EMBRAER

CARTEIRA DE PEDIDOS & ENTREGAS 3T26



EMBJ
LISTED
NYSE

EMBJ
B3 LISTED NM

A carteira de pedidos da Embraer alcançou US$35,7 bilhões no 3T26, marcando um novo recorde histórico

35,7 bi

A carteira de pedidos consolidada da companhia atingiu US$35,7 bilhões no 3T26, um aumento de 3% em relação ao recorde histórico registrado no trimestre anterior e de 14% na comparação anual.

15,8 bi

A Aviação Comercial registrou uma carteira de pedidos de US$15,8 bilhões, crescimento de 4% na comparação anual, impulsionada por pedidos firmes do Grupo Abra, Binter, Luxair e ANA Holdings.

8,2 bi

A Aviação Executiva registrou uma carteira de pedidos recorde de US$8,2 bilhões, com crescimento de 12% na comparação anual, e o novo Phenom 300EV obteve tripla certificação da ANAC, FAA e EASA.

56%

Defesa & Segurança registrou uma carteira de pedidos de US$6,1 bilhões, um crescimento de 56% na comparação anual, impulsionado por um novo pedido firme de 2 aeronaves KC-390 Millennium pela Força Aérea Colombiana.

5,6 bi

Serviços & Suporte atingiu o nível recorde de US$5,6 bilhões, com crescimento de 14% em relação ao ano anterior, impulsionado por novos contratos de serviços de longo prazo em todos os três segmentos.

São Paulo (SP), Brasil, 23 de outubro de 2026

A Embraer (NYSE: EMBJ / B3: EMBJ3) registrou carteira de pedidos de US$35,7 bilhões no 3T26, um aumento de 3% em relação ao recorde histórico registrado no trimestre anterior e de 14% na comparação anual.

Carteira de Pedidos por Segmento - US$ bi

Unidade de Negócios	3T26	2T26	3T26 x 2T26	3T25	3T26 x 3T25
Aviação Comercial	15,8	15,1	5%	15,2	4%
Aviação Executiva	8,2	7,8	5%	7,3	12%
Defesa & Segurança	6,1	6,1	-	3,9	56%
Serviços & Suporte	5,6	5,5	2%	4,9	14%
Total	**35,7**	**34,5**	**3%**	**31,3**	**14%**

A Embraer entregou 66 aeronaves no 3T26 considerando todas as unidades de negócios. O resultado representa um aumento de 2% em relação às 65 aeronaves entregues no 2T26 e de 6% na comparação com as 62 aeronaves entregues no 3T25. No acumulado do ano (9M26), a companhia realizou 175 entregas, 14% acima das 153 aeronaves entregues no mesmo período do ano anterior (9M25).

As entregas dos 9M26 corresponderam a aproximadamente 67% do ponto médio (248 aeronaves) das estimativas anuais de entregas para 2026 (entre 240 e 255 aeronaves) das unidades de Aviação Executiva e Aviação Comercial combinadas, ficando 8 pontos percentuais acima da média histórica de 59% para o período considerando os últimos 5 anos, e refletindo o progresso contínuo das iniciativas da companhia voltadas ao nivelamento da produção.

