



Loja Recife aeroporto

mov(da)
por Você

**Divulgação
de Resultados**



3T26



Este material foi preparado pela MOVIDA e pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros. Tais informações constituem-se em crenças e premissas da Diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da MOVIDA e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa. Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Informações Trimestrais.



Destaques 3T26: Crescimento consistente dos resultados reflete a contínua evolução da eficiência operacional e da experiência dos clientes



R\$ **152** mm

Lucro Líquido

+117% vs. 3T25

16,6%

ROIC LTM

R\$ **1,8** bi

EBITDA

+21% vs. 3T25



Margem EBITDA de Locação

74,2%

+1,6 p.p. vs 3T25

Avanço nos *yields* e iniciativas de redução de custos com aumento da produtividade

RECORDE!



Volume de diárias no RAC

+22%

7.439 milhares de diárias no 3T26

Aumento na taxa de ocupação para 77,7%, sendo 5,9 p.p. superior ao 3T25

RECORDE!



Novos clientes e nível de satisfação

+767 mil

Novos clientes nos últimos 12 meses

90%

NPS do 3T26

RECORDE!



Redução na alavancagem

2,56x

Dívida líquida / EBITDA LTM

Menor nível dos últimos 6 anos

MELHOR EM 6 ANOS!



Avanços em eficiência operacional e disciplina financeira contribuem para evolução contínua da rentabilidade

mov(da)
por VOCÊ

3T26 vs 3T25

Receita Líquida

Consolidada

RECORDE!

R\$ **3,870** bi

RECORDE!

Locação

R\$ **2,399** bi **↑ +19%**

EBITDA

Consolidado

RECORDE!

R\$ **1,795** bi

RECORDE!

Locação

R\$ **1,779** bi **↑ +22%**

EBIT

Consolidado

RECORDE!

R\$ **1,086** bi

RECORDE!

Locação

R\$ **1,091** bi **↑ +28%**

Frota

Total (final de período)

294 mil **↑ +13%**

Operacional (média)

249 mil **↑ +10%**

Lucro Líquido

R\$ **152** mm

↑ +117%

ROIC LTM

16,6%

↑ +2,2 p.p

Expansão do resultado recorrentemente acima do crescimento da frota

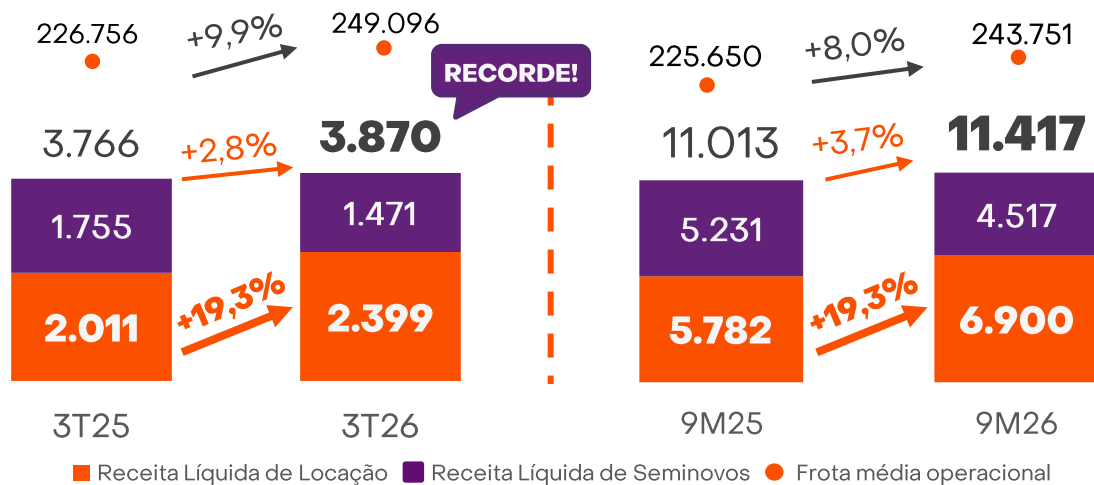


Lucro líquido dobra e atinge o maior patamar dos últimos 4 anos

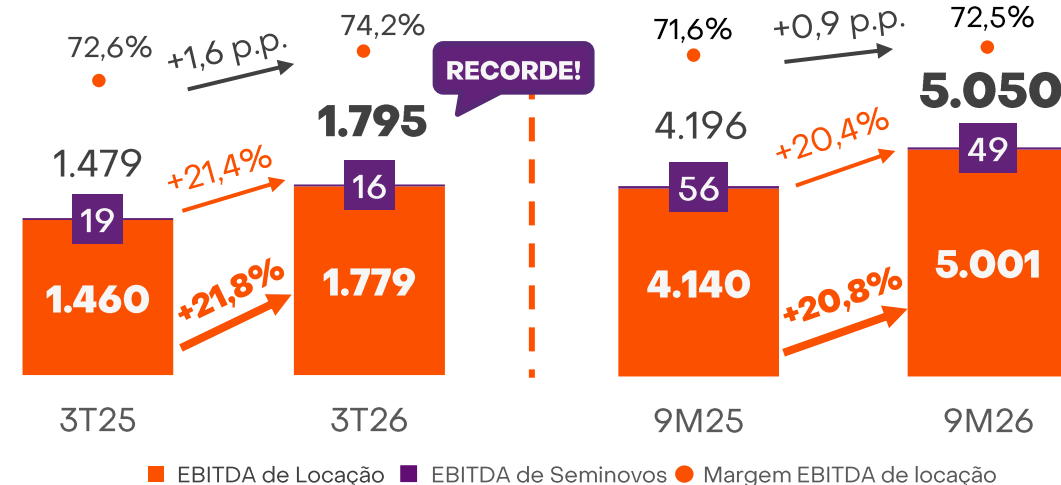
Resultado é sustentado pela evolução contínua da experiência dos clientes, ganhos de eficiência operacional, uso de tecnologia e inteligência na precificação e pela disciplina financeira

movida
por VOCÊ

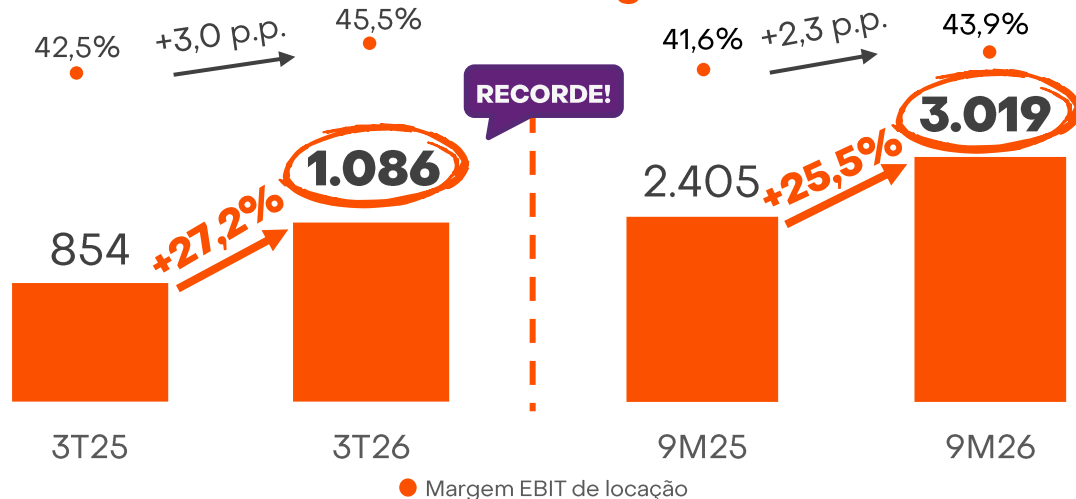
Receita Líquida (R\$ milhões)



