 9M26, o FCO totalizou R$ 4.976 milhões, com margem de 23,9% (+1,3 p.p. A/A).

Fluxo de Caixa Operacional Livre ("FCOL"): R$ 1.876 milhões no 3T26 (3,0% A/A; 10,1% A/A nos 9M26)

O crescimento do FCOL no trimestre foi sustentado pela maior geração operacional, enquanto o capital de giro teve impacto praticamente neutro, com a pressão em contas a receber compensada pela melhora em fornecedores. Nos 9M26, o FCOL avançou 10,1% A/A, refletindo principalmente a evolução da geração operacional.

POSIÇÃO DE CAIXA

As posições de Caixa e Títulos e Valores Mobiliários totalizaram R$ 5.180 milhões ao final de setembro de 2026, redução de 20,7% A/A, refletindo principalmente o desembolso pela aquisição da participação remanescente da I-Systems, a distribuição de proventos e a amortização de dívidas, incluindo a liquidação antecipada de todo o endividamento de I-Systems e V8. Na comparação trimestral, o saldo aumentou 14,3%, refletindo a geração de caixa do período.

É válido destacar ainda que o pagamento integral da TFF (Taxa de Fiscalização de Funcionamento), que compõe a taxa Fistel, está suspenso desde 2020. O montante total registrado até 30 de setembro de 2026 foi de R$ 5,1 bilhões, sendo R$ 3,6 bilhões de principal e R$ 1,5 bilhão de juros moratórios incidentes.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

DÍVIDA

PERFIL DA DÍVIDA

Emissões	Moeda	Taxa de Juros	Vencimento	Curto Prazo	Longo Prazo	Total
R$ milhões						
Debêntures	BRL	IPCA + 3,9182% a.a.	06/28	721	706	1.427
BNDES Finame	BRL	IPCA + 4,2283% a.a.	11/31	56	231	287
BNB	BRL	IPCA + 1,2228% a 1,4945% a.a.	02/28	184	77	261
Dívida Financeira Total				**961**	**1.014**	**1.975**
Licença (5G)	BRL	Selic	12/40	73	963	1.037
Dívida Total Antes do Lease				**1.035**	**1.977**	**3.012**
Lease Total	BRL	IPCA/IGP-M (14,05% a.a.)	02/49	1.681	11.862	13.543
Dívida Total				**2.715**	**13.839**	**16.555**

DÍVIDA LÍQUIDA

Descrição	3T26	2T26	1T26	4T25
R$ milhões				
Dívida de Curto Prazo	961	1.109	979	926
Dívida de Longo Prazo	1.014	1.540	1.853	1.853
Dívida Financeira Total	**1.975**	**2.649**	**2.832**	**2.779**
Caixa e Equivalentes de Caixa + TVM	(5.180)	(4.530)	(5.871)	(5.885)
Derivativos Líquidos	(248)	(230)	(311)	(283)
Dívida Financeira Líquida	**(3.453)**	**(2.110)**	**(3.350)**	**(3.389)**
Licença (5G)	1.037	1.015	993	971
Dívida Líquida AL	**(2.417)**	**(1.096)**	**(2.357)**	**(2.418)**
Lease Total	13.543	13.614	13.677	13.531
Dívida Líquida Total	**11.126**	**12.518**	**11.320**	**11.112**
Dívida Líquida AL/EBITDA AL Normalizado*	**-0,22x**	**-0,10x**	**-0,22x**	**-0,23x**
Dívida Líquida Total/EBITDA Normalizado	**0,78x**	**0,89x**	**0,82x**	**0,82x**

* EBITDA 12M "após o pagamento de leases", desconsiderando o pagamento de principal e juros relacionados a leasings financeiros.

DÍVIDA LP POR VENCIMENTO

Ano	Pro-Forma	Incluindo IFRS 9, 15 e 16
R$ milhões		
2027	132	502
2028	867	2.641
2029	129	1.808
2030	129	1.511
Após 2030	720	7.378
Dívida Total	**1.977**	**13.839**

A Dívida Total pós-hedge (incluindo os derivativos líquidos no valor de R$ 248 milhões) totalizou R$ 16.307 milhões ao final de setembro de 2026, uma redução de R$ 633 milhões vs. 3T25, refletindo, principalmente a liquidação antecipada das dívidas financeiras da I-Systems e da V8 e a amortização programada de dívidas, parcialmente compensadas pelo aumento dos passivos de arrendamento. A alavancagem total (Dívida Líquida Total/EBITDA Normalizado) recuou para 0,78x, frente a 0,89x em junho de 2026.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

PARCERIAS ESTRATÉGICAS

Ecossistema Digital

Serviços de Segurança



Na vertical de Seguros, a Companhia avançou em sua estratégia de expansão, ampliando a comercialização para o canal de revendas e evoluindo o portfólio com novas modalidades de proteção, incluindo ofertas voltadas também a aparelhos usados. As iniciativas ampliam o alcance da operação e o mercado endereçável da vertical, criando oportunidades de monetização incremental e reforçando a estratégia de diversificação da oferta de serviços da Companhia.

Serviços de Saúde



Na vertical de Saúde, a parceria estratégica com o Cartão de TODOS entrou em uma nova fase de expansão, marcada pelo lançamento nacional do *cross-selling* nas franquias do parceiro. Desde agosto, a solução está disponível em 100% da rede de franquias, com presença nacional, habilitando a força de vendas do parceiro a comercializar ofertas TIM por meio de uma jornada integrada, simples e fluida. A iniciativa amplia os canais de aquisição da TIM e fortalece a parceria em uma relação comercial de mão dupla. Paralelamente, a comercialização do Cartão de TODOS para a base TIM mantém sua constante evolução, apoiada por novas ofertas, melhorias de jornada e otimizações nos canais digitais para ampliar a conversão.

Serviços Financeiros



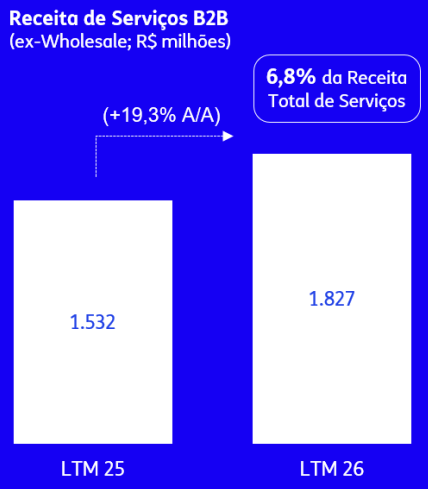
Na vertical de Serviços Financeiros, a parceria com o PicPay continuou evoluindo por meio de uma estratégia de atuação em duas frentes complementares. A primeira, voltada à promoção dos produtos e serviços financeiros do PicPay junto à base TIM, e a segunda, direcionada à comercialização do TIM Controle com PicPay dentro do ecossistema do parceiro. Ao longo do período, ambas as frentes avançaram com melhorias de jornada e iniciativas voltadas ao aumento da conversão e da experiência dos clientes.

BUSINESS-TO-BUSINESS (B2B)

Receita B2B

A receita de serviços B2B ex-Wholesale atingiu **R$ 1,8 bilhão** nos últimos 12 meses até setembro de 2026, representando 6,8% da receita total de serviços, impulsionada por Soluções Corporativas, IoT, Data Partnerships e pela consolidação da V8.TECH.

A TIM seguiu ampliando sua atuação além da conectividade, com avanços em verticais estratégicas e o lançamento do TIM Cloud AI by V8.TECH, oferta que integra infraestrutura de nuvem, dados, inteligência artificial e serviços especializados para clientes corporativos.



Nota: LTM representa "Last 12 Months" (LTM25 entre out/24 – set/25 e LTM26 entre out/25 – set/26).



Publicidade Móvel e Monetização de Dados

TIM Ads e Open Gateway seguem avançando na estratégia de diversificação de receitas da TIM. No 3T26, o volume de campanhas do TIM Ads cresceu 63% em relação ao 3T25, alcançando mais de 600 campanhas no trimestre e reforçando a evolução das iniciativas de monetização de mídia, dados e APIs da companhia. No Open Gateway, a TIM segue ampliando seu portfólio de APIs voltadas à autenticação, antifraude e identidade digital, com o lançamento da API Mobile DNA, nova solução de antifraude desenvolvida a partir da demanda de uma empresa do segmento de foodtech. A API utiliza informações de telecomunicações relevantes para apoiar a identificação de comportamentos de risco e a prevenção de fraudes, reforçando a capacidade da TIM de desenvolver soluções aderentes às necessidades do mercado. Em paralelo, o avanço das capacidades de dados e inteligência artificial amplia as possibilidades de segmentação e personalização, fortalecendo TIM Ads e Open Gateway como alavancas da estratégia de novos negócios e diversificação de receitas da companhia.

INDICADORES OPERACIONAIS

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	% A/A
Base Móvel de Clientes ('000)	**61.584**	**62.619**	**-1,7%**	**61.879**	**-0,5%**	**61.584**	**62.619**	**-1,7%**
Pré-Pago	27.555	30.275	-9,0%	28.211	-2,3%	27.555	30.275	-9,0%
Pós-Pago	34.029	32.344	5,2%	33.668	1,1%	34.029	32.344	5,2%
Pós-Pago ex-M2M	26.420	25.378	4,1%	26.128	1,1%	26.420	25.378	4,1%
Adições Líquidas Base Móvel ('000)	**(295)**	**426**	**n.a.**	**(108)**	**174,4%**	**(390)**	**561**	**n.a.**
Adições Líquidas Pós-Pago ex-M2M ('000)	292	414	-29,5%	247	18,1%	726	1.140	-36,3%
ARPU Móvel (R$)	**34,8**	**33,1**	**5,0%**	**34,3**	**1,5%**	**34,3**	**32,6**	**5,3%**
Pré-Pago	15,2	14,6	4,5%	14,4	5,6%	14,6	14,2	2,4%
Pós-Pago	43,3	44,1	-1,8%	43,8	-1,1%	43,6	44,1	-1,1%
Pós-Pago ex-M2M	55,4	55,5	-0,3%	55,7	-0,5%	55,4	55,1	0,6%
Churn Mensal (%)	**3,1%**	**2,8%**	**0,3p.p.**	**3,0%**	**0,1p.p.**	**3,0%**	**2,9%**	**0,2p.p.**
Pós-Pago ex-M2M	0,8%	0,8%	-	0,9%	-0,1p.p.	0,9%	0,8%	0,1p.p.
Market share	**21,9%**	**23,4%**	**-1,4p.p.**	**22,4%**	**-0,4p.p.**	**21,9%**	**23,4%**	**-1,4p.p.**
Pré-Pago	30,0%	31,4%	-1,4p.p.	30,5%	-0,3p.p.	30,0%	31,4%	-1,4p.p.
Pós-Pago	17,9%	18,7%	-0,8p.p.	18,3%	-0,3p.p.	17,9%	18,7%	-0,8p.p.
Pós-Pago ex-M2M	20,4%	21,1%	-0,7p.p.	20,7%	-0,2p.p.	20,4%	21,1%	-0,7p.p.
Base de Clientes TIM Ultrafibra ('000)	**931**	**823**	**13,2%**	**899**	**3,5%**	**931**	**823**	**13,2%**
FTTH	929	808	14,9%	896	3,6%	929	808	14,9%
ARPU TIM Ultrafibra (R$)	**94,1**	**94,7**	**-0,6%**	**93,3**	**0,8%**	**93,9**	**94,5**	**-0,6%**

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

REMUNERAÇÃO AOS ACIONISTAS

Em seu Guidance mais recente (clique aqui), a TIM S.A. planeja distribuir R$ 5,3 – 5,5 bilhões em 2026, refletindo o aumento da remuneração nos últimos anos e, para o longo prazo, projeta uma expansão do retorno aos acionistas em linha com o crescimento do fluxo de caixa. Nos 9M26, a Companhia anunciou R$ 1.305 milhões em Juros sobre Capital Próprio (R$ 390 milhões no 1T26, R$ 400 milhões no 2T26 e R$ 515 milhões no 3T26), dos quais foram pagos R$ 790 milhões, e recomprou R$ 252 milhões em ações no mês de setembro, totalizando R$ 1.557 milhões em remuneração ao acionista.



Descrição	2023	2024	2025	9M26
Remuneração Total ao Acionista - RTA	6,7%	10,0%	9,3%	3,0%
Payout (RTA / Lucro Líquido Normalizado)	108%	111%	109%	52%

* Incluindo Dividendos, Juros sobre Capital Próprio anunciados e recompra de ações executadas.

MERCADO DE CAPITAIS

As ações da TIM S.A. são negociadas na B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), sob o ticker TIMS3, e seus ADRs são negociados na New York Stock Exchange ("NYSE"), sob o ticker TIMB.

Descrição	3T26	2025	% A/A
Cotação TIMS3 (R$)*	18,33	21,34	-14,1%
Cotação TIMB (US$)*	17,85	19,51	-8,5%
Quantidade de ações em circulação	2.378.925.889	2.392.125.889	-0,6%
Quantidade de ações em tesouraria	2.150.335	3.457.567	-37,8%
Lucro por Ação (LPA)	0,47	1,82	-74,2%
Preço / Lucro (P/E)	39,2	11,8	231,9%

* Fonte: Site de Relações com Investidores da TIM S.A.: Ações

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

AMBIENTAL, SOCIAL E GOVERNANÇA

Destaques ESG do 3T26

- O **Grupo TIM** publicou, em agosto, seu **Plano de Transição Climática**, documento que consolida a **estratégia** do Grupo para a **descarbonização** de suas **operações** e **cadeia de valor**, com o compromisso de alcançar a **neutralidade climática** (net zero) **até 2050**.

- A TIM segue como a **única operadora de telecomunicações** na **carteira do IDIVERSA B3** ao integrar o índice pelo **quarto ano consecutivo**. Criado para reconhecer companhias com representatividade de gênero e raça em diferentes níveis hierárquicos, o indicador considera a presença desses grupos nas empresas em comparação com sua participação na população brasileira. A carteira anunciada reúne 85 empresas, representadas por 88 ativos.

- Pelo **4º ano consecutivo**, a TIM foi reconhecida como uma das **Melhores Empresas para Trabalhar pelo Great Place to Work Brasil (GPTW)**, fazendo parte do **Top 20** das grandes empresas no ranking nacional. O reconhecimento reforça o alto **engajamento do time** e a força da **cultura da Companhia**, além de destacar seu modelo de gestão de pessoas.

- Como parte do projeto **TIM+Diversa** e em celebração ao **Dia Nacional de Luta da Pessoa com Deficiência** (21/9), a TIM anunciou uma nova frente de desenvolvimento voltada aos **colaboradores com deficiência** que atuam nas lojas, no call center e nos escritórios. A iniciativa reúne formação em temas atuais do mercado – como **inteligência artificial** e **tecnologia** – e **habilidades comportamentais**, com ações de apoio à trajetória profissional, incluindo workshops, coaching e mentoria.

- Em parceria com a **CPFL Energia**, a TIM implantará a **maior rede privativa** de comunicação do **setor elétrico** brasileiro. Com investimento de R$ 60 milhões na digitalização da rede de **50 municípios**, o projeto conectará **65 subestações** e **2.500 equipamentos inteligentes**, monitorados e comandados em tempo real pelos Centros de Operações Integrado (COI) de São Paulo e Rio Grande do Sul. Utilizando a faixa de 450 MHz para a conectividade das operações críticas, a solução ampliará a eficiência e a confiabilidade do sistema para cerca de **980 mil clientes**.

- A TIM implantará **cobertura 4G ininterrupta** em **870,3 km** de **cinco rodovias** de **Mato Grosso do Sul**. O projeto, realizado em conjunto com a **Caminhos da Celulose**, ampliará a conectividade em **22 municípios** e **37 distritos**, beneficiando 26 escolas públicas, oito unidades de saúde e mais de **6,3 mil propriedades rurais**. A iniciativa também dará suporte à operação da concessão, aos sistemas inteligentes de transporte e aos serviços prestados aos usuários.

- Em linha com o compromisso de aumentar sua **eficiência energética**, a TIM terminou o 3º trimestre com **136 usinas** do projeto **Geração Distribuída (GD)** em operação. Com predominância de plantas solares (119), além de 12 hidroelétricas, duas de biogás e três de gás natural, a GD é responsável por cerca de **66% da energia utilizada** pela Companhia. Além disso, **100%** da energia elétrica adquirida pela TIM é oriunda de **fontes renováveis** (com aquisição de I-RECs).

- A TIM encerrou o 3º TRI com **1.890 biosites** ativos em sua rede. Essas estruturas, similares a um poste comum, são uma solução para densificação da rede de acesso móvel (antenas/torres) com **baixíssimo impacto visual** e **urbanístico**, **menor custo** e **rápida instalação**. Há mais de **dez anos**, TIM leva a tecnologia dos biosites para todas as regiões do Brasil, investindo em modelos cada vez **mais modernos** e **sustentáveis**.

Para acessar o informe trimestral de ESG, acesse: Relatórios ESG no site de Relações com Investidores da TIM S.A.

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

AVISO LEGAL

As informações financeiras e operacionais consolidadas, divulgadas neste documento, exceto quando indicado de outra forma, são apresentadas segundo as normas internacionais de contabilidade IFRS (International Financial Reporting Standards) e em Reais (R$), em conformidade com a Lei das Sociedades por Ações, Lei 6.404/76. As comparações referem-se ao terceiro trimestre ("3T26") e aos nove primeiros meses de 2026 ("9M26"), exceto quando indicado de outra forma.

Este documento pode conter declarações de caráter prospectivo. Estas não são declarações de fatos históricos e refletem as crenças e expectativas da administração da Companhia. As palavras "antecipa", "acredita", "estima", "espera", "prevê", "planeja", "prediz", "projeta", "visa", bem como palavras similares, têm como intenção identificar essas declarações, que envolvem, necessariamente, riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos, previstos ou não, pela Companhia. Portanto, os resultados operacionais futuros da Companhia poderão diferir das expectativas atuais e os leitores desta divulgação não devem basear suas considerações exclusivamente nas informações aqui fornecidas. Declarações prospectivas refletem apenas as opiniões na data em que são apresentadas e a Companhia não está obrigada a atualizá-las diante de novas informações ou desdobramentos futuros.

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ANEXOS

Anexo 1: Balanço Patrimonial

Anexo 2: Demonstração de Resultados

Anexo 3: Demonstrações de Fluxo de Caixa

As Demonstrações Financeiras completas, incluindo as Notas Explicativas, estão disponíveis no website de Relações com Investidores da TIM S.A.: ri.tim.com.br



Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

ANEXO 1 – TIM S.A.
Balanço Patrimonial

Descrição	3T26	3T25	% A/A	2T26	%T/T
R$ milhões					
ATIVO	**57.087**	**57.371**	**-0,5%**	**57.190**	**-0,2%**
CIRCULANTE	**12.909**	**14.086**	**-8,4%**	**12.394**	**4,2%**
Caixa e equivalentes de caixa	3.216	3.674	-12,5%	2.677	20,1%
Títulos e valores mobiliários	1.964	2.855	-31,2%	1.852	6,0%
Contas a receber de clientes	4.898	5.014	-2,3%	4.959	-1,2%
Estoques	462	353	30,8%	428	8,2%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	11	64	-82,4%	31	-63,9%
Impostos, taxas e contribuições a recuperar	1.169	964	21,3%	1.116	4,7%
Despesas antecipadas	546	444	23,1%	650	-15,9%
Instrumentos financeiros derivativos	323	396	-18,5%	359	-10,1%
Arrendamentos	37	35	7,8%	36	4,5%
Outros ativos	283	288	-1,9%	286	-1,3%
NÃO CIRCULANTE	**44.178**	**43.285**	**2,1%**	**44.796**	**-1,4%**
Realizável a Longo Prazo	**5.102**	**4.372**	**16,7%**	**5.037**	**1,3%**
Títulos e valores mobiliários	30	24	26,9%	34	-11,8%
Contas a receber de clientes	381	118	221,9%	305	24,9%
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	301	244	23,5%	287	5,1%
Impostos, taxas e contribuições a recuperar	997	906	10,1%	867	15,0%
Imposto de renda e contribuição social diferidos	1.580	1.336	18,3%	1.719	-8,0%
Depósitos judiciais	679	705	-3,7%	705	-3,7%
Despesas antecipadas	383	308	24,6%	368	4,0%
Arrendamentos	197	206	-4,3%	199	-0,7%
Outros ativos financeiros	515	496	3,9%	514	0,1%
Outros ativos	38	31	24,5%	39	-2,2%
Permanente	**39.075**	**38.913**	**0,4%**	**39.759**	**-1,7%**
Investimento	-	1.290	n.a.	-	n.a.
Imobilizado	23.920	23.106	3,5%	24.276	-1,5%
Intangível	15.155	14.517	4,4%	15.483	-2,1%
PASSIVO	**57.087**	**57.371**	**-0,5%**	**57.190**	**-0,2%**
CIRCULANTE	**14.954**	**14.679**	**1,9%**	**14.601**	**2,4%**
Fornecedores	4.861	4.221	15,2%	4.842	0,4%
Empréstimos e financiamentos	961	955	0,6%	1.109	-13,3%
Passivo de arrendamento	1.718	1.606	7,0%	1.674	2,7%
Instrumentos financeiros derivativos	74	201	-63,1%	130	-42,6%
Obrigações trabalhistas	388	350	11,0%	382	1,6%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	166	66	150,7%	149	11,3%
Impostos, taxas e contribuições a recolher	5.586	4.643	20,3%	5.326	4,9%
Dividendos e juros sobre capital próprio a pagar	460	1.949	-76,4%	365	26,0%
Autorizações a pagar	339	313	8,3%	335	1,1%
Receitas diferidas	181	259	-30,0%	221	-18,2%
Outros passivos e provisões	219	116	88,8%	68	220,5%
NÃO CIRCULANTE	**16.890**	**17.480**	**-3,4%**	**17.574**	**-3,9%**
Empréstimos e financiamentos	1.014	1.900	-46,6%	1.540	-34,2%
Passivo de arrendamento	12.060	11.900	1,3%	12.175	-0,9%
Imposto de renda e contribuição social a recolher	38	12	207,0%	32	19,4%
Impostos, taxas e contribuições a recolher	139	34	313,3%	63	119,6%
Imposto de renda e contribuição social diferidos	6	-	n.a.	10	-35,5%
Provisão para processos judiciais e administrativos	1.483	1.481	0,2%	1.600	-7,3%
Planos de pensão e outros benefícios pós emprego	4	3	29,6%	4	-
Autorizações a pagar	1.212	1.208	0,3%	1.194	1,5%
Receitas diferidas	350	514	-32,0%	372	-5,9%
Obrigações com acionistas	515	24	2046,1%	518	-0,5%
Outros passivos	68	403	-83,3%	66	3,1%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	**25.243**	**25.213**	**0,1%**	**25.015**	**0,9%**
Capital social	13.478	13.478	-	13.478	-
Reservas de capital	379	384	-1,4%	405	-6,6%
Reservas de lucros	9.959	10.016	-0,6%	10.217	-2,5%
Ajustes de avaliação patrimonial	(3)	(2)	29,6%	(3)	-
Ações em tesouraria	(42)	(343)	-87,7%	(79)	-46,3%
Lucro do período	1.472	1.681	-12,4%	997	47,7%

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

ANEXO 2 – TIM S.A.
Demonstração de Resultados

	Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	% A/A
	R$ milhões								
REPORTADO	**Receita Líquida**	**7.069**	**6.711**	**5,3%**	**6.965**	**1,5%**	**20.841**	**19.705**	**5,8%**
	Receita de Serviços	**6.882**	**6.534**	**5,3%**	**6.785**	**1,4%**	**20.311**	**19.191**	**5,8%**
	Serviço Móvel	**6.451**	**6.203**	**4,0%**	**6.369**	**1,3%**	**19.073**	**18.213**	**4,7%**
	Gerada pelo Cliente	6.011	5.819	3,3%	5.877	2,3%	17.707	17.064	3,8%
	Interconexão	83	89	-7,1%	90	-8,5%	283	263	7,5%
	Plataforma de Clientes	45	30	49,6%	63	-28,2%	134	81	66,1%
	Outras Receitas	313	264	18,2%	338	-7,6%	949	805	17,9%
	Serviço Fixo	**430**	**331**	**30,1%**	**416**	**3,4%**	**1.238**	**977**	**26,7%**
	dos quais TIM Ultrafibra	257	228	12,7%	247	3,9%	747	672	11,2%
	Receita de Produtos	**188**	**177**	**6,0%**	**181**	**3,9%**	**530**	**514**	**3,1%**
	Custos da Operação	**(3.583)**	**(3.242)**	**10,5%**	**(3.452)**	**3,8%**	**(10.560)**	**(9.820)**	**7,5%**
	EBITDA	**3.486**	**3.469**	**0,5%**	**3.514**	**-0,8%**	**10.281**	**9.884**	**4,0%**
	Margem EBITDA	49,3%	51,7%	-2,4p.p.	50,4%	-1,1p.p.	49,3%	50,2%	-0,8p.p.
	Depreciação & Amortização	**(1.858)**	**(1.779)**	**4,5%**	**(1.796)**	**3,4%**	**(5.393)**	**(5.301)**	**1,8%**
	Depreciação	(1.333)	(1.284)	3,9%	(1.281)	4,1%	(3.848)	(3.842)	0,1%
	Amortização	(525)	(495)	6,1%	(516)	1,8%	(1.546)	(1.458)	6,0%
	Equivalência Patrimonial	**(43)**	**(26)**	**66,8%**	**(17)**	**156,7%**	**(87)**	**(78)**	**12,2%**
	EBIT	**1.585**	**1.665**	**-4,8%**	**1.701**	**-6,8%**	**4.801**	**4.506**	**6,5%**
	Margem EBIT	22,4%	24,8%	-2,4p.p.	24,4%	-2,0p.p.	23,0%	22,9%	0,2p.p.
	Resultado Financeiro Líquido	**(525)**	**(445)**	**18,0%**	**(569)**	**-7,8%**	**(1.623)**	**(1.418)**	**14,5%**
	Despesas Financeiras	(791)	(824)	-4,0%	(1.513)	-47,7%	(3.215)	(2.484)	29,4%
	Receitas Financeiras	266	362	-26,4%	950	-72,0%	1.598	1.133	41,0%
	Variações Cambiais, Líquidas	-	18	-99,0%	(6)	n.a.	(7)	(67)	-90,0%
	Lucro Antes dos Impostos	**1.061**	**1.221**	**-13,1%**	**1.132**	**-6,3%**	**3.177**	**3.088**	**2,9%**
	Imposto de Renda e Cont. Social	(70)	(13)	439,3%	(162)	-56,9%	(400)	(107)	272,3%
	Lucro Líquido	**991**	**1.208**	**-18,0%**	**970**	**2,2%**	**2.777**	**2.981**	**-6,8%**
	R$ milhões								
NORMALIZADO*	**Receita Líquida**	**7.069**	**6.711**	**5,3%**	**6.965**	**1,5%**	**20.841**	**19.705**	**5,8%**
	Receita de Serviços	**6.882**	**6.534**	**5,3%**	**6.785**	**1,4%**	**20.311**	**19.191**	**5,8%**
	Serviço Móvel	**6.451**	**6.203**	**4,0%**	**6.369**	**1,3%**	**19.073**	**18.213**	**4,7%**
	Gerada pelo Cliente	6.011	5.819	3,3%	5.877	2,3%	17.707	17.064	3,8%
	Interconexão	83	89	-7,1%	90	-8,5%	283	263	7,5%
	Plataforma de Clientes	45	30	49,6%	63	-28,2%	134	81	66,1%
	Outras Receitas	313	264	18,2%	338	-7,6%	949	805	17,9%
	Serviço Fixo	**430**	**331**	**30,1%**	**416**	**3,4%**	**1.238**	**977**	**26,7%**
	dos quais TIM Ultrafibra	257	228	12,7%	247	3,9%	747	672	11,2%
	Receita de Produtos	**188**	**177**	**6,0%**	**181**	**3,9%**	**530**	**514**	**3,1%**
	Custos da Operação	**(3.368)**	**(3.242)**	**3,9%**	**(3.380)**	**-0,3%**	**(10.267)**	**(9.800)**	**4,8%**
	Pessoal	(406)	(387)	4,8%	(406)	-0,1%	(1.195)	(1.124)	6,3%
	Comercialização	(949)	(961)	-1,2%	(964)	-1,5%	(2.849)	(2.875)	-0,9%
	Rede e Interconexão	(1.267)	(1.211)	4,6%	(1.287)	-1,6%	(4.049)	(3.780)	7,1%
	Gerais e Administrativos	(216)	(190)	13,4%	(229)	-6,0%	(666)	(609)	9,5%
	Custo de Mercadorias Vendidas (CMV)	(226)	(235)	-3,9%	(240)	-5,7%	(691)	(700)	-1,3%
	Provisão para devedores duvidosos	(249)	(191)	30,0%	(264)	-5,9%	(738)	(565)	30,7%
	Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(56)	(65)	-14,4%	11	n.a.	(78)	(148)	-47,0%
	EBITDA	**3.701**	**3.469**	**6,7%**	**3.586**	**3,2%**	**10.574**	**9.905**	**6,8%**
	Margem EBITDA	52,4%	51,7%	0,7p.p.	51,5%	0,9p.p.	50,7%	50,3%	0,5p.p.
	Resultado Financeiro Líquido	**(525)**	**(445)**	**18,0%**	**(569)**	**-7,8%**	**(1.623)**	**(1.418)**	**14,5%**
	Imposto de Renda e Cont. Social	(162)	(13)	1149,1%	(168)	-3,3%	(500)	(114)	337,1%
	Lucro Líquido	**1.113**	**1.208**	**-7,8%**	**1.036**	**7,4%**	**2.971**	**2.994**	**-0,8%**
	Total Itens Normalizados	*(123)*	*-*	*n.a.*	*(67)*	*83,8%*	*(193)*	*(13)*	*1352,0%*

* EBITDA normalizado por efeitos não recorrentes nos Custos e Despesas Operacionais (+R$ 214,8 milhões no 3T26, +R$ 72,1 milhões no 2T26, +R$ 6,0 milhões no 1T26, +R$ 1,1 milhão no 2T25 e +R$ 19,0 milhões no 1T25). Lucro Líquido normalizado por efeitos não recorrentes no EBITDA e no IR/CS (-R$ 92,2 milhões no 3T26, -R$ 5,4 milhões no 2T26, -R$ 2,0 milhões no 1T26, -R$ 0,4 milhões no 2T25 e -R$ 6,5 milhões no 1T25).

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©

ANEXO 3 – TIM S.A.
Demonstrações de Fluxo de Caixa

Descrição	3T26	3T25	%A/A	2T26	%T/T	9M26	9M25	% A/A
R$ milhões								
Posição de Caixa Inicial	**2.677**	**2.995**	**-10,6%**	**4.022**	**-33,4%**	**3.610**	**3.259**	**10,8%**
Lucro antes do Imposto de Renda e Contribuição Social*	1.276	1.221	4,5%	1.204	5,9%	3.470	3.108	11,6%
Itens não-recorrentes	(215)	-	n.a.	(72)	198,1%	(293)	(20)	1352,0%
Depreciação e Amortização	1.858	1.779	4,5%	1.796	3,4%	5.393	5.301	1,8%
Resultado de equivalência patrimonial	43	26	66,8%	17	156,7%	87	78	12,2%
Valor residual de ativos imobilizados e intangíveis baixados	2	7	-71,3%	2	-14,3%	6	14	-53,3%
Juros das obrigações decorrentes de desmobilização de ativos	(0,2)	0,4	n.a.	(0,2)	-3,8%	(0,7)	2	n.a.
Provisão para processos administrativos e judiciais	41	72	-43,0%	23	81,8%	144	163	-11,8%
Atualização monetária sobre depósitos e processos administrativos e judiciais	40	17	133,8%	61	-34,5%	148	(14)	n.a.
Juros, variação monetária e cambial sobre empréstimos e outros ajustes fin.	215	250	-14,1%	301	-28,6%	711	680	4,5%
Juros sobre títulos e valores mobiliários	(63)	(100)	-36,9%	(52)	21,9%	(180)	(259)	-30,5%
Juros sobre arrendamento mercantil passivo	455	416	9,3%	428	6,3%	1.354	1.191	13,7%
Juros sobre arrendamento mercantil ativo	(7)	(7)	-2,6%	(7)	1,5%	(21)	(22)	-1,0%
Provisão para perdas de crédito esperadas	249	191	30,0%	264	-5,9%	738	565	30,7%
Resultado de operações com outros derivativos	-	-	-	-	-	-	166	n.a.
Perda líquida de investimento avaliado ao valor justo	207	-	n.a.	56	267,6%	263	-	n.a.
Planos de incentivo a longo prazo	(0,04)	1	n.a.	12	n.a.	17	13	32,5%
Redução (aumento) dos ativos operacionais	**(250)**	**188**	**n.a.**	**(29)**	753,0%	**(1.022)**	**(685)**	49,2%
Contas a receber de clientes	(242)	119	n.a.	(212)	14,5%	(894)	(440)	103,3%
Impostos e contribuições a recuperar	(85)	(61)	38,1%	137	n.a.	149	37	298,4%
Estoques	(35)	5	n.a.	(40)	-12,8%	(105)	(60)	75,6%
Despesas antecipadas	88	114	-22,4%	102	-13,6%	(212)	(189)	12,2%
Depósitos judiciais	18	(4)	n.a.	(5)	n.a.	24	8	205,1%
Outros ativos circulantes e não circulantes	5	15	-68,3%	(13)	n.a.	16	(41)	n.a.
Aumento (redução) dos passivos operacionais	**37**	**(269)**	**n.a.**	**(707)**	**n.a.**	**(810)**	**(860)**	**-5,9%**
Obrigações trabalhistas	6	17	-62,6%	(61)	n.a.	6	(4)	n.a.
Fornecedores	13	(255)	n.a.	(423)	n.a.	(347)	(713)	-51,4%
Impostos, taxas e contribuições	206	185	11,6%	69	199,7%	334	375	-11,1%
Autorizações a pagar	(0,002)	(0,001)	100,0%	(15)	-100,0%	(8)	10	n.a.
Pagamentos de processos judiciais e administrativos	(205)	(95)	114,6%	(85)	141,6%	(394)	(268)	47,0%
Receita diferida	(62)	(50)	25,5%	(121)	-48,6%	(341)	(67)	410,5%
Outros exigíveis a curto e longo prazo	79	(70)	n.a.	(71)	n.a.	(60)	(194)	-69,1%
Imposto de renda e contribuição social pagos	(145)	(89)	63,2%	(181)	-19,7%	(484)	(251)	93,4%
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	**3.741**	**3.703**	**1,0%**	**3.115**	**20,1%**	**9.522**	**9.170**	**3,8%**
Capex	(978)	(974)	0,4%	(935)	4,6%	(3.267)	(3.195)	2,2%
Resgates de títulos e valores mobiliários	1.571	1.435	9,5%	1.975	-20,4%	5.746	5.414	6,1%
Aplicações de títulos e valores mobiliários	(1.615)	(1.713)	-5,7%	(1.843)	-12,3%	(5.177)	(5.584)	-7,3%
Aporte de capital Fundo 5G	-	-	-	-	-	-	(85)	n.a.
Recebimento - Acordo com Banco C6	-	-	-	-	-	-	52	n.a.
Pagamento em aquisição da V8, líquido do caixa adquirido	-	-	n.a.	(10)	-100,0%	(53)	-	n.a.
Pagamento em aquisição da I-Systems, líquido do caixa adquirido	0,3	-	n.a.	(917)	n.a.	(917)	-	n.a.
Outros	7	9	-19,3%	3	103,7%	21	21	-1,3%
Caixa líquido (aplicados nas) gerado pelas atividades de investimento	**(1.015)**	**(1.243)**	**-18,4%**	**(1.727)**	**-41,2%**	**(3.646)**	**(3.377)**	**8,0%**
Amortização de empréstimos	(680)	(86)	693,0%	(792)	-14,1%	(1.542)	(309)	399,0%
Juros pagos - Empréstimos	(39)	(5)	613,9%	(58)	-32,7%	(102)	(59)	72,7%
Pagamento de passivo de arrendamento	(394)	(381)	3,5%	(400)	-1,5%	(1.169)	(1.178)	-0,8%
Juros pagos sobre passivo de arrendamento	(457)	(425)	7,4%	(461)	-1,0%	(1.398)	(1.211)	15,5%
Incentivos sobre leases	41	20	100,8%	39	4,6%	146	24	501,9%
Ingressos em operações de grupamento/desdobramento de ações	-	456	-100,0%	-	n.a.	-	456	-100,0%
Pagamentos em operações de grupamento/desdobramento de ações	(0,1)	(79)	-99,9%	(0,1)	-25,4%	(0,3)	(79)	-99,6%
Instrumentos financeiros derivativos	(7)	(11)	-36,4%	93	n.a.	78	(78)	n.a.
Dividendos e Juros sobre capital próprio pagos	(399)	(961)	-58,5%	(1.153)	-65,4%	(2.031)	(2.588)	-21,5%
Compra de ações em tesouraria, líquido de alienações	(252)	(308)	-18,2%	-	-	(252)	(356)	n.a.
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	**(2.187)**	**(1.781)**	**22,8%**	**(2.733)**	**-20,0%**	**(6.270)**	**(5.378)**	**16,6%**
Fluxo de Caixa	**539**	**679**	**-20,7%**	**(1.344)**	**n.a.**	**(394)**	**415**	**n.a.**
Posição de Caixa Final	**3.216**	**3.674**	**-12,5%**	**2.677**	**20,1%**	**3.216**	**3.674**	**-12,5%**

* EBT ("Lucro Antes dos Impostos") normalizado por efeitos não recorrentes nos Custos e Despesas Operacionais (+R$ 214,8 milhões no 3T26, +R$ 72,1 milhões no 2T26, +R$ 6,0 milhões no 1T26, +R$ 1,1 milhão no 2T25 e +R$ 19,0 milhões no 1T25).

Este documento é de propriedade da TIM S.A. Todos os direitos reservados ©