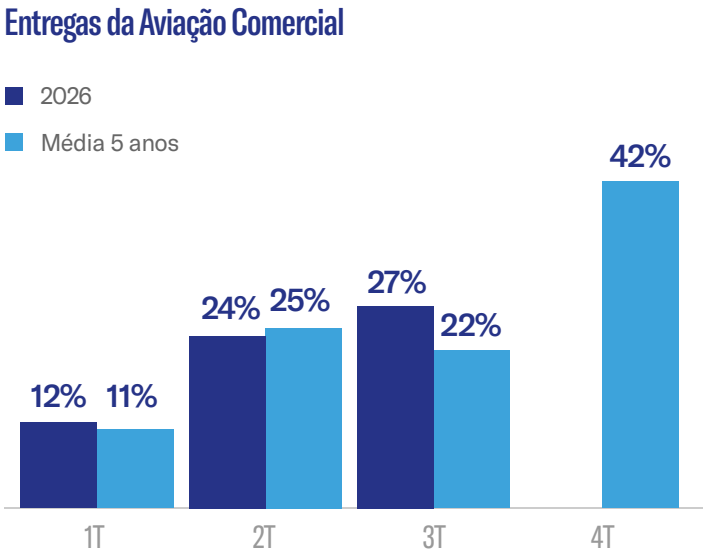
Entregas por Segmento

Unidade de Negócios	3T26	2T26	3T25	9M26	9M25	Estimativas 2026
Aviação Executiva	***41***	**45**	**41**	**115**	**102**	**160-170**
Phenom 100	*2*	4	3	7	9	
Phenom 300	*20*	20	20	55	49	
Jatos Pequenos	***22***	**24**	**23**	**62**	**58**	
Praetor 500	*9*	9	11	27	22	
Praetor 600	*10*	12	7	26	22	
Jatos Médios	***19***	**21**	**18**	**53**	**44**	
Aviação Comercial	***22***	**20**	**20**	**52**	**46**	**80-85**
E175	*11*	10	7	27	20	
E190-E2	*4*	4	2	9	3	
E195-E2	*7*	6	11	16	23	
Total Av. Executiva e Av. Comercial	***63***	**65**	**61**	**167**	**148**	**240-255***
Defesa & Segurança	***3***	**0**	**1**	**8**	**5**	
KC-390 Millennium	*1*	—	1	2	1	
A-29 Super Tucano	*2*	—	—	6	4	
Total Executiva, Comercial e Defesa	***66***	**65**	**62**	**175**	**153**	

**Não inclui entregas KC-390 Millennium e A-29 Super Tucano.*

Aviação Comercial
Destaques

A Aviação Comercial registrou uma carteira de pedidos de US$15,8 bilhões no 3T26, um crescimento de 5% em relação ao 2T26 e 4% comparado ao 3T25. O terceiro trimestre foi marcado por forte atividade comercial, com 36 pedidos firmes e 30 direitos ou opções de compra para a família E2.



Durante o período, o Grupo Abra realizou um pedido firme de 20 aeronaves E195-E2, além de 10 opções e 15 direitos de compra, elevando o potencial total da encomenda para até 45 aeronaves. A Binter encomendou 5 aeronaves E195-E2 adicionais e assegurou 4 novos direitos de compra. A Luxair converteu 3 direitos de compra de E190-E2 em pedidos firmes e assegurou 1 direito de compra adicional, elevando o total de sua carteira de pedidos para 9 aeronaves. A ANA Holdings encomendou 8 aeronaves E190-E2 adicionais, ampliando o acordo anunciado em 2025 e elevando o total de pedidos firmes para 23 aeronaves, como parte de sua estratégia de renovação e expansão da frota regional.

Nos 9M26, a Embraer recebeu 72 pedidos firmes para os jatos da família E2.

A unidade de negócios entregou 22 aeronaves no 3T26, 2 a mais do que no mesmo período do ano anterior. As entregas do trimestre corresponderam a aproximadamente 27% do ponto médio (83 aeronaves) da projeção anual de entregas da divisão, 5 pontos percentuais acima da média histórica de 22% registrada no terceiro trimestre dos últimos 5 anos.

Consequentemente, a Aviação Comercial entregou 52 aeronaves nos 9M26, 6 a mais do que nos 9M25, correspondendo a aproximadamente 63% do ponto médio da projeção anual de entregas da divisão, ou 5 pontos percentuais acima da média histórica de 58% para os primeiros nove meses dos últimos 5 anos.

Esse resultado reflete o progresso contínuo do programa de nivelamento da produção da companhia nos últimos 2 anos, que vem reduzindo gradualmente a concentração de entregas no quarto trimestre.

A Aviação Comercial encerrou o trimestre com um índice de vendas por receita de 1,2x nos últimos 12 meses.

As entregas do período incluíram os seguintes modelos: **11 aeronaves E175**, sendo (6) para a American Airlines, (4) para a SkyWest e (1) para a Horizon Air/Alaska Airlines; **4 aeronaves E190-E2**, das quais (3) para a Mexicana e (1) para a Virgin Australia; e **7 aeronaves E195-E2**, sendo (3) para a Azorra, (2) para a AerCap e (2) para a Porter Airlines.



E190-E2

3T26 Carteira de Pedidos - Aviação Comercial				
Modelo	**Pedidos Firmes**	**Entregas**	**Pedidos Firmes a Entregar**	**Opções e Direitos de Compra**
E195-E2	464	182	282	260
E190-E2	76	42	34	57
E175	1.003	840	163	109
Total	**1.543**	**1.064**	**479**	**426**

Aviação Comercial

Carteira de pedidos por modelo de aeronaves

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
Embraer 195-E2	**464**	**182**	***282***
Avelo (EUA)	50	—	*50*
SAS (Suécia)	45	—	*45*
Azul (Brasil)	25	—	*25*
LATAM (Chile)	24	—	*24*
TrueNoord (Holanda)	20	—	*20*
Abra (Reino Unido)	20	—	*20*
Porter (Canadá)	75	56	*19*
Azorra (EUA)	38	20	*18*
Finnair (Finlândia)	18	—	*18*
Air Peace (Nigéria)	16	5	*11*
Aircastle (EUA)	25	18	*7*
Salam Air (Omã)	6	—	*6*
Binter Canarias (Espanha)	21	16	*5*
Mexicana (México)	10	5	*5*
Helvetic (Suíça)	7	4	*3*
Cliente não divulgado	3	—	*3*
Luxair (Luxemburgo)	6	4	*2*
AerCap (Irlanda)	43	42	*1*
ICBC (China)	10	10	—
Royal Jordanian (Jordânia)	2	2	—

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
Embraer 190-E2	**76**	**42**	***34***
ANA (Japão)	23	—	*23*
Mexicana (México)	10	5	*5*
Virgin Australia (Austrália)	4	1	*3*
Luxair (Luxemburgo)	3	—	*3*
AerCap (Irlanda)	5	5	—
Air Kiribati (Quiribáti)	2	2	—
Azorra (EUA)	16	16	—
Cliente não divulgado	1	1	—
Helvetic (Suíça)	8	8	—
Placar Linhas Aéreas (Brasil)	1	1	—
Wideroe (Noruega)	3	3	—

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
Embraer 175	**1.003**	**840**	***163***
American Airlines (EUA)	204	138	*66*
SkyWest (EUA)	288	225	*63*
Republic Airlines (EUA)	187	161	*26*
Air Côte d'Ivoire (Costa do Marfim)	4	—	*4*
Fuji Dream (Japão)	15	13	*2*
Air Peace (Nigéria)	2	1	*1*
Overland Airways (Nigéria)	3	2	*1*
Air Canada (Canadá)	15	15	—
Air Lease (EUA)	8	8	—
Alitalia (Itália)	2	2	—
Belavia (Bielorrússia)	1	1	—
CIT (EUA)	4	4	—
Cliente não divulgado	1	1	—
ECC Leasing (Irlanda)*	1	1	—
Flybe (Reino Unido)	11	11	—
GECAS (EUA)	5	5	—
Horizon Air / Alaska (EUA)	50	50	—
KLM (Holanda)	17	17	—
LOT Polish (Polônia)	12	12	—
Mauritania Airlines (Mauritânia)	2	2	—
Mesa (EUA)	7	7	—
NAC / Aldus (Irlanda)	2	2	—
NAC / Jetscape (EUA)	4	4	—
Northwest (EUA)	36	36	—
Oman Air (Omã)	5	5	—
Royal Jordanian (Jordânia)	2	2	—
TRIP (Brasil)	5	5	—
United Airlines (EUA)	110	110	—

** Aeronave entregue pela ECC Leasing (Air Caraibes).*

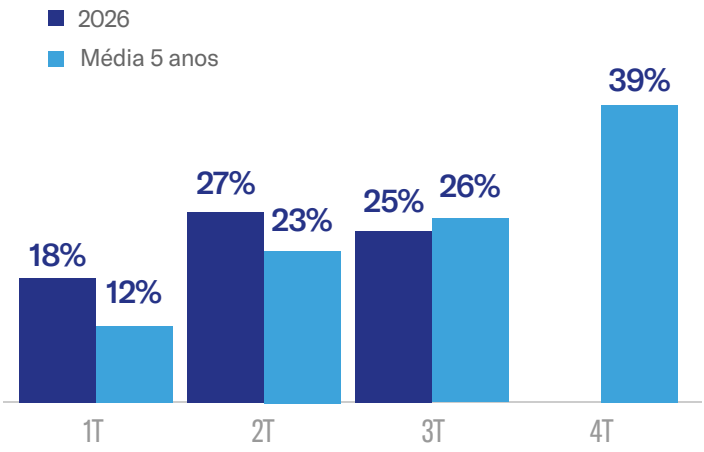
Aviação Executiva
Destaques

A Aviação Executiva registrou uma carteira de pedidos recorde de US$8,2 bilhões no 3T26, representando um aumento de 5% em relação ao 2T26 e 12% na comparação anual.

A divisão entregou 41 aeronaves no 3T26, em linha com o mesmo período do ano anterior. Do total das entregas por categoria, 22 aeronaves foram do segmento de jatos pequenos e 19 do segmento de jatos médios.

Durante o trimestre, a Embraer lançou o Phenom 300EV, a mais recente evolução do jato leve mais entregue do mundo por 14 anos consecutivos.

Entregas da Aviação Executiva



O Phenom 300EV incorpora novas tecnologias desenvolvidas para aprimorar a segurança operacional, incluindo o Garmin Emergency Autoland, que permite pousos automatizados em situações de emergência. Adicionalmente, a aeronave recebeu tripla certificação da ANAC, FAA e EASA, tornando-se o primeiro jato leve certificado com essa tecnologia e reforçando a capacidade da Embraer de desenvolver soluções inovadoras para os principais mercados globais.



Phenom 300EV

A Embraer também entregou o primeiro Praetor 600E à Flexjet, que se tornou o cliente frotista lançador da nova geração do jato supermédio da Embraer. O novo modelo da aeronave, assim como o Praetor 500E no segmento de jatos médios, também recebeu tripla certificação, abrindo caminho para sua entrada em serviço com um importante parceiro da Embraer.

As entregas corresponderam a aproximadamente 25% do ponto médio (165 aeronaves) da projeção anual da divisão (entre 160 e 170 aeronaves em 2026), ficando praticamente em linha com a média histórica de 26% do terceiro trimestre observada nos últimos 5 anos.

Com isso, a Aviação Executiva já entregou 115 aeronaves nos 9M26, 13 a mais do que nos 9M25, correspondendo a aproximadamente 70% do ponto médio da projeção anual de entregas da divisão, ou 10 pontos percentuais acima da média histórica de 60% para os primeiros 9 meses dos últimos 5 anos.

Esse resultado reflete o progresso contínuo do programa de nivelamento da produção da companhia ao longo dos últimos 2 anos, reduzindo gradualmente a concentração de entregas no quarto trimestre.

A Aviação Executiva encerrou o trimestre com um índice de vendas por receita de 1,4x nos últimos 12 meses.

3T26 Carteira de Pedidos - Aviação Executiva

US$ bi	Pedidos Firmes	Opções*
Total	8,2	5,2

**Valores calculados com base no preço de tabela da aeronave.*



Praetor 600E

Defesa & Segurança
Destaques

No segmento de Defesa & Segurança, a carteira de pedidos atingiu US$6,1 bilhões no 3T26, ligeiramente superior em relação ao trimestre anterior e 56% maior na comparação anual.

O principal destaque do período foi a assinatura de um contrato para a aquisição de 2 aeronaves KC-390 Millennium pela Força Aérea Colombiana (FAC). O pedido amplia a presença do KC-390 Millennium na América Latina e reforça a crescente presença internacional da aeronave.

Durante o trimestre, a unidade de negócios entregou a primeira aeronave C-390 Millennium à República Tcheca, ampliando a base de operadores da aeronave na Europa, e 2 aeronaves A-29 Super Tucano à Força Aérea Paraguaia.

O segmento de Defesa & Segurança encerrou o período com um índice de vendas por receita de 2,9x nos últimos 12 meses.

Atualmente, a Embraer possui 43 pedidos firmes para as aeronaves de transporte militar KC-390 Millennium e 25 pedidos firmes para a aeronave de ataque leve A-29 Super Tucano. As seleções do KC-390 pela Eslováquia (3 aeronaves) e pela Lituânia (3 aeronaves) não estão incluídas na carteira de pedidos, uma vez que os contratos ainda não estão efetivos.

3T26 Carteira de Pedidos - Defesa & Segurança

Modelo	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar	Opções
KC-390 Millennium	58	15	43	29
A-29 Super Tucano*	39	14	25	—

**Inclui apenas os A-29 Super Tucano encomendados a partir de 2024. Um total de 264 aeronaves foi entregue até 2023.*



A-29 Super Tucano

Defesa & Segurança
Carteira de pedidos por modelo de aeronave

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
KC-390 Millennium	**58**	**15**	**43**
Força Aérea Brasileira (Brasil)	18	8	*10*
Força Aérea dos Emirados Árabes Unidos (EAU)	10	—	*10*
Força Aérea Holandesa (Holanda)	5	—	*5*
Força Aérea Austríaca (Áustria)	4	—	*4*
Força Aérea Sueca (Suécia)	4	—	*4*
Força Aérea Sul Coreana (Coreia do Sul)	3	—	*3*
Força Aérea Colombiana (Colômbia)	2	—	*2*
Força Aérea Portuguesa (Portugal)	6	4	*2*
Força Aérea do Uzbequistão (Uzbequistão)	2	—	*2*
Força Aérea Tcheca (República Tcheca)	2	1	*1*
Força Aérea Húngara (Hungria)	2	2	—

Cliente (País)	Pedidos Firmes	Entregas	Pedidos Firmes a Entregar
A-29 SuperTucano*	**39**	**14**	***25***
Força Aérea Portuguesa (Portugal)	12	5	*7*
Força Aérea Filipina (Filipinas)	6	—	*6*
Força Aérea do Panamá (Panamá)	4	—	*4*
Força Aérea Uruguaia (Uruguai)	6	2	*4*
Cliente não divulgado (África)	4	1	*3*
Sierra Nevada Corporation (EUA)	1	—	*1*
Força Aérea Paraguaia (Paraguai)	6	6	—

**Inclui apenas os A-29 Super Tucano encomendados a partir de 2024. Um total de 264 aeronaves foi entregue até 2023.*



KC-390 Millennium

Serviços & Suporte
Destaques

Na área de Serviços & Suporte, a carteira de pedidos alcançou o nível recorde de US$5,6 bilhões no 3T26, com crescimento de 2% em relação ao trimestre anterior e 14% na comparação anual, refletindo novos contratos de serviços de longo prazo em suporte à frota e soluções digitais.

Durante o trimestre, na Aviação Comercial, a unidade de negócios anunciou novos contratos de serviços de longo prazo, incluindo contratos do Programa Pool para as frotas de 19 aeronaves E190 da Portugália e de 40 aeronaves E190 da Alliance Airlines. A companhia também prorrogou a vigência do contrato do Programa Pool para a frota de 9 aeronaves ERJ 145 da Western Air.

Na Aviação Executiva, a divisão assinou 69 contratos do Executive Care durante o trimestre, totalizando aproximadamente US$53 milhões.

Em Defesa & Segurança, a unidade de negócios assinou um novo contrato de suporte logístico e serviços para a frota de KC-390 Millennium da Força Aérea Colombiana (FAC), renovou o contrato de Suporte Logístico Integrado (ILS) para a frota de A-29 Super Tucano da Força Aérea do Chile (FACH) e ampliou o escopo do contrato de meios de treinamento para a Suécia.

Ao final do trimestre, a unidade de negócios manteve sua estratégia de expansão da oferta de serviços e suporte, fortalecendo a recorrência de receitas e ampliando sua presença entre os operadores de plataformas Embraer em diferentes mercados.

Serviços & Suporte encerrou o trimestre com um índice de vendas por receita de 1,3x nos últimos 12 meses.





ri.embraer.com.br

CONTATO
investor.relations@embraer.com.br

GUI PAIVA
EAH CFO, Diretor de RI, F&A e CRC
gpaiva@embraer.com

PATRICIA MC KNIGHT
Gerente de RI
patricia.mcknight@embraer.com.br

ALESSANDRA RANGEL
Especialista de RI
alessandra.vianna@embraer.com.br

RODRIGO DINIZ
Analista de RI
rodrigo.dmendes@embraer.com.br

ANA LUIZA MUNIZ
Analista de RI
ana.muniz@embraer.com.br

EMBRAER