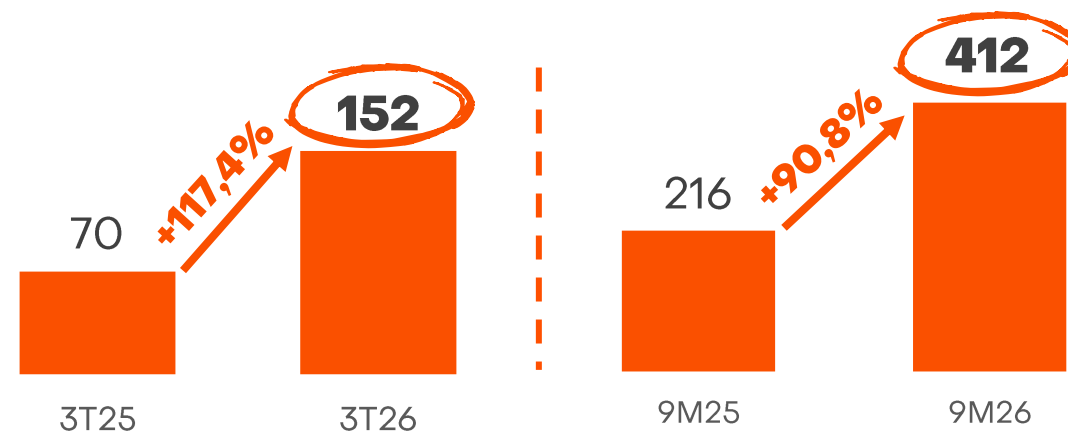
EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



EBIT (R\$ milhões) e Margem EBIT (%)



Lucro Líquido (R\$ milhões)

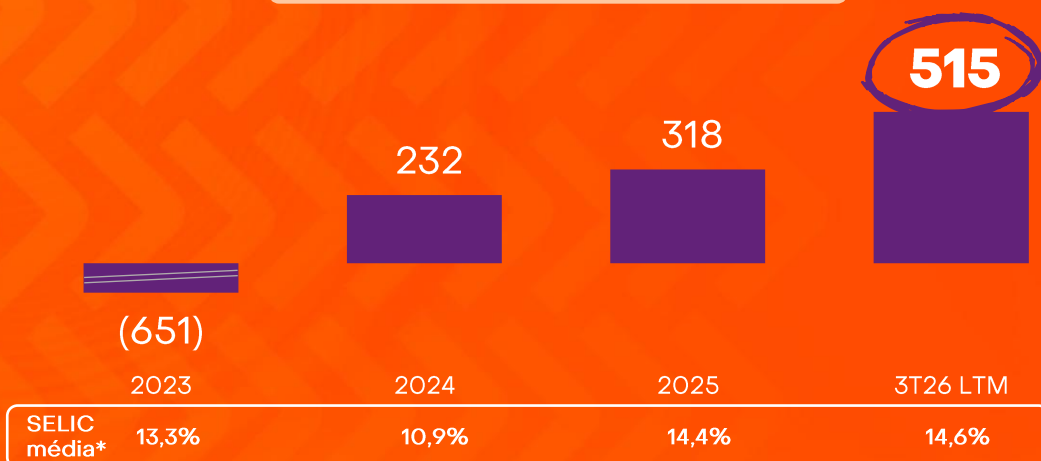




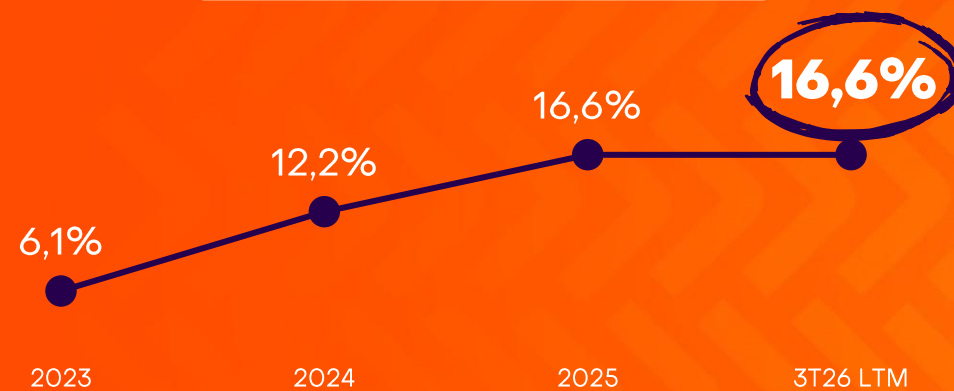
Evolução consistente na geração de valor, impulsionada pelo crescimento do lucro líquido e pela contínua redução da alavancagem financeira

movida
por VOCÊ

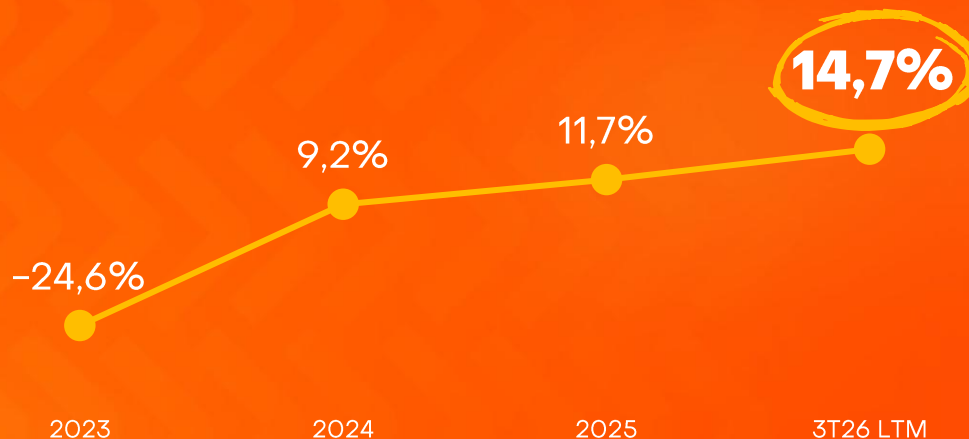
Lucro Líquido (R\$ milhões)



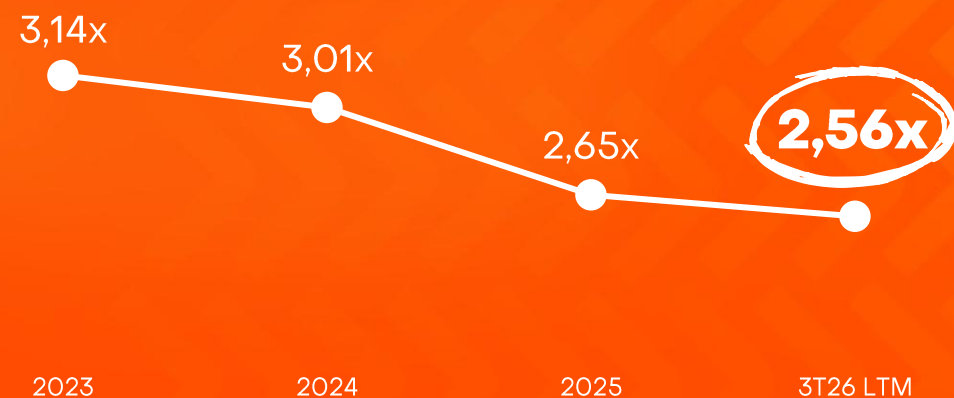
ROIC (%)



ROE (%)



Dívida Líquida / EBITDA

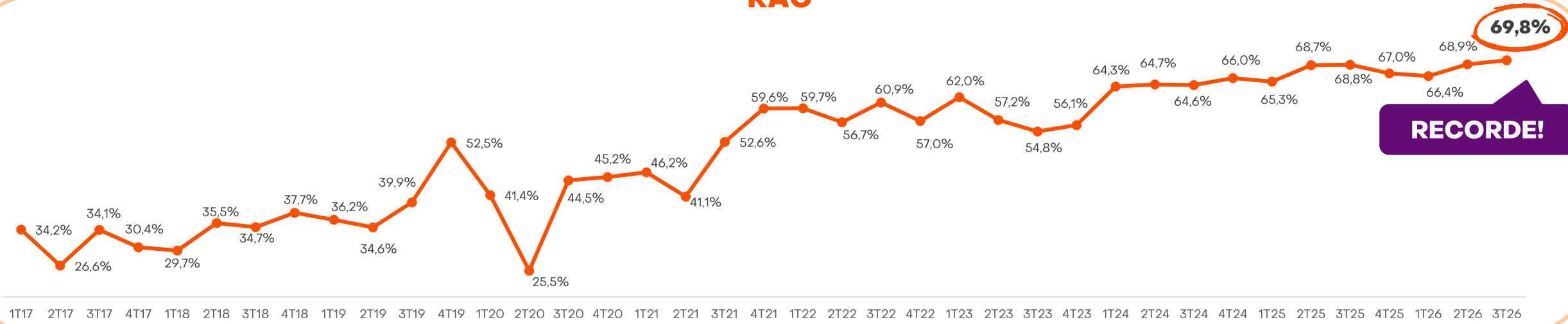




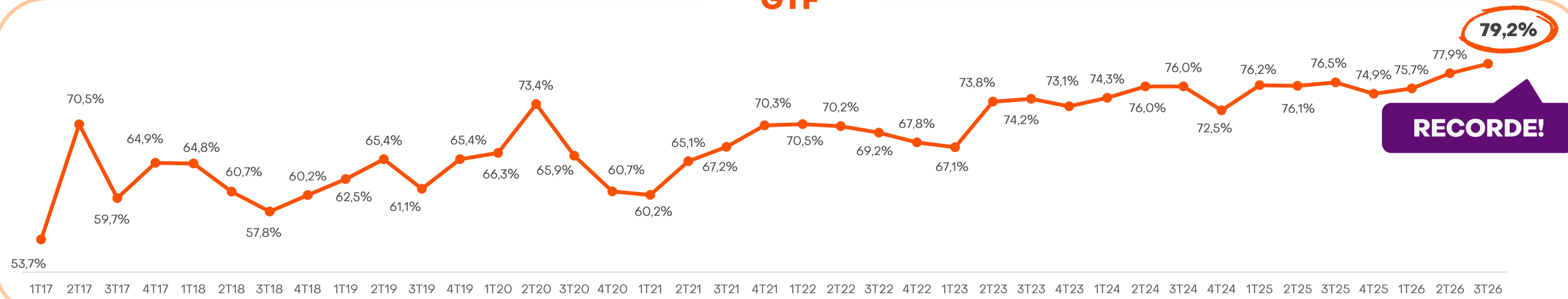
Recordes de margens EBITDA sustentam patamares superiores de rentabilidade consistente e geração de valor

Evolução da margem EBITDA

RAC



GTF



mov(da)
aluguel de carros

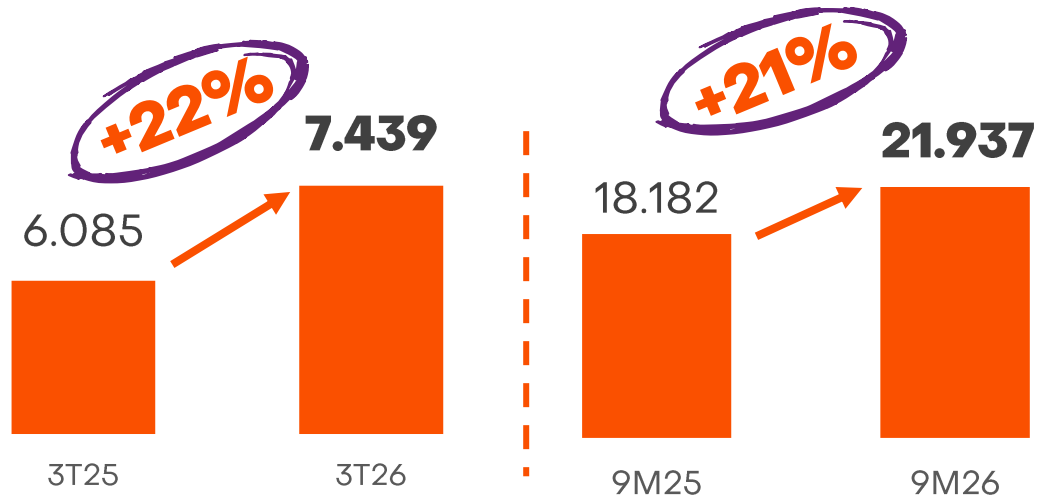
Rent-a-car



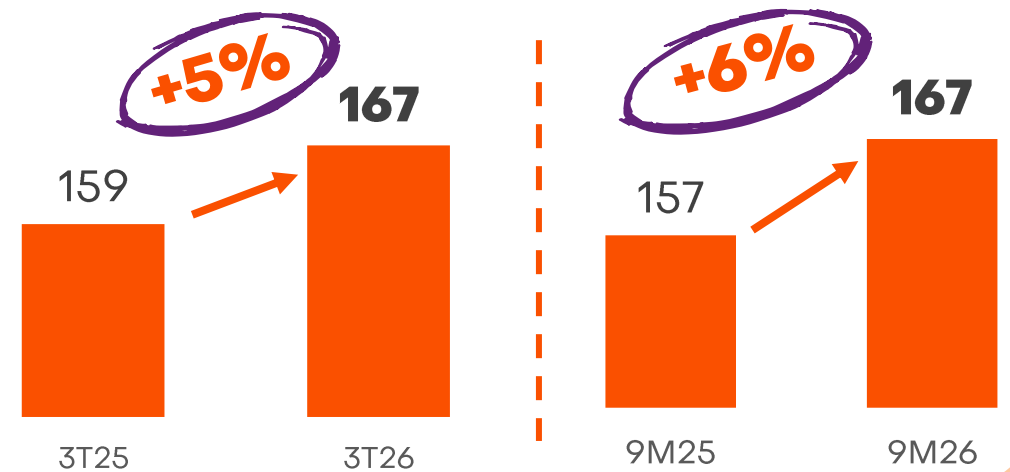


RAC: Excelência no atendimento se reflete em crescimento do volume de diárias de 22% e ganho de *market share*

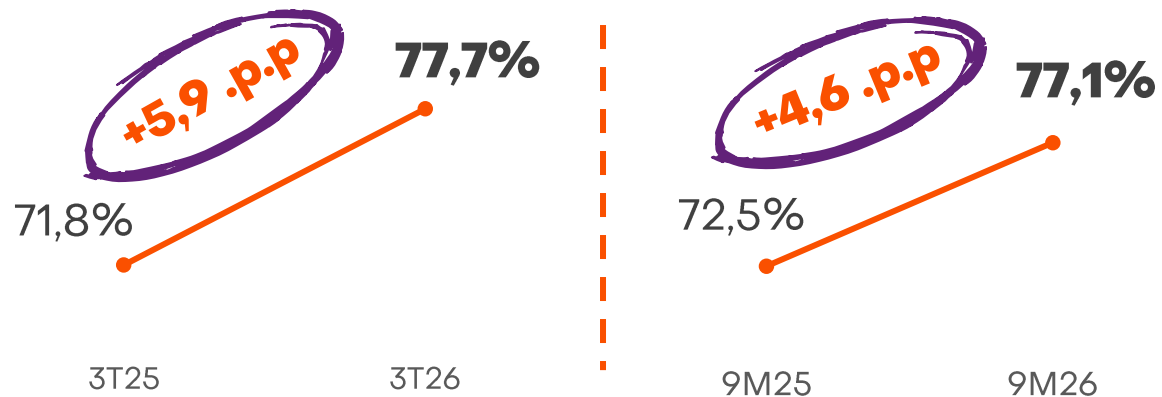
Volume de diárias (milhares)



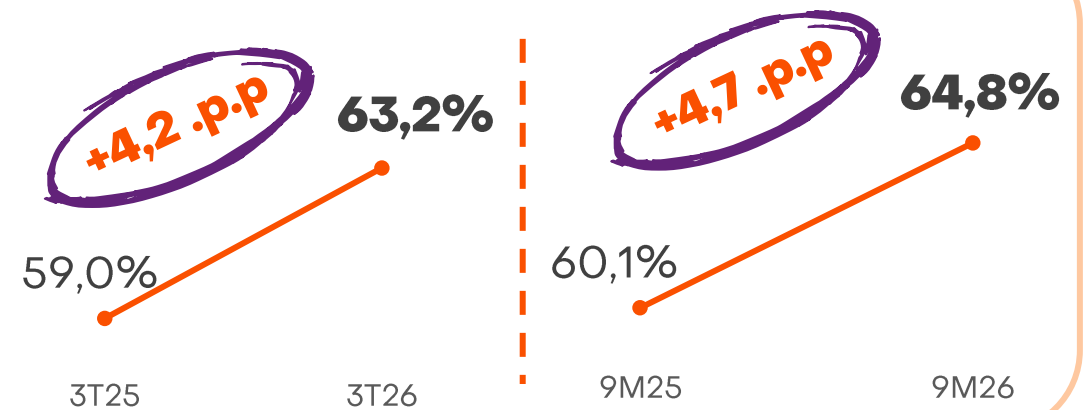
Tarifa RAC (R\$)



Taxa de Ocupação Operacional (%)



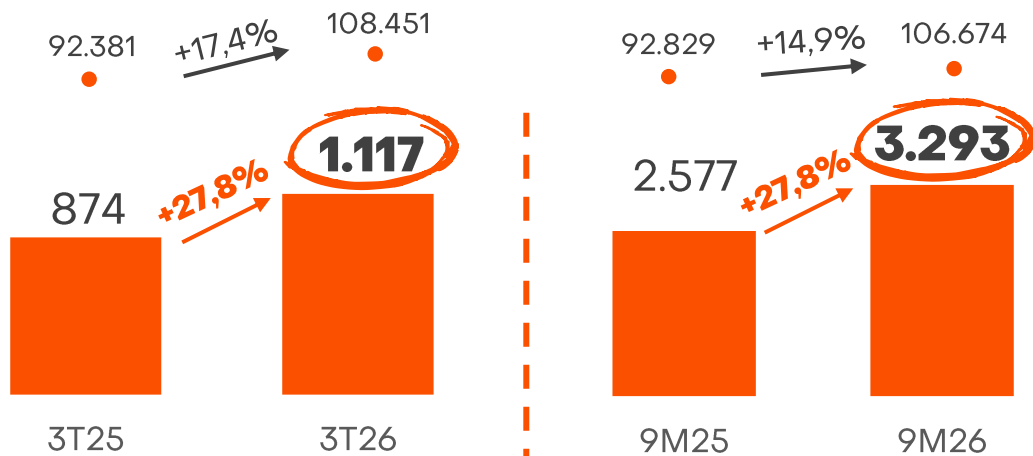
Taxa de Ocupação Total (%)





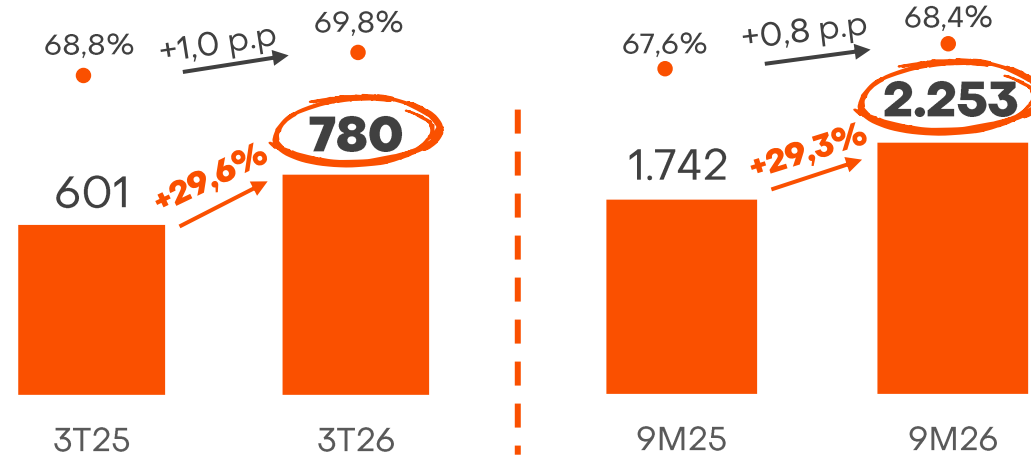
RAC: eficiência na gestão de inteligência de preços e aperfeiçoamento no giro do ativo resultam em recorde na margem EBITDA e elevação na taxa de ocupação

Receita Líquida (R\$ milhões)



● Frota média operacional ■ Receita líquida de locação

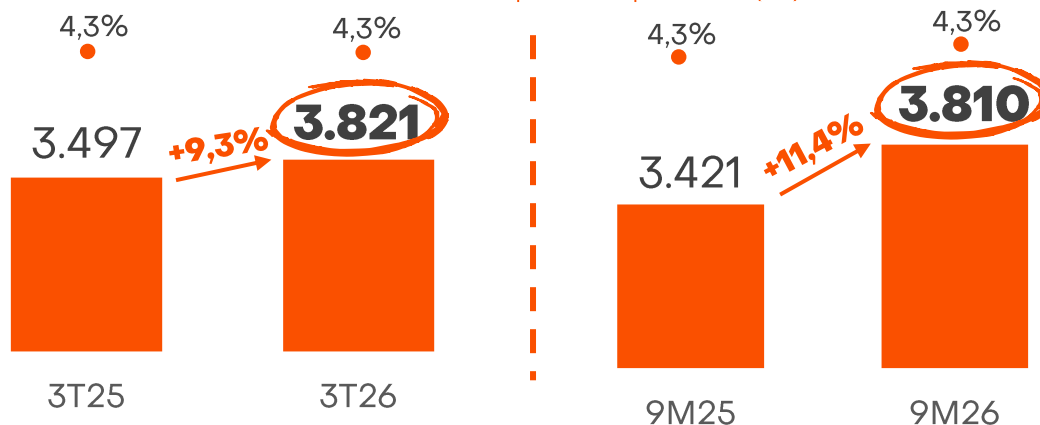
EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



● Margem EBITDA

Receita por carro e Yield¹

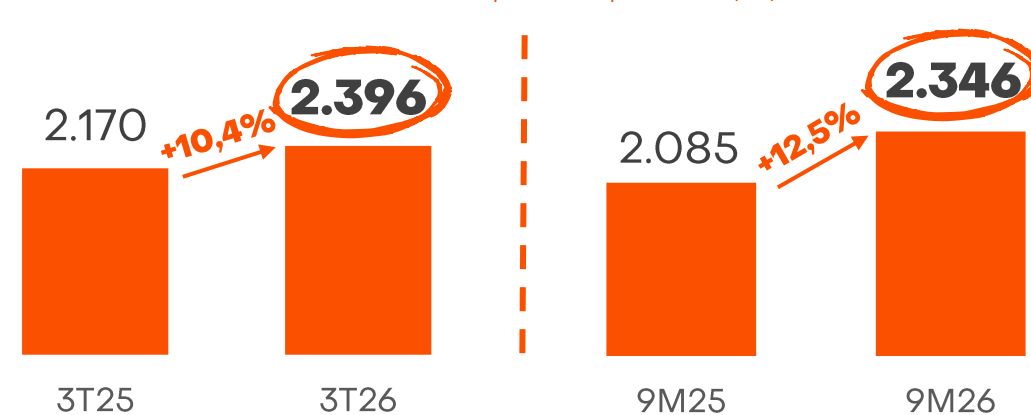
Média mensal bruta por frota operacional (R\$)



● Yield Mensal¹

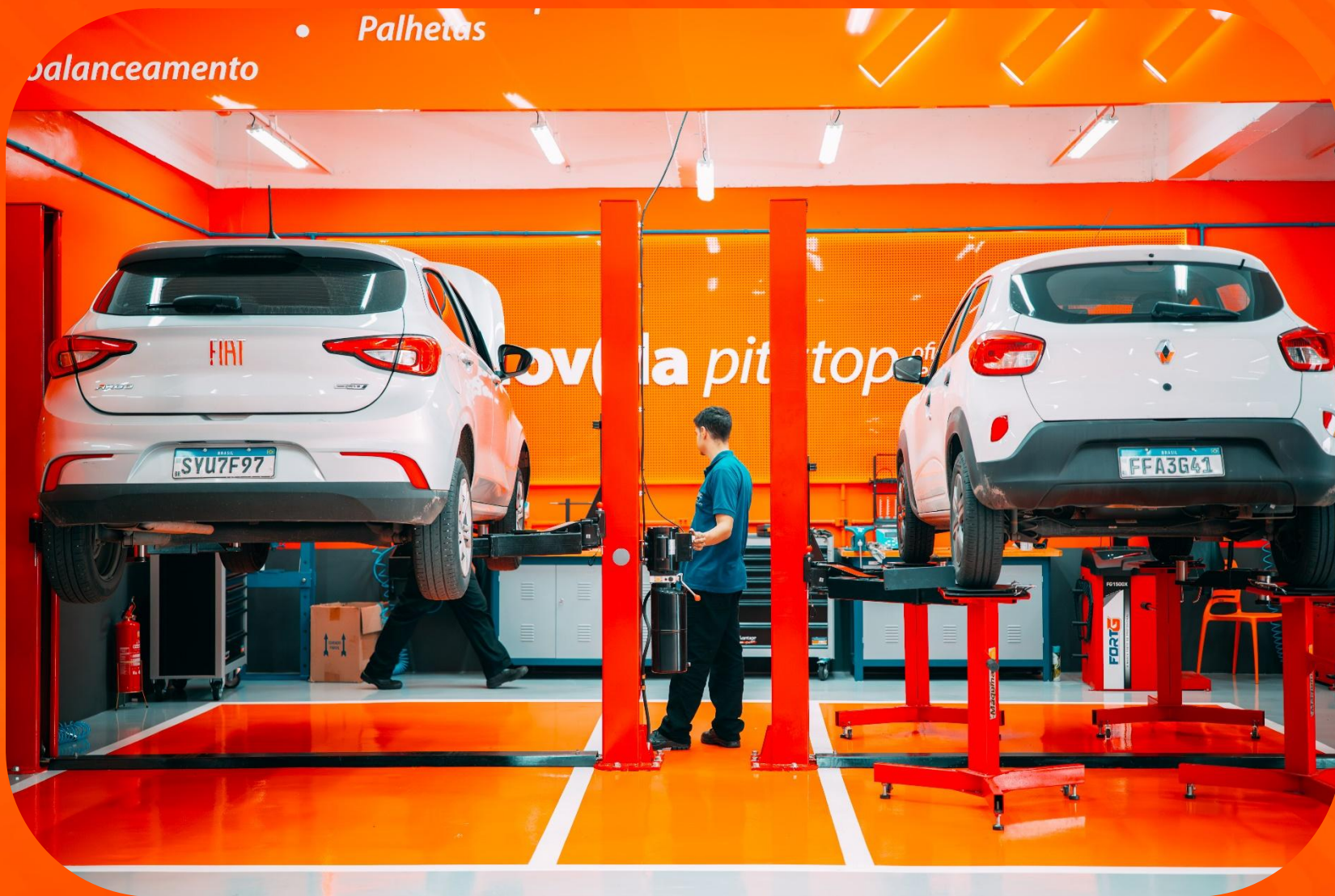
EBITDA por carro

Média mensal por frota operacional (R\$)



mov(da)
aluguel de carros

Gestão e Terceirização de Frotas



• Palhetas

balanceamento

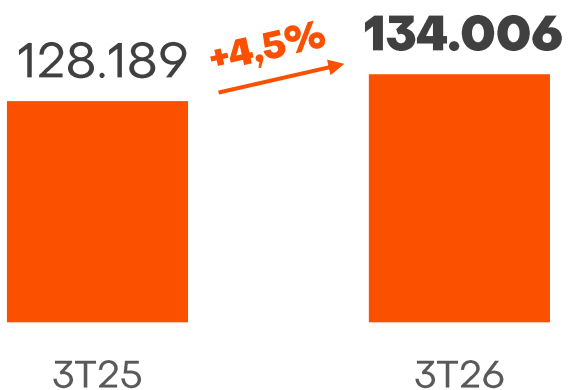
mov da pit top of



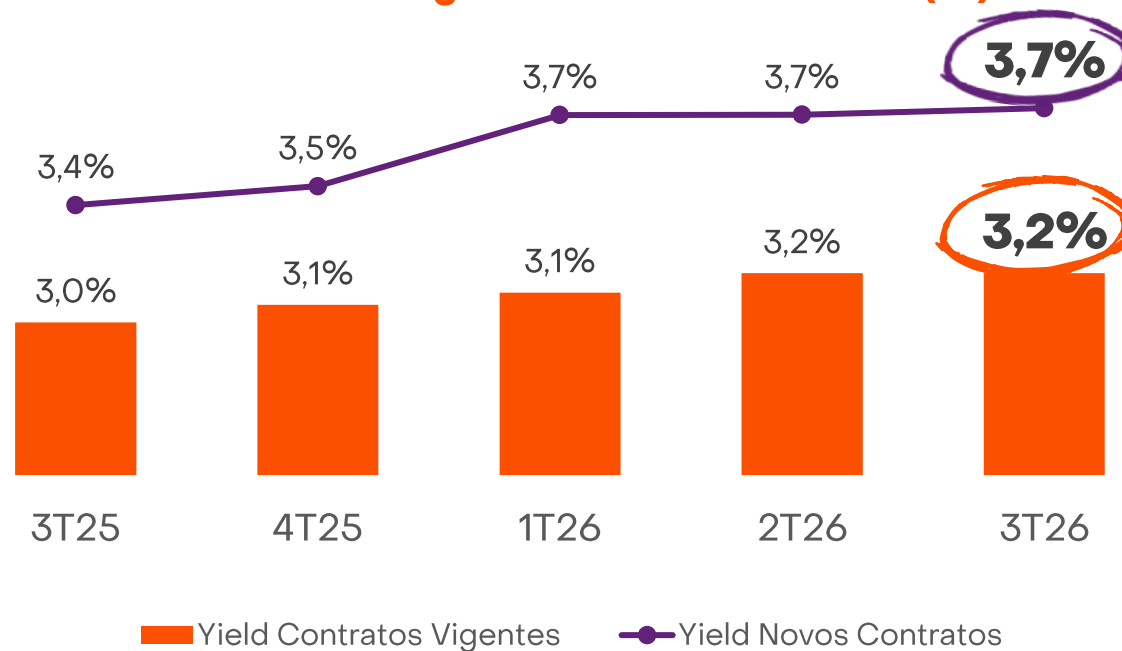
GTF: crescimento de contratos de longo prazo com novos níveis de rentabilidade amplia a visibilidade dos resultados e fluxos de caixa

movida
por você

Frota média operacional



Yield Contratos Vigentes e Novos contratos (%)



*Yield calculado pela divisão da receita bruta mensal por carro operacional pelo ticket médio de aquisição da frota dos novos contratos do GTF.

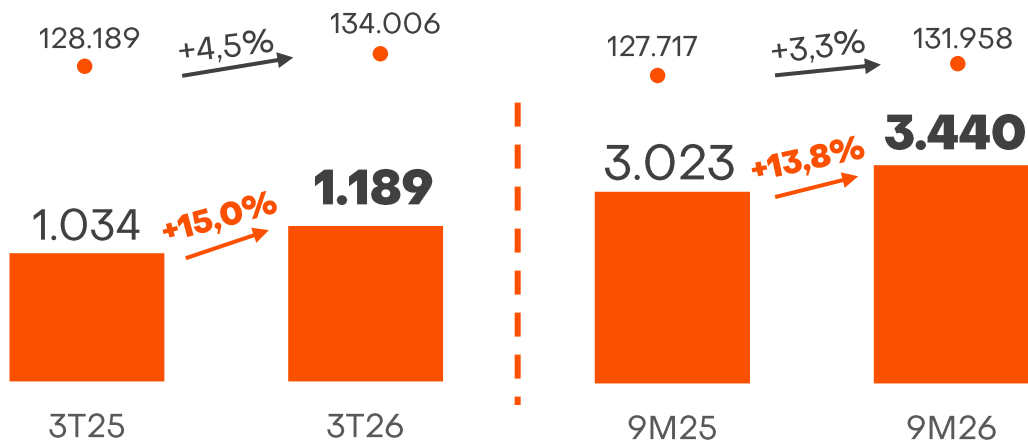




GTF: recorde na margem EBITDA impulsionada por aumento no *yield* e maior eficiência operacional

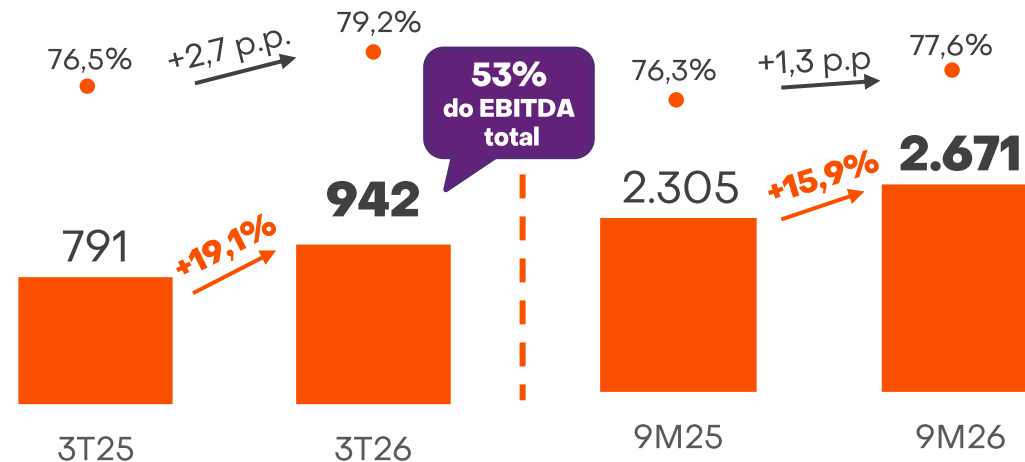
mov(da)
por você

Receita Líquida (R\$ milhões)



● Frota média operacional ■ Receita líquida de locação

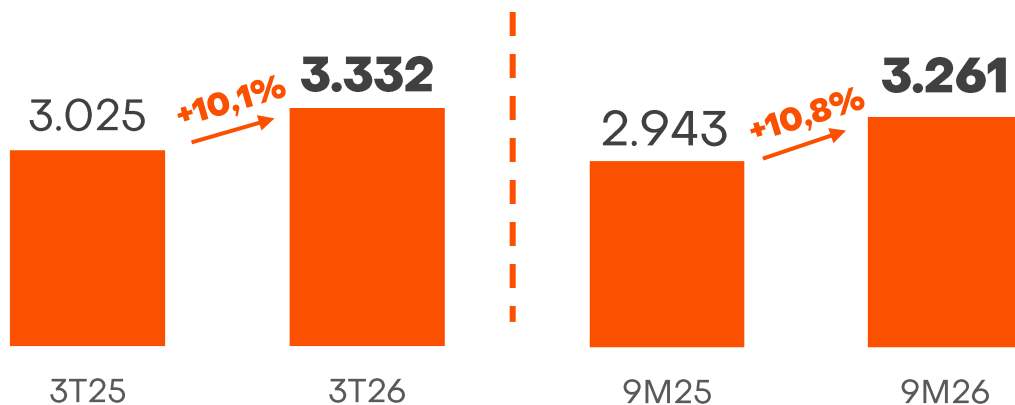
EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



● Margem EBITDA

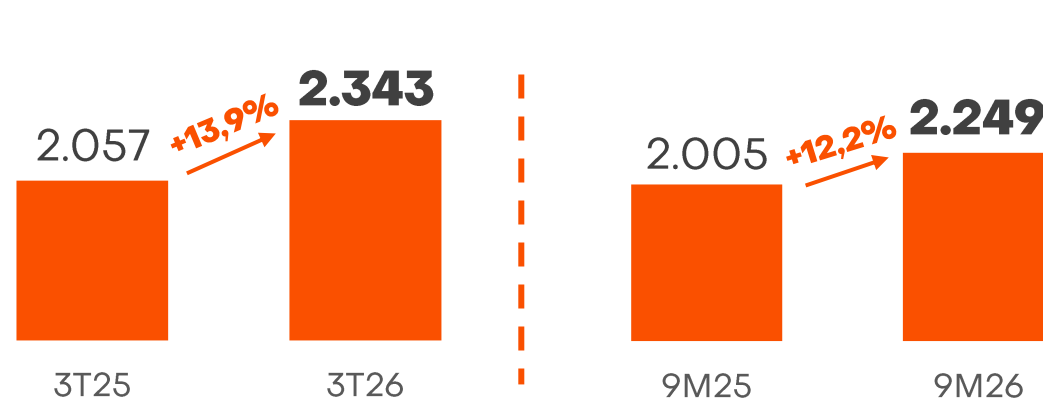
Receita por carro

Média mensal bruta por frota operacional (R\$)



EBITDA por carro

Média mensal por frota operacional (R\$)



seminovos
mov(da)

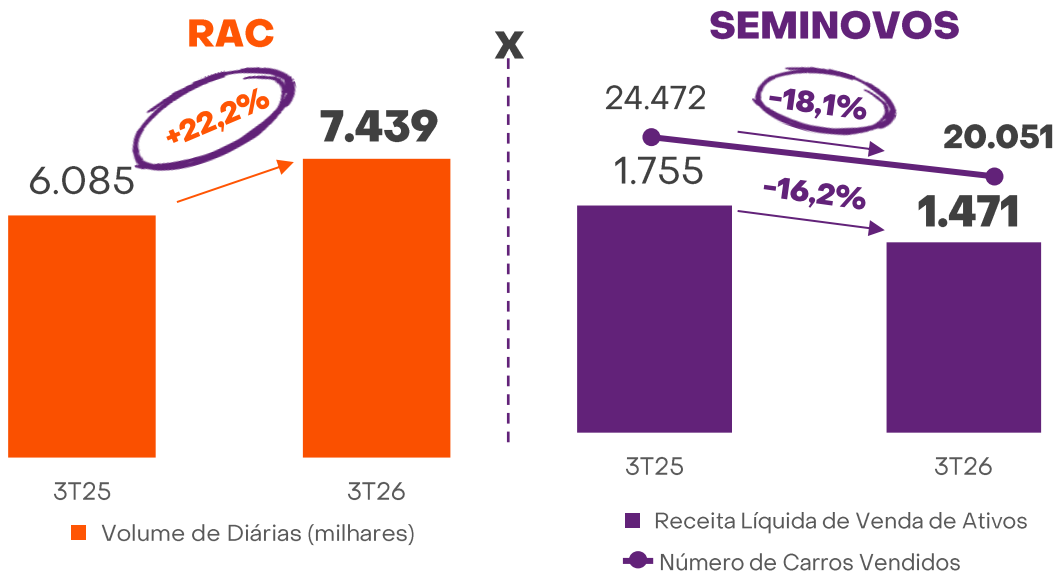




Conhecimento e controle do ciclo do ativo permite maximização da rentabilidade considerando a sazonalidade do RAC e a flexibilidade desenvolvida em Seminovos

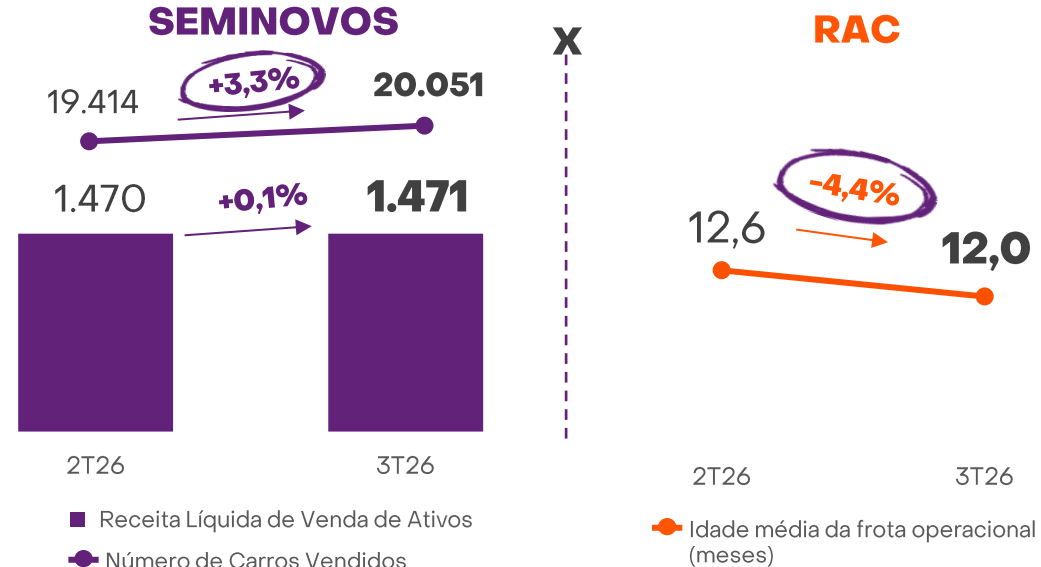
Estratégia de preparação para alta sazonalidade

Manutenção da frota no RAC para captura da demanda



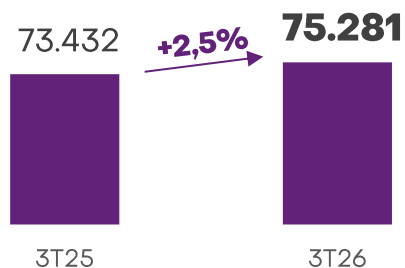
Estratégia após fim da alta temporada

Aceleração da desmobilização e redução da idade média

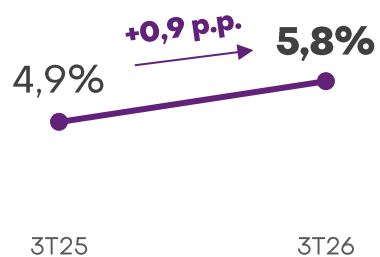


Ticket Médio (R\$) e Margem Bruta (%)

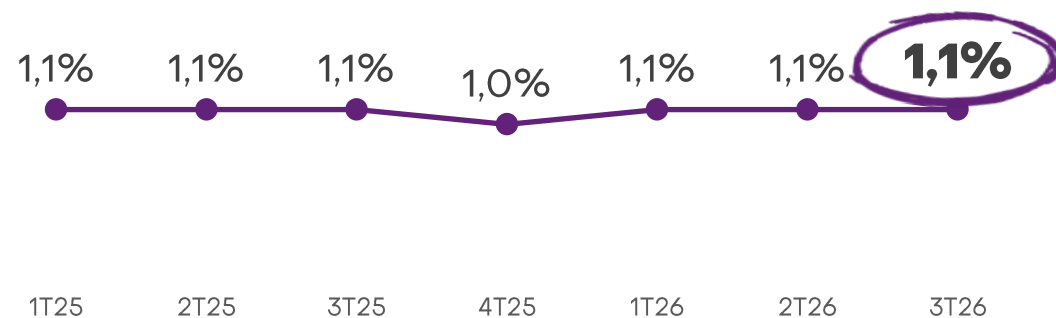
Ticket Médio de Venda
(Em R\$)



Ganho de Margem Bruta
(%)



Margem EBITDA (%)





Gestão eficiente da frota e da depreciação, aliada à excelência operacional, preserva o valor residual dos ativos e otimiza desmobilização, maximizando a rentabilidade

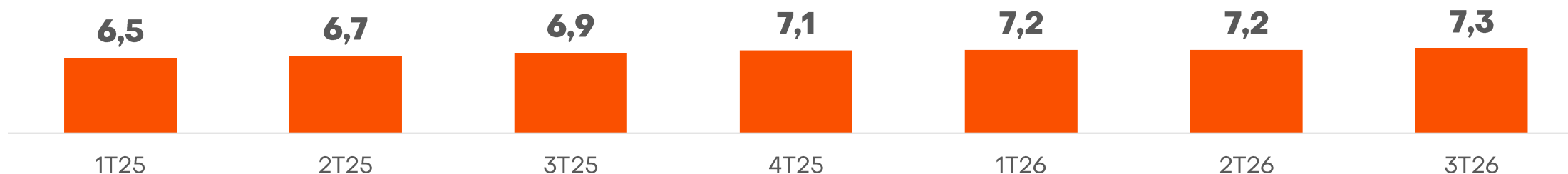
mov(da)
por você

Depreciação anualizada por frota média operacional¹ (R\$ mil)



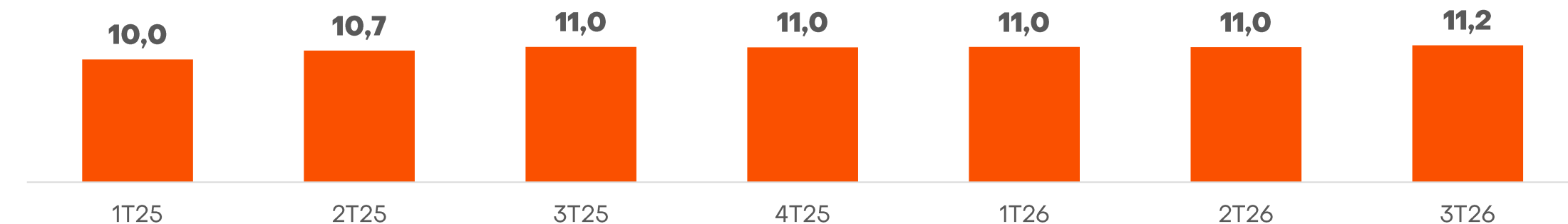
RAC

Estabilização da taxa de depreciação entre **8% e 9% a.a.**



GTF

Estabilização da taxa de depreciação entre **9% e 10% a.a.**



¹Depreciação por frota operacional = depreciação frota no trimestre * 4 / frota média operacional.



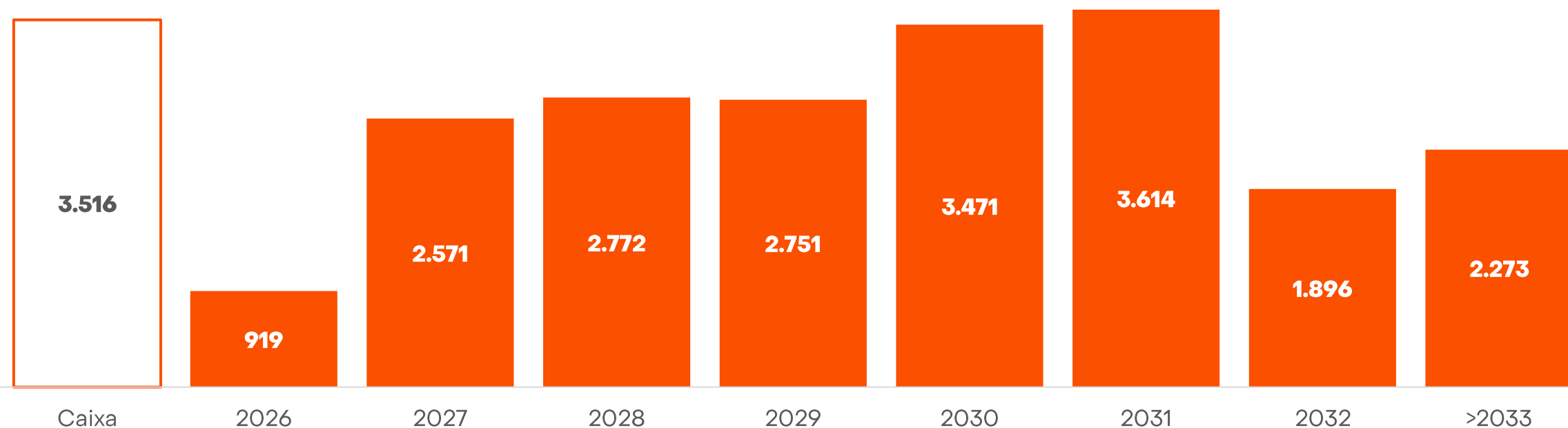
Balanço e Estrutura de Capital



Estrutura de capital sólida, alongamento de prazos e acesso diversificado a *funding*, reforçam a qualidade da gestão financeira

movida
por você

Cronograma de vencimento de dívidas



Dívida bruta¹
R\$21,0 bi

Prazo médio da dívida líquida
4,2 anos

Custo médio da dívida
CDI + **1,8%** a.a.

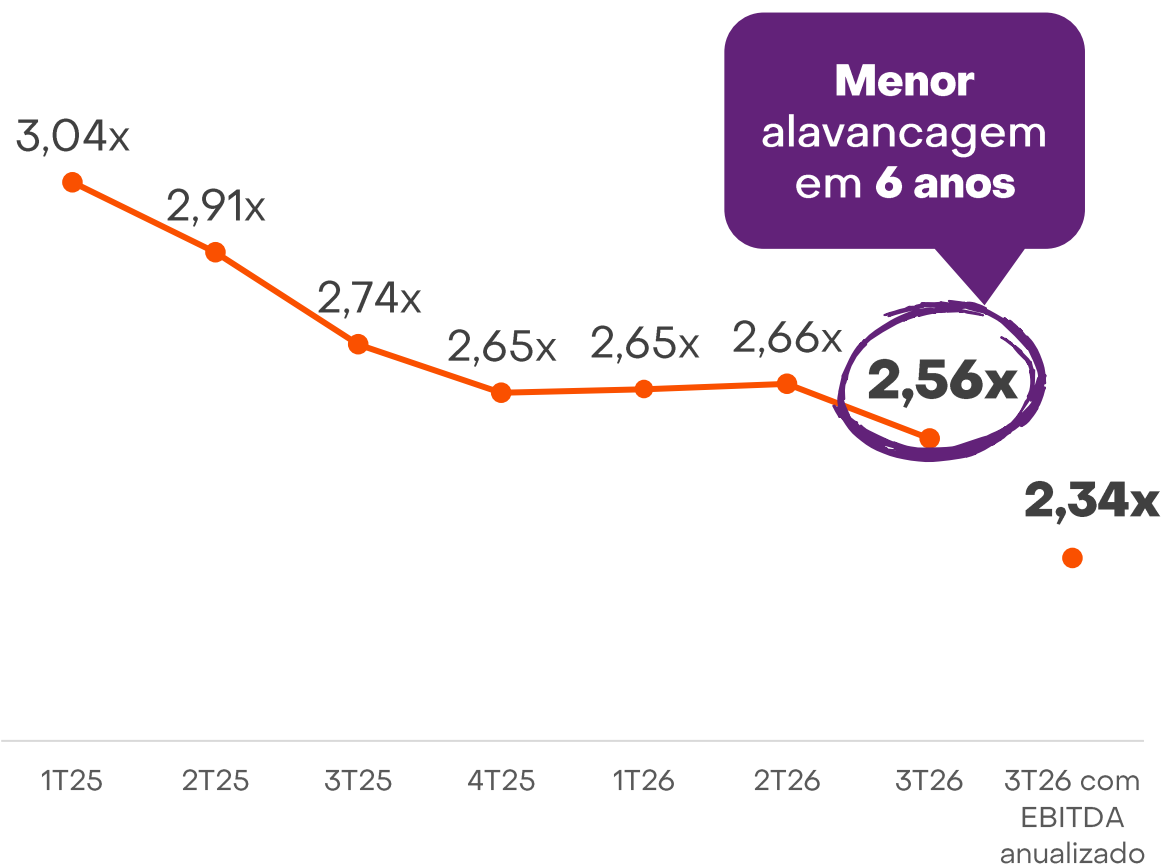
Dívida líquida¹
R\$17,5 bi

¹ Para fins de comparabilidade, considerar a conciliação da dívida na página 25 do Earnings Release.

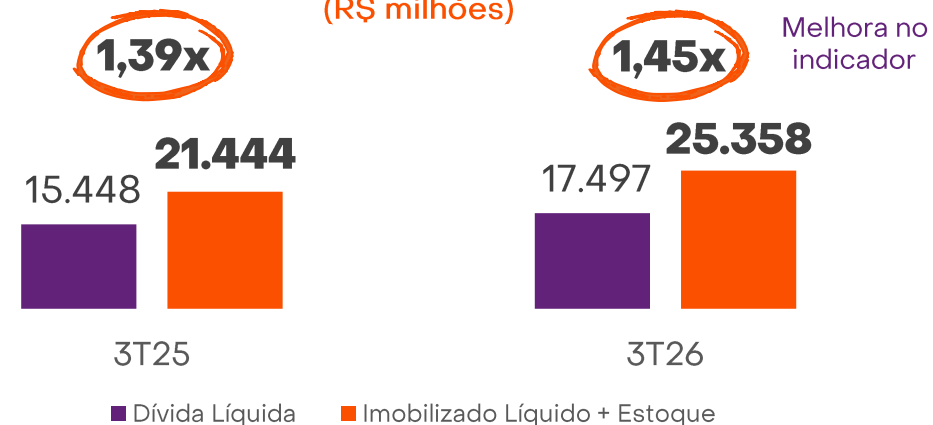


Disciplina da gestão financeira se reflete na redução consistente da alavancagem e alongamento de prazos com fornecedores

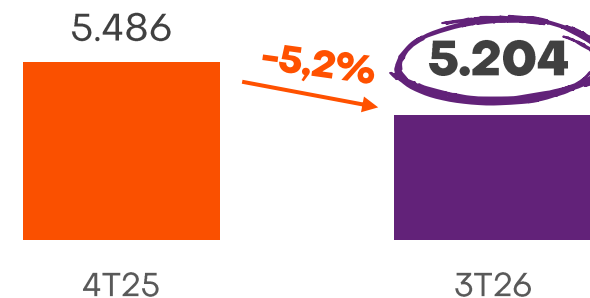
Dívida Líquida / EBITDA¹ (Covenant <= 3,5x)



Cobertura da Dívida Líquida¹ (R\$ milhões)



Saldo de Fornecedores (somente montadoras - R\$ milhões)



Redução de R\$283 milhões no saldo de fornecedor com alavancagem no menor nível em 6 anos

¹ Para fins de comparabilidade, considerar a conciliação da dívida líquida na página 25 do Earnings Release.



Foco na contínua evolução do atendimento, inovação e eficiência operacional impulsionam indicadores de satisfação e rentabilidade a níveis recordes



BENEFÍCIOS PARA OS CLIENTES E PARA O RESULTADO QUE AINDA SERÃO CAPTURADOS NOS PRÓXIMOS TRIMESTRES:

INICIATIVA

EXPERIÊNCIA PARA O CLIENTE

EFEITO NO RESULTADO

RAC

Antecipação das necessidades dos clientes e gestão de preços



Criação de novos modelos de atendimento com uso inclusive de novas tecnologias (IA da Meta, totem de autoatendimento e outros)



Ganho consistente de market share com aumento da taxa de ocupação e posicionamento adequado de preços

GTF

Aumento no *yield* da carteira de contratos e melhora na satisfação



Aumento de 12 p.p. no NPS de GTF em 2026 vs 2025 com fortalecimento da qualidade do serviço prestado



Convergência do yield da carteira de 3,2% a.m. em direção ao **3,7% a.m.** dos novos contratos

Seminovos

Controle do ciclo do ativo considerando a sazonalidade do RAC e a flexibilidade em Seminovos



Abertura de 16 lojas de Seminovos nos primeiros nove meses de 26 com aumento da capilaridade



Aumento gradual da venda de seminovos no varejo, trazendo maior rentabilidade para o negócio

Custos

Verticalização da manutenção e abertura de novos Pit Stops



Novos pontos do Pit Stop em abertura até dezembro com NPS de 92% em setembro



Redução de **31%** no custo de manutenção¹ com possibilidade de expansão de até 1 p.p. na margem EBITDA

+767 mil

RECORDE!

Novos clientes RAC LTM (+19% vs 3T25LTM)

90%

RECORDE!

de NPS no 3T26

2,7 milhões

RECORDE!

de inscritos no programa de fidelidade (+18% vs 3T25)

¹versus provedores externos

A **contínua expansão da base de clientes** comprova o **reconhecimento dos diferenciais** de nosso serviço e **antecipação às necessidades** do cliente, trazendo como consequência a maior rentabilidade e **sustentabilidade dos resultados** da Companhia

Muito obrigado



movida
por você

mov(da

mov(da
aluguel de carros

moover

mov(da
rent a car

 **CS frotas**

seminovos
mov(da

 **sat**



ri@movida.com.br | +55 11 3528-1103

Empresa

Certificada

UMA EMPRESA DO GRUPO
 **SIMP**