Ano XXVII - nº 367 - Edição de 10 de novembro de 2026



Guilherme Setubal e Igor Jacarini falam sobre a importância do Programa de Mentoring do IBRI para o mercado de capitais

"O profissional de RI tem duas grandes características. Ele precisa ser relacional, pois não adianta ser extremamente técnico se não souber se conectar com o outro, já que não conseguirá transmitir seu conhecimento. A segunda característica é dominar a realidade da companhia e saber traduzir esse conhecimento para o investidor, seja ele pessoa física ou jurídica. Lembrando que são públicos diferentes e a forma de contar a história da companhia também tem que ser diferente", enfatiza Guilherme Setubal, diretor de Relações com Investidores, Institucionais e ESG da Dexco, no sétimo episódio do podcast Conexão IBRI.

O episódio do podcast já está no ar e conta com a participação de Guilherme Setubal e Igor Jacarini, profissional de RI (Relações com Investidores) e associado do IBRI. Conduzido por PH Zabisky, CEO da MZ, o bate-papo abordou dicas práticas para os profissionais de RI, as soft skills que esses profissionais precisam desenvolver e outros temas relevantes do dia a dia da profissão.

“O RI precisa ouvir mais do que falar. É muito importante ter a escuta ativa”, destaca Igor Jacarini. Além disso, os dois entrevistados comentaram sobre o Programa de Mentoring do IBRI, que já está em sua 9ª edição. O Programa é uma oportunidade para associados receberem aconselhamento personalizado, baseado em experiências reais e conhecimento consolidado dos mentores. Trata-se de um espaço exclusivo e estratégico de trocas de vivências com o objetivo de alavancar carreiras e proporcionar desenvolvimento contínuo na área de Relações com Investidores.

Guilherme Setubal atua como mentor do programa, iniciativa que já contou com a participação de Igor Jacarini como mentorado. “Sempre me candidato como mentor porque é uma forma de ajudar o mercado e retribuir tudo o que o IBRI já me proporcionou”, ressalta Guilherme Setubal.

Quando participou do Programa de Mentoring do IBRI, Igor estava migrando de uma gestora de recursos para uma companhia de capital aberto. “Logo no início da minha trajetória na empresa, tornou-se evidente a importância de aprofundar o conhecimento sobre o ecossistema de companhias abertas e suas respectivas interlocuções com a CVM e a B3. A mentoria veio justamente para preencher essa lacuna", concluiu Igor Jacarini.

Para acompanhar o podcast “Conexão IBRI” na íntegra, basta acessar:

https://www.youtube.com/watch?v=LSRlGemy8